
Órgano de Examen de las Políticas Comerciales

EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES

INFORME DE LA SECRETARÍA

NUEVA ZELANDIA

El presente informe, preparado para el sexto examen de las políticas comerciales de Nueva Zelandia, ha sido redactado por la Secretaría de la OMC bajo su responsabilidad. Como exige el Acuerdo por el que se establece el Mecanismo de Examen de las Políticas Comerciales (Anexo 3 del Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio), la Secretaría ha pedido aclaraciones a Nueva Zelandia sobre sus políticas y prácticas comerciales.

Cualquier pregunta técnica que se plantee en relación con este informe puede dirigirse a Ricardo Barba (tel. +41 22 739 5088), Ana Cristina Molina (tel. +41 22 739 6060), y Michael Kolie (tel. +41 22 739 5931).

En el documento WT/TPR/G/426 figura la exposición de políticas presentada por Nueva Zelandia.

ÍNDICE

| | |
|---|-----------|
| RESUMEN | 7 |
| 1 ENTORNO ECONÓMICO..... | 12 |
| 1.1 Principales características de la economía | 12 |
| 1.2 Evolución económica reciente | 13 |
| 1.2.1 Política monetaria y cambiaria | 16 |
| 1.2.2 Política fiscal | 18 |
| 1.2.3 Balanza de pagos..... | 19 |
| 1.3 Resultados en comercio e inversiones..... | 20 |
| 1.3.1 Comercio de mercancías | 20 |
| 1.3.2 Comercio de servicios..... | 23 |
| 1.3.3 Inversión extranjera directa | 24 |
| 2 RÉGIMENES DE COMERCIO E INVERSIÓN..... | 27 |
| 2.1 Marco general..... | 27 |
| 2.2 Formulación y objetivos de la política comercial | 28 |
| 2.3 Acuerdos y arreglos comerciales | 29 |
| 2.3.1 OMC | 29 |
| 2.3.2 Acuerdos comerciales regionales y preferenciales | 30 |
| 2.3.3 Regímenes preferenciales unilaterales..... | 36 |
| 2.3.4 Otros acuerdos y arreglos | 36 |
| 2.4 Régimen de inversión extranjera..... | 37 |
| 2.4.1 Marco reglamentario | 37 |
| 2.4.2 Otros aspectos del régimen de inversión extranjera de Nueva Zelanda..... | 41 |
| 3 POLÍTICAS Y PRÁCTICAS COMERCIALES, POR MEDIDAS..... | 43 |
| 3.1 Medidas que afectan directamente a las importaciones..... | 43 |
| 3.1.1 Procedimientos y requisitos aduaneros, y valoración en aduana..... | 43 |
| 3.1.2 Normas de origen | 46 |
| 3.1.3 Aranceles | 47 |
| 3.1.3.1 Aranceles NMF aplicados | 47 |
| 3.1.3.2 Aranceles consolidados | 50 |
| 3.1.3.3 Preferencias arancelarias..... | 50 |
| 3.1.3.4 Concesiones arancelarias | 51 |
| 3.1.4 Otras cargas que afectan a las importaciones..... | 52 |
| 3.1.4.1 Impuestos internos | 53 |
| 3.1.5 Prohibiciones y restricciones a la importación y licencias de importación | 54 |
| 3.1.6 Medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia..... | 54 |
| 3.1.6.1 Salvaguardias..... | 56 |
| 3.2 Medidas que afectan directamente a las exportaciones..... | 57 |
| 3.2.1 Procedimientos y requisitos aduaneros..... | 57 |
| 3.2.2 Impuestos, cargas y gravámenes..... | 58 |

| | | |
|-----------|---|------------|
| 3.2.3 | Prohibiciones, restricciones y licencias de exportación | 58 |
| 3.2.4 | Apoyo y promoción de las exportaciones | 58 |
| 3.2.5 | Financiación, seguros y garantías de las exportaciones | 59 |
| 3.3 | Medidas que afectan a la producción y al comercio | 60 |
| 3.3.1 | Incentivos | 60 |
| 3.3.2 | Subvenciones y otros tipos de ayuda estatal | 62 |
| 3.3.3 | Normas y otras prescripciones técnicas | 63 |
| 3.3.3.1 | Normalización..... | 63 |
| 3.3.3.2 | Sistema de conformidad..... | 65 |
| 3.3.3.3 | Etiquetado y marcado..... | 68 |
| 3.3.4 | Prescripciones sanitarias y fitosanitarias..... | 69 |
| 3.3.4.1 | Marco general..... | 69 |
| 3.3.4.2 | Productos alimenticios | 71 |
| 3.3.4.3 | Productos de origen animal y vegetal | 74 |
| 3.3.4.4 | Organismos modificados genéticamente (OMG) | 75 |
| 3.3.5 | Política de competencia y controles de precios | 75 |
| 3.3.5.1 | Política de competencia..... | 75 |
| 3.3.5.1.1 | Observancia | 78 |
| 3.3.5.1.2 | Cooperación internacional..... | 79 |
| 3.3.5.2 | Controles de precios | 81 |
| 3.3.6 | Comercio de Estado, empresas de propiedad estatal y privatización | 81 |
| 3.3.7 | Contratación pública..... | 82 |
| 3.3.7.1 | Umbrales y exenciones | 86 |
| 3.3.7.2 | Cooperación internacional | 86 |
| 3.3.8 | Derechos de propiedad intelectual | 87 |
| 3.3.8.1 | Panorama general | 87 |
| 3.3.8.2 | Políticas de promoción y comercialización de la innovación | 88 |
| 3.3.8.3 | Contexto internacional | 90 |
| 3.3.8.4 | Recursos genéticos, conocimientos tradicionales y folclore | 91 |
| 3.3.8.5 | Patentes | 92 |
| 3.3.8.6 | Información no divulgada | 93 |
| 3.3.8.7 | Derechos sobre las obtenciones vegetales | 94 |
| 3.3.8.8 | Dibujos y modelos industriales | 95 |
| 3.3.8.9 | Marcas de fábrica o de comercio..... | 95 |
| 3.3.8.10 | Indicaciones geográficas..... | 96 |
| 3.3.8.11 | Derecho de autor y derechos conexos | 97 |
| 3.3.8.12 | Observancia | 98 |
| 3.3.8.13 | Cuestiones de propiedad intelectual relacionadas con la COVID-19 | 101 |
| 4 | POLÍTICAS COMERCIALES, POR SECTORES | 103 |
| 4.1 | Agricultura, silvicultura y pesca | 103 |

| | |
|--|------------|
| 4.1.1 Panorama general..... | 103 |
| 4.1.2 Medidas en frontera | 104 |
| 4.1.2.1 Medidas relacionadas con la importación | 104 |
| 4.1.2.2 Medidas relacionadas con la exportación..... | 104 |
| 4.1.3 Ayuda interna | 106 |
| 4.1.4 Sector lácteo..... | 106 |
| 4.1.5 Pesca..... | 107 |
| 4.1.6 Medidas ambientales y gestión sostenible de los recursos | 108 |
| 4.2 Energía | 109 |
| 4.2.1 Electricidad..... | 110 |
| 4.2.2 Hidrocarburos | 112 |
| 4.3 Manufacturas..... | 114 |
| 4.4 Servicios | 116 |
| 4.4.1 Servicios financieros..... | 116 |
| 4.4.1.1 Banca..... | 118 |
| 4.4.1.2 Seguros..... | 121 |
| 4.4.1.3 Otros servicios financieros..... | 122 |
| 4.4.2 Telecomunicaciones | 124 |
| 4.4.2.1 Características generales y estructura del mercado | 124 |
| 4.4.2.2 Régimen reglamentario..... | 126 |
| 4.4.2.3 Inclusión digital y ciberseguridad..... | 127 |
| 4.4.3 Servicios de transporte..... | 129 |
| 4.4.3.1 Panorama general..... | 129 |
| 4.4.3.2 Transporte aéreo | 130 |
| 4.4.3.3 Transporte marítimo..... | 133 |
| 4.4.4 Turismo..... | 134 |
| 5 APÉNDICE - CUADROS..... | 137 |

GRÁFICOS

| | |
|--|----|
| Gráfico 1.1 PIB por actividad económica (a precios básicos corrientes), 2019/2020 | 13 |
| Gráfico 1.2 Tipos de cambio, enero de 2015-diciembre de 2021..... | 18 |
| Gráfico 1.3 Composición por productos del comercio de mercancías por secciones principales del SA, 2015 y 2021 | 22 |
| Gráfico 1.4 Dirección del comercio de mercancías, 2015 y 2021..... | 23 |
| Gráfico 3.1 Distribución de los tipos arancelarios NMF aplicados, 2014 y 2021 | 49 |
| Gráfico 3.2 Promedio de los tipos arancelarios NMF aplicados y consolidados por sección del SA, 2014 y 2021..... | 49 |
| Gráfico 3.3 Progresividad arancelaria por división de 2 dígitos de la CIIU, 2021..... | 50 |
| Gráfico 3.4 Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.p., 2015-2020 | 87 |

CUADROS

| | |
|---|-----|
| Cuadro 1.1 Algunos indicadores macroeconómicos, 2014/2015-2020/2021 | 15 |
| Cuadro 1.2 Balanza de pagos, 2014/2015/2020-2021 | 19 |
| Cuadro 1.3 Composición del comercio de servicios, 2014/2015-2020/2021 | 24 |
| Cuadro 1.4 Entradas de inversiones extranjeras directas, 2014/2015-2020/2021 | 25 |
| Cuadro 1.5 Salidas de inversiones extranjeras directas, 2014/2015-2020/2021 | 26 |
| Cuadro 2.1 ALC firmados o actualizados durante el período 2015-2021 | 31 |
| Cuadro 3.1 Derechos de despacho de mercancías y tarifas horarias, 2022 | 44 |
| Cuadro 3.2 Estadísticas de la Autoridad Aduanera de Apelación, 2015-2020 | 45 |
| Cuadro 3.3 Estructura arancelaria de Nueva Zelanda, 2014 y 2021 | 48 |
| Cuadro 3.4 Líneas arancelarias en que los tipos NMF aplicados son superiores a los tipos consolidados, 2021 | 50 |
| Cuadro 3.5 Sinopsis analítica de los aranceles preferenciales de Nueva Zelanda, 2021 | 51 |
| Cuadro 3.6 Tipos de Derechos del Organismo de Promoción de la Salud aplicables a los productos alcohólicos, 2022..... | 53 |
| Cuadro 3.7 Investigaciones sobre medidas comerciales correctivas, 2016-2021 | 55 |
| Cuadro 3.8 Medidas antidumping definitivas en vigor al 31 de diciembre de 2021..... | 56 |
| Cuadro 3.9 Programas de subvenciones, 2021 | 62 |
| Cuadro 3.10 Normas neozelandesas, 2015-2021 | 64 |
| Cuadro 3.11 Alimentos de alto interés reglamentario | 72 |
| Cuadro 3.12 Alimentos de creciente interés reglamentario | 74 |
| Cuadro 3.13 Datos sobre la observancia de las disposiciones sobre competencia, 2016-2020..... | 79 |
| Cuadro 3.14 Acuerdos/arreglos bilaterales firmados sobre cuestiones relativas a la competencia, 2016-2021 | 80 |
| Cuadro 3.15 Sinopsis de los ACR firmados que incluyen capítulos sobre la competencia, 2016-2021 | 80 |
| Cuadro 3.16 Lista ilustrativa de empresas con participación estatal, 2021 | 81 |
| Cuadro 3.17 Contratación pública en Nueva Zelanda, 2015-2020 | 83 |
| Cuadro 3.18 Número de objetos sujetos a derechos de propiedad intelectual interceptados e incidentes de intercepción relacionados con la propiedad intelectual, 2014-2019 | 100 |
| Cuadro 4.1 Producción agropecuaria por categorías principales, 2015-2020..... | 103 |
| Cuadro 4.2 Producción de energía y desglose por fuentes, 2015-2020 | 109 |
| Cuadro 4.3 Consumo total de energía por sectores/usuarios, 2015-2020..... | 109 |
| Cuadro 4.4 Capacidad instalada de generación de energía en Nueva Zelanda, 2015-2020..... | 111 |
| Cuadro 4.5 Producción, importaciones y exportaciones de petróleo y gas de Nueva Zelanda, 2015-2020 | 112 |
| Cuadro 4.6 Producción manufacturera por principales subsectores, 2015-2020 | 115 |
| Cuadro 4.7 Bancos inscritos en el registro, 2022 | 118 |
| Cuadro 4.8 Indicadores del sector bancario, 2015-2020..... | 119 |
| Cuadro 4.9 Estadísticas instantáneas sobre las telecomunicaciones de Nueva Zelanda, 2013/2014-2019/2020 | 124 |

| | |
|---|-----|
| Cuadro 4.10 Visitantes por principales mercados y porcentaje del total, 2015-2021 | 134 |
|---|-----|

RECUADROS

| | |
|--|----|
| Recuadro 2.1 Algunas reformas que simplifican el régimen de inversión extranjera de Nueva Zelandia | 39 |
| Recuadro 3.1 Proceso de elaboración de normas de Nueva Zelandia | 65 |
| Recuadro 3.2 Evaluaciones de la conformidad y ARM conexos firmados por Nueva Zelandia, 2022..... | 67 |

APÉNDICE - CUADROS

| | |
|--|-----|
| Cuadro A1.1 Exportaciones de mercancías por Secciones y principales Capítulos/subpartidas del SA, 2015-2020 | 137 |
| Cuadro A1.2 Exportaciones de mercancías por destino, 2015-2021 | 138 |
| Cuadro A1.3 Importaciones de mercancías por Secciones y principales Capítulos/subpartidas del SA, 2015-2021 | 139 |
| Cuadro A1.4 Importaciones de mercancías por origen, 2015-2021 | 140 |
| Cuadro A2.1 Algunas notificaciones presentadas a la OMC, 1 de enero de 2015 a 31 de diciembre de 2021 | 141 |
| Cuadro A2.2 ALC firmados, al 31 de diciembre de 2021 | 144 |
| Cuadro A3.1 Resumen de los aranceles NMF aplicados, 2021..... | 145 |
| Cuadro A3.2 Protección de la propiedad intelectual, 2022 | 147 |
| Cuadro A3.3 Solicitudes y registros de marcas de fábrica o de comercio, patentes y dibujos y modelos industriales, 2014-2020 | 150 |
| Cuadro A3.4 Infraestructura de normas y conformidad, 2022 | 151 |
| Cuadro A4.1 Acuerdos sobre transporte aéreo de Nueva Zelandia, 2021 | 152 |

RESUMEN

1. Durante el período objeto de examen (2015-2021), Nueva Zelanda siguió fortaleciendo su posición como una de las economías más abiertas del mundo y actualizó algunos elementos de su régimen de comercio e inversión. Nueva Zelanda considera que el comercio es fundamental para su prosperidad y trata de lograr que sea inclusivo.

2. Entre 2015 y 2019, el PIB real de Nueva Zelanda registró un crecimiento medio anual del 3,4%, como reflejo de la tendencia positiva de la relación de intercambio, pero en el segundo trimestre de 2020 experimentó el mayor descenso de que se tiene constancia debido a la pandemia de COVID-19. La actividad se recuperó notablemente en el segundo semestre de 2020, gracias a una sólida respuesta de política fiscal centrada en amortiguar los efectos negativos de la pandemia en los hogares y las empresas. La competitividad de las principales exportaciones de mercancías de Nueva Zelanda, en particular animales vivos y productos de origen animal, también apoyó la resiliencia de la economía. Habida cuenta de que, en Nueva Zelanda, uno de cada cuatro empleos depende de las exportaciones, las autoridades consideran que el comercio es un factor fundamental de la recuperación económica en el período posterior a la pandemia. De acuerdo con el FMI, se prevé una tasa de crecimiento del PIB real de Nueva Zelanda del 5,1% en 2021, impulsada por la fuerte demanda interna. Con todo, se espera que la disminución de la oferta de mano de obra debida a la reducción de las corrientes migratorias, la escasa acumulación de capital y la desaceleración del crecimiento de la productividad afecten negativamente al volumen de producción potencial.

3. Según el FMI, la combinación fiscal y monetaria de Nueva Zelanda ha logrado promover la recuperación económica y mantener la estabilidad de los precios. Con arreglo a las recientes modificaciones del marco de política monetaria del país, la estabilidad de los precios se define como incrementos anuales en el índice de precios de consumo de entre el 1% y el 3% en promedio a mediano plazo, prestándose especial atención a la inflación media futura, que debe mantenerse cerca del punto medio del 2% del objetivo fijado por el Banco de la Reserva de Nueva Zelanda (RBNZ). El RBNZ también ha incluido, por primera vez, un segundo objetivo: fomentar el máximo empleo sostenible. En el período 2015-2020, la inflación anual se situó en promedio en el 1,3%; según estimaciones del FMI, en 2021 se elevó al 3% debido al incremento de los precios de los productos básicos y el aumento de los costos del transporte marítimo. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda registró superávits fiscales hasta 2018/2019, como resultado en gran medida de la moderación del gasto, seguidos de déficits fiscales en 2019/2020 y 2020/2021, como consecuencia de la puesta en aplicación de medidas fiscales a gran escala (gastos e ingresos fiscales sacrificados) en respuesta a la pandemia.

4. En opinión del FMI, la posición exterior de Nueva Zelanda, con inclusión de sus tipos de cambio reales y nominales, está en general en consonancia con las variables fundamentales y el marco político deseado. El déficit por cuenta corriente (2,7% del PIB en promedio en el período 2015-2021) se debió principalmente a un gran déficit comercial. Los resultados de las exportaciones de Nueva Zelanda durante la pandemia fueron mejores de lo que esperaba inicialmente el Gobierno, lo que dio el tan necesario impulso a la economía. No obstante, la propagación mundial de la COVID-19 y las consiguientes medidas de contención afectaron considerablemente a las exportaciones e importaciones de mercancías del país. En 2020/2021, el volumen total del comercio bidireccional de Nueva Zelanda experimentó la mayor caída anual registrada. El desempeño de los principales interlocutores comerciales de Nueva Zelanda en el comercio ha sido muy variado durante la pandemia, ya que ha dependido de distintos factores, por ejemplo de cómo ha experimentado cada uno de ellos la pandemia y de la respectiva combinación bilateral de productos de exportación/importación.

5. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda elaboró su nueva estrategia comercial, el Programa Comercio para Todos, a partir de un amplio proceso de consulta pública llevado a cabo en 2018. El objetivo del Programa es asegurar que la política comercial de Nueva Zelanda redunde en beneficio de todos los neozelandeses, y sea coherente con otras políticas gubernamentales destinadas a lograr un desarrollo económico sostenible e inclusivo y las apoye. En junio de 2020, Nueva Zelanda también adoptó la Estrategia para la Recuperación del Comercio, que incluía lo siguiente: i) ampliar el apoyo a los exportadores; ii) velar por el fortalecimiento y la reforma de la OMC y concertar acuerdos comerciales; y iii) reforzar las principales relaciones comerciales para lograr una mayor diversificación del comercio.

6. Nueva Zelanda es firme partidaria del sistema multilateral de comercio y sigue participando activamente en la OMC. Asumió funciones de liderazgo en la presidencia de diversos órganos de la Organización, incluido el Consejo General en 2020, y promovió los debates sobre iniciativas conjuntas como, por ejemplo, las relacionadas con las microempresas y las pequeñas y medianas empresas, el comercio electrónico, la reglamentación nacional en el ámbito de los servicios, la facilitación de las inversiones, el comercio y el género, y el comercio y el clima. Asimismo, está a favor de la exención del Acuerdo sobre los ADPIC en el caso de las vacunas contra la COVID-19, así como de la realización de reformas para fortalecer la OMC. En 2015, Nueva Zelanda ratificó el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio, aprobó la ampliación del Acuerdo sobre Tecnología de la Información y también se adhirió al Acuerdo plurilateral sobre Contratación Pública (ACP). Nueva Zelanda mantiene un sólido historial de notificaciones: desde enero de 2015 ha presentado más de 300 notificaciones a la OMC. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda participó como reclamante en un asunto de solución de diferencias, y no ha participado como demandado en ningún asunto.

7. Nueva Zelanda también persigue sus objetivos comerciales en el marco de iniciativas regionales y bilaterales. Desde 2015 ha añadido cuatro nuevos acuerdos comerciales regionales (ACR) a su red, que actualmente consta de 13 ACR en los que participan 29 economías, incluidos algunos de sus principales interlocutores comerciales, a saber, Australia, China y el Japón. Los cuatro nuevos ACR, todos ellos en vigor, son los siguientes: el Acuerdo de Libre Comercio (ALC) entre Nueva Zelanda y la República de Corea, el Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas Plus (PACER Plus), el Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) y la Asociación Económica Amplia Regional (RCEP). Además, Nueva Zelanda firmó un ALC con el Reino Unido en febrero de 2022, y se están negociando nuevos ACR con la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú), la India y la Unión Europea.

8. Por lo general, se permite la inversión extranjera en Nueva Zelanda sin restricciones; hay algunas excepciones que se aplican principalmente a las inversiones relacionadas con los activos considerados sensibles, que están sujetas a aprobación tras un proceso de control, y, desde 2020, a las relacionadas con las empresas consideradas de importancia estratégica. Nueva Zelanda también aplica limitaciones específicas a las inversiones extranjeras en su compañía aérea nacional y en la empresa de telecomunicaciones (Chorus). Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda puso en marcha una amplia reforma para simplificar su régimen de inversión extranjera y mejorar la cobertura de las transacciones de alto riesgo.

9. Nueva Zelanda ha actualizado y modernizado su legislación aduanera desde su último examen. Los procedimientos de importación y exportación, incluidos los reglamentos sobre la valoración en aduana y los mecanismos de apelación, así como las prohibiciones, restricciones y licencias de importación/exportación, se rigen ahora por la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018, que sustituyó a la correspondiente Ley de 1996. La Ley de 2018 entró en vigor el 1 de octubre de 2018 con el fin de aportar mayor transparencia al régimen aduanero. Prevé una serie de servicios nuevos y un mejor apoyo al cumplimiento, y tiene también por objeto promover el crecimiento económico facilitando que los comerciantes hagan negocios.

10. El promedio aritmético de los tipos arancelarios NMF aplicados por Nueva Zelanda fue del 2,2% en 2021 (2,4% en 2014), considerablemente inferior al promedio aritmético de los tipos arancelarios consolidados, del 10,5%. Las diferencias entre los tipos consolidados y los aplicados pueden proporcionar al Gobierno un margen para aumentar los aranceles aplicados, aunque ese no fue el caso durante el período objeto de examen. Más del 60% de las líneas arancelarias están libres de derechos, si bien siguen aplicándose aranceles más elevados al calzado, los textiles y las prendas de vestir.

11. Las restricciones cuantitativas de Nueva Zelanda actualmente en vigor se han impuesto con diversos fines, como la protección de la moral pública, la observancia de los reglamentos internos y las convenciones y convenios internacionales o la protección de la salud pública. Esas restricciones se aplican a productos agropecuarios, productos químicos, especies en peligro de extinción y diversos productos alimenticios.

12. En mayo de 2017 se modificó la Ley de Derechos Antidumping y Derechos Compensatorios de 1988 para incorporar una evaluación del interés público en la aplicación de los derechos antidumping y los derechos compensatorios. Por lo demás, durante el período objeto de examen no se introdujeron modificaciones importantes en la legislación y el marco institucional de

Nueva Zelanda en materia de medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia. Desde el anterior examen, Nueva Zelanda ha iniciado y completado varias investigaciones antidumping y en materia de derechos compensatorios; se impusieron derechos antidumping pero no se aplicaron derechos compensatorios. Nueva Zelanda no impuso ninguna medida de salvaguardia ni emprendió ninguna investigación de salvaguardia durante el período examinado.

13. En los últimos años, el principal organismo de promoción de las exportaciones, Comercio y Empresas de Nueva Zelanda, ha recibido financiación y recursos adicionales para apoyar la recuperación del comercio del país. Nueva Zelanda sigue ofreciendo incentivos de diversa índole a las empresas, prestando especial atención a la innovación y la creación de capacidad; según las autoridades, estos incentivos no se destinan a sectores concretos. En su última notificación a la OMC, Nueva Zelanda informó de tres programas de subvenciones en 2021 (frente a los 11 programas de 2011), que tienen por objeto promover las actividades de investigación y desarrollo, la innovación industrial, la capacidad empresarial, el empleo, el desarrollo económico sostenible y la sostenibilidad ambiental.

14. En marzo de 2016 entró en vigor la Ley de Normas y Acreditación de 2015 como principal instrumento jurídico por el que se regula la elaboración y adopción de normas y evaluaciones de la conformidad. Esta Ley dio lugar a reformas institucionales que afectaron al proceso de aprobación de normas y a la estructura de gestión de International Accreditation New Zealand, que es el organismo de acreditación del país. Desde 2015, Nueva Zelanda ha firmado tres nuevos acuerdos de reconocimiento: uno relativo a la aceptación de los resultados de las evaluaciones de la conformidad y dos relativos a la certificación. Nueva Zelanda también ha adoptado dos nuevos Reglamentos sobre Normas de Información al Consumidor que exigen que se incluya determinada información en el etiquetado de los equipos que consumen agua (2017) y de los alimentos (2021). Este último, que exige que las etiquetas incluyan el país de origen, fue objeto de la única preocupación comercial específica sobre OTC planteada respecto de Nueva Zelanda durante el período objeto de examen. En 2018, Nueva Zelanda también empezó a aplicar plenamente su régimen de empaquetado normalizado para el tabaco.

15. Las autoridades han seguido adoptando medidas con miras a reforzar aún más la protección de la bioseguridad de Nueva Zelanda, incluidas las obligaciones en materia de rastreabilidad y las prescripciones en materia de retirada de alimentos. Al mismo tiempo, se simplificaron los procedimientos en frontera relacionados con las MSF a través de varias reformas, que incluyeron la utilización de sistemas electrónicos automatizados para expedir certificados de exportación de productos alimenticios, vegetales y productos de origen animal. En Nueva Zelanda, la reglamentación sanitaria y fitosanitaria basada en el riesgo se aplica por igual a los alimentos y los productos de origen animal y vegetal importados y de producción nacional. Las autoridades determinan con regularidad los productos alimenticios que representan un mayor riesgo, y los someten a prescripciones más estrictas en materia de inocuidad de los alimentos. No pueden importarse en Nueva Zelanda productos de origen animal y vegetal a menos que se haya elaborado una norma sanitaria para la importación en la que se especifiquen las prescripciones en materia de bioseguridad que debe cumplir el producto en cuestión; entre 2015 y 2021 se elaboraron 16 normas de ese tipo. En 2018 se plantearon preocupaciones comerciales específicas con respecto al proyecto de norma sanitaria de importación de Nueva Zelanda para vehículos, maquinaria y equipos en el Comité MSF.

16. Durante el período objeto de examen, el marco de Nueva Zelanda por el que se rige la competencia, en virtud de la Ley de Comercio, fue modificado en varias ocasiones. Mediante las modificaciones se creó un nuevo régimen relativo a los cárteles clasificando estas prácticas en tres categorías diferentes: fijación de precios, restricción de la producción y asignación de mercados. También se tipificaron como delito las prácticas de cártel y se confirió a la Comisión de Comercio la facultad de llevar a cabo estudios de mercado, así como el derecho de aceptar compromisos de cumplimiento exigible para resolver problemas de competencia. La Comisión de Comercio está facultada para aprobar una propuesta de fusión si es poco probable que la transacción tenga el efecto de reducir sustancialmente la competencia en un mercado de Nueva Zelanda. Algunos sectores de la economía (como el mercado de combustibles y el sector de la venta de productos alimenticios) siguen presentando una escasa competencia.

17. En 2019 entraron en vigor las Normas de Contratación Pública actualizadas, en las que se introdujo el concepto de "resultados más amplios" que las entidades contratantes han de tener en cuenta en sus estrategias y sus distintos procedimientos de contratación y en la etapa relativa a la

gestión del contrato; uno de esos resultados es la prescripción de que al menos el 5% del total de los contratos de compra de los organismos gubernamentales sujetos a mandato (incluidos los contratos que superen los valores de umbral del ACP) sea adjudicado a empresas maoríes.

18. Desde su examen anterior, Nueva Zelanda se ha adherido a otros cuatro tratados administrados por la OMPI, así como al Acta de París (1971) del Convenio de Berna, ha contraído nuevos compromisos en materia de propiedad intelectual en el marco de sus ALC y ha modificado/adoptado varias leyes sobre propiedad intelectual. El Gobierno ha seguido trabajando con los maoríes para abordar la protección, la utilización y el desarrollo del sistema de conocimientos maorí. En 2017 se puso en aplicación un sistema *sui generis* de protección de las indicaciones geográficas, y está previsto que en 2022 entre en vigor un nuevo régimen de protección de los derechos sobre las obtenciones vegetales. La actividad en materia de patentes ha disminuido en Nueva Zelanda tras la aplicación de requisitos de patentabilidad más rigurosos, mientras que el número de solicitudes de marcas de fábrica o de comercio recibidas y el de marcas otorgadas han aumentado constantemente. Se ha ampliado la protección de datos para la información confidencial que respalde una solicitud de registro de un compuesto agrícola o veterinario. Recientemente se ha modificado la Ley de Derecho de Autor de 1994 para reforzar los derechos conexos de los artistas intérpretes o ejecutantes y ampliar la disponibilidad de las obras protegidas por derechos de autor para las personas con dificultades para acceder al texto impreso. En las industrias creativas y de radiodifusión se han solicitado recientemente nuevas medidas para luchar contra la piratería digital. Los casos de intercepción de mercancías por las autoridades aduaneras en relación con marcas de fábrica o de comercio y derechos de autor han disminuido acusadamente en los últimos años.

19. Durante el período objeto de examen, la producción agropecuaria aumentó, debido principalmente a la producción de carne y productos lácteos. El sector siguió contribuyendo significativamente a las exportaciones totales de mercancías de Nueva Zelanda (más de la mitad de las mercancías exportadas), y representó el 6,2% del PIB en 2019/2020 y el 5,84% del empleo en 2019. No obstante, el crecimiento de la productividad total de los factores en la agricultura se sitúa por detrás del promedio de la OCDE, y prácticamente la mitad de las emisiones de gases de efecto invernadero de Nueva Zelanda proceden del sector agropecuario; el Gobierno está realizando esfuerzos para abordar estas cuestiones. El promedio aritmético de los aranceles NMF aplicados a los productos agropecuarios (definición de la OMC) fue del 1,8% en 2021, y el nivel de la ayuda gubernamental prestada al sector figura entre las más bajas de la OCDE, ya que las principales medidas de ayuda se centran en la lucha contra plagas y enfermedades, los sistemas de conocimientos e innovación, los programas ambientales y los servicios de infraestructura. La reglamentación de las exportaciones establece un sistema de aprobación previa para la exportación de kiwis, y un sistema de licencias para la exportación de productos hortícolas. Las actividades pesqueras revisten una gran importancia socioeconómica y estratégica, pues el sector emplea unas 13.500 personas y aporta NZD 4.200 millones anuales a la actividad económica. Con miras a asegurar la sostenibilidad de sus poblaciones de peces, Nueva Zelanda aplica un Sistema de Gestión de Contingentes. Los buques pesqueros fletados con pabellón extranjero que faenen en aguas neozelandesas (dentro del límite de 200 millas) deben cambiar su pabellón por el de Nueva Zelanda.

20. Aunque los hidrocarburos siguen siendo la principal fuente de energía primaria de Nueva Zelanda y una fuente importante de emisiones de gases de efecto invernadero, la eficiencia energética es una cuestión de alta prioridad para las autoridades. Durante el período objeto de examen se establecieron varios planes estratégicos y un sistema de comercio de derechos de emisión con el fin de alcanzar objetivos ambientales a nivel nacional e internacional, entre ellos el de reducir progresivamente a cero las emisiones netas de carbono para 2050.

21. El sector manufacturero representó el 10,7% del PIB y el 8,6% del empleo en 2019/2020, y el 17,8% de las exportaciones de mercancías en 2021. El promedio aritmético de los aranceles NMF aplicados en el sector manufacturero fue del 2,3% en 2021, frente al 2,5% en 2015. Las principales iniciativas del Gobierno tienen por objeto promover la innovación, limitando al mismo tiempo la huella ambiental del sector.

22. El sector de servicios representa el 71,6% del PIB. En los servicios financieros predomina el sector bancario, que en 2021 poseía en torno al 86% de todos los activos del sistema financiero. Los cuatro grandes bancos de propiedad extranjera existentes poseen el 85% de los préstamos bancarios. Se están realizando esfuerzos para desarrollar en mayor medida los mercados de capitales. Recientemente se han promulgado varios reglamentos con el fin de seguir reforzando el régimen cautelar aplicable a las instituciones financieras.

23. El mercado de las telecomunicaciones ha seguido creciendo en los últimos años, en consonancia con la tendencia al alza de los servicios móviles, mientras que las conexiones de línea fija están disminuyendo. La pandemia hizo que aumentara el uso de datos de banda ancha fija; sin embargo, las restricciones a los viajes causaron un desplome de los servicios de itinerancia móvil. El Gobierno, en colaboración con el sector privado, ha movilizado importantes recursos para seguir mejorando la infraestructura de telecomunicaciones, incluida la conectividad de banda ancha. En los últimos años, la inclusión digital y la ciberseguridad se han convertido en objetivos estratégicos para las autoridades. Se han puesto en marcha varios programas públicos destinados a seguir mejorando la cobertura móvil y el acceso a la banda ancha rápida en los hogares y las empresas. Dado que la conectividad sigue prestando servicio a la economía de Nueva Zelandia, se han adoptado medidas para proteger a los usuarios contra las amenazas cibernéticas.

24. Nueva Zelandia ha firmado acuerdos de servicios aéreos con 71 asociados y sigue promoviendo acuerdos de cielos abiertos sobre la base de su Política de Transporte Aéreo Internacional. A raíz de la pandemia, el Gobierno aplicó varios paquetes de medidas financieras con los siguientes fines: i) apoyar el mantenimiento de las corrientes comerciales básicas, como la importación de material sanitario y la preservación de la conectividad aérea de los pasajeros y la futura capacidad turística; y ii) garantizar la sostenibilidad del sector de la aviación.

25. Durante el período objeto de examen no se introdujeron cambios importantes en la reglamentación del transporte marítimo. Este sigue desempeñando un papel fundamental para el traslado de carga en Nueva Zelandia. Los servicios de transporte marítimo corren a cargo tanto de armadores neozelandeses como de líneas de transporte marítimo internacional, para las que los servicios de cabotaje están restringidos. Los extranjeros solo podrán matricular bajo pabellón neozelandés buques cuya propiedad compartan con una mayoría de nacionales de Nueva Zelandia.

26. Tradicionalmente, el turismo es la principal fuente de ingresos de exportación de Nueva Zelandia y contribuye considerablemente al PIB, al empleo y a los ingresos fiscales. Sin embargo, en 2020 y 2021 el sector del turismo sufrió los efectos de la pandemia. En respuesta, el Gobierno adoptó varias medidas de ayuda al sector. La financiación se proporcionó en el marco de diversas iniciativas, como las destinadas a proteger los activos turísticos básicos, así como a desarrollar el mercado turístico nacional y la capacidad digital.

