Bibliografía

Abe, K. y Wilson, J. S. (2008), "Governance, Corruption and Trade in the Asia Pacific Region", Washington DC: Banco Mundial, documento de trabajo n° 4731.

Agnosteva, D. E., Anderson, J. E. y Yotov, Y. V. (2014), "Intra-National Trade Costs: Measurement and Aggregation", National Bureau of Economic Research, Documento de trabajo n° 19872.

Anderson, J. E. y van Wincoop, E. (2003), "Gravity With Gravitas: a Solution to the Border Puzzle", *American Economic Review* 93(1), páginas 170-192.

Anderson, J. E. y van Wincoop, E. (2004), "Trade Costs", *Journal of Economic Literature* 42(3), páginas 691-751.

Anderson, J. E., Larch, M. y Yotov, Y. V. (2014), "Growth and Trade: A Structural Approach", inédito.

Anson, J., Cadot, O., y Olarreaga, M. (2006), *Tariff Evasion and Customs Corruption: Does PSI Help?,* Lausana: Universidad de Lausana.

Armington, P. (1969), *A Theory of Demand for Products Distinguished by Place of Production*, Fondo Monetario Internacional, documento de trabajo n° 16(1), páginas 159-178.

Arvis, J.-F., Duval, Y., Shepherd, B. y Utoktham, C. (2013), "Trade costs in the developing world: 1995-2010", Washington DC: Banco Mundial, documento de trabajo n° 6309.

Arvis, J.-F., Mustra, M. A., Panzer, J., Ojala, L., y Naula, T. (2007a), *Connecting to Compete 2007: Trade Logistics in the Global Economy,* Washington DC: Banco Mundial.

Arvis, J.-F., Raballand, G. y Marteau, J.-F. (2007b), "The Cost of Being Landlocked: Logistics Costs and Supply Chain Reliability", Washington DC: Banco Mundial, documento de trabajo n° 4258.

Arvis, J.-F., Saslavsky, D., Ojala, L., Shepherd, B., Busch, C., y Raj, A. (2014), *Connecting to Compete 2014: Trade Logistics in the Global Economy,* Washington DC: Banco Mundial.

Atkin, D. G. y Donaldson, D. (2014), "Who's Getting Globalized? The Size and Implications of Intranational Trade Costs", manuscrito inédito.

Bagwell, K. y Staiger, R. W. (1999), "An Economic Theory of GATT", *The American Economic Review* 89(1), páginas 215-248.

Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2002), *The Economics of the World Trading System,* Cambridge, MA: The MIT Press.

Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2005), "Enforcement, Private Political Pressure and the GATT/WTO Escape Clause", *Journal of Legal Studies* 34(2), páginas 471-513.

Baldwin, R. E. y Venables, A. (2013), "Spiders and Snakes: Offshoring and Agglomeration in the Global Economy", *Journal of International Economics* 90(2), páginas 245-254.

Banco Asiático de Desarrollo (BAsD) y Comisión Económica y Social de las Naciones Unidas para Asia y el Pacífico (CESPAP) (2013), *Designing and Implementing Trade Facilitation in Asia and the Pacific,* Manila, Filipinas: Banco Asiático de Desarrollo.

Banco Mundial (2006a), "Needs, Priorities and Costs Associated With Technical Assistance and Capacity Building for Implementation of a WTO Trade Facilitation Agreement. A Comparative Study Based on Six Developing Countries", Washington DC: Banco Mundial, documento de trabajo n° 43009.

Banco Mundial (2006b), *Reforming the Regulatory Procedures for Import and Export: Guide for Practioners,* Washington DC: Banco Mundial.

Banco Mundial (2014), *Doing Business 2015. Going Beyond Efficiency,* Washington DC: Banco Mundial.

Banco Mundial y Organización Mundial del Comercio (OMC) (2015), *The Role of Trade in Ending Poverty,* Ginebra: Organización Mundial del Comercio.

Bchir, M. H., Decreux, Y., Guerin, J.-L., y Jean, S. (2002), *MIRAGE, A Computable General Equilibrium Model.* París: CEPII, Documento de trabajo n° 2002-17.

Bernard, A. B., Redding, S. J. y Schott, P. K. (2007a), "Comparative Advantage and Heterogeneous Firms", *Review of Economic Studies* 74.

Bernard, A. B., Jensen, J. B., Redding, S. J. y Schott, P. K. (2007b), "Firms in International Trade", *Journal of Economic Perspectives* 21.

Beverelli, C., Neumueller, S. y Teh, R. (2015), "Export Diversification Effects of the WTO Trade Facilitation Agreement", FIW, documento de trabajo n° 137.

Bilangna, S. y Djeuwo, M. (2012), "The Figures Culture in Cameroon Customs", en Cantens, T., Ireland, R., y Raballand, G. (eds), *Reform by Numbers: Measurement Applied to Customs and Tax Administrations in Developing Countries*, [2] Washington DC: Banco Mundial, páginas 17-36.

Bolognesi, A., Di Capua, G., Djeuwo, M. y Revesz, P. (2014), "Integrity and Trade Facilitation Through Performance Measurement in the Liberia Customs Administration", documento presentado en junio de 2014 en la Fondation pour les études et recherches sur le développement international (FERDI) en Clermont-Ferrand, Francia.

Borchert, I., Gootiiz, B., Grover, A. y Mattoo, A. (2012), "Landlocked or Policy Locked? How Services Trade Protection Deepens Economic Isolation", Washington DC: Banco Mundial, Documento de trabajo n° 5942.

Bosworth, B. P. y Collins, S. M. (1999), "Capital Flows to Developing Economies : Implications for Saving and Investment", *Brookings Papers on Economic Activity* 1.

Brandi, C. (2013), "Aiding Exports: Lessons From Emerging Economies", en Razzaque, M. y Velde, D.W.t. (eds), *Assessing Aid for Trade. Effectiveness, Current Issues and Future Directions*, Londres: Commonwealth Secretariat.

Brown, D. (2009), "Good Practice Guidelines for Indicators Development and Reporting", Wellington/Busan, documento presentado al 3° Foro Mundial de la OCDE sobre Estadísticas, Conocimiento y Políticas, 27-30 de Octubre de 2009.

Cadot, O., Fernandes, A. M., Gourdon, J., y Mattoo Aaditya (2011), *Where to Spend the Next Million? Applying Impact Evaluation to Trade Assistance,* Cadot, O., Fernandes, A.M., Gourdon, J., y Matoo, A. Washington DC: Banco Mundial.

Cámara de Comercio Internacional (CCI) (2007), *Updated ICC Recommendations for a WTO Agreement on Trade Facilitation*, París: Cámara de Comercio Internacional.

Cantens, T., Raballand, G. y Bilangna, S. (2010), "Reforming Customs by Measuring Performance: a Cameroon Case Study", *World Customs Journal* 4(2), páginas 55-74.

Carrère, C. y Grigoriou, C. (2014), "Can Mirror Data Help to Capture Informal International Trade?", Ginebra: Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), Policy Issues in International Trade and Commodities Research Study Series n° 65.

Chaney, T. (2006), "Distorted Gravity: Heterogeneous Firms, Market Structure and the Geography of International Trade", *American Economic Review* 98(4), páginas 1707-1721.

Chase, C., Yanovich, A., Crawford, J. A. y Ugaz, P. (2013), "Mapping of Dispute Settlement Mechanisms in Regional Trade Agreements – Innovative or Variations on a Theme?", Ginebra: OMC, documento de trabajo n° ERSD-2013-07.

Chen, N. y Novy, D. (2011), "Gravity, Trade Integration, and Heterogeneity Across Industries", *Journal of International Economics* 85(2), páginas 206-221.

Clarke, G. R. G. y Xu, C. L. (2004), "Privatization, Competition, and Corruption: How Characteristics of Bribe Takers and Payers Affect Bribes to Utilities", *Journal of Public Economics* 88, páginas 2067-2097.

Comisión Económica para África (CEPA) (2013), *Trade Facilitation from an African Perspective,* Addis Abeba: CEPA.

Comisión Económica y Social para Asia y el Pacífico (CESPAP) (2014), "Trade Facilitation in the Asia-Pacific Region: a Bright Outlook", *Asia-Pacific Trade Investment Report 2014*, Bangkok: CESPAP.

Conconi, P. y Perroni, C. (2004), "The Economics of Special and Differential Trade Regimes", Londres: Centre for Economic Policy Research.

Conconi, P. y Perroni, C. (2012), "Conditional Versus Unconditional Trade Concessions for Developing Countries", *Canadian Journal of Economics* 45(2), páginas 613-631.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2006), *Trade Facilitation Handbook Part I. National Facilitation Bodies: Lessons From Experience,* Ginebra: UNCTAD.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2011), "Trade Facilitation in Regional Trade Agreements", Ginebra: UNCTAD, Transport and Trade Facilitation Series n° 3.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2014a), *ASYCUDA System for Performance Management - Integrity and Trade Facilitation Through Customs Performance,* Ginebra: UNCTAD.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2014b), "National Trade Facilitation Bodies in the World", Ginebra: UNCTAD, Transport and Trade Facilitation Series n° 6.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2014c), "The New Frontier of Competitiveness in Developing Countries. Implementing Trade Facilitation", Ginebra: UNCTAD, Transport and Trade Facilitation Series n° 5.

De Wulf, L. y Sokol, J. B. (2005), *Customs Modernization Handbook,* Washington DC: Banco Mundial.

Decreux, Y. y Fontagné, L. (2009), "Economic Impact of Potential Outcome of the DDA", París: CEPII, informe n° 2009.

Decreux, Y. y Fontagné, L. (2011), "Economic Impact of Potential Outcome of the DDA II", París: CEPII-CIREM.

Decreux, Y. and Valin, H. (2007), *MIRAGE, Updated Version of the Model for Trade Policy Analysis. Focus on Agriculture and Dynamics.* Bruselas: Comisión Europea, documento de trabajo n° 07/7.

Dee, P. (2006), "Trade Facilitation: What, Why, How, Where and When?", preparado para la tercera reunión anual de la LAEBA.

Dennis, A. y Shepherd, B. (2011), "Trade Facilitation and Export Diversification", *The World Economy* 34(1), páginas 101-122.

Djankov, S., Freund, C. y Pham, C. S. (2010), "Trading on Time", *Review of Economics and Statistics* 92(1), páginas 166-173.

Djankov, S. y Sequeira, S. (2009), "On the Waterfront: An Empirical Study of Corruption in Ports", Washington DC: International Finance Corporation.

Dollar, D., Hallward-Driemeier, M. y Mengistae, T. (2006), "Investment Climate and International Integration", *World Development* 34(9), páginas 1498-1516.

Dutt, P. y Traca, D. (2010), "Corruption and Bilateral Trade Flows: Extortion or Evasion?", *The Review of Economics and Statistics* 92(4), páginas 843-860.

Duval, Y. (2006), "Cost and Benefits of Implementing Trade Facilitation Measures Under Negotiations at the WTO: An Exploratory Survey", Bangkok: Asia-Pacific Research and Training Network on Trade (ARTNeT), documento de trabajo n° 3.

Duval, Y. (2007), "Trade Facilitation Beyond the Doha Round of Negotations", Bangkok: Asia-Pacific Research and Training Network on Trade (ARTNeT), documento de trabajo n° 50.

Efron, B. (1979), *Bootstrap Methods: Another Look at the Jackknife.* Annals of Statistics 7(1), páginas 1-26.

Efron, B. y Tibshirani, R. J. (1993), *An Introduction to the Bootstrap,* Nueva York: Chapman & Hall.

Engman, M. (2009), "The Economic Impact of Trade Facilitation", en Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (ed.), *Overcoming Border Bottlenecks*, París.

Feenstra, R. C. y Ma, H. (2014), "Trade Facilitation and the Extensive Margin of Exports", *Japanese Economic Review* 65(2), páginas 158-177.

Fernandes, A. M., Hillberry, R. y Alcantara, A. M. (2015), "Trade Effects of Customs Reform: Evidence From Albania", Washington DC:Banco Mundial, documento de trabajo n° 7210.

Ferrantino, M. J. and Tsigas, M. (2013), *Enabling Trade: Valuing Growth Opportunities,* Ginebra: Foro Económico Mundial.

Ferreira, C., Engelschalk, M. y Mayville, W. (2007), "The Challenge of Combating Corruption in Customs Administrations", en Campos, J. E. y Pradhan, S. (eds), *The Many Faces of Corruption*, [11] Washington DC: Banco Mundial, páginas 367-386.

Finger, J. M. y Schuler, P. (1995), "Implementation of Uruguay Round Commitments: The Development Challenge", *World Economy* 23(4), páginas 511-526.

Fink, C., Mattoo, A. y Neagu, I. C. (2005), "Assessing the Impact of Communication Costs on International Trade", *Journal of International Economics* 67, páginas 428-445.

Fisman, R. y Wei, S.-J. (2004), "Tax Rates and Tax Evasion: Evidence From "Missing Imports" en China", *Journal of Political Economy* 112(21), páginas 471-500.

Fontagné, L., Fouré, J., Beverelli, C. y Keck, A. (2015), "Medium-Run Impacts of a Multilateral Trade Facilitation Agreement", Ginebra: OMC, documento de trabajo.

Fontagné, L., Orefice, G., Piermartini, R. (2015) "Making (Small) Firms Happy: The Heterogeneous Effect of Trade Facilitation Measures", Ginebra: OMC, documento de trabajo de próximo publicación.

Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC) (2007), *APEC's Second Trade Facilitation Plan*, Singapur: Secretaría del Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico.

Foro Económico Mundial (2014), *The Global Enabling Trade Report 2014,* Ginebra: Foro Económico Mundial.

Fouré, J., Bénassy-Quéré, A., y Fontagné, L. (2013), *Modelling the World Economy at the 2050 Transition,* Economics of Transition 21(4), páginas 617-654.

Francois, J. y Hoekman, B. (2010), "Services Trade and Policy", *Journal of Economic Literature* 48(3), páginas 642-692.

Freund, C. y Rocha, N. (2010), "What Constrains Africa's Exports?", *The World Bank Economic Review* 25(3), páginas 361-386.

Gale, D. y Shapley, L. S. (1962), "College Admissions and the Stability of Marriage", *The American Mathematical Monthly* 69(1), páginas 9-15.

Gogoneata, B. (2008), "An Analysis of Explanatory Factors of Logistics Performance of a Country", *The Amfiteatru Economic Journal* 10(24), páginas 143-156.

Grainger, A. (2008), "Customs and Trade Facilitation: From Concepts to Implementation", *World Customs Journal* 2(1), páginas 17-30.

Grainger, A. (2011), "Trade Facilitation: a Conceptual Review", *Journal of World Trade* 45(1), páginas 36-62.

Grainger, A. (2014), "The WTO Trade Facilitation Agreement: Consulting the Private Sector", *Journal of World Trade* 48(6), páginas 1167-1188.

Head, K. y Mayer, T. (2014), "Gravity Equations: Workhorse, Toolkit and Cookbook", en Gopinath, G., Helpman, E., y Rogoff, K. (eds), *Handbook of International Economics, Volume 4*, [3] Oxford y Ámsterdam: North Holland, páginas 131-195.

Heckscher, E. (1949), "The Effect of Foreign Trade on the Distribution of Income 1919", en American Economic Association (ed), *Readings in the Theory of International Trade*, Filadelfia: Blakiston.

Heink, U. y Kowarik, I. (2010), "What Are Indicators? On the Definition of Indicators in Ecology and Environmental Planning", *Ecological Indicators* 10, páginas 584-593.

Hertel, T., Hummels, D. L., Ivanic, M., y Keeney, R. (2007), *How Confident Can We Be in CGE-Based Assessments of Free Trade Agreements?* Economic Modelling 24(4), páginas 611-635.

Hillberry, R. y Zhang, X. (2015), "Policy and Performance in Customs: Evaluating the Trade Facilitation Agreement", Washington DC: Banco Mundial, documento de trabajo n° 7211.

Hoekman, B. (2014), *The WTO Trade Facilitation Agreement: Milestone, Mirage, or Mistake?,* conferencia sobre el sistema de comercio mundial de Columbia University/John Hopkins University.