1 ENTORNO ECONÓMICO

1.1 Principales características de la economía

1.1. Nueva Zelanda continúa siendo una de las economías más abiertas del mundo, puesto que promueve activamente la actividad empresarial privada y la competencia. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda siguió tomando iniciativas para crear un marco reglamentario dinámico, asignando una gran importancia a la innovación y la creación de capacidad. Según el último informe sobre la Competitividad Mundial del Instituto Internacional para el Desarrollo de la Gestión (IMD), Nueva Zelanda ocupó el puesto número 20 entre 64 economías, siendo sus principales puntos fuertes un sistema jurídico eficaz, la estabilidad y la previsibilidad de las políticas, y un entorno favorable a la actividad empresarial. Por otro lado, en el informe también se señala que, entre los principales desafíos que afronta Nueva Zelanda, se encuentran el empeño de mantener la facilidad para hacer negocios en medio de reglamentos más estrictos y el bajo nivel general de la productividad de la mano de obra.¹

1.2. A pesar del contexto favorable de la política económica de Nueva Zelanda, el potencial de crecimiento del producto interior bruto (PIB) sigue condicionado por problemas estructurales de larga data, en particular el escaso crecimiento de la productividad.² Según el FMI, una mejor financiación de las actividades de investigación y desarrollo, por parte tanto del Gobierno como del sector privado, podría mejorar aún más la innovación y la productividad, mientras que un aumento en las entradas de inversión extranjera directa (IED) podría impulsar la colaboración y el intercambio de tecnología a nivel mundial. Las recientes reformas de la Ley de Inversiones Extranjeras, encaminadas a simplificar los procedimientos de aprobación, podrían ser útiles a este respecto (artículo 2.4). El FMI propone asimismo reducir las deficiencias de infraestructura, en particular en los sectores de la energía, el transporte y las telecomunicaciones; revisar la reglamentación del mercado de productos con miras a recortar los costos y estimular la competencia sin sacrificar la seguridad u otros intereses; reducir el elevado desempleo entre los jóvenes y algunas comunidades étnicas³, y hacer frente a la desigualdad de ingresos mediante intervenciones específicas en el mercado laboral.⁴

1.3. La estructura de la economía neozelandesa no ha cambiado mucho en los últimos años. Como se muestra en el gráfico 1.1, el sector de servicios sigue siendo el que más contribuye al PIB, con una participación estimada del 71,6% en el ejercicio económico 2019/2020 (71,5% en 2014/2015), seguido del sector manufacturero, con un 10,7% (12,1% en 2014/2015); la construcción, con un 7,6% (6,2% en 2014/2015); la agricultura, la silvicultura y la pesca, con un 6,2% (5,2% en 2014/2015); la electricidad, el gas y el agua, con un 3,0% (3,4% en 2014/2015); y la explotación de minas y canteras, con un 1,0% (1,6% en 2014/2015).

1.4. El comercio internacional desempeña un importante papel en la economía neozelandesa, aunque cada vez menos: el comercio de mercancías (exportaciones e importaciones), como porcentaje del PIB, disminuyó del 40,7% en 2014/2015 al 35,3% en 2020/2021.⁵ Esta caída se debe en parte a los efectos negativos de la pandemia de COVID-19 tanto en las exportaciones como en las importaciones de bienes y servicios. El exiguo tamaño de la economía neozelandesa, la distancia que separa al país de los mercados y los proveedores, y la limitada participación en las cadenas de valor mundiales (CVM). —a excepción de las CVM de los sectores de los alimentos y los productos agropecuarios— también reducen la capacidad de las empresas para explotar las economías de

¹ IMD, *Competitiveness Ranking 2021, Country Overview: New Zealand*. Consultado en <https://worldcompetitiveness.imd.org/countryprofile/NZ/wcy>.

² Se entiende por "crecimiento de la productividad" el volumen de producción que pueden generar determinadas cantidades de mano de obra y de capital determinadas. Según los cálculos del FMI, Nueva Zelanda ha ido persistentemente a la zaga de otras economías avanzadas en lo que respecta al crecimiento de la productividad.

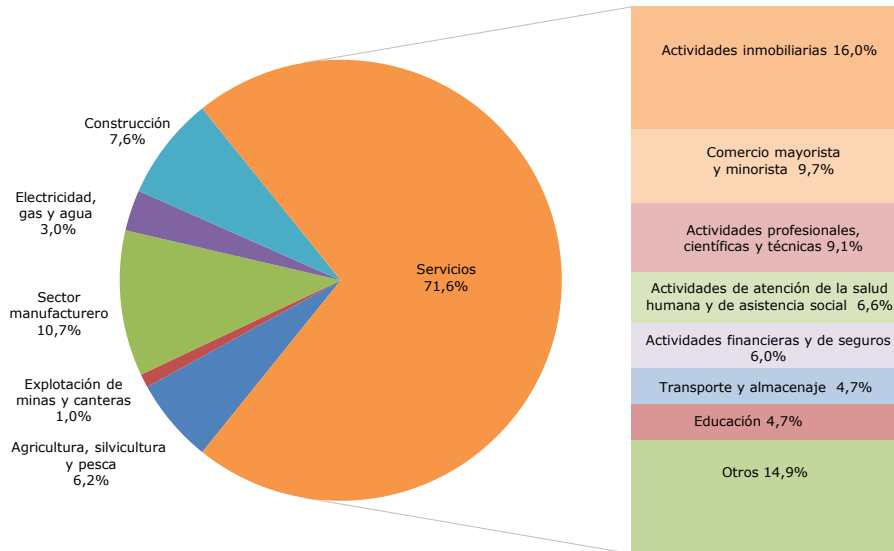
³ La tasa de desempleo juvenil fue del 11,3% en 2019 (similar al promedio de la OCDE pero superior al promedio del 9,4% de las principales economías avanzadas y a la tasa global de desempleo del 4,1%). El desempleo femenino fue superior al masculino en la mayoría de los grupos de edad, mientras que tradicionalmente las tasas de desempleo han sido más elevadas entre la población maorí y los pueblos del Pacífico. FMI (2021), *New Zealand: Selected Issues*, IMF Country Report No. 21/89, páginas 3 y 4.

⁴ FMI (2021), *The Land of the Long White Cloud: Turning New Zealand's Recovery into Sustained Growth*, páginas 6 y 7. Consultado en <https://www.imf.org/en/News/Articles/2021/05/25/na052521-the-land-of-the-long-white-cloud-turning-new-zealands-recovery-into-sustained-growth>.

⁵ Fuente: Información facilitada por las autoridades.

escala y para exportar. En 2020, Nueva Zelanda ocupó el puesto 37 entre los exportadores de mercancías de todo el mundo y el 40 entre los importadores (considerando a los Estados miembros de la Unión Europea en su conjunto y sin incluir el comercio intra-UE). Las exportaciones de servicios, principalmente de servicios de viajes, son también una fuente importante de ingresos en divisas. En el comercio de servicios, Nueva Zelanda ocupó el puesto 30 entre los exportadores y el 34 entre los importadores.⁶

Gráfico 1.1 PIB por actividad económica (a precios básicos corrientes), 2019/2020



Nota: Ejercicio económico: 1 de abril al 31 de marzo.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en información facilitada por las autoridades.

1.5. La economía de Nueva Zelanda tiene ventajas comparativas en las actividades basadas en los recursos. De hecho, los productos del sector primario (como los animales vivos, los productos de origen animal, los productos lácteos y los productos cárnicos) siguen dominando las exportaciones de mercancías de Nueva Zelanda, mientras que las importaciones se concentran en el sector manufacturero (equipo y maquinaria de transporte) y las materias primas. El comercio de Nueva Zelanda también está cada vez más concentrado a nivel geográfico, representando las economías asiáticas, en particular China y Australia, casi el 70% y el 60% del total de las exportaciones e importaciones de mercancías, respectivamente (sección 1.3.1).

1.2 Evolución económica reciente

1.6. En el anterior examen de las políticas comerciales de Nueva Zelanda, el PIB real aumentó a una tasa anual media del 2,1% entre 2008/2009 y 2013/2014, impulsado principalmente por el consumo privado y la formación bruta de capital fijo como resultado de los gastos en reconstrucción emprendidas a raíz de los terremotos de Canterbury de 2010 y 2011. Durante la mayor parte del período examinado, Nueva Zelanda también se benefició del aumento de los precios de las exportaciones de productos básicos y de una mejor relación de intercambio. No obstante, Nueva Zelanda afrontó asimismo importantes desafíos, en particular una elevada deuda externa, una escasa demanda externa y una baja productividad de la mano de obra.⁷

1.7. Desde entonces, según el FMI, el crecimiento del PIB real fue en promedio del 3,4% durante 2015-2019 (frente al 2,3% en 2003-2012).⁸ La expansión de Nueva Zelanda perdió impulso en 2017-2018 al debilitarse algunos de los principales motores del fuerte crecimiento registrado a lo largo de 2016 (como los gastos en reconstrucción, la elevada migración neta, el auge del mercado

⁶ Base de Datos Estadísticos de la OMC, *Trade Profiles: New Zealand*. Consultado en https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/trade_profiles/NZ_e.pdf.

⁷ Documento WT/TPR/S/316/Rev.1 de la OMC, de 12 de octubre de 2015.

⁸ Las cifras relativas al crecimiento del PIB, la inflación y la cuenta corriente como porcentaje del PIB son estimaciones del FMI basadas en el año civil, no en el ejercicio económico. FMI (2021), *World Economic Outlook*, octubre.

de la vivienda y la sólida relación de intercambio). El crecimiento económico repuntó a principios de 2019 tras un período de desaceleración en el segundo semestre de 2018, reflejo principalmente de una recuperación del crecimiento de las inversiones de las empresas privadas y el fortalecimiento de las inversiones destinadas a la vivienda, pese a la contracción del mercado inmobiliario.⁹

1.8. Según estimaciones del FMI, en 2020 el PIB real de Nueva Zelanda se contrajo un 2,1%, debido principalmente a la pandemia de COVID-19. Sin embargo, según el FMI, la economía de Nueva Zelanda ha resistido la pandemia relativamente bien.¹⁰ Debido a las estrictas medidas de salud pública, entre ellas confinamientos y controles fronterizos, en el segundo trimestre de 2020 se produjo la mayor caída del PIB jamás registrada. Con todo, la actividad se recuperó notablemente en el segundo semestre de 2020, gracias a una sólida respuesta de la política fiscal, centrada en amortiguar el golpe para los hogares y las empresas.¹¹ Estas medidas, combinadas con la propia capacidad de adaptación de las empresas a las restricciones relacionadas con la COVID-19, favorecieron a la economía y, en particular, al mercado de trabajo, que, como se vio, eran más resilientes de lo previsto. La relativa fuerza de las principales exportaciones de mercancías, en especial de las industrias primarias más importantes, también ha apoyado a la economía (sección 1.3.1).

1.9. Habida cuenta de que, en Nueva Zelanda, uno de cada cuatro empleos depende de las exportaciones, las autoridades consideran que estas son un factor fundamental de la recuperación económica del país en el período posterior a la pandemia de COVID-19. Las medidas de política comercial adoptadas por Nueva Zelanda en respuesta a la pandemia se centraron inicialmente en mantener sus principales vínculos comerciales y de suministro para asegurarse el acceso continuo a productos esenciales como los medicamentos y los kits para pruebas. Nueva Zelanda suspendió unilateralmente los aranceles aplicados a los productos médicos y relacionados con la pandemia, concluyó una negociación con Singapur y otras economías sobre las mercancías esenciales relacionadas con la COVID-19 para garantizar la conectividad de las cadenas de suministro¹², y estableció su Estrategia para la Recuperación del Comercio con miras a proporcionar un marco para ayudar a las empresas a superar las perturbaciones causadas por la pandemia y a reajustar la política comercial para lidiar con un entorno turbulento (sección 2.2).¹³

1.10. Sin embargo, la recuperación económica de Nueva Zelanda sigue siendo desigual en los distintos sectores. Si bien los sectores vinculados a la vivienda (como la construcción y la venta al por menor de bienes duraderos) han obtenido buenos resultados, las restricciones en frontera siguen lastrando a los sectores más expuestos al turismo y a los que dependen de la prestación de servicios en el extranjero. Los efectos económicos de la COVID-19 también se han dejado sentir en grado sumo en toda la población, viéndose especialmente afectados en un principio los sectores del mercado laboral más vulnerables, como los jóvenes, las mujeres, la población maorí y los pueblos del Pacífico. Sin embargo, según las autoridades, hay indicios de que algunos de esos efectos empiezan a remitir.¹⁴

1.11. También se dejan sentir aún los problemas relacionados con la pandemia. Según informan cada vez más las empresas, debido a las restricciones en frontera resulta difícil cubrir los puestos de trabajo. Estas dificultades son especialmente graves en lo que se refiere a la mano de obra calificada en los sectores de la construcción y la tecnología de la información, así como a los

⁹ FMI (2019), *New Zealand: Staff Report for the 2020 Article IV Consultation*, IMF Country Report No. 19/303, página 4

¹⁰ FMI (2021), *New Zealand: Staff Report for the 2020 Article IV Consultation*, IMF Country Report No. 21/88, página 2.

¹¹ Entre marzo de 2020 y diciembre de 2021, se pusieron en marcha cinco Programas de Subvenciones a los Salarios por la COVID-19 para responder a los niveles de alerta 3 o 4 establecidos en relación con la COVID-19 durante ese período, que se corresponden con las medidas más restrictivas en el ámbito de la salud pública. Se desembolsaron más de NZD 18.000 millones (el 5,5% del PIB en el ejercicio económico 2020/21) para el conjunto de los programas. Información facilitada por las autoridades.

¹² En 2021, Nueva Zelanda participó en una Declaración Ministerial Conjunta en la que 12 economías afirmaron su compromiso de garantizar la conectividad de las cadenas de suministro durante la pandemia. En su calidad de Presidente del Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico (APEC), Nueva Zelanda también promovió iniciativas similares en las que participaron las 21 economías miembros del APEC.

¹³ Ministry of Foreign Affairs & Trade (MFAT), *Trade Recovery Strategy*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/trade-recovery-strategy/trade-recovery-strategy-overview>.

¹⁴ Por ejemplo, la tasa de subutilización de los maoríes ha vuelto a situarse cerca del nivel previo a la pandemia de COVID-19, aunque el desempleo y la subutilización de los pueblos del Pacífico siguen siendo elevados.

trabajadores estacionales. Además, representan también grandes desafíos para las empresas neozelandesas las perturbaciones en las cadenas de valor mundiales, la congestión en los principales puertos y los importantes aumentos de los costos del transporte marítimo. El costo del transporte marítimo de mercancías a Nueva Zelanda y desde Nueva Zelanda se ha incrementado de manera significativa, en particular en el caso del transporte de carga en contenedores, que afecta a muchos bienes de consumo. Los cuellos de botella de la cadena de suministro también están causando retrasos considerables en la entrada y salida de mercancías de Nueva Zelanda. Estas perturbaciones en la corriente habitual de mercancías y trabajadores probablemente den lugar a mayores limitaciones de capacidad y a presiones inflacionistas en la economía.¹⁵

1.12. Según el FMI, se prevé que el PIB real de Nueva Zelanda aumente un 5,1% en 2021, impulsado por la fuerte demanda interna.¹⁶ Con todo, se espera que la reducción de la oferta de mano de obra debida a la reducción de las corrientes migratorias, la escasa acumulación de capital y la desaceleración del crecimiento de la productividad afecten negativamente al volumen de producción potencial. El empleo y la renta del trabajo se han mantenido por encima de lo previsto pero, como ya se ha indicado, los efectos han sido desiguales.¹⁷ La tasa de desempleo se redujo del 5,4% en 2014/2015 al 4,7% en 2020/2021. Entre 2014/2015 y 2020/2021, el PIB per cápita se mantuvo relativamente estable, en torno a USD 42.500 (cuadro 1.1), mientras que Nueva Zelanda pasó en el Índice de Desarrollo Humano de las Naciones Unidas del séptimo puesto al 14^o (de un total de 189 países) durante el período objeto de examen.¹⁸

Cuadro 1.1 Algunos indicadores macroeconómicos, 2014/2015-2020/2021

(Fin del ejercicio: marzo, salvo que se indique otra cosa)

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| PIB real, basado en el gasto, a precios de 2009-2010 (en miles de millones de NZD) | 218,2 | 227,8 | 236,3 | 246,6 | 256,5 | 263,1 | 262,3 |
| PIB real, basado en el gasto, a precios de 2009-2010 (en miles de millones de USD) | 176,7 | 154,5 | 167,6 | 176,2 | 174,8 | 170,4 | 176,1 |
| PIB corriente, basado en el gasto (en miles de millones NZD) | 242,7 | 255,3 | 271,3 | 290,8 | 306,3 | 324,0 | 327,2 |
| PIB corriente, basado en el gasto (en miles de millones USD) | 196,5 | 173,1 | 192,4 | 207,9 | 208,7 | 209,8 | 219,4 |
| PIB per cápita a precios corrientes de mercado (NZD) | 53.422 | 55.048 | 57.224 | 60.196 | 62.331 | 64.310 | 63.798 |
| PIB per cápita a precios corrientes de mercado (USD) | 43.259 | 37.325 | 40.585 | 43.026 | 42.475 | 41.653 | 42.817 |
| Cuentas nacionales (cambio porcentual, salvo que se indique otra cosa) | | | | | | | |
| PIB real, basado en el gasto | 3,6 | 4,4 | 3,7 | 4,4 | 4,0 | 2,6 | -0,3 |
| Consumo | 3,2 | 3,7 | 5,3 | 4,6 | 4,3 | 3,2 | 2,1 |
| Consumo privado | 3,3 | 4,2 | 6,4 | 4,8 | 4,6 | 2,5 | 0,4 |
| Consumo público | 2,9 | 2,2 | 1,9 | 3,7 | 3,4 | 5,4 | 7,5 |
| Formación bruta de capital fijo | 8,1 | 3,6 | 2,2 | 6,9 | 5,2 | 2,6 | -4,8 |
| Exportaciones de bienes y servicios | 4,8 | 6,5 | 2,0 | 3,8 | 3,5 | 0,3 | -17,8 |
| Importaciones de bienes y servicios | 7,7 | 2,6 | 5,6 | 7,8 | 4,3 | 1,1 | -16,1 |
| Exportaciones de bienes y servicios/PIB (%) (a precios corrientes de mercado) | 28,0 | 27,9 | 26,6 | 27,6 | 27,9 | 27,3 | 21,9 |
| Importaciones de bienes y servicios/PIB (%) (a precios corrientes de mercado) | 27,2 | 27,0 | 25,9 | 26,6 | 27,9 | 27,0 | 22,3 |
| Tasa de desempleo (%) | 5,4 | 5,4 | 5,1 | 4,6 | 4,3 | 4,1 | 4,7 |
| Precios y tipos de interés | | | | | | | |
| Inflación (IPC, variación porcentual) | 0,9 | 0,3 | 1,1 | 1,6 | 1,7 | 1,9 | 1,5 |
| Letra bancaria a 90 días (% , promedio del período) | 3,60 | 2,98 | 2,18 | 1,94 | 1,90 | 1,31 | 0,29 |
| Tipo de préstamo (% , promedio del período) | 5,9 | 5,6 | 4,9 | 4,6 | 4,6 | 4,2 | 3,3 |
| Tipo de depósito (% , promedio del período) | 4,09 | 3,52 | 3,23 | 3,30 | 3,26 | 2,83 | 1,24 |
| Tipo de cambio | | | | | | | |
| USD/NZD (promedio del período) | 0,810 | 0,678 | 0,709 | 0,715 | 0,681 | 0,648 | 0,671 |
| Tipo de cambio efectivo nominal (variación porcentual) | 2,3 | -7,9 | 5,5 | -1,9 | -2,9 | -2,3 | 1,2 |
| Tipo de cambio efectivo real (variación porcentual) | 1,5 | -8,6 | 5,2 | -2,0 | -3,0 | -2,3 | 2,0 |

¹⁵ Información facilitada por las autoridades.