Hoekman, B. y Nicita, A. (2011), "Trade Policy, Trade Costs, and Developing Country Trade", *World Development* 39(12), páginas 2069-2079.

Hoekman, B. y Shepher, B. (2013), "Who Profits From Trade Facilitatation Initiatives?", San Domenico di Fiesole: Instituto Universitario Europeo, documento de trabajo RSCAS 2013/49.

Holler, R., Endean, P., Fekete, P. J., y Brown, V. (2014), *A Comprehensive Approach to Trade Facilitation and Capacity Building: Connecting Developing Countries to Supply Chains,* Washington DC: United States Agency for International Development (USAID).

Horn, H., Maggi, G. y Staiger, R. W. (2010), "Trade Agreements As Endogenously Incomplete Contracts", *American Economic Review* 100(1), páginas 394-419.

Hufbauer, G. C. y Schott, J. J. (2013), *Payoff From the World Trade Agenda 2013,* Washington DC: Peterson Institute for International Economics Report to the ICC Research Foundation.

Hufbauer, G. C., Schott, J. J., Adler, M., Brunel, C. y Foong, W. (2010), "Figuring Out the Doha Round", Washington DC: Peterson Institute for International Economics, Policy Analyses in International Economics 91.

Hummels, D. L. (2001), "Towards a Geography of Trade Costs", West Lafayette: Purdue University, documento de trabajo.

Hummels, D. L. and Schaur, G. (2013), "Time As a Trade Barrier", *American Economic Review* 103(7), páginas 2935-2959.

Iwanow, T. y Kirkpatrick, C. (2007), "Trade Facilitation, Regulatory Quality and Export Performance", *Journal of International Development* 19(6), páginas 735-753.

Iwanow, T. y Kirkpatrick, C. (2009), "Trade Facilitation and Manufactured Exports: Is Africa Different?", *World Development* 73(6), páginas 1039-1050.

Javorcik, B. S. y Narciso, G. (2008), "Differentiated Products and Evasion of Import Tariffs", *Journal of International Economics* 76, páginas 208-222.

Jean, S. y Mitaritonna, C. (2010), "Determinants and Pervasiveness of the Evasion of Customs Duties", París: Centre d'Études Prospectives et d'Information Internationales (CEPII), documento de trabajo n° 26.

Kar, D. y Spanjers, J. (2014), *Illicit Financial Flows From Developing Countries: 2003-2012,* Washington DC: Global Financial Integrity.

Kimberlin, C. L. y Winterstein, A. G. (2008), "Validity and Reliability of Measurement Instruments Used in Research", *Am J Health-Syst Pharm* 65(23), páginas 2276-22784.

Kinda, T. (2014), "The Quest for Non-Resource-Based FDI: Do Taxes Matter?", Washington DC: Fondo Monetario Internacional, documento de trabajo n° WP/14/15.

Krueger, A. (1974), "The Political Economy of the Rent-Seeking Society", *The American Economic Review* 64(3), páginas 291-303.

Krugman, P. (1979), "Increasing Returns, Monopolistic Competition and International Trade", *Journal of International Economics* 9(4), páginas 469-479.

Krugman, P. (1980), "Scale Economies, Product Differentiation and Pattern of Trade", *American Economic Review* 70(5), páginas 950-959.

Kuwayama, M., Ueki, Y., y Tsuji, M. (2005), *Information Technology for Development of Small and Medium-Sized Exporters in Latin America and East Asia,* Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal).

Leff, N. (1964), "Economic Development Through Bureaucratic Corruption", *American Behavioural Scientist* 8(3), páginas 8-14.

Lesser, C. y Moïsé-Leeman, E. (2009), "Informal Cross-Border Trade and Trade Facilitation Reform in Sub-Saharan Africa", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 86.

Li, Y. y Wilson, J. S. (2009), "Trade Facilitation and Expanding the Benefits of Trade: Evidence From Firm Level Data", Bangkok: Asia-Pacific Research and Training Network on Trade (ARTNeT), documento de trabajo n° 71.

Loungani, P. y Razin, A. (2001), "How Beneficial Is Foreign Direct Investment for Developing Countries?", *Finance and Development* 38(2), páginas 6-9.

Lui, F. T. (1985), "An Equilibrium Queuing Model of Bribery", *Journal of Political Economy* 93(4), páginas 760-781.

Maggi, G. y Rodriguez-Clare, A. (1998), "The Value of Trade Agreements in the Presence of Political Pressures", *The Journal of Political Economy* 106(3), páginas 574-601.

Maggi, G. y Rodriguez-Clare, A. (2007), "A Political Economy Theory of Trade Agreements", *American Economic Review* 97(4), páginas 1374-1406.

Mainguet, C. y Baye, A. (2006), "Defining a Framework of Indicators to Measure the Social Outcome of Learning", en Desjardins, R. and Schuller, T. (eds), *Measuring the Effects of Education on Health and Civic Engagement: Proceedings of the Copenaghen Symposium*, París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

Markusen, J. R., Melvin, J. R., Kaempfer, W. H. y Maskus, K. E. (1995), *International Trade, Theory and Evidence,* Nueva York: McGraw-Hill.

Maskus, K. E. (2000), *Intellectual Property Rights in the Global Economy,* Washington DC: Institute for International Economics.

Matsuyama, K. (1990), "Perfect Equilibria in a Trade Liberalization Game", *American Economic Review* 80(3), páginas 480-492.

McLinden, G., Fanta, E., Widdowson, D., y Doyle, T. (2011), *Border Management Modernization,* Washington DC: Banco Mundial.

Melitz, M. J. (2003), "The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity", *Econometrica* 71(6), páginas 1695-1725.

Michael, B., Ferguson, F. y Karimov, A. (2012), "Do Customs Trade Facilitation Programmes Help Reduce Customs-Related Corruption?", *International Journal of Public Administration* 35(2), páginas 81-97.

Minor, P. y Tsigas, M. (2008), *Impacts of Better Trade Facilitation in Developing Countries. Analysis With a New GTAP Database for the Value of Time in Trade.,* Helsinki: Nathan Associates Inc.

Moïsé, E. (2004), "The Cost of Introducing and Implementing Trade Facilitation Measures: Interim Report", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 8.

Moïsé, E. (2006), "Special and Differentiatial Treatment in the Area of Trade Facilitation", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 32.

Moïsé, E. (2013), "The Costs and Challenges Implementing Trade Facilitation Measures", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 157.

Moïsé, E., Orliac, T. y Minor, P. (2011), "Trade Facilitation Indicators: the Impact on Trade Costs", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 118.

Moïsé, E. y Sorescu, S. (2013), "Trade Facilitation Indicators: the Potential Impact of Trade Facilitation on Developing Countries' Trade", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 144.

Ndonga, D. (2013), "Increasing Africa's Share of Vertical Investments Through Single Window Systems", *The Law and Development Review* 6(2), páginas 181-215.

Neufeld, N. (2014), "Trade Facilitation Provisions in Regional Trade Agreements. Traits and Trends", Ginebra: OMC, documento de trabajo ERSD-2014-01.

New Zealand Customs Service (2014), *New Zealand Customs Service. Annual Report 2013/2014,* Wellington: New Zealand Customs Service.

Nguyen, C. (2013), "Poverty, Inequality and Trade Facilitation in Low and Middle Income Countries", Múnich: Munich Personal RePEc Archive, documento n° 50312.

Nordås, H. K., Pinali, E. y Geloso Grosso, M. (2006), "Logistics and Time As a Trade Barrier", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), documento de trabajo n° 35.

Novy, D. (2011), "Gravity Redux: Measuring International Trade Costs With Panel Data", *Economic Inquiry* 51(1), páginas 101-121.

Ohlin, B. (1934), "Interregional and International Trade", *Political Science Quarterly* 49(1), páginas 126-128.

Olofsdotter, K. y Persson, M. (2013), "Trade Facilitation and Foreign Direct Investment", inédito. Consultado en: http://www.etsg.org/ETSG2013/Papers/392.pdf.

Organización Mundial de Aduanas (OMA), conferencia sobre los ingresos de 2014, "A Background Paper for a Panel Discussion: Revenue and WTO Agreement on Trade Facilitation", Bruselas: Organización Mundial de Aduanas (OMA), Sesión 4.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2011), *Informe sobre el Comercio Mundial 2011: La OMC y los acuerdos comerciales preferenciales,* Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2012), *Informe sobre el Comercio Mundial 2012: Comercio y políticas públicas,* Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2014), *Informe sobre el Comercio Mundial 2014. Comercio y desarrollo: tendencias recientes y función de la OMC,* Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) y Naciones Unidas (2012), *A Practical Guide to Trade Policy Analysis,* Ginebra: OMC.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2005), "The Costs and Benefits of Trade Facilitation", París: OCDE.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2009), *Overcoming Border Bottlenecks. The Costs and the Benefits of Trade Facilitation*, París: OCDE.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) y Organización Mundial del Comercio (OMC) (2015), *La Ayuda para el Comercio en síntesis 2015: reducir los costos del comercio con miras a un crecimiento inclusivo y sostenible*, París, Ginebra: OCDE, OMC.

Orliac, T. (2012), "The Economics of Trade Facilitation", París: Institut d'Études Politiques de Paris – École Doctorale de Sciences Po, tesis doctoral.

Persson, M. (2012a), "From Trade Preferences to Trade Facilitation: Taking Stock of the Issues", *Economics: The Open-Access, Open-Assessment E-Journal* 6(2012-17), páginas 1-33.

Persson, M. (2013), "Trade Facilitation and the Extensive Margin", *The Journal of International Trade & Economic Development* 22(5), páginas 658-693.

Pierce, R. (2008), "Evaluating Information: Validity, Reliability, Accuracy, Triangulation", en Pierce, R. (ed), *Research Methods in Politics*, London: Sage.

Piermartini, R. y Teh, R. (2005), "Demystifying Modelling Methods for Trade Policy", Ginebra: OMC, documento de trabajo n° 10.

Porto, G. G. (2005), "Informal Export Barriers and Poverty", *Journal of International Economics* 66, páginas 447-470.

Portugal-Perez, A. y Wilson, J. (2015), "Foreign Direct Investment, Regulation, and Trade Costs: a Focus on Landlocked Developing Countries", inédito. Consultado en: http://www.researchgate.net/publication/265072436

Portugal-Perez, A. y Wilson, J. S. (2012), "Export Performance and Trade Facilitation Reform: Hard and Soft Infrastructure", *World Development* 40(7), páginas 1295-1307.

Ricardo, D. (1817), *On the Principles of Political Economy and Taxation,* Londres: John Murray.

Rose-Ackerman, S. (1978), *Corruption: A Study in Political Economy,* Nueva York: Academic Press New York.

Rosendorff, B. P. y Milner, H. V. (2001), "The Optimal Design of International Trade Institutions: Uncertainty and Escape", *International Organization* 55(4), páginas 829-857.

Roth, A. E. (1984), *The Evolution of the Labor Market for Medical Interns and Residents: A Case Study in Game Theory, Journal of Political Economy* 92(6), páginas 991-1016.

Roth, A. E. (1985), "The College Admissions Problem Is Not Equivalent to the Marriage Problem", *Journal of Economic Theory* 36(2), páginas 277-288.

Rotunno, L. y Vézina, P.-L. (2012), "Chinese Network and Tariff Evasion", *The World Economy* 35(12), páginas 1772-1794.

Samuelson, P. (1954), "The Transfer Problem and Transport Costs, II : Analysis of Effects of Trade Impediments", *Economic Journal* 64.

Saslavsky, D. y Shepherd, B. (2014), "Facilitating International Production Networks: the Role of Trade Logistics", *Journal of International Trade and Economic Development* 23(7), páginas 979-999.

Shepherd, B. (2010), "Speed Money: Time, Corruption and Trade", Nueva York: Developing Trade Consultants, documento de trabajo DTC-2010-1.

Shleifer, A. y Vishny, R. (1997), "Limits of Arbitrage", *Journal of Finance* 52, páginas 35-55.

Snidal, D. (1985), "Coordination Versus Prisoners' Dilemma: Implications for International Cooperation and Regimes", *American Political Science Review* 79(4), páginas 923-942.

Staiger, R. W. y Tabellini, G. (1987), "Discretionary Trade Policy and Excessive Protection", *American Economic Review* 77(5), páginas 823-837.

Van den Mensbrugghe, D. (2005), *LINKAGE: Technical Reference Document Version 6.0,* Washington, DC: Banco Mundial.

Walz, R. (2000), "Development of Environmental Indicator Systems: Experiences From Germany", *Environmental Management* 25(6), páginas 613-623.

Wilson, J. S., Mann, C. L. y Otsuki, T. (2005), "Assessing the Benefits of Trade Facilitation: A Global Perspective", *The World Economy* 28.

Yang, D. (2008), "Integrity for Hire: an Analysis of a Widespread Customs Reform", *Journal of Law and Economics* 51(1), páginas 25-57.

Yasui, T. (2010), "Benefits of the Revised Kyoto Convention", Bruselas: Organización Mundial de Aduanas (OMA), documento de trabajo 6.

Yeaple, S. R. y Golub, S. S. (2007), "International Productivity Differences, Infrastructure, and Comparative Advantage", *Review of International Economics* 15(2), páginas 223-242.

Yi, K.-M. (2003), "Can Vertical Specialization Explain the Growth of World Trade?", *Journal of Political Economy* 111(1), páginas 52-102.

Yi, K.-M. (2010), "Can Multistage Production Explain the Home Bias in Trade?", *American Economic Review* 100(1), páginas 364-393.

Zaki, C. (2014), "An Empirical Assessment of the Trade Facilitation Initiative: Econometric Evidence and Global Economic Effects", *World Trade Review* 13(1), páginas 103-130.

Notas técnicas

Composición de los grupos geográficos y de otro tipo Regiones				
América del Norte				
Bermudas	Canadá*	Estados Unidos de América*	México*	
Otros territorios de la región no especificados en otra parte (n.e.p.)				
América del Sur y Central y el Caribe				
Antigua y Barbuda*	Chile*	Granada*	Paraguay*	Trinidad y Tabago*
Argentina*	Colombia*	Guatemala*	Perú*	Uruguay*
Aruba (Países Bajos para)*	Costa Rica*	Guyana*	República Dominicana*	Rep. Bolivariana de Venezuela*
Bahamas**	Cuba*	Haití*	Saint Kitts y Nevis*	
Barbados*	Curazao*	Honduras*	San Vicente y las Granadinas*	
Belice*	Dominica*	Jamaica*	Santa Lucía*	
Bolivia, Estado Plurinacional de*	Ecuador*	Nicaragua*	Sint Maarten*	
Brasil*	El Salvador*	Panamá*	Suriname*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Europa				
Albania*	Croacia*	Grecia*	Luxemburgo*	República Checa*
Alemania*	Dinamarca*	Hungría*	Malta*	República Eslovaca*
Andorra**	Eslovenia*	Irlanda*	Montenegro*	Rumania*
Austria*	España*	Islandia*	Noruega*	Serbia**
Bélgica*	Estonia*	Italia*	Países Bajos*	Suecia*
Bosnia y Herzegovina**	ex República Yugoslava de Macedonia*	Letonia*	Polonia*	Suiza*
Bulgaria*	Finlandia*	Liechtenstein*	Portugal*	Turquía*
Chipre*	Francia*	Lituania*	Reino Unido*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Comunidad de Estados Independientes (CEI)[a]				
Armenia*	Federación de Rusia*	Moldova, República de*	Turkmenistán	
Azerbaiyán**	Georgia*[a]	República Kirguisa*	Ucrania*	
Belarús**	Kazajstán***	Tayikistán*	Uzbekistán**	
Otros territorios de la región n.e.p.				
África				
Angola*	Côte d'Ivoire*	Kenya*	Níger*	Sudáfrica*
Argelia**	Djibouti*	Lesotho*	Nigeria*	Sudán**
Benin*	Egipto*	Libia**	República Centroafricana*	Swazilandia*
Botswana*	Eritrea	Madagascar*	Rep. Dem. del Congo*	Tanzanía*
Burkina Faso*	Etiopía**	Malawi*	República de Liberia**	Togo*
Burundi*	Gabón*	Malí*	Rwanda*	Túnez*
Cabo Verde*	Gambia*	Marruecos*	Santo Tomé y Príncipe**	Uganda*
Camerún*	Ghana*	Mauricio*	Senegal*	Zambia*
Chad*	Guinea*	Mauritania*	Seychelles*	Zimbabwe*
Comoras**	Guinea-Bissau*	Mozambique*	Sierra Leona*	
Congo*	Guinea Ecuatorial**	Namibia*	Somalia	
Otros territorios de la región n.e.p.				