¹⁶ FMI (2021), *World Economic Outlook*, octubre.

¹⁷ IMF Country Report No. 21/88, página 7.

¹⁸ PNUD, *Índice de desarrollo humano de 2015*. Consultado en <http://hdr.undp.org/en/content/human-development-index-hdi>.

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Saldo fiscal (ejercicio terminado el 30 de junio, porcentaje del PIB) | | | | | | | |
| Ingresos totales de la Corona | 38,2 | 37,7 | 37,5 | 37,2 | 38,4 | 36,6 | 38,1 |
| Ingresos fiscales | 27,1 | 27,2 | 27,4 | 27,1 | 27,9 | 26,8 | 28,9 |
| Gastos totales de la Corona | 37,9 | 36,8 | 35,9 | 35,1 | 35,9 | 43,8 | 39,4 |
| Saldo de operación (excluidas las pérdidas y ganancias) | 0,2 | 0,7 | 1,5 | 1,9 | 2,4 | -7,3 | -1,3 |
| Deuda bruta ^a | 35,1 | 33,6 | 31,6 | 29,7 | 27,2 | 32,2 | 30,2 |
| Deuda neta ^b | 24,7 | 23,9 | 21,6 | 19,4 | 18,6 | 26,3 | 30,1 |
| Ahorro e inversión | | | | | | | |
| % del PIB | | | | | | | |
| Ahorro nacional bruto | 19,6 | 20,7 | 20,6 | 20,8 | 20,3 | 21,3 | 19,6 |
| Inversión nacional bruta | 23,0 | 23,2 | 23,1 | 23,7 | 24,0 | 23,7 | 22,3 |
| Sector externo (porcentaje del PIB, salvo que se indique otra cosa) | | | | | | | |
| Saldo en cuenta corriente | -3,4 | -2,5 | -2,5 | -2,9 | -3,7 | -2,3 | -2,5 |
| Saldo de bienes | -0,2 | -1,0 | -1,1 | -1,0 | -1,5 | -0,9 | 0,5 |
| Exportaciones | 20,3 | 19,1 | 18 | 18,9 | 19,2 | 18,8 | 17,9 |
| Importaciones | 20,5 | 20,1 | 19,1 | 19,8 | 20,7 | 19,7 | 17,4 |
| Balanza de servicios | 1,0 | 1,9 | 1,8 | 1,9 | 1,4 | 1,2 | -0,9 |
| Crédito | 7,7 | 8,8 | 8,6 | 8,7 | 8,7 | 8,5 | 4,0 |
| Débito | 6,7 | 6,8 | 6,7 | 6,8 | 7,3 | 7,3 | 4,9 |
| Cuenta de capital | 0,0 | 0,1 | 0,8 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cuenta financiera | 0,5 | 1,4 | 2,0 | 1,1 | 0,8 | -0,2 | 4,1 |
| Inversión directa | 1,1 | 0,0 | 1,1 | 1,6 | 0,5 | 2,3 | 1,9 |
| Balanza de pagos | -0,8 | 1,3 | -1,1 | -0,9 | 0,9 | -2,6 | 5,5 |
| Relación de intercambio (junio de 2002=1.000, fin del período) | 1.335,0 | 1.331,6 | 1.417,8 | 1.442,5 | 1.413,8 | 1.490,6 | 1.477,4 |
| Exportaciones de mercancías (variación porcentual) ^c | -2,4 | -0,7 | 0,1 | 12,2 | 7,2 | 3,6 | -4,0 |
| Importaciones de mercancías (variación porcentual) ^c | 4,1 | 3,4 | 0,9 | 11,2 | 9,7 | 1 | -11,1 |
| Exportaciones de servicios (variación porcentual) ^c | 12,2 | 19,8 | 4,1 | 8,4 | 5,1 | 3,9 | -52,7 |
| Importaciones de servicios (variación porcentual) ^c | 4,5 | 7,2 | 4,7 | 7,9 | 12,6 | 6,3 | -32,1 |
| Pasivos extranjeros netos (% , finales de marzo) | -62,0 | -60,8 | -54,6 | -51,6 | -53,9 | -55,5 | -50,5 |
| Activos de reserva oficiales (en miles de millones de NZD, finales de marzo) | 24,7 | 24,3 | 26,6 | 30,1 | 27,7 | 39,2 | 18,5 |
| % del PIB | 10,2 | 9,5 | 9,8 | 10,3 | 9,0 | 12,1 | 5,7 |
| Deuda externa total (en miles de millones de NZD, finales de marzo) | 248,9 | 258,4 | 265,9 | 275,5 | 284,3 | 306,5 | 289,3 |
| % del PIB | 102,6 | 101,2 | 98,0 | 94,6 | 92,7 | 95,1 | 88,9 |

- a Se entiende por deuda bruta la deuda soberana emitida, en valores brutos, sin contar el efectivo para pagos y las letras del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda (RBNZ).
- b Se entiende por deuda neta la deuda neta básica de la Corona, excluidos el Superfondo de Nueva Zelanda y los anticipos.
- c Tasas de aumento basada en cifras del comercio tomadas de la balanza de pagos en NZD.

Fuente: Statistics New Zealand, consultado en <https://www.stats.govt.nz/>; RBNZ, consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/>; The Treasury, consultado en <https://www.treasury.govt.nz/>; y FMI, International Financial Statistics, consultado en <https://www.imf.org/en/Data>.

1.2.1 Política monetaria y cambiaria

1.13. El Banco de la Reserva de Nueva Zelanda se encarga de aplicar la política monetaria. La Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda de 1989 establece que los objetivos económicos de la política monetaria son lograr y mantener la estabilidad del nivel general de precios a medio plazo y apoyar el máximo empleo sostenible. A este respecto, la política monetaria ayuda a promover la prosperidad y el bienestar de los neozelandeses y contribuye a una economía sostenible y productiva. Las modificaciones del marco de la política monetaria de Nueva Zelanda entraron en vigor el 1 de abril de 2019.¹⁹ El mandato, la carta estatutaria y el código de conducta son elementos fundamentales del nuevo marco.²⁰ En febrero de 2021, el Ministro de Finanzas revisó el mandato y

¹⁹ La Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda (Política Monetaria) (Modificación) de 2018 puede consultarse en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2018/0059/latest/LMS65426.html>.

²⁰ El mandato proporciona al Comité de Política Monetaria (MPC) sus objetivos operacionales, de conformidad con los objetivos económicos previstos en el artículo 8 de la Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda de 1989. Un nuevo mandato entró en vigor el 1 de marzo de 2021. RBNZ, *Monetary Policy Framework*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/monetary-policy/about-monetary-policy/monetary-policy-framework>.

dijo que el Comité de Política Monetaria (MPC), para alcanzar sus objetivos en materia de inflación y empleo, debe evaluar los efectos de sus decisiones en la política del Gobierno destinada a apoyar la sostenibilidad de los precios de la vivienda, en particular mediante la reducción de la demanda con fines de inversión en el parque de viviendas existente, con lo que el acceso a una primera vivienda sería más asequible.²¹

1.14. Hasta 2019, la Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda de 1989 exigía que el entonces único objetivo —a saber, la estabilidad de los precios— se definiera en un contrato específico y público, negociado entre el Gobierno y el RBNZ. Este contrato recibió el nombre de Acuerdo sobre Objetivos de Política (PTA). El PTA cambió a lo largo del tiempo, y en marzo de 2018 se alcanzó el acuerdo final, en el que se definía la estabilidad de los precios como incrementos anuales en el índice de precios de consumo (IPC) de entre el 1% y el 3% en promedio a mediano plazo, prestándose especial atención a la inflación media futura, que debía mantenerse cerca del punto medio del 2%. El último PTA también incluyó, por primera vez, un segundo objetivo: apoyar el máximo empleo sostenible.²²

1.15. El MPC establece la política monetaria para alcanzar sus objetivos en materia de inflación y empleo, como se define en su mandato. El MPC revisa las políticas al menos siete veces al año, y, por lo general, las ajusta fijando el tipo de interés oficial.²³ Durante el período objeto de examen, se aplicó una política monetaria acomodaticia para apoyar el proceso de recuperación económica y mantener a la vez la estabilidad de los precios. Entre 2015 y febrero de 2020, el MPC redujo gradualmente el tipo de interés oficial del 3,5% al 1,0%.²⁴

1.16. Debido a la pandemia de COVID-19, el tipo de interés oficial se redujo de 0,75 a 0,25% puntos en marzo de 2020, en respuesta a las perspectivas de menor crecimiento e inflación. Para mantener bajos los tipos de interés a los que hacían frente los hogares y las empresas, durante este período el MPC utilizó herramientas adicionales, entre ellas la compra a gran escala de bonos del Organismo de Financiación del Gobierno y de las administraciones locales y el Programa de Financiación de Préstamos. El 6 de octubre de 2021, el MPC aumentó el tipo de interés oficial por primera vez en siete años a 0,50% para mantener baja la inflación y apoyar el máximo empleo sostenible. El 24 de noviembre de 2021, el MPC aumentó otra vez el tipo de interés oficial a 0,75%.²⁵

1.17. Según el FMI, durante 2015-2020 la inflación anual medida según el IPC se situó, en promedio, en el 1,3%, frente al 2,6% en 2003-2012. La tasa media anual de inflación en un año dado osciló entre el 0,3% en 2015 y el 1,9% en 2017; en 2020, fue del 1,7%. Para 2021, la tasa media de inflación, según estimaciones del FMI, será del 3,0%, impulsada por el incremento de los precios de los productos básicos y el aumento temporal de los costos del transporte marítimo.²⁶

1.18. El MPC evalúa constantemente las perspectivas de inflación y de empleo, con miras a seguir reduciendo el nivel de estímulos monetarios a lo largo del tiempo para cumplir mejor su mandato de política.²⁷ En su Declaración de Política Monetaria de noviembre de 2021, el RBNZ indica que, según sus perspectivas económicas, será necesario eliminar los estímulos en los próximos 18 meses para que la inflación vuelva al punto medio del 2%, el objetivo del MPC, en los próximos tres años. Según prevé el FMI, la inflación se estabilizará en el punto medio del 2%, el objetivo establecido por

²¹ New Zealand Government (2021), "Reserve Bank to Take Account of Housing in Decision Making", 25 de febrero. Consultado en <https://www.beehive.govt.nz/release/reserve-bank-take-account-housing-decision-making>.

²² RBNZ, *Monetary Policy Framework*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/monetary-policy/about-monetary-policy/monetary-policy-framework>.

²³ El RBNZ, en las decisiones que adopta cada seis semanas con respecto al tipo de interés oficial, aumenta o reduce el costo del dinero, lo que incide en las decisiones relativas al gasto, el ahorro y de inversión.

²⁴ RBNZ, *History of Policy Targets Agreements*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/monetary-policy/history-of-policy-targets-agreements>.

²⁵ RBNZ, *History of Policy Targets Agreements*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/monetary-policy/history-of-policy-targets-agreements>.

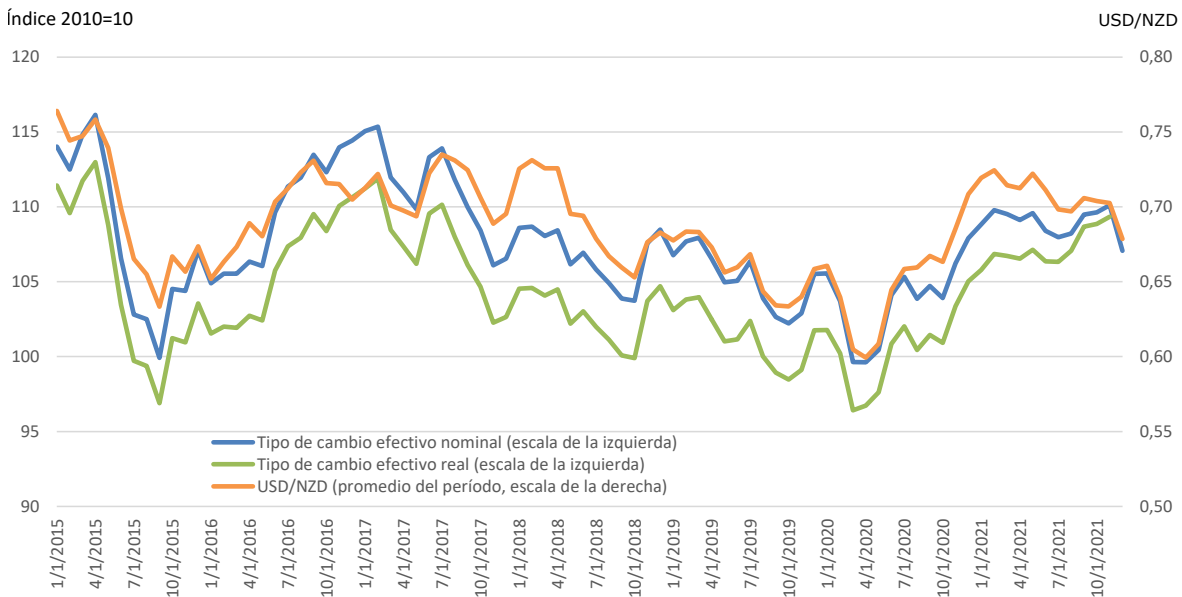
²⁶ FMI (2021), *World Economic Outlook*, octubre.

²⁷ BNZ (2021), Declaración de Política Monetaria, diciembre de 2005. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/-/media/ReserveBank/Files/Publications/Monetary%20policy%20statements/2021/mpsaug21.pdf?revision=3627c6fa-6462-453a-af85-06e62f47705c>.

el RBNZ, solo a partir de 2024. El FMI sugiere que se mantenga una política monetaria flexible durante un período prolongado.²⁸

1.19. En el gráfico 1.2 se muestra la evolución del tipo de cambio del dólar neozelandés desde enero de 2015.²⁹ Registró una fuerte depreciación en 2015, debido principalmente a la disminución de los precios de exportación y a una mayor incertidumbre con respecto a las perspectivas de la economía mundial; se apreció en 2016 y a principios de 2017, con la consiguiente presión sobre los ingresos de exportación. Entre 2017 y mediados de 2020, el tipo de cambio efectivo real se depreció, reflejando la reducción de la diferencia en los tipos de interés, que fue negativa en 2018, y también probablemente la desaceleración de la actividad económica en 2019. Desde el tercer trimestre de 2020, se apreciaron en cierta medida tanto el tipo de cambio real como el nominal, revirtiendo parcialmente la depreciación registrada desde 2017 gracias a la rápida recuperación económica y la resiliencia de los precios de los productos básicos. Según el FMI, la posición exterior de Nueva Zelanda, con inclusión de sus tipos de cambio reales y nominales, está en general en consonancia con las variables fundamentales y el marco político deseado.³⁰

Gráfico 1.2 Tipos de cambio, enero de 2015-diciembre de 2021



Fuente: FMI, International Financial Statistics.

1.2.2 Política fiscal

1.20. Según el FMI, la combinación fiscal y monetaria ha sido debidamente acomodaticia en los últimos años.³¹ El saldo operativo del Gobierno (excluidas las pérdidas y ganancias), como porcentaje del PIB, registró superávits que oscilaron entre el 0,2% en 2014/2015 y el 2,4% en 2018/2019, principalmente debido a la moderación del gasto. De hecho, los gastos totales de la Corona, como porcentaje del PIB, se redujeron del 37,9% del PIB al 35,9%, mientras que los ingresos totales de la Corona aumentaron ligeramente del 38,2% al 38,4% durante ese período.³² No obstante, se registraron déficits fiscales del 7,3% del PIB y del 1,3% del PIB en 2019/2020 y 2020/2021, respectivamente (cuadro 1.1), principalmente debido al considerable apoyo económico de la política económica en respuesta a la pandemia.

1.21. Como resultado de la evolución del déficit fiscal, la deuda pública aumentó del 24,7% del PIB en 2014/2015 al 30,1% en 2020/2021. Sin embargo, según el FMI, la deuda pública de

²⁸ IMF Country Report No. 21/88, página 12.

²⁹ El dólar neozelandés fluctúa independientemente desde marzo de 1985 y el régimen cambiario *de facto* es de flotación libre.

³⁰ IMF Country Report No. 21/88, página 38.

³¹ IMF Country Report No. 21/88, página 12.

³² Se preparan estados financieros para el Gobierno en su conjunto de conformidad con la Ley de Finanzas del Sector Público de 1989.