*Miembros de la OMC

**Gobiernos observadores

***Los Miembros de la OMC adoptaron formalmente las condiciones de adhesión de Kazajstán en julio de 2015. Kazajstán se convertirá en Miembro 30 días después de que haya notificado su ratificación a la OMC.

[a] Georgia no es miembro de la Comunidad de Estados Independientes, pero se incluye en este grupo por motivos geográficos y similitudes en la estructura económica.

Oriente medio				
Arabia Saudita, Reino de la*	Irán**	Jordania*	Omán*	Yemen**
Bahrein, Reino de*	Iraq**	Kuwait, Estado de*	Qatar*	
Emiratos Árabes Unidos*	Israel*	República Libanesa**	República Árabe Siria**	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Asia				
Afganistán**	Fiji*	Macao, China*	Palau	Timor-Leste
Australia*	Filipinas*	Malasia*	Papua Nueva Guinea*	Tonga*
Bangladesh*	Hong Kong, China*	Maldivas*	Rep. Dem. Pop. Lao*	Tuvalu
Bhután**	India*	Mongolia*	Samoa*	Vanuatu*
Brunei Darussalam*	Indonesia*	Myanmar*	Singapur*	Viet Nam*
Camboya*	Islas Salomón*	Nepal*	Sri Lanka*	
China*	Japón*	Nueva Zelandia*	Tailandia*	
Corea, República de*	Kiribati	Pakistán*	Taipei Chino*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Otros grupos				
ACP (países de África, el Caribe y el Pacífico)				
Angola	Djibouti	Islas Salomón	Niue	Somalia
Antigua y Barbuda	Dominica	Jamaica	Palau	Sudáfrica
Bahamas	Eritrea	Kenya	Papua Nueva Guinea	Sudán
Barbados	Etiopía	Kiribati	República Centroafricana	Suriname
Belice	Fiji	Lesotho	Rep. Dem. del Congo	Swazilandia
Benin	Gabón	Madagascar	República Dominicana	Tanzanía
Botswana	Gambia	Malawi	República de Liberia	Timor-Leste
Burkina Faso	Ghana	Malí	Rwanda	Togo
Burundi	Granada	Mauricio	Saint Kitts y Nevis	Tonga
Cabo Verde	Guinea	Mauritania	Samoa	Trinidad y Tabago
Camerún	Guinea-Bissau	Micronesia	San Vicente y las Granadinas	Tuvalu
Chad	Guinea Ecuatorial	Mozambique	Santa Lucía	Uganda
Comoras	Guyana	Namibia	Santo Tomé y Príncipe	Vanuatu
Congo	Haití	Nauru	Senegal	Zambia
Côte d'Ivoire	Islas Cook	Níger	Seychelles	Zimbabwe
Cuba	Islas Marshall	Nigeria	Sierra Leona	
África				
África Septentrional				
Argelia	Egipto	Libia	Marruecos	Túnez
África Subsahariana				
África Occidental				
Benin	Gambia	Guinea-Bissau	Níger	Senegal
Burkina Faso	Ghana	Malí	Nigeria	Sierra Leona
Cabo Verde	Guinea	Mauritania	República de Liberia	Togo
Côte d'Ivoire				
África Central				
Burundi	Chad	Gabón	República Centroafricana	Rwanda
Camerún	Congo	Guinea Ecuatorial	Rep. Dem. del Congo	Santo Tomé y Príncipe
África Oriental				
Comoras	Etiopía	Mauricio	Somalia	Tanzanía
Djibouti	Kenya	Seychelles	Sudán	Uganda
Eritrea	Madagascar			

África Meridional				
Angola	Lesotho	Mozambique	Sudáfrica	Zambia
Botswana	Malawi	Namibia	Swazilandia	Zimbabwe
Territorios de África n.e.p.				
Asia				
Asia Oriental (incluída Oceanía)				
Australia	Filipinas	Macao, China	Rep. Dem. Popular Lao	Tuvalu
Brunei Darussalam	Hong Kong, China	Malasia	Samoa	Vanuatu
Camboya	Indonesia	Mongolia	Singapur	Viet Nam
China	Islas Salomón	Myanmar	Tailandia	
Corea, Rep. de	Japón	Nueva Zelandia	Taipei Chino	
Fiji	Kiribati	Papua Nueva Guinea	Tonga	
Asia Occidental				
Afganistán	Bhután	Maldivas	Pakistán	Sri Lanka
Bangladesh	India	Nepal		
Otros países y territorios de Asia y el Pacífico n.e.p.				
PMA (países menos adelantados)				
Afganistán	Djibouti	Lesotho	República Centroafricana	Tanzanía
Angola	Eritrea	Madagascar	Rep. Dem. del Congo	Timor-Leste
Bangladesh	Etiopía	Malawi	Rep. Dem. Popular Lao	Togo
Benin	Gambia	Maldivas	República de Liberia	Tuvalu
Bhután	Guinea	Malí	Rwanda	Uganda
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Mauritania	Santo Tomé y Príncipe	Vanuatu
Burundi	Guinea Ecuatorial	Mozambique	Senegal	Yemen
Camboya	Haití	Myanmar	Sierra Leona	Zambia
Chad	Islas Salomón	Nepal	Somalia	
Comoras	Kiribati	Níger	Sudán	
Seis países comerciantes del Asia Oriental				
Corea, Rep. De	Malasia	Singapur	Tailandia	Taipei Chino
Hong Kong, China				
Acuerdos de integración regional				
Comunidad Andina (CAN)				
Bolivia, Estado Plurinacional de	Colombia	Ecuador	Perú	
ASEAN (Asociación de Naciones del Asia Sudoriental)/Asociación de Libre Comercio de la ASEAN				
Brunei Darussalam	Filipinas	Malasia	Rep. Dem. Popular Lao	Tailandia
Camboya	Indonesia	Myanmar	Singapur	Viet Nam
MCCA (Mercado Común Centroamericano)				
Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
CARICOM (Comunidad y Mercado Común del Caribe)				
Antigua y Barbuda	Belice	Guyana	Montserrat	San Vicente y las Granadinas
Bahamas	Dominica	Haití	Saint Kitts y Nevis	Suriname
Barbados	Granada	Jamaica	Santa Lucía	Trinidad y Tabago
CEMAC (Comunidad Económica y Monetaria del África Central)				
Camerún	Congo	Gabón	Guinea Ecuatorial	República Centroafricana
Chad				
COMESA (Mercado Común para el África Oriental y Meridional)				
Burundi	Eritrea	Madagascar	Rwanda	Uganda
Comoras	Etiopía	Malawi	Seychelles	Zambia
Djibouti	Kenya	Mauricio	Sudán	Zimbabwe
Egipto	Libia	Rep. Dem. del Congo	Swazilandia	

CEEAC (Comunidad Económica de los Estados de África Central)				
Angola	Chad	Guinea Ecuatorial	Rep. Dem. del Congo	Santo Tomé y Príncipe
Burundi	Congo	República Centroafricana	Rwanda	
Camerún	Gabón			
CEDEAO (Comunidad Económica de los Estados de Africa Occidental)				
Benin	Côte d'Ivoire	Guinea	Níger	Senegal
Burkina Faso	Gambia	Guinea-Bissau	Nigeria	Sierra Leona
Cabo Verde	Ghana	Malí	República de Liberia	Togo
AELC (Asociación Europea de Libre Comercio)				
Islandia	Liechtenstein	Noruega	Suiza	
Unión Europea (28)				
Alemania	Dinamarca	Grecia	Luxemburgo	República Checa
Austria	Eslovenia	Hungría	Malta	República Eslovaca
Bélgica	España	Irlanda	Países Bajos	Rumania
Bulgaria	Estonia	Italia	Polonia	Suecia
Chipre	Finlandia	Letonia	Portugal	
Croacia	Francia	Lituania	Reino Unido	
CCG (Consejo de Cooperación del Golfo)				
Arabia Saudita, Reino de la	Emiratos Árabes Unidos	Kuwait, Estado de	Omán	Qatar
Bahrein, Reino de				
MERCOSUR (Mercado Común del Sur)				
Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	República Bolivariana de Venezuela
TLCAN (Tratado de Libre Comercio de América del Norte)				
Canadá	Estados Unidos	México		
SAPTA (Acuerdo de Comercio Preferencial del Asia Meridional)				
Bangladesh	India	Nepal	Pakistán	Sri Lanka
Bhután	Maldivas			
SADC (Comunidad de África Meridional para el Desarrollo)				
Angola	Madagascar	Mozambique	Seychelles	Tanzanía
Botswana	Malawi	Namibia	Sudáfrica	Zambia
Lesotho	Mauricio	Rep. Dem. del Congo	Swazilandia	Zimbabwe
Unión Económica y Monetaria del Africa Occidental				
Benin	Côte d'Ivoire	Malí	Senegal	Togo
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Níger		

El término "países" se utiliza con frecuencia para hacer referencia a los Miembros de la OMC, a pesar de que algunos Miembros no son países en el sentido usual del término, sino que se trata oficialmente de "territorios aduaneros". La definición de grupos geográficos y de otro tipo empleada en el presente informe no implica la expresión de opinión alguna por parte de la Secretaría sobre la condición jurídica de ningún país o territorio, sobre la delimitación de sus fronteras ni sobre los derechos y obligaciones de ningún Miembro de la OMC respecto de los Acuerdos de la OMC. Los colores, fronteras, denominaciones y clasificaciones que figuran en los mapas de la publicación no implican, por parte de la OMC, ningún juicio sobre la condición jurídica o de otra índole de ningún territorio, ni constituyen una aprobación o aceptación de ninguna frontera.

En el presente informe, se denomina "América del Sur y Central" a América del Sur y Central y el Caribe; "Aruba (Países Bajos para)" a Aruba; "Rep. Bolivariana de Venezuela" a la República Bolivariana de Venezuela; "Hong Kong, China" a la Región Administrativa Especial de Hong Kong, China; "Corea, República de" a Corea, y "Taipei Chino" al Territorio Aduanero Distinto de Taiwán, Penghu, Kinmen y Matsu.

La fecha de cierre para los datos utilizados en el presente informe es el 31 de julio de 2015. Las estadísticas que figuran en la presente publicación han sido facilitadas bajo su responsabilidad por las autoridades estadísticas pertinentes. La utilización de estas estadísticas por parte de la OMC no prejuzga la situación jurídica o la soberanía de ningún territorio ni la delimitación de las fronteras o límites internacionales. Los datos de la Federación de Rusia correspondientes a 2014 son provisionales.

Abreviaturas y símbolos

ACR	acuerdo(s) comercial(es) regional(es)
AFC	Acuerdo sobre Facilitación del Comercio
AGCS	Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios
APEC	Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico
APTFF	Foro Asia-Pacífico de Facilitación del Comercio
BAfD	Banco Africano de Desarrollo
BAsD	Banco Asiático de Desarrollo
BID	Banco Interamericano de Desarrollo
CAREC	Programa de Cooperación Económica Regional de Asia Central
CEDEAO	Comunidad Económica de los Estados del Africa Occidental
CEI	Comunidad de Estados Independientes
CEPA	Comisión Económica de las Naciones Unidas para África
CEPE	Comisión Económica de las Naciones Unidas para Europa
CESPAP	Comisión Económica y Social para Asia y el Pacífico
CPIA	Evaluación de las políticas e instituciones nacionales
EDIFACT	Intercambio electrónico de datos para la administración, el comercio y el transporte
EGC	equilibrio general computable
ETI	Índice de facilitación del comercio
FEM	Foro Económico Mundial
GATT	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
GTAP	Proyecto de Análisis del Comercio Mundial
IDL	Índice de Desempeño Logístico
IED	inversiones extranjeras directas
IRU	Unión Internacional de Transportes por Carretera
ITC	Centro de Comercio Internacional
IVA	impuesto sobre el valor añadido
MSF	medidas sanitarias y fitosanitarias
MTEC	Comunidad Comercial y Económica de Micronesia
OACI	Organización de Aviación Civil Internacional
OCDE	Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos
OECO	Organización de Estados del Caribe Oriental
OMA	Organización Mundial de Aduanas
OMC	Organización Mundial del Comercio
OMI	Organización Marítima Internacional
OTC	obstáculos técnicos al comercio
PIB	producto interior bruto
PMA	países menos adelantados
PTF	productividad total de los factores
SA	Sistema Armonizado
SIDUNEA	Sistema Aduanero Automatizado
TIACA	Asociación Internacional de Carga Aérea
TIC	tecnología de la información y las comunicaciones
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte
UE	Unión Europea

UEMOA	Unión Económica y Monetaria del África Occidental
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
UNNExT	Red de expertos de las Naciones Unidas para el comercio sin soporte de papel

En la presente publicación se han utilizado los siguientes símbolos:

…	no disponible
0	cantidad nula o anulada por redondeo
-	no se aplica
$	dólar(es) de los Estados Unidos
£	libra(s) británica(s)

Lista de gráficos, cuadros y recuadros

Parte I La economía y el comercio mundiales en 2014 y comienzos de 2015

Gráficos

Gráfico 1:	Crecimiento del volumen del comercio mundial de mercancías y del PIB real, 2007-2014	16
Gráfico 2:	Volumen de las exportaciones y las importaciones de mercancías, por niveles de desarrollo, primer trimestre de 2010 a primer trimestre de 2015	18
Gráfico 3:	Volumen de exportaciones e importaciones de mercancías de la Unión Europea, primer trimestre de 2010 a primer trimestre de 2015	19
Gráfico 4:	Volumen de exportaciones e importaciones de mercancías, por regiones, primer trimestre de 2010 a primer trimestre de 2015	20
Gráfico 5:	Exportaciones trimestrales mundiales del sector manufacturero, por productos, primer trimestre de 2012 a cuarto trimestre de 2014	21
Gráfico 6:	Índice amplio del dólar EE.UU. ponderado en función del comercio, enero de 2012 a junio de 2015	21
Gráfico 7:	Aumento del valor de las exportaciones de servicios comerciales, por regiones, 2011 a 2014	22
Gráfico 8:	Precios de los productos básicos primarios, enero de 2012 a mayo de 2015	25
Gráfico 9:	Elasticidad del volumen del comercio mundial de mercancías con respecto al PIB mundial a tipos de cambio del mercado, 1980-2014	25

Cuadros

Cuadro 1:	Volumen del comercio de mercancías y PIB real a los tipos de cambio del mercado, 2010-2014	24

Apéndice – gráfico

Apéndice – Gráfico 1:	Exportaciones e importaciones de mercancías de determinadas economías, enero de 2010 a abril de 2015	26

Apéndice – cuadros

Apéndice – Cuadro 1:	Comercio mundial de mercancías, por regiones y determinadas economías, 2014	28
Apéndice – Cuadro 2:	Comercio mundial de servicios comerciales, por regiones y determinados países, 2014	29
Apéndice – Cuadro 3:	Principales exportadores e importadores de mercancías, 2014	30
Apéndice – Cuadro 4:	Principales exportadores e importadores de mercancías, excluido el comercio interno de la UE (28), 2014	31
Apéndice – Cuadro 5:	Principales exportadores e importadores de servicios comerciales, 2014	32
Apéndice – Cuadro 6:	Principales exportadores e importadores de servicios comerciales, excluido el comercio interno de la UE (28), 2014	33

Parte II Acelerar el comercio: ventajas y desafíos de la aplicación del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio

A Introducción

Gráficos

Gráfico A.1:	Definiciones de facilitación del comercio	40

B La facilitación del comercio en su contexto

Gráficos

Gráfico B.1:	Número total de ACR, y ACR con disposiciones sobre facilitación del comercio	51
Gráfico B.2:	Porcentaje de ACR con disposiciones sobre facilitación del comercio	52
Gráfico B.3:	Evolución del número de disposiciones sobre facilitación del comercio en los ACR	52
Gráfico B.4:	Número total de acuerdos Norte-Norte, Norte-Sur y Sur-Sur con disposiciones sobre facilitación del comercio	53
Gráfico B.5:	Histograma de la distribución en función de la cobertura	53