Nueva Zelanda ha seguido siendo baja en comparación con la de otros países de economía avanzada, previéndose que la deuda pública neta alcance un nivel máximo del 40,1% del PIB en 2023/2024. El FMI es partidario de que las autoridades suspendan el objetivo de deuda, lo que proporcionará más flexibilidad para responder a los efectos económicos de la pandemia. En cuanto remitan las incertidumbres relacionadas con la pandemia, las autoridades tienen la intención de estabilizar la deuda neta como porcentaje del PIB.³³

1.22. El tamaño y el alcance del apoyo a la política económica en respuesta a la pandemia no tienen precedentes. Aprovechando el considerable margen fiscal, las autoridades pusieron en aplicación medidas fiscales a gran escala (gastos e ingresos fiscales sacrificados) por valor de NZD 69,1 miles de millones, o el 21,1% del PIB, hasta el ejercicio económico 2024/2025, con inclusión de subvenciones salariales, inversión en infraestructuras y medidas fiscales para apoyar a las empresas y las inversiones. Además, se están aplicando otras medidas (como el Plan de Garantía de Financiación para las Empresas, el Plan de Flujo de Efectivo para las Pequeñas Empresas, el Acuerdo de Deuda Convertible con Air New Zealand y el Plan de Préstamos para Investigación y Desarrollo). Las medidas de apoyo fiscal a gran escala han ayudado a evitar una disminución mucho mayor de la actividad económica y el empleo.³⁴

1.23. Las autoridades insisten en que mantener una flexibilidad adecuada es especialmente importante para hacer frente a los riesgos de deterioro, como lo demuestra la aparición de las variantes delta y ómicron, que, muy probablemente, provocará un descenso del saldo fiscal estructural en 2021/2022. La parte no asignada del Fondo para la Respuesta y la Recuperación frente a la COVID-19 (alrededor de NZD 4,3 miles de millones) podría desempeñar un papel fundamental en la mitigación de los efectos económicos de cualquier otra perturbación relacionada con la pandemia. Por otro lado, la población de Nueva Zelanda está envejeciendo rápidamente, lo cual constituye un reto para la sostenibilidad fiscal, aunque menos que en otros países desarrollados.³⁵

1.2.3 Balanza de pagos

1.24. Tradicionalmente, Nueva Zelanda ha registrado un déficit por cuenta corriente, que se ha situado por término medio en el 4,0% del PIB en los últimos decenios. Este déficit refleja un desequilibrio estructural de larga data entre el ahorro y la inversión financiado con préstamos del exterior. Durante el período objeto de examen, el déficit por cuenta corriente se debió principalmente a un gran déficit comercial, que no fue posible compensar con el saldo de la cuenta financiera, en general positivo.

Cuadro 1.2 Balanza de pagos, 2014/2015/2020-2021

(En millones de NZD, fin del ejercicio: marzo)

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|-------------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Cuenta corriente | -8.168 | -6.305 | -6.841 | -8.537 | -11.445 | -7.605 | -8.176 |
| Balanza de bienes y servicios | 1.944 | 2.431 | 2.089 | 2.752 | -138 | 968 | -1.270 |
| Balanza comercial | -453 | -2.500 | -2.929 | -2.776 | -4.471 | -3.006 | 1.708 |
| Exportaciones | 49.212 | 48.877 | 48.930 | 54.895 | 58.822 | 60.916 | 58.505 |
| Importaciones | 49.665 | 51.376 | 51.859 | 57.672 | 63.293 | 63.923 | 56.797 |
| Balanza de servicios | 2.397 | 4.931 | 5.018 | 5.528 | 4.333 | 3.974 | -2.978 |
| Crédito | 18.694 | 22.400 | 23.310 | 25.261 | 26.556 | 27.588 | 13.053 |
| Débito | 16.298 | 17.469 | 18.292 | 19.733 | 22.222 | 23.613 | 16.031 |
| Ingresos primarios | -9.774 | -8.471 | -8.738 | -10.927 | -11.057 | -8.009 | -5.615 |
| Crédito | 7.209 | 8.109 | 8.274 | 8.425 | 9.232 | 8.715 | 9.159 |
| Ingresos en concepto de inversiones | 7.209 | 8.109 | 8.274 | 8.425 | 9.232 | 8.715 | 9.159 |
| Débito | 16.983 | 16.580 | 17.012 | 19.352 | 20.289 | 16.725 | 14.774 |
| Ingresos en concepto de inversiones | 16.788 | 16.347 | 16.752 | 19.054 | 19.946 | 16.323 | 14.377 |
| Remuneración de empleados | 195 | 233 | 260 | 298 | 343 | 402 | 397 |
| Transferencias corrientes | -338 | -266 | -193 | -362 | -251 | -564 | -1.290 |
| Crédito | 1.971 | 2.166 | 2.318 | 2.334 | 2.758 | 2.653 | 1.665 |
| Administración pública general | 717 | 965 | 1.004 | 907 | 1.012 | 989 | 873 |
| Otros sectores | 1.254 | 1.200 | 1.314 | 1.428 | 1.746 | 1.664 | 792 |

³³ IMF Country Report No. 21/88, página 12.

³⁴ IMF Country Report No. 21/88, página 9.

³⁵ IMF Country Report No. 21/88, página 12.

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Débito | 2.309 | 2.432 | 2.510 | 2.696 | 3.009 | 3.218 | 2.955 |
| Administración pública general | 639 | 688 | 647 | 684 | 766 | 867 | 857 |
| Otros sectores | 1.670 | 1.744 | 1.864 | 2.012 | 2.242 | 2.351 | 2.098 |
| Cuenta de capital | 37 | 346 | 2.095 | 122 | -39 | -58 | -29 |
| Cuenta financiera | 1.259 | 3.677 | 5.432 | 3.137 | 2.569 | -776 | 13.396 |
| Inversiones de Nueva Zelanda en el extranjero | 9.959 | -4.452 | -103 | -170 | -2.192 | 3.335 | -19.341 |
| Inversión directa | 1.411 | 995 | -1.151 | -1.804 | 737 | -812 | 1.134 |
| Inversiones de cartera | 11.410 | 4.829 | 10.081 | 4.705 | 5.384 | -5.968 | 30.139 |
| Derivados financieros | -3.889 | -6.724 | -5.318 | -4.756 | -4.664 | -6.229 | -17.142 |
| Otras inversiones | -910 | -336 | -6.670 | -1.033 | -742 | 8.003 | -15.348 |
| Activos de reserva | 1.936 | -3.216 | 2.955 | 2.719 | -2.907 | 8.340 | -18.124 |
| Inversiones extranjeras en Nueva Zelanda | 11.218 | -776 | 5.329 | 2.967 | 377 | 2.559 | -5.945 |
| Inversión directa | 3.984 | 1.009 | 1.826 | 2.988 | 2.201 | 6.590 | 7.365 |
| Inversiones de cartera | 16.070 | 9.166 | 15.693 | 5.170 | 5.969 | 5.373 | 144 |
| Derivados financieros | -4.799 | -9.339 | -4.356 | -5.307 | -6.590 | -8.956 | -5.506 |
| Otras inversiones | -4.038 | -1.612 | -7.834 | 116 | -1.203 | -448 | -7.949 |
| Errores y omisiones netos | 6.873 | 2.283 | -686 | 5.277 | 8.915 | 8.440 | -5.191 |
| Pro memoria: | | | | | | | |
| Cuenta corriente como porcentaje del PIB | -3,4 | -2,5 | -2,5 | -2,9 | -3,7 | -2,3 | -2,5 |
| Balanza de pagos como porcentaje del PIB | -0,8 | 1,3 | -1,1 | -0,9 | 0,9 | -2,6 | 5,5 |

Fuente: Statistics New Zealand, *Balance of Payments*. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/topics/balance-of-payments>.

1.25. El FMI estima que, entre 2016 y 2018, el déficit por cuenta corriente de Nueva Zelanda, como porcentaje del PIB, osciló entre el 2,1% y el 4,0%. En 2020, se redujo significativamente, hasta situarse en el 0,8% del PIB, debido a que el volumen de las importaciones se contrajo más que el de las exportaciones. La fuerte relación de intercambio registrada como consecuencia de los precios de exportación de los alimentos, en particular de los productos lácteos, también contribuyó a reducir el déficit por cuenta corriente. No obstante, según el FMI, se prevé que el déficit vuelva a aumentar en 2021 a un 3,3% del PIB cuando la recuperación de la economía sea ya significativa.³⁶ Debido a una exposición relativamente elevada al turismo internacional, las exportaciones de servicios seguirán siendo bajas hasta que abran las fronteras.

1.26. Durante los años objeto de examen, el pasivo neto de Nueva Zelanda sobre el exterior, como porcentaje del PIB, se redujo de un nivel máximo del 62,0% en 2008/2009 a un 50,5% en 2020/2021, debido en gran parte a la disminución de los pagos de intereses en el extranjero con motivo de la reducción de los tipos de interés mundiales (cuadro 1.1). Durante los años objeto de examen, las reservas externas oficiales fluctuaron y se cifraron en NZD 18.500 millones (o el 5,7% del PIB) (cuadro 1.1).

1.27. La deuda externa total, como porcentaje del PIB, ascendió al 88,9% en 2020/2021, frente al 102,6% en 2014/2015 (cuadro 1.1). La mayor parte de la deuda externa (80,0%) está en manos del sector privado.

1.3 Resultados en comercio e inversiones

1.3.1 Comercio de mercancías

1.28. Según las cifras de la balanza de pagos, las exportaciones de mercancías de Nueva Zelanda aumentaron a razón de un promedio anual del 3,3% entre 2014/2015 y 2019/2020, en tanto que la tasa media anual de las importaciones aumentó un 5,1% en el período comprendido entre esos años. Como consecuencia, el déficit comercial aumentó de NZD 453 millones en 2014/2015 a NZD 3.006 millones en 2019/2020 (cuadro 1.2). Durante ese período, los precios de los productos básicos y el tipo de cambio experimentaron grandes fluctuaciones que afectaron a los resultados del comercio de mercancías de Nueva Zelanda (cuadro 1.1).

1.29. Los resultados de las exportaciones de Nueva Zelanda durante la pandemia de COVID-19 fueron mejores de lo que se temía en un principio, lo que dio el tan necesario impulso a la economía

³⁶ FMI (2021), *World Economic Outlook*, octubre.

durante la peor parte de la perturbación económica. No obstante, la propagación mundial de la pandemia y las consiguientes medidas de contención afectaron considerablemente a las exportaciones e importaciones de mercancías de Nueva Zelanda. De hecho, el volumen total del comercio bidireccional de Nueva Zelanda se redujo un 17,0% durante el año hasta marzo de 2021, la mayor caída anual desde que se empezaron a recopilar datos a principios de la década de 1970.³⁷ El desempeño de los principales interlocutores comerciales de Nueva Zelanda en el comercio ha sido muy variado durante la COVID-19, ya que ha dependido de distintos factores, entre ellos, cómo han experimentado la COVID-19 y la respectiva combinación bilateral de productos de exportación/importación.

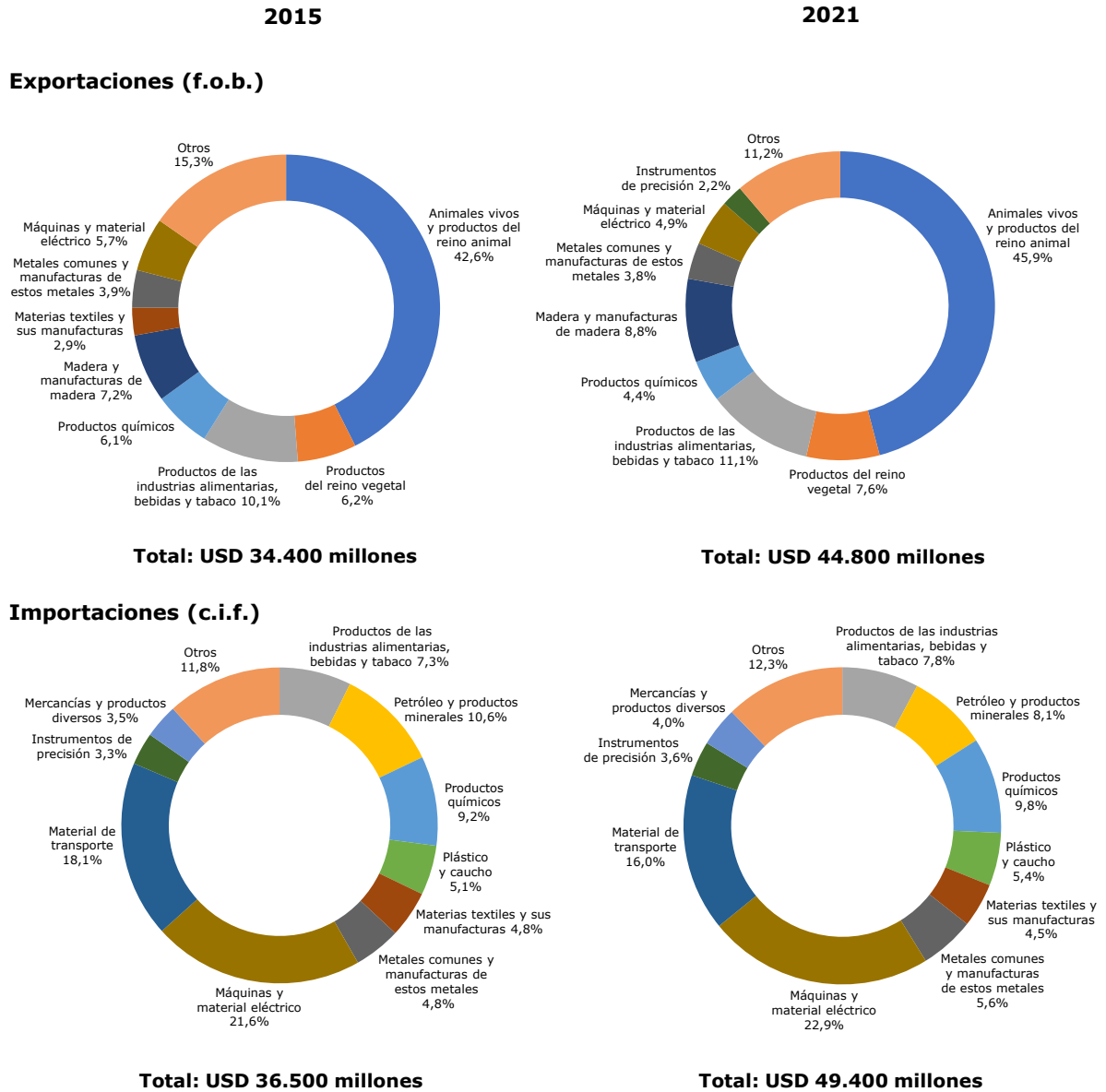
1.30. Las exportaciones de mercancías de Nueva Zelanda aumentaron de USD 34.400 millones en 2015 a USD 44.800 millones en 2021, lo que supone un gran aumento respecto de los USD 38.900 millones de 2020 (cuadro A1.1). El sector primario sigue siendo el que contribuye en mayor medida a los ingresos de exportación de Nueva Zelanda. Los animales vivos y los productos de origen animal, principalmente los productos lácteos y cárnicos, representaron el 45,9% del total de las exportaciones de mercancías en 2021 (frente al 42,6% de 2015). A estos productos les siguen los productos de las industrias alimentarias, bebidas y tabaco, que contribuyeron con un 11,7% al total de las exportaciones de mercancías en 2021 (10,1% en 2015). El porcentaje de los productos del reino vegetal en el total de las exportaciones de mercancías aumentó del 6,2% en 2015 al 7,6% en 2021 (gráfico 1.3).

1.31. Las exportaciones de mercancías también siguen estando muy concentradas geográficamente. En 2021, el 71,1% del total de las exportaciones tuvo Asia como destino, frente al 62,9% de 2015 (cuadro A1.2). El principal mercado de exportación de Nueva Zelanda sigue siendo China, que absorbió el 31,7% del total de las exportaciones en 2021 (en 2015 era del 17,6%), seguida de Australia con un 12,4% y los Estados Unidos con un 10,6% (gráfico 1.4). Otros destinos de exportación importantes en 2021 fueron el Japón (5,7%), la UE-27 (5,1%) y otras economías de Asia, como la República de Corea, el Taipei Chino y Hong Kong, China.

1.32. Las importaciones de mercancías de Nueva Zelanda pasaron de USD 36.500 millones en 2015 a USD 49.400 millones en 2021, lo que supone un gran aumento desde los USD 37.100 millones alcanzados en 2020 (cuadro A1.3). En el total de las importaciones dominan los productos manufacturados y las materias primas, encabezados por las máquinas y el material eléctrico, con una porcentaje del 22,9% en 2021 (en 2015 era del 21,6%) y el material de transporte (16,0% en 2021). La participación de los productos químicos en el total de las importaciones de mercancías aumentó hasta el 9,8%, mientras que la del petróleo y otros productos minerales disminuyó hasta el 8,1% (gráfico 1.3).

³⁷ Información facilitada por las autoridades.

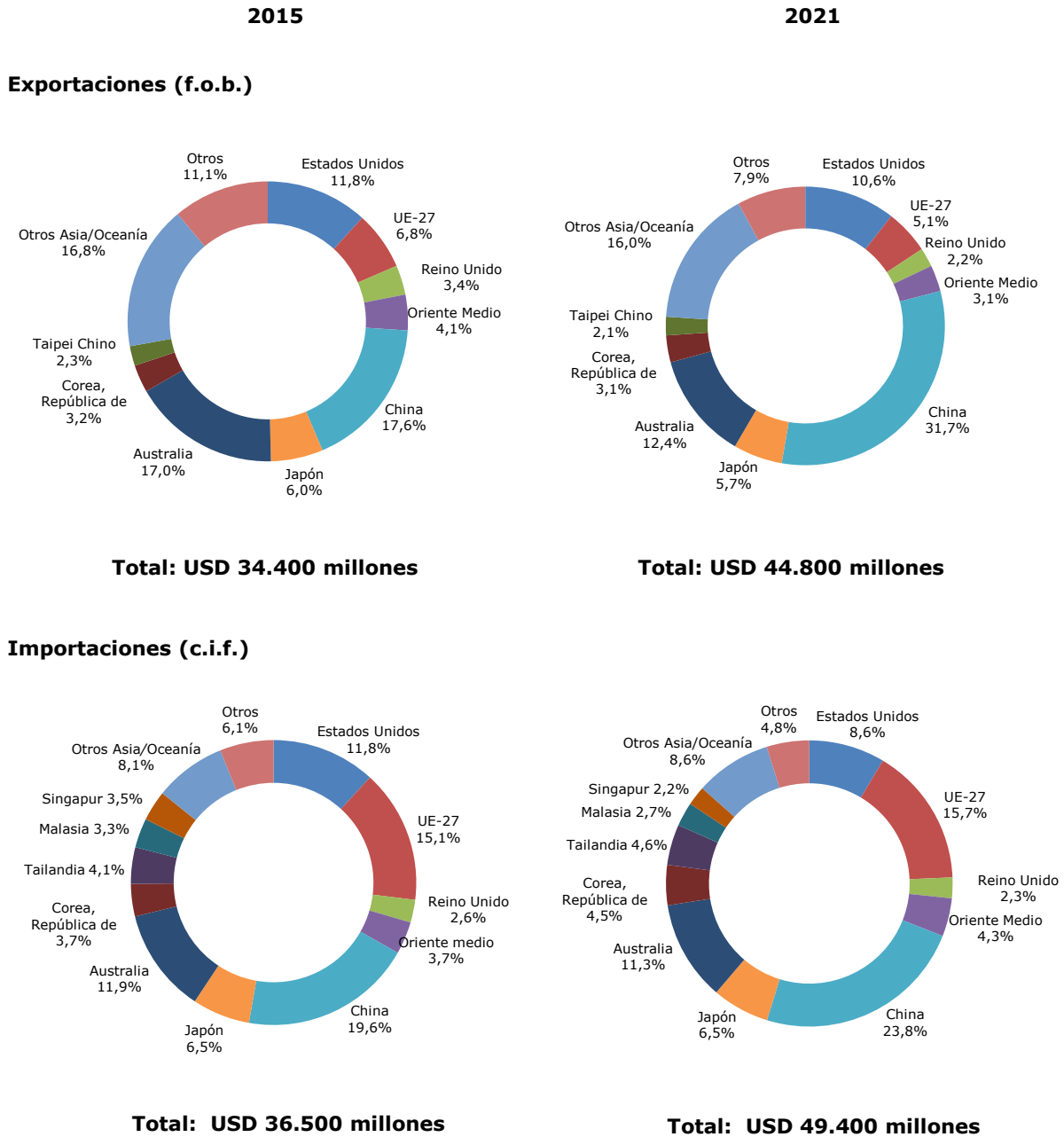
Gráfico 1.3 Composición por productos del comercio de mercancías por secciones principales del SA, 2015 y 2021



Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

1.33. Asia fue el origen del 64,2% del total de las importaciones de mercancías en 2021 (60,7% en 2015), y China aumentó su participación 19,6% al 23,8% durante el período. Encabezada por Alemania, la UE-27 representó el 15,7% de las importaciones de mercancías de Nueva Zelanda en 2021, frente al 15,1% de 2015. En 2021, Australia suministró el 11,3% del total de las importaciones de mercancías (11,9% en 2015). La participación de los Estados Unidos también disminuyó del 11,8% en 2015 al 8,6% en 2021, mientras que la del Japón se mantuvo en el 6,5% durante esos mismos años (cuadro A1.4 y gráfico 1.4).

Gráfico 1.4 Dirección del comercio de mercancías, 2015 y 2021



Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

1.3.2 Comercio de servicios

1.34. Nueva Zelanda es exportadora neta de servicios, que son una importante fuente de divisas. Como era de esperar los sectores comerciales más afectados por la pandemia de COVID-19 han sido los sectores de servicios, ya que las restricciones impuestas al transporte internacional han menoscabado significativamente la capacidad del país para comerciar. De hecho, el superávit del sector de los servicios, que había ascendido de NZD 2.400 millones en 2014/2015 a un máximo de NZD 5.500 millones en 2017/2018, disminuyó a NZD 4.000 millones en 2019/2020 (cuadro 1.2).

1.35. Pese a la pandemia, los viajes (turismo) siguen siendo la categoría de servicios más importante, aportando el 35,0% del valor total de las exportaciones de servicios en 2020/2021 (cuadro 1.3). Otros servicios prestados a las empresas ocupan el segundo lugar entre las exportaciones de servicios, con un porcentaje del 15,8%, seguidos de los servicios de

telecomunicaciones, informática e información (11,6%). Las importaciones del sector de los servicios están encabezadas por otros servicios prestados a las empresas, que representaron el 26,0% del valor total de las importaciones de servicios en 2020/2021, seguidos del transporte con un porcentaje del 18,2% y los servicios de telecomunicaciones, informática e información (15,3%).

Cuadro 1.3 Composición del comercio de servicios, 2014/2015-2020/2021

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|---|-----------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Crédito total (en miles de millones de NZD) | 18,7 | 22,4 | 23,3 | 25,3 | 26,6 | 27,6 | 13,1 |
| | (% del crédito total) | | | | | | |
| Mantenimiento y reparación | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Transporte | 13,9 | 12,5 | 12,3 | 12,5 | 12,7 | 12,5 | 10,4 |
| Transporte marítimo | 2,8 | 2,4 | 2,4 | 2,2 | 2,3 | 2,4 | 5,1 |
| Transporte aéreo | 10,8 | 9,8 | 9,7 | 10,1 | 10,0 | 9,6 | 4,1 |
| Servicios postales y de mensajería | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,5 | 1,2 |
| Viajes | 61,0 | 62,8 | 60,6 | 60,7 | 59,5 | 57,7 | 35,0 |
| De negocios | 4,7 | 5,1 | 4,1 | 4,2 | 4,4 | 4,8 | 1,0 |
| Personales | 56,3 | 57,7 | 56,5 | 56,5 | 55,1 | 52,9 | 34,0 |
| Construcción | 0,1 | .. | .. | .. | 0,1 | .. | .. |
| Seguros y pensiones | .. | .. | .. | .. | 0,6 | 0,2 | .. |
| Servicios financieros | 3,0 | 3,2 | 3,2 | .. | .. | 2,7 | 5,1 |
| Cargos por el uso de la propiedad intelectual | 2,1 | 2,6 | 3,1 | 3,6 | 4,5 | 4,6 | 10,3 |
| Servicios de telecomunicaciones, informática e información | 4,2 | 4,3 | 4,5 | 4,1 | 4,4 | 5,3 | 11,6 |
| Otros servicios prestados a las empresas | 9,4 | 7,9 | 7,9 | 7,7 | 7,3 | 7,9 | 15,8 |
| Investigación y desarrollo | 0,6 | 0,5 | 0,7 | 0,7 | 0,6 | 0,6 | 1,2 |
| Servicios de consultoría profesional y en administración | 2,3 | 2,0 | 1,9 | 1,8 | 1,8 | 1,8 | 3,7 |
| Servicios técnicos, relacionados con el comercio y otros servicios prestados a las empresas | 6,5 | 5,4 | 5,3 | 5,2 | 4,8 | 5,4 | 10,9 |
| Servicios personales, culturales y de esparcimiento | 2,9 | 3,0 | 3,3 | 2,6 | 2,7 | 2,7 | 4,9 |
| Servicios públicos | 1,3 | 1,1 | 1,1 | 0,9 | .. | .. | .. |
| Débito total (en miles de millones de NZD) | 16,3 | 17,5 | 18,3 | 19,7 | 22,2 | 23,6 | 16,0 |
| | (% del débito total) | | | | | | |
| Mantenimiento y reparación | 1,0 | 1,8 | 1,7 | 2,1 | 2,3 | 2,0 | .. |
| Transporte | 24,4 | 23,0 | 21,7 | 22,1 | 22,1 | 21,0 | 18,2 |
| Transporte marítimo | 11,9 | 11,6 | 9,7 | 9,6 | 9,7 | 9,4 | 13,1 |
| Transporte aéreo | 11,8 | 10,9 | 11,5 | 12,1 | 11,9 | 11,2 | 4,4 |
| Servicios postales y de mensajería | 0,6 | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,4 | 0,4 | 0,7 |
| Viajes | 30,8 | 31,1 | 32,2 | 32,2 | 29,8 | 27,2 | 7,7 |
| De negocios | 5,7 | 5,5 | 5,2 | 4,9 | 4,7 | 4,7 | 1,4 |
| Personales | 25,1 | 25,6 | 27,0 | 27,3 | 25,1 | 22,5 | 6,3 |
| Construcción | 0,5 | 0,2 | 0,3 | 0,3 | 0,2 | 0,2 | .. |
| Seguros y pensiones | 5,5 | 6,1 | 6,2 | 6,4 | 8,1 | 9,2 | 12,1 |
| Servicios financieros | 2,6 | 2,9 | 2,8 | 2,7 | 2,3 | 2,1 | 3,5 |
| Cargos por el uso de la propiedad intelectual | 7,0 | 7,0 | 6,9 | 6,6 | 5,9 | 6,0 | 8,1 |
| Servicios de telecomunicaciones, informática e información | 5,9 | 7,0 | 8,1 | 8,1 | 8,6 | 9,2 | 15,3 |
| Otros servicios prestados a las empresas | 19,8 | 18,2 | 17,1 | 15,8 | 16,7 | 18,5 | 26,0 |
| Investigación y desarrollo | 0,2 | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,5 |
| Servicios de consultoría profesional y en administración | 4,4 | 5,0 | 5,1 | 5,1 | 6,3 | 7,6 | 11,1 |
| Servicios técnicos, relacionados con el comercio y otros servicios prestados a las empresas | 15,1 | 12,9 | 11,8 | 10,3 | 10,0 | 10,5 | 14,5 |
| Servicios personales, culturales y de esparcimiento | 1,2 | 1,4 | 2,0 | 2,7 | 2,9 | 3,5 | 6,0 |
| Servicios públicos | 1,3 | 1,2 | 1,1 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 1,2 |

.. No disponible. Marcado como confidencial.

Nota: Las cifras corresponden al ejercicio fiscal (el ejercicio fiscal comienza el 1 de abril y concluye el 31 de marzo).

Fuente: Statistics New Zealand, *Balance of Payments*. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/topics/balance-of-payments>.

1.3.3 Inversión extranjera directa

1.36. Según el FMI, Nueva Zelanda impone más obstáculos a las inversiones extranjeras directas que los países comparables, lo que impide en cierta manera la entrada de empresas extranjeras.³⁸ La reciente reforma de la Ley de Inversiones Extranjeras es una oportunidad para atraer IED de mayor calidad (sección 2.4). Las entradas de IED aumentaron de NZD 99.600 millones

³⁸ FMI (2021), *The Land of the Long White Cloud: Turning New Zealand's Recovery into Sustained Growth*, página 6.

en 2014/2015 (41,1% del PIB) a NZD 130.900 millones en 2020/2021 (40,2% del PIB) (cuadro 1.4). Australia sigue siendo el principal inversor extranjero, aunque cada vez en menor medida, y representó el 50,5% de las entradas totales de IED a finales de marzo de 2021 (51,6% a finales de marzo de 2015), seguida de Hong Kong, China (7,5%), los Estados Unidos (6,7%), Singapur (5,6%), el Japón (5,1%) y el Reino Unido (4,4%). Por actividad económica, los principales receptores de IED son el sector financiero con un 39,1%, seguido del sector manufacturero (12,9%) y la agricultura, silvicultura y pesca (7,8%).

Cuadro 1.4 Entradas de inversiones extranjeras directas, 2014/2015-2020/2021

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Entradas totales de IED (en miles de millones de NZD) | 99,6 | 98,6 | 101,1 | 108,2 | 114,9 | 121,6 | 130,9 |
| % del PIB | 41,1 | 38,6 | 37,2 | 37,2 | 37,5 | 37,7 | 40,2 |
| Por origen (% del total) | | | | | | | |
| Australia | 51,6 | 51,3 | 52,8 | 52,5 | 48,5 | 49,0 | 50,5 |
| Hong Kong, China | 5,6 | 5,6 | 6,0 | 8,7 | 8,3 | 8,1 | 7,5 |
| Estados Unidos | 8,0 | 8,1 | 8,1 | 7,6 | 6,8 | 6,6 | 6,7 |
| Singapur | 5,1 | 5,4 | 4,0 | 3,7 | 4,3 | 4,9 | 5,6 |
| Japón | 4,8 | 4,9 | 5,2 | 5,1 | 5,0 | 4,7 | 5,1 |
| Reino Unido | 5,4 | 5,4 | 5,4 | 4,8 | 4,7 | 4,6 | 4,4 |
| Canadá | 3,3 | 4,1 | 2,7 | 3,4 | 4,4 | 4,2 | 3,5 |
| Países Bajos | 3,6 | 4,3 | 4,1 | 3,8 | 3,6 | 3,3 | 3,1 |
| Islas Caimán | 1,1 | 1,0 | 1,1 | 1,1 | 1,2 | 1,9 | 1,9 |
| Suiza | 0,5 | 0,4 | 0,9 | 0,6 | 1,6 | 1,6 | 1,4 |
| China | 0,7 | 0,7 | 1,1 | 1,2 | 1,3 | 1,3 | 1,3 |
| Islas Vírgenes Británicas | 3,1 | 3,1 | 3,1 | 1,1 | 1,5 | 1,3 | 1,3 |
| Alemania | -0,2 | -0,3 | -0,2 | 0,7 | 0,6 | 0,5 | 0,5 |
| Luxemburgo | -0,0 | 0,3 | 0,3 | 0,7 | 0,6 | 0,5 | 0,5 |
| Por actividad económica (% del total) | | | | | | | |
| Agricultura, silvicultura y pesca | 6,1 | 6,9 | 7,2 | 7,3 | 8,1 | 8,3 | 7,8 |
| Industrias extractivas | 2,3 | 1,4 | 0,7 | 0,7 | 1,9 | 1,5 | 1,6 |
| Industrias manufactureras | 14,4 | 15,1 | 15,3 | 14,2 | 14,9 | 14,5 | 12,9 |
| Electricidad, gas, agua y gestión de desechos | 4,7 | 2,6 | 2,5 | 2,4 | 2,3 | 2,2 | 2,0 |
| Construcción | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,5 | 0,7 | 0,4 |
| Comercio al por mayor | 4,5 | 5,1 | 5,1 | 5,5 | 5,4 | 6,4 | 5,4 |
| Comercio al por menor | 6,7 | 5,5 | 6,0 | 5,4 | 5,9 | 5,4 | 5,2 |
| Servicios de alojamiento y restaurantes | 0,8 | 0,7 | 0,8 | 1,0 | 1,1 | 1,8 | 2,1 |
| Transporte, correos y almacenamiento | 0,3 | 0,2 | 0,8 | 0,7 | 0,6 | 0,7 | 0,8 |
| Medios de información y telecomunicaciones | 2,4 | 2,9 | 2,8 | 2,6 | 2,3 | 2,1 | 1,8 |
| Servicios financieros y de seguros | 33,0 | 34,7 | 34,7 | 35,7 | 34,0 | 35,7 | 39,1 |
| Servicios de alquiler y contratación y servicios inmobiliarios | 3,4 | 3,8 | 3,4 | 3,5 | 3,4 | 3,2 | 3,4 |
| Servicios profesionales, científicos y técnicos | 2,3 | 1,8 | 1,6 | 3,0 | 2,9 | 1,8 | 2,2 |
| Servicios administrativos y de apoyo | 0,6 | 0,9 | 1,0 | 0,8 | 0,3 | 0,4 | 0,3 |
| Administración y seguridad públicas | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Educación y formación | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Atención de la salud y asistencia social | 1,4 | 1,2 | 1,2 | 1,4 | 2,0 | 1,8 | 2,3 |
| Artes y actividades de esparcimiento | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Otros servicios | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Sin asignar | 16,3 | 16,5 | 16,1 | 15,0 | 14,2 | 13,4 | 12,4 |

.. No disponible. Marcado como confidencial. Los datos de los siguientes países son confidenciales: la Argentina, las Bermudas, Malasia, Taipei Chino y los Emiratos Árabes Unidos.

Nota: Las cifras corresponden al ejercicio fiscal (el ejercicio fiscal comienza el 1 de abril y concluye el 31 de marzo).

Fuente: Statistics New Zealand, *Balance of Payments*. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/topics/balance-of-payments>.

1.37. El volumen de IED de Nueva Zelanda en el extranjero aumentó de NZD 25.000 millones en 2014/2015 a NZD 29.500 millones en 2020/2021 (cuadro 1.5). El principal receptor de las salidas de IED de Nueva Zelanda sigue siendo Australia con un porcentaje del 52,0%, seguida de los Estados Unidos (23,7%) y Hong Kong, China (5,4%). La mayor parte de las inversiones de Nueva Zelanda en el exterior se realizan en el sector manufacturero (30,4%).

Cuadro 1.5 Salidas de inversiones extranjeras directas, 2014/2015-2020/2021

| | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 | 2020/ 2021 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Salidas totales de IED (en miles de millones de NZD) | 25,0 | 25,0 | 25,2 | 24,4 | 26,4 | 27,6 | 29,5 |
| % del PIB | 10,3 | 9,8 | 9,3 | 8,4 | 8,6 | 8,6 | 9,1 |
| Por origen (% del total) | | | | | | | |
| Australia | 56,9 | 47,4 | 50,2 | 49,1 | 49,4 | 51,7 | 52,0 |
| Estados Unidos | 14,7 | 18,4 | 15,6 | 15,2 | 13,0 | 19,5 | 23,7 |
| Hong Kong, China | 2,2 | 8,6 | 8,0 | 8,8 | 8,7 | 6,9 | 5,4 |
| Reino Unido | 5,7 | 6,1 | 4,9 | 5,6 | 5,1 | 3,8 | 3,3 |
| Bermudas | 1,1 | 1,2 | 1,2 | 1,2 | 1,2 | 3,6 | 3,2 |
| Singapur | 6,6 | 5,4 | 5,5 | 3,6 | 3,2 | 1,7 | 1,7 |
| Canadá | 0,7 | 0,8 | 0,5 | 0,3 | 0,6 | 1,1 | 1,3 |
| China | 0,3 | 0,2 | 0,1 | 0,4 | 0,2 | 0,4 | 0,3 |
| Japón | 0,0 | -0,4 | 0,1 | 0,4 | 0,2 | 0,3 | 0,2 |
| Chile | .. | .. | .. | .. | 2,4 | 0,1 | 0,1 |
| Taipei China | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,1 | 0,1 | 0,2 | 0,1 |
| Alemania | .. | .. | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,1 | .. |
| Emiratos Árabes Unidos | .. | .. | 0,4 | 0,4 | 0,3 | 0,0 | .. |
| Francia | .. | .. | 0,3 | 0,3 | .. | .. | .. |
| Países Bajos | 1,7 | 1,4 | 1,5 | .. | .. | .. | .. |
| Por actividad económica (% del total) | | | | | | | |
| Agricultura, silvicultura y pesca | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Industrias extractivas | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Industrias manufactureras | 38,3 | 36,2 | 36,2 | 39,7 | 38,0 | 34,6 | 30,4 |
| Servicios de electricidad, gas, agua y gestión de desechos | 2,9 | 3,0 | .. | .. | .. | .. | .. |
| Construcción | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Comercio al por mayor | 15,8 | 22,1 | 21,8 | 19,2 | 17,5 | 11,9 | 12,5 |
| Comercio al por menor | .. | .. | 4,6 | 5,4 | 5,2 | 6,2 | 6,0 |
| Servicios de alojamiento y restaurantes | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Transporte, correos y almacenamiento | 5,5 | 5,1 | .. | .. | .. | .. | .. |
| Medios de información y telecomunicaciones | .. | .. | .. | 2,5 | 2,3 | .. | .. |
| Servicios financieros y de seguros | 6,2 | 8,9 | 9,7 | 6,1 | 9,7 | 18,1 | .. |
| Servicios de alquiler y contratación y servicios inmobiliarios | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Servicios profesionales, científicos y técnicos | .. | 0,5 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,7 | 0,6 |
| Servicios administrativos y de apoyo | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Administración y seguridad públicas | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Educación y formación | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Atención de la salud y asistencia social | .. | .. | .. | .. | .. | .. | .. |
| Artes y actividades de esparcimiento | 1,7 | 2,2 | 2,2 | 1,3 | 2,1 | 1,9 | 2,6 |
| Otros servicios | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sin asignar a una industria | 6,0 | 6,0 | 6,0 | 6,2 | 5,7 | 5,5 | 5,1 |

.. No disponible. Marcado como confidencial. Otros países con datos confidenciales son, por ejemplo, la Argentina, Bélgica, las Islas Cook, Luxemburgo y Malasia.

Nota: Las cifras corresponden al ejercicio fiscal (el ejercicio fiscal comienza el 1 de abril y concluye el 31 de marzo).

Fuente: Statistics New Zealand, *Balance of Payments*. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/topics/balance-of-payments>.

2 REGÍMENES DE COMERCIO E INVERSIÓN

2.1 Marco general

2.1. El sistema de gobierno y el marco jurídico conexo de Nueva Zelanda no sufrieron ninguna modificación importante durante el período objeto de examen. Nueva Zelanda es una monarquía constitucional con un gobierno parlamentario.

2.2. Su constitución no se refleja en un único documento, sino que consiste en una combinación de textos jurídicos, derecho consuetudinario y jurisprudencial y convenios constitucionales. Su sistema político se rige por la Ley de la Constitución de 1986, en virtud de la cual el Jefe del Estado es el monarca británico, representado en Nueva Zelanda por el gobernador general. Ambos pueden ejercer sus poderes únicamente con el informe preceptivo favorable del Gobierno, que está dirigido por el primer ministro. El nombramiento del gobernador general corresponde al monarca, pero su elección es competencia del primer ministro. El gobernador general permanece en el cargo durante un período de cinco años. El actual gobernador general tomó posesión de su cargo en octubre de 2021.

2.3. El Gobierno tiene tres poderes: ejecutivo, legislativo y judicial. El poder ejecutivo está representado por el Consejo Ejecutivo bajo la dirección del primer ministro.¹ Este poder está integrado por el gobernador general y el Parlamento (Cámara de Representantes), que es unicameral y generalmente tiene 120 diputados elegidos cada tres años.² Las últimas elecciones se celebraron en 2020. Los comicios se basan en un sistema de votación "de representación proporcional mixta", en el que los electores emiten dos votos: uno para elegir un partido político y otro para elegir a un diputado. El líder del partido que obtiene el mayor número de escaños suele asumir las funciones de primer ministro y Jefe de Gobierno. Sin embargo, ha habido casos en que se ha constituido un gobierno de coalición en minoría cuyo primer ministro es el líder de un partido que no ha obtenido el mayor número de escaños, pero que ha conseguido el apoyo de la mayoría de los diputados mediante un acuerdo de coalición con otro u otros partidos políticos. El Parlamento asume, entre otras cosas, la responsabilidad de elaborar nuevas leyes y modificar las existentes y de controlar al Ejecutivo. Antes de que adquiera el rango de ley, el instrumento propuesto (el proyecto de ley) se presenta en el Parlamento y pasa por diferentes etapas, incluidas las solicitudes de comunicaciones públicas y las invitaciones a audiencias públicas. Una vez acordada la forma definitiva del proyecto de ley, el Parlamento puede aprobarlo o rechazarlo. Si el proyecto de ley se aprueba, adquiere el rango de ley (es decir, de ley parlamentaria) cuando el gobernador general lo sanciona. En el caso de los tratados internacionales vinculantes, toda medida conexas (como la decisión de firmar un acuerdo de libre comercio) es prerrogativa del poder ejecutivo y la adopta el Consejo de Ministros. No obstante, de conformidad con las Órdenes Permanentes del Parlamento (es decir, las normas de procedimiento), todos los tratados multilaterales y los tratados bilaterales sustantivos de "especial importancia" deben presentarse al Parlamento para su examen antes de su ratificación, junto con un análisis del interés nacional elaborado por el poder ejecutivo. En ese análisis deben exponerse las ventajas y desventajas del acuerdo propuesto, además de otra información, tal como se establece en las Órdenes Permanentes. El Ministro de Asuntos Exteriores determina si un tratado bilateral se considera o no un tratado bilateral sustantivo de especial importancia por recomendación de los funcionarios públicos y sobre la base de un conjunto de criterios normalizados. Los tratados bilaterales no calificados como sustantivos de especial importancia se ratifican sin que intervenga el Parlamento. Esta facultad discrecional, comúnmente denominada "exención" de la obligación de presentar el tratado al Parlamento, se suele aplicar a los tratados bilaterales que tratan de asuntos restringidos o técnicos.

2.4. El poder judicial consta de cuatro instancias principales: los tribunales de distrito, el Tribunal Superior, el Tribunal de Apelación y el Tribunal Supremo, siendo este el más alto tribunal y el de última instancia. También hay juzgados, tribunales y autoridades especializados.

¹ La expresión "la Corona" (o el monarca) se utiliza generalmente para referirse al gobierno ejecutivo (es decir, los ministros y sus departamentos), aunque su significado varía según el contexto en el que se utilice. Consultado en <https://dpmc.govt.nz/our-business-units/cabinet-office/supporting-work-cabinet/cabinet-manual/1-sovereign-governor-1>.

² El número habitual de escaños parlamentarios es de 120, pero a veces puede ser mayor, debido a los escaños supernumerarios que se crean cuando un partido obtiene más escaños de los que le corresponden según la proporción de votos que recibe.

2.5. Nueva Zelanda es miembro del Commonwealth de Naciones, que está integrado por 54 países.

2.2 Formulación y objetivos de la política comercial

2.6. Nueva Zelanda aboga firmemente por el libre comercio y considera que el comercio es fundamental para su prosperidad. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda actualizó su estrategia de política comercial en 2017 y volvió a hacerlo en 2020 tras un cambio de Gobierno. Ese mismo año también puso en marcha una Estrategia para la Recuperación del Comercio en respuesta a la pandemia de COVID-19 (véase *infra*).

2.7. El marco institucional para la formulación y aplicación de la política comercial de Nueva Zelanda apenas ha variado desde el informe anterior. El Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio (MFAT) es la principal entidad gubernamental encargada de asesorar al Gobierno sobre la formulación y aplicación de la política comercial de Nueva Zelanda. El MFAT dirige también todos los acuerdos de libre comercio y las negociaciones de la OMC, y trabaja en estrecha coordinación con los organismos técnicos competentes, como el Ministerio de Industrias Primarias y el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo, para asegurar que las políticas comerciales del país apoyen el objetivo general del Gobierno de lograr una economía productiva, sostenible e inclusiva.³

2.8. Toda la legislación relacionada con el comercio es promulgada por el Parlamento y debe ser sancionada por el gobernador general para adquirir el rango de ley. Los acuerdos comerciales son responsabilidad del poder ejecutivo, pero están sujetos a un proceso de examen parlamentario, incluidas las consultas públicas, antes de su ratificación (véase *supra*).

2.9. En marzo de 2017, Nueva Zelanda puso en marcha el Programa de Comercio 2030 con el objetivo de actualizar su estrategia comercial y de fijar sus prioridades para los próximos 30 años.⁴ Este plan fue sustituido por el Programa Comercio para Todos, que se elaboró a partir de un amplio proceso de consulta pública llevado a cabo en 2018 y del informe resultante de ese ejercicio. El Programa Comercio para Todos se puso en marcha en 2018 para responder a las preocupaciones de los ciudadanos en relación con la participación del país en los ALC, y para garantizar que la política comercial redundara en beneficio de todos los neozelandeses. En el marco de esta iniciativa, de agosto a octubre de 2018 Nueva Zelanda mantuvo consultas públicas destinadas a recabar las opiniones de la población sobre la forma en que debía enfocarse la política comercial, y estableció una Junta Consultiva del Programa Comercio para Todos encargada de elaborar un informe independiente con recomendaciones al Gobierno sobre el Programa Comercio para Todos. La Junta Consultiva se estableció en noviembre de 2018 y su informe se publicó en noviembre de 2019. En las conclusiones y recomendaciones del informe se propone, entre otras cosas, lo siguiente: i) examinar las disposiciones vigentes sobre solución de diferencias entre inversores y Estados en los ALC a medida que se adopten nuevos acuerdos⁵; ii) prestar mayor apoyo a la participación de las pequeñas y medianas empresas (pymes) en el comercio internacional; y iii) promover la inclusión de disposiciones sobre medio ambiente, trabajo y género en los ALC.⁶ Las recomendaciones de la Junta Consultiva y los principios fundamentales aprobados por el Consejo de Ministros constituyen la base del Programa Comercio para Todos.⁷ Para las autoridades, el objetivo es una política

³ New Zealand Government (2019), *Economic Plan for a Productive, Sustainable and Inclusive Economy*, septiembre. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/economic-plan.pdf>.

⁴ New Zealand Government (2017), "PM Launches Ambitious Trade Agenda", 24 de marzo. Consultado en <https://www.beehive.govt.nz/release/pm-launches-ambitious-trade-agenda>. En el marco del Programa de Comercio 2030, Nueva Zelanda se propuso que los ALC abarcaran el 90% de sus exportaciones de mercancías para 2030 (frente al 53% estimado en el momento de redactar el Programa) e identificó cuatro pilares para la política comercial del país, a saber: i) ampliar la red de ALC de Nueva Zelanda, maximizar los beneficios de los acuerdos existentes mediante actualizaciones y una mejora de la aplicación, y sostener la OMC; ii) intensificar su labor relativa a los obstáculos no arancelarios; iii) prestar mayor atención a los servicios, las inversiones y la economía digital; y iv) prestar la asistencia apropiada a los exportadores para mejorar su competitividad. Las autoridades indican que la política comercial de Nueva Zelanda ya no se rige por este plan, dado que fue sustituido por el Programa Comercio para Todos.

⁵ En el informe se señala también que el Gobierno se opone a la inclusión de disposiciones sobre solución de diferencias entre inversores y Estados en los ALC (véase Trade for All Advisory Board (2019), *Report of the Trade for All Advisory Board*, sección "Key findings", párrafo 9).

⁶ Trade for All Advisory Board (2019), *Report of the Trade for All Advisory Board*, noviembre.

⁷ Además, las autoridades indican que no existe un documento único respecto del Programa Comercio para Todos, sino varios documentos, entre ellos el informe de la Junta Consultiva del Programa Comercio para Todos y la respuesta del Gobierno.

comercial que, combinada con otras políticas gubernamentales, fomente el desarrollo económico sostenible e inclusivo.

2.10. En junio de 2020, Nueva Zelanda también puso en marcha la Estrategia para la Recuperación del Comercio para ayudar a las empresas a superar las perturbaciones derivadas de la pandemia de COVID-19. La Estrategia se estructura en tres pilares: i) ampliar el apoyo a los exportadores; ii) revitalizar la arquitectura del comercio internacional, velando por el fortalecimiento y la reforma de la OMC y concertando acuerdos comerciales bilaterales y plurilaterales; y iii) reforzar las principales relaciones comerciales para ampliar las oportunidades de mercado y lograr una mayor diversificación del comercio. La Estrategia para la Recuperación del Comercio aspira también a fortalecer la resiliencia económica de Nueva Zelanda frente a futuras perturbaciones.⁸

2.11. Algunas de las medidas adoptadas por el Gobierno para apoyar a los exportadores en el marco de la Estrategia consisten en la ampliación de la oferta de servicios de asesoramiento e información sobre los mercados y en el aumento del número de beneficiarios a través de su organismo internacional de desarrollo empresarial: Comercio y Empresas de Nueva Zelanda (NZTE). A fin de respaldar la aplicación de este primer pilar, el MFAT también estableció un Departamento de Recuperación del Comercio dedicado, entre otras cosas, a resolver los obstáculos al comercio con que se enfrentan las empresas, asegurar el buen funcionamiento de las cadenas de suministro y abordar cualquier perturbación del comercio derivada de la pandemia de COVID-19.⁹

2.3 Acuerdos y arreglos comerciales

2.3.1 OMC

2.12. Nueva Zelanda, Miembro fundador de la OMC, participa activamente en la labor de la Organización. Durante el período objeto de examen, siguió contribuyendo a las actividades de sus comités y participó en negociaciones, funciones de vigilancia, procedimientos de solución de diferencias e iniciativas plurilaterales. Nueva Zelanda también asumió funciones de liderazgo en la presidencia de los órganos de la OMC, incluido el Consejo General en 2020¹⁰, y promovió los debates sobre nuevas cuestiones en su calidad de copatrocinadora de iniciativas o propuestas referentes, entre otras cosas, al clima y el medio ambiente (por ejemplo, la reforma de las subvenciones a los combustibles fósiles); la competencia de las exportaciones; las microempresas y pequeñas y medianas empresas (mipymes); el comercio electrónico; las disciplinas sobre la reglamentación nacional; la facilitación de las inversiones para el desarrollo; y el género y el comercio. Nueva Zelanda forma parte del Grupo sobre las Mipymes y es miembro fundador del grupo Amigos de los Peces, integrado por Miembros de la OMC que tratan de concluir las negociaciones sobre las normas relativas a las subvenciones a la pesca. También es miembro fundador del Grupo de Cairns, una coalición de miembros exportadores de productos agropecuarios que sigue impulsando la liberalización del comercio mundial de productos agropecuarios. Nueva Zelanda está a favor de la exención relativa al Acuerdo sobre los ADPIC en el caso de las vacunas contra la COVID-19 y apoya los debates sobre la propuesta más amplia presentada por otros Miembros de la OMC, así como los esfuerzos encaminados a reformar y fortalecer la OMC, como lo demuestra su respaldo a las propuestas de mejora de las normas de la OMC sobre notificación y transparencia¹¹, y en lo relativo a los nombramientos y el funcionamiento del Órgano de Apelación.¹²

⁸ MFAT, *Trade Recovery Strategy*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/trade-recovery-strategy/trade-recovery-strategy-overview/>.

⁹ Además de esas medidas y para compensar los efectos de los períodos de confinamiento decretados en el país, NZTE aplicó diversos tipos de planes de sostenimiento de las empresas para hacer frente a la COVID-19. Cabe citar entre ellos un programa de subvención a los salarios, un programa de ayuda para hacer frente al repunte de la COVID-19 y un préstamo para mejorar la liquidez de las pequeñas empresas. Business.govt.nz, *COVID-19: Financial Support for Businesses*. Consultado en <https://www.business.govt.nz/covid-19/financial-support-for-businesses/>.

¹⁰ Entre 2015 y 2020, Nueva Zelanda presidió cada año un órgano de la OMC. OMC, *Actuales Presidentes de la OMC*. Consultado en https://www.wto.org/spanish/thewto_s/secret_s/current_chairs_s.htm.

¹¹ Documento JOB/GC/204/Rev.8 - JOB/CTG/14/Rev.8 de la OMC, de 12 de noviembre de 2021.

¹² Documentos WT/GC/W/752 y WT/DSB/W/609 de la OMC, de 26 de noviembre de 2018 y 12 de enero de 2018, respectivamente; y sus revisiones.

2.13. En agosto de 2015, Nueva Zelanda pasó a ser parte en el Acuerdo sobre Contratación Pública (ACP)¹³, y en septiembre del mismo año ratificó el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio.¹⁴ Nueva Zelanda es miembro del Acuerdo sobre Tecnología de la Información y, en diciembre de 2015, aprobó la ampliación de su cobertura. También ha participado en las negociaciones del Acuerdo sobre Bienes Ambientales, que se iniciaron en la OMC en 2014 pero se encuentran estancadas desde 2016, cuando se celebró la última ronda de negociaciones. Nueva Zelanda ha firmado los Protocolos Cuarto y Quinto anexos al Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (AGCS).

2.14. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda participó como reclamante en un asunto, iniciado en mayo de 2014¹⁵, y como tercero en 21 asuntos. Hasta la fecha, Nueva Zelanda nunca ha sido objeto de ninguna reclamación.¹⁶ Los procedimientos de solución de diferencias iniciados por Nueva Zelanda en 2014 se referían a determinadas medidas (principalmente en materia de licencias de importación) impuestas por Indonesia a las importaciones de productos hortícolas, animales y productos del reino animal.¹⁷ En septiembre de 2015, los Estados Unidos también se sumaron al asunto en calidad de reclamante. En noviembre de 2017 se adoptaron los informes del Grupo Especial y del Órgano de Apelación sobre ese asunto, en los que se concluyó que las medidas en cuestión eran incompatibles con las obligaciones contraídas en el marco de la OMC y que Indonesia debía ponerlas en conformidad.

2.15. Nueva Zelanda mantiene un sólido historial de notificaciones a la OMC. Desde el 1 de enero de 2015 hasta el 31 de diciembre de 2021, presentó 366 notificaciones¹⁸, de las cuales casi la mitad corresponde al Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (166). Un número importante de notificaciones se refiere también al Acuerdo sobre la Agricultura (42 notificaciones), al Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio (39), al Acuerdo Antidumping (23), el AGCS (22), al Acuerdo sobre Contratación Pública (23), al Acuerdo sobre los ADPIC (17) y al Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias (15). Las notificaciones más recientes presentadas durante el período objeto de examen se enumeran en el cuadro A2.1.

2.3.2 Acuerdos comerciales regionales y preferenciales

2.16. Actualmente, Nueva Zelanda tiene 13 ALC en vigor en los que participan 29 economías, entre las que figuran algunos de sus principales interlocutores comerciales, a saber, China, Australia y el Japón (cuadro A2.2). Los ALC son un componente fundamental de la política comercial de Nueva Zelanda, como se pone de relieve en sus estrategias recientes. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda amplió su red de ALC con la adición de cuatro nuevos acuerdos e intensificó sus esfuerzos para actualizar los existentes (cuadro 2.1).¹⁹ En 2015 suscribió un ALC con la República de Corea, seguido dos años después por el Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas Plus (PACER Plus) (2017), el Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) (2018) y la Asociación Económica Amplia Regional (RCEP) (2020). Todos estos acuerdos han sido notificados a la OMC, excepto la RCEP, que entró en vigor recientemente, el 1 de enero de 2022.²⁰ Nueva Zelanda también actualizó sus ALC con China y con Singapur. El protocolo de actualización del ALC con Singapur está en vigor desde enero de 2020, mientras que

¹³ Documento WT/Let/1049 de la OMC, de 20 de julio de 2015. Nueva Zelanda presentó su instrumento de adhesión a la Secretaría de la OMC el 13 de julio de 2015, y el ACP entró en vigor 30 días después, el 12 de agosto de 2015.

¹⁴ Documento WT/Let/1082 de la OMC, de 2 de octubre de 2015.

¹⁵ Este asunto fue objeto de dos consultas separadas, una solicitada en agosto de 2013 (DS466) y otra solicitada en mayo de 2014 (DS477); solo esta última (DS477) pasó a la etapa del grupo especial.

¹⁶ Base de datos de solución de diferencias de la OMC. Consultada en https://www.wto.org/spanish/tratop_s/dispu_s/find_dispu_cases_s.htm.

¹⁷ *Indonesia - Importación de productos hortícolas, animales y productos del reino animal* (DS477, DS478). Series de documentos WT/DS477 y WT/DS478 de la OMC.

¹⁸ Excluidos los addenda y corrigenda de las notificaciones OTC y MSF.

¹⁹ En relación con el ámbito de aplicación de los ALC de Nueva Zelanda, las autoridades indican que todos los ALC modernos suscritos por el país contienen una cláusula de excepción del Tratado de Waitangi que protege la capacidad del Gobierno de adoptar políticas que cumplan las obligaciones que le corresponden respecto de los maoríes, en particular en virtud del Tratado de Waitangi, incluso si las medidas son incompatibles con las obligaciones contraídas por Nueva Zelanda en virtud del ALC correspondiente.

²⁰ La RCEP entrará en vigor, de conformidad con sus disposiciones, 60 días después de su ratificación por al menos seis miembros de la ASEAN y por tres países que no sean miembros de la ASEAN.

su equivalente con China previsiblemente entrará en vigor en abril de 2022. Estas actualizaciones no se han notificado a la OMC.

2.17. Paralelamente, Nueva Zelanda tenía varias negociaciones comerciales en curso. Había puesto en marcha, pero aún no había concluido, negociaciones de ALC con la Unión Europea, la India y los países de la Alianza del Pacífico, y también estaba negociando la actualización del ALC entre la Asociación de Naciones de Asia Sudoriental (ASEAN), Australia y Nueva Zelanda.²¹ Además, en noviembre de 2021, Nueva Zelanda suscribió un acuerdo de principio con el Reino Unido sobre un ALC en el que se definen las principales condiciones en las que se ultimarán y concluirá el texto. El ALC entre Nueva Zelanda y el Reino Unido se firmó posteriormente, el 28 de febrero de 2022, en el momento en que se estaba ultimando el presente informe. El Acuerdo todavía no está en vigor, ya que ambas partes han de completar primero sus procedimientos internos de ratificación.

2.18. Además de sus ALC, Nueva Zelanda mantiene desde hace tiempo dos acuerdos comerciales que conllevan alguna reciprocidad y en virtud de los cuales otorga preferencias arancelarias a un número limitado de productos procedentes del Canadá (a saber, el Acuerdo de Cooperación Comercial y Económica de 1981)²² y del Reino Unido (cuadro 3.5).²³ Ninguno de estos acuerdos se ha notificado a la OMC.

2.19. En el marco de su régimen de nación más favorecida (NMF), Nueva Zelanda ha eliminado los derechos aproximadamente en el 61% de sus líneas arancelarias, en tanto que casi todas sus líneas arancelarias están exentas de derechos en el marco de la mayoría de sus ALC (cuadro 3.5).

Cuadro 2.1 ALC firmados o actualizados durante el período 2015-2021

| | ALC | Firma | Entrada en vigor | Principales características de la cobertura |
|-------------------------|---|-------------------------|-------------------------|---|
| Nuevos ALC | Nueva Zelanda - Corea, Rep. de | 23 de marzo de 2015 | 20 de diciembre de 2015 | Bienes, servicios e inversiones |
| | Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas (PACER Plus) | 14 de junio de 2017 | 13 de diciembre de 2020 | Bienes, servicios e inversiones |
| | Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) | 8 de marzo de 2018 | 30 de diciembre de 2018 | Bienes, servicios e inversiones |
| | Asociación Económica Amplia Regional (RCEP) | 15 de noviembre de 2020 | 1 de enero de 2022 | Bienes, servicios e inversiones |
| ALC actualizados | Protocolo por el que se actualiza el ALC entre Nueva Zelanda y Singapur | 1 de enero de 2020 | 1 de enero de 2020 | Diversos ámbitos de reglamentación |
| | Protocolo por el que se actualiza el ALC entre Nueva Zelanda y China | 26 de enero de 2021 | 7 de abril de 2022 | Diversos ámbitos de reglamentación |

PACER Plus:

Participan Nueva Zelanda y otros 10 asociados: Australia, Islas Cook, Islas Salomón, Kiribati, Nauru, Niue, Samoa, Tonga, Tuvalu y Vanuatu. El Acuerdo todavía no ha entrado en vigor para Nauru, Tuvalu y Vanuatu.

CPTPP: Participan Nueva Zelanda y otros 10 países: Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, Japón, Malasia, México, Perú, Singapur y Viet Nam. El Acuerdo todavía no ha entrado en vigor para Brunei Darussalam, Chile y Malasia. Para las demás Partes, el Acuerdo entró en vigor el 30 de diciembre de 2018, salvo en el caso del Perú y Viet Nam. La entrada en vigor fue el 19 de septiembre de 2021 para el Perú y el 14 de enero de 2019 para Viet Nam.

RCEP: Participan Nueva Zelanda y otros 14 países: Australia, Brunei Darussalam, Camboya, China, República de Corea, Filipinas, Indonesia, Japón, Malasia, Myanmar, República Democrática Popular Lao, Singapur, Tailandia y Viet Nam. El Acuerdo entró en vigor el 1 de enero de 2022 para todas las partes, excepto la República de Corea, Filipinas, Indonesia, Malasia y Myanmar. La fecha de entrada en vigor fue el 1 de febrero de 2022 para la República de Corea y, en el caso de Malasia, será el 18 de marzo de 2022.

Fuente: Secretaría de la OMC.

²¹ MFAT, *Free Trade Agreements under Negotiation*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/free-trade-agreements/free-trade-agreements-under-negotiation/>.

²² El texto del Acuerdo puede consultarse en <https://www.treaties.mfat.govt.nz/search/details/t/1402>. En virtud del Acuerdo, Nueva Zelanda y el Canadá asumieron compromisos de carácter recíproco.

²³ Las autoridades indican que las preferencias arancelarias otorgadas al Reino Unido son anteriores al GATT de 1994 y se mantuvieron tras la entrada en vigor del GATT. Estas preferencias carecen de correspondencia biunívoca, pero conllevan cierta reciprocidad. Asimismo, indican que los instrumentos jurídicos que regulan estas preferencias son la Ley Arancelaria de 1988 (7A(2)(a) y (b)) y el Arancel de Nueva Zelanda actualmente en vigor.

Nueva Zelanda - República de Corea (2015)

2.20. El ALC entre Nueva Zelanda y la República de Corea se firmó en marzo de 2015 y entró en vigor en diciembre del mismo año. En el marco de este ALC, Nueva Zelanda se comprometió a liberalizar todas sus líneas arancelarias a lo largo de un período de transición de siete años que finalizaba en 2021, y la mayoría de las líneas (alrededor del 86%) quedaron libres de derechos a la entrada en vigor del Acuerdo. En el momento en que se firmó el Acuerdo, alrededor del 58% de las líneas de Nueva Zelanda estaban exentas de derechos en régimen NMF y, en diciembre de 2021, Nueva Zelanda había cumplido plenamente con su calendario de liberalización (cuadro 3.5). La República de Corea liberalizó el 74,6% de sus líneas arancelarias a la entrada en vigor del Acuerdo y, para 2034, al final del período de transición, los exportadores de Nueva Zelanda se beneficiarán de derechos nulos en el 97,9% de las líneas arancelarias de la República de Corea.²⁴

2.21. El Acuerdo abarca también los servicios, las inversiones, la contratación pública, los derechos de propiedad intelectual, la competencia, el medio ambiente, el trabajo y las pymes. En el ámbito de los servicios, los compromisos son similares a los contraídos en el marco del CPTPP. Por lo que respecta a las inversiones, entre los compromisos figura el establecimiento de un mecanismo de solución de diferencias entre los inversores y el Estado.

Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas Plus (2017)

2.22. El PACER Plus se firmó en 2017 entre Nueva Zelanda, Australia y otros nueve países insulares del Pacífico (Islas Cook, Islas Salomón, Kiribati, Nauru, Niue, Samoa, Tonga, Tuvalu y Vanuatu).²⁵ Entró en vigor en diciembre de 2020 para todas las partes excepto Nauru, Tuvalu y Vanuatu. En febrero de 2022, Nauru y Vanuatu aún no habían ratificado el Acuerdo. Para Tuvalu, que lo ratificó recientemente, el Acuerdo entrará en vigor en abril de 2022. De los 11 signatarios, 6 son Miembros de la OMC (Australia, Islas Salomón, Nueva Zelanda, Samoa, Tonga y Vanuatu), y todos son miembros del Foro de las Islas del Pacífico. En 2021, el comercio (importaciones y exportaciones) entre Nueva Zelanda y las partes en el Foro representó menos del 1% del comercio total de Nueva Zelanda.²⁶

2.23. El PACER Plus se negoció tras el acuerdo marco PACER de 2001, que tenía por objeto profundizar en la liberalización del comercio y las inversiones en la región del Pacífico y en el que se preveía, entre otras cosas, la futura negociación de ALC recíprocos entre Australia, Nueva Zelanda y otras economías del Foro de las Islas del Pacífico.²⁷ Antes del PACER Plus, el comercio de mercancías entre Nueva Zelanda y las economías del Foro se regía por el Acuerdo Regional de Cooperación Comercial y Económica en el Pacífico Sur (SPARTECA) de 1980 —acuerdo comercial no recíproco entre 16 economías del Foro— y el Sistema Generalizado de Preferencias (sección 2.3.3). El PACER Plus prevé la liberalización recíproca del comercio entre sus partes y una mayor previsibilidad para las relaciones comerciales con las partes que no tienen la condición de Miembros de la OMC, dado que han consolidado sus aranceles y han contraído otros compromisos en el marco del Acuerdo.

2.24. El PACER Plus abarca el comercio de bienes y servicios, pero también incluye algunos compromisos en materia de inversiones. Otros ámbitos abarcados por el Acuerdo son los OTC, las MSF, las medidas comerciales correctivas y el desarrollo y la cooperación económica. El Acuerdo prevé también un mecanismo de solución de diferencias entre Estados, pero no es aplicable a las diferencias entre inversores y Estados.

2.25. En el ámbito del comercio de mercancías, el Acuerdo prevé la eliminación de los derechos en el momento de su entrada en vigor para todas las líneas arancelarias de Nueva Zelanda y Australia, y para el 94,2% de las líneas arancelarias de Kiribati, manteniéndose las líneas restantes sin

²⁴ OMC, Presentación fáctica del Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Corea y Nueva Zelanda, documento WT/REG367/1/Rev.1 de la OMC, de 28 de septiembre de 2016.

²⁵ Todas las partes firmaron el PACER Plus el 14 de junio de 2017, salvo en el caso de Vanuatu, que lo firmó el 7 de septiembre del mismo año. Las Islas Marshall, los Estados Federados de Micronesia y Palau también participaron inicialmente en las negociaciones, pero decidieron no firmar el acuerdo formalizado. Además, las autoridades indican que Fiji y Papua Nueva Guinea también participaron, pero que se retiraron en una etapa más temprana de las negociaciones.

²⁶ Secretaría de la OMC a partir de la base de datos UN Comtrade.

²⁷ Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas, artículo 5.

consolidar. En el caso de Kiribati, todas las líneas arancelarias estaban ya exentas de derechos en el momento de la entrada en vigor del Acuerdo.²⁸ Por lo que respecta a los demás signatarios, se eliminarán los derechos del 81,5% (Vanuatu) al 98,6% (Nauru) de su número total de líneas arancelarias a lo largo de un período de transición que puede llegar a ser de 35 años, dependiendo de la parte de que se trate, y que no comenzará en algunos casos hasta 10 años después de la entrada en vigor del Acuerdo, o cuando dejen de tener la condición de países menos adelantados, si esta última fecha fuera posterior, de modo que las reducciones arancelarias se apliquen plenamente como muy pronto en 2055.²⁹ El Acuerdo incluye también una cláusula NMF en virtud de la cual toda mejora del acceso a los mercados resultante de la negociación de otro acuerdo comercial preferencial entre una parte y un país que no sea parte se hará extensiva a las partes, siempre que se cumplan determinadas condiciones.³⁰ El Acuerdo incluye asimismo una disposición relativa al desarrollo industrial, en virtud de la cual las partes en el Foro pueden retrasar la aplicación de las reducciones previstas o aumentar los derechos para apoyar el establecimiento o la expansión de una rama de producción nueva o existente, o para apoyar a una rama de producción destruida o que haya sufrido daños sustanciales como consecuencia de un conflicto bélico o de catástrofes naturales. Otras flexibilidades que se aplican a las economías del Foro son disposiciones relativas a la aplicación de salvaguardias transitorias.³¹

2.26. En 2021, las partes establecieron la Unidad de Aplicación del PACER Plus en Samoa con el objeto de vigilar y apoyar la aplicación del Acuerdo y su programa de trabajo de desarrollo y cooperación económica para las partes en el Foro de las Islas del Pacífico.

Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (2018)

2.27. Nueva Zelanda es parte en el CPTPP junto con otros 10 países: Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, Japón, Malasia, México, Perú, Singapur y Viet Nam. El CPTPP se firmó en marzo de 2018 y entró en vigor en diciembre de 2018 para las partes que lo habían ratificado, a saber, Nueva Zelanda, Australia, el Canadá, el Japón, México y Singapur.³² Desde entonces, el Acuerdo también ha entrado en vigor para Viet Nam (enero de 2019) y el Perú (septiembre de 2021), con lo que la entrada en vigor queda pendiente únicamente para Brunei Darussalam, Chile y Malasia. Al igual que en el caso de otras partes en el Tratado, el CPTPP se solapa con algunos de los ALC vigentes de Nueva Zelanda: los concertados con Australia, Brunei Darussalam, Chile, Malasia, Singapur y Viet Nam.

2.28. El CPTPP incorpora por referencia la mayoría de las disposiciones de su predecesor, el Tratado de Asociación Transpacífico (que se firmó pero no llegó a entrar en vigor).³³ Incluye compromisos relativos al comercio de bienes y servicios, así como en ámbitos no abarcados o con un alcance limitado en el marco de los Acuerdos de la OMC, como las inversiones, la contratación pública, el trabajo, el medio ambiente, la competencia, el comercio electrónico y las pymes. Por lo que respecta al comercio de mercancías, Nueva Zelanda liberalizó la mayor parte de sus líneas arancelarias (alrededor del 95%) inmediatamente después de la entrada en vigor del Acuerdo en 2018, y todas las líneas restantes quedarán libres de derechos en 2024.³⁴ Cuando entró en vigor el Acuerdo, alrededor del 59% de las líneas de Nueva Zelanda estaban exentas de derechos en régimen NMF. Otras partes liberalizarán también la mayoría de sus líneas arancelarias, con algunas excepciones, a lo largo de un período de transición que va desde lo inmediato (Singapur) hasta más de 20 años después de la entrada en vigor, en el caso de Viet Nam (2039) y el Japón (2038).³⁵ Respecto de los

²⁸ MFAT (2017), *Pacific Agreement on Closer Economic Relations (PACER) Plus National Interest Analysis*, 6 de junio. Kiribati, que no es miembro de la OMC, eliminó los derechos sobre todas sus líneas arancelarias en 2014.

²⁹ Australia Department of Foreign Affairs and Trade, *National Interest Analysis [2017] ATNIA 31 with attachments Pacific Agreement on Closer Economic Relations Plus (PACER Plus) and Associated Side Letter (Nuku'alofa, 14 June 2017) [2017] ATNIF 4*.

³⁰ PACER Plus, artículo 3.

³¹ PACER Plus, artículos 8 y 9.

³² Nueva Zelanda ratificó el CPTPP el 25 de octubre de 2018.

³³ El CPTPP se firmó tras la retirada de los Estados Unidos del Tratado de Asociación Transpacífico, que se suscribió en 2016 pero no llegó a entrar en vigor. En el marco del CPTPP se suspendieron 22 artículos del TPP.

³⁴ OMC, Presentación fáctica del Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico y su Apéndice 5 Nueva Zelanda, documentos WT/REG395/1/Rev.1 y WT/REG395/1/Add.5 de la OMC, de 8 de septiembre de 2021 y 1 de abril de 2021, respectivamente.

³⁵ En el caso de los compromisos contraídos por Viet Nam con México, el final de la aplicación será en 2039 y no en 2038.

servicios, en el marco del CPTPP Nueva Zelanda consignó compromisos en todas las actividades identificadas en la lista de la Clasificación Sectorial de los Servicios de la OMC³⁶