Cuadros

Cuadro B.1:	Visión general de las disciplinas prescritas por el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio	45
Cuadro B.2:	Medidas de facilitación del comercio contenidas en los ACR, según la frecuencia con que figuran en ellos	50

C Teoría y medición de la facilitación del comercio

Gráficos

Gráfico C.1:	Modelo “iceberg” de equilibrio parcial	64
Gráfico C.2:	Efectos de un procedimiento aduanero ineficiente sobre el nivel de bienestar	70
Gráfico C.3:	Promedio de los IFC, el Índice de facilitación del comercio y el Índice de desempeño logístico	77

Cuadros

Cuadro C.1:	Problema de coordinación entre Mike y Lucy	71
Cuadro C.2:	Problema de coordinación entre el país 1 y el país 2	72
Cuadro C.3:	Lista de indicadores e índices	73
Cuadro C.4:	IFC y artículos del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio	75
Cuadro C.5:	Correlación entre los indicadores *Doing Business*, el Índice de desempeño logístico, el Índice de facilitación del comercio y los Indicadores de la facilitación del comercio	76

Recuadros

Recuadro C.1:	El modelo “iceberg”	64
Recuadro C.2:	Efectos de los costos comerciales en los modelos clásicos sobre el comercio	65
Recuadro C.3:	Efectos sobre la economía de unos procedimientos aduaneros ineficientes	69
Recuadro C.4:	Explicación de los problemas de coordinación	71
Recuadro C.5:	¿Qué es un indicador y qué características debe tener un indicador para ser bueno?	72

D Estimación de los beneficios del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio

Gráficos

Gráfico D.1:	Composición de los costos comerciales en los países en desarrollo	83
Gráfico D.2:	Dimensiones del factor tiempo en las cadenas de valor	84
Gráfico D.3:	Equivalentes arancelarios *ad valorem* de los plazos de exportación e importación	84
Gráfico D.4:	Equivalentes arancelarios *ad valorem* de los costos comerciales con los principales importadores mundiales (2010 o último año disponible)	85

Gráfico D.5:	Equivalentes arancelarios *ad valorem* de los costos comerciales, por regiones y niveles de desarrollo (2008)	86
Gráfico D.6:	Reducción estimada de los equivalentes arancelarios *ad valorem* de los costos comerciales gracias a la aplicación del AFC	87
Gráfico D.7:	Reducción estimada de los equivalentes arancelarios *ad valorem* de los costos comerciales gracias a la aplicación del AFC, por regiones y niveles de desarrollo	87
Gráfico D.8:	Exportaciones previstas para 2015-2030, por grupos de países	99
Gráfico D.9:	Relación entre las ventas mínimas de exportación (por país) y el plazo necesario para exportar	102
Gráfico D.10:	Distribución por tamaños de las empresas colombianas exportadoras en el sector de la agricultura, por gastos de transporte hasta el puerto	103
Gráfico D.11:	Correlación entre los IFC, la transparencia aduanera y la previsibilidad de la duración de los procedimientos de importación	110

Cuadros

Cuadro D.1:	Estudios escogidos sobre el efecto de la facilitación del comercio en los flujos comerciales	89
Cuadro D.2:	Estimación de los efectos de la aplicación del AFC sobre el comercio y el PIB	91
Cuadro D.3:	Aumento estimado de las exportaciones por nivel de desarrollo en los distintos escenarios de aplicación del AFC, a partir de las simulaciones basadas en las regresiones	92
Cuadro D.4:	Estadísticas descriptivas sobre la diversificación de las exportaciones por niveles de desarrollo	94
Cuadro D.5:	Aumento estimado del número de productos por destino gracias a la aplicación del AFC, por niveles de desarrollo	94
Cuadro D.6:	Aumento estimado del número de destinos por producto gracias a la aplicación del AFC, por niveles de desarrollo	95
Cuadro D.7:	Adición al crecimiento anual de las exportaciones y del PIB gracias a la aplicación del AFC, por escenarios	98
Cuadro D.8:	Valoración de la reglamentación aduanera y comercial como obstáculo al comercio, por tamaño de la empresa exportadora	102
Cuadro D.9:	Retraso en el registro de las valoraciones aduaneras	108

Recuadros

Recuadro D.1:	Método para derivar los costos comerciales a partir de los flujos comerciales	82
Recuadro D.2:	Principales elementos del modelo MIRAGE	96
Recuadro D.3:	Facilitación del comercio, IED y tamaño del mercado	106
Recuadro D.4:	El SIDUNEA y las repercusiones de la medición del rendimiento aduanero	108

Apéndice – cuadros

Apéndice – Cuadro D.1:	Margen intensivo: resultados de la regresión	114
Apéndice – Cuadro D.2:	Margen extensivo: resultados de la regresión	115
Apéndice – Cuadro D.3:	Aumento estimado del número de productos por destino gracias a la aplicación del ATC, por región geográfica	116
Apéndice – Cuadro D.4:	Aumento estimado del número de destinos por producto gracias a la aplicación AFC, por región geográfica	117
Apéndice – Cuadro D.5:	Inversión extranjera directa y facilitación del comercio: resultados de la regresión	118

Apéndice – Cuadro D.6: IFC, transparencia aduanera y previsibilidad de la duración de los procedimientos aduaneros: resultados de la regresión 119

E Dificultades en la aplicación del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio

Gráficos

Gráfico E.1: Las cinco disposiciones del AFC más notificadas y las cinco menos notificadas como compromisos de la categoría A 125

Gráfico E.2: Niveles de aplicación del AFC estimados sobre la base de los compromisos de la categoría A 126

Gráfico E.3: Clasificación de la facilitación del comercio entre las prioridades en materia de ayuda para el comercio de los países sin litoral y los pequeños Estados insulares en desarrollo, 2015 126

Gráfico E.4: Clasificación de la facilitación del comercio entre las prioridades en materia de ayuda para el comercio de los países asociados, por regiones geográficas, 2015 127

Gráfico E.5: Clasificación de la facilitación del comercio entre las prioridades en materia de ayuda para el comercio de los países asociados, por grupos de ingresos, 2015 127

Gráfico E.6: Compromisos y desembolsos de los donantes de ayuda para la facilitación del comercio, por grupos de países asociados, 2005-2013 128

Gráfico E.7: Efectos previstos de la aplicación del AFC en los costos del comercio, todos los países en desarrollo participantes 128

Gráfico E.8: Efectos del AFC en los costos del comercio previstos por los Estados sin litoral y los pequeños Estados insulares (respuestas a una encuesta) 129

Gráfico E.9: ¿Qué disciplinas del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio resultarán más difíciles de aplicar? 130

Gráfico E.10: Facilitación del comercio e iniciativas de política más generales 131

Gráfico E.11: Distribución de los datos sobre costos de aplicación de medidas de facilitación del comercio, por regiones y materias 133

Gráfico E.12: Costos de aplicación de las reformas orientadas a facilitar el comercio, los procedimientos aduaneros y el transporte 135

Gráfico E.13: Costos de aplicación de la reforma para la facilitación del comercio en lo que respecta a la transparencia y la previsibilidad 135

Gráfico E.14: Costos de aplicación de la reforma para la facilitación del comercio relacionados con el levante y el despacho de mercancías 136

Gráfico E.15: Costos de aplicación de la reforma para la facilitación del comercio relacionados con las formalidades y los requisitos de documentación 137

Gráfico E.16: Costos de aplicación de la reforma para la facilitación del comercio en lo que respecta a la cooperación aduanera y la cooperación entre los organismos que intervienen en la frontera 139

Gráfico E.17: Distribución de los relatos de experiencias concretas sobre facilitación del comercio, por regiones y temas 144

Gráfico E.18: Principales factores de éxito mencionados en los relatos de experiencias concretas sobre facilitación del comercio 145

Gráfico E.19: Colectivos interesados en la reforma para la facilitación del comercio 146

Recuadros

Recuadro E.1: Compromisos de la categoría A previstos en el AFC 125

Recuadro E.2: Obstáculos que dificultan la estimación de los costos de aplicación del AFC 140

Recuadro E.3: Fundamentos económicos del trato especial y diferenciado 141

Recuadro E.4: Funciones del Mecanismo para el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio 142

Miembros de la OMC*

(Al 7 de agosto de 2015)

Albania
Alemania
Angola
Antigua y Barbuda
Arabia Saudita, Reino de la
Argentina
Armenia
Australia
Austria
Bahrein, Reino de
Bangladesh
Barbados
Bélgica
Belice
Benin
Bolivia, Estado Plurinacional de
Botswana
Brasil
Brunei Darussalam
Bulgaria
Burkina Faso
Burundi
Cabo Verde
Camboya
Camerún
Canadá
Chad
Chile
China
Chipre
Colombia
Congo
Corea, República de
Costa Rica
Côte d'Ivoire
Croacia
Cuba
Dinamarca
Djibouti
Dominica
Ecuador
Egipto
El Salvador
Emiratos Árabes Unidos
Eslovenia
España
Estados Unidos de América
Estonia
Ex República Yugoslava de Macedonia (ERYM)
Federación de Rusia
Fiji
Filipinas
Finlandia
Francia
Gabón
Gambia
Georgia
Ghana
Granada
Grecia
Guatemala
Guinea
Guinea-Bissau
Guyana
Haití
Honduras
Hong Kong, China
Hungría
India
Indonesia
Irlanda
Islandia
Islas Salomón
Israel
Italia
Jamaica
Japón
Jordania
Kenya
Kuwait, Estado de
Lesotho
Letonia
Liechtenstein
Lituania
Luxemburgo
Macao, China
Madagascar
Malasia
Malawi
Maldivas
Malí
Malta
Marruecos
Mauricio
Mauritania
México
Moldova, República de
Mongolia
Montenegro
Mozambique
Myanmar
Namibia
Nepal
Nicaragua
Níger
Nigeria
Noruega
Nueva Zelandia
Omán
Países Bajos
Pakistán
Panamá
Papua Nueva Guinea
Paraguay
Perú
Polonia
Portugal
Qatar
Reino Unido
República Centroafricana
República Checa
República Democrática del Congo
República Democrática Popular Lao
República Dominicana
República Eslovaca
República Kirguisa
Rumania
Rwanda
Saint Kitts y Nevis
Samoa
San Vicente y las Granadinas
Santa Lucía
Senegal
Seychelles
Sierra Leona
Singapur
Sri Lanka
Sudáfrica
Suecia
Suiza
Suriname
Swazilandia
Tailandia
Taipei Chino
Tanzanía
Tayikistán
Togo
Tonga
Trinidad y Tabago
Túnez
Turquía
Ucrania
Uganda
Unión Europea
Uruguay
Vanuatu
Venezuela, República Bolivariana de
Viet Nam
Yemen
Zambia
Zimbabwe

*Los Miembros de la OMC adoptaron formalmente las condiciones de adhesión de Kazajstán en julio de 2015. Kazajstán se convertirá en Miembro 30 días después de que haya notificado su ratificación a la OMC.

Informes sobre el Comercio Mundial de años anteriores

Comercio y desarrollo: tendencias recientes y función de la OMC

2014

En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2014* se examinan cuatro importantes tendencias que han modificado la relación entre el comercio y el desarrollo desde que comenzó el milenio: el auge económico de las economías en desarrollo, la creciente integración de la producción mundial a través de las cadenas de suministro, el aumento de los precios de los productos agrícolas y los recursos naturales, y la interdependencia cada vez mayor de la economía mundial.

Factores que determinan el futuro del comercio

2013

En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2013* se analizan los factores que han configurado el comercio mundial en el pasado y se examina la forma en que los cambios demográficos, la inversión, los avances tecnológicos, la evolución de los sectores del transporte y la energía y los recursos naturales y las políticas e instituciones relacionadas con el comercio afectan a los intercambios internacionales.

Comercio y políticas públicas: análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI

2012

Las medidas de reglamentación en el ámbito del comercio de mercancías y servicios plantean retos nuevos y urgentes para la cooperación internacional en el siglo XXI. En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2012* se examinan las razones por las que los gobiernos recurren a las medidas no arancelarias (MNA) y a las medidas relativas a los servicios, y el grado en que estas medidas pueden distorsionar el comercio internacional.

La OMC y los acuerdos comerciales preferenciales: de la coexistencia a la coherencia

2011

El aumento constante de acuerdos comerciales preferenciales (ACPR) sigue siendo una característica destacada de las políticas comerciales internacionales. En el Informe se describe la evolución histórica de los ACPR y el panorama actual de los acuerdos. Se examinan las razones por las que se establecen ACPR, sus efectos económicos y su contenido, así como la interacción entre los ACPR y el sistema multilateral de comercio.

El comercio de recursos naturales

2010

El *Informe sobre el Comercio Mundial 2010* se centra en el comercio de recursos naturales como los combustibles y los productos forestales, mineros y pesqueros. En él se examinan las características del comercio de recursos naturales, las políticas por las que pueden optar los gobiernos y el papel de la cooperación internacional, en particular de la OMC, en la buena gestión del comercio en este sector.

Compromisos de política comercial y medidas de contingencia

2009

En el Informe de 2009 se examinan las diversas medidas de contingencia previstas en los acuerdos comerciales, así como la función que pueden desempeñar esas medidas. Uno de los principales objetivos de este Informe es analizar si las disposiciones de la OMC establecen un equilibrio entre la flexibilidad que es necesario proporcionar a los gobiernos para afrontar situaciones económicas difíciles y la definición adecuada de las medidas para limitar su utilización con fines proteccionistas.

El comercio en un mundo en proceso de globalización

2008

El Informe de 2008 nos recuerda lo que sabemos sobre los beneficios del comercio internacional y pone de relieve los retos que plantea un nivel mayor de integración. Examina la cuestión de la esencia de la globalización, los elementos que la impulsan, los beneficios que ofrece, los retos que plantea y el papel del comercio en este mundo cada vez más interdependiente.

Seis decenios de cooperación comercial multilateral: ¿Qué hemos aprendido?

2007

El 1º de enero de 2008 el sistema multilateral de comercio cumplió 60 años. El *Informe sobre el Comercio Mundial 2007* celebra este acontecimiento con un examen en profundidad del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y su sucesora, la Organización Mundial del Comercio: sus orígenes, sus logros, los desafíos con que se ha enfrentado y lo que puede depararle el futuro.

Análisis de los vínculos entre las subvenciones, el comercio y la OMC

2006

El *Informe sobre el Comercio Mundial 2006* se centra en la manera en que se definen las subvenciones, qué es lo que puede decir la teoría económica acerca de ellas, por qué los gobiernos las utilizan, cuáles son los principales sectores en que se aplican las subvenciones y la función del Acuerdo sobre la OMC en la regulación de las subvenciones en el contexto del comercio internacional. El Informe contiene asimismo breves comentarios analíticos sobre algunos temas comerciales de actualidad.

El comercio, las normas y la OMC

2005

El *Informe sobre el Comercio Mundial 2005* trata de arrojar luz sobre las distintas funciones y consecuencias de las normas, concentrando la atención en los aspectos económicos de las normas en relación con el comercio internacional, el marco institucional de la elaboración de normas y la evaluación de la conformidad, y el papel de los Acuerdos de la OMC como medio para conciliar los usos legítimos de las normas con un sistema comercial abierto y no discriminatorio.

Coherencia

2004

El *Informe sobre el Comercio Mundial 2004* se centra en el concepto de coherencia en el análisis de políticas interdependientes: la interacción entre comercio y política macroeconómica, la importancia de la infraestructura para el comercio y el desarrollo económico, las estructuras del mercado interno, el buen gobierno y las instituciones, y el papel de la cooperación internacional para promover la coherencia de las políticas.

Comercio y desarrollo

2003

El *Informe sobre el Comercio Mundial 2003* se centra en el desarrollo. Al explicar el origen de esta cuestión y ofrecer un marco analítico para abordar la relación entre comercio y desarrollo, pretende contribuir a un debate más informado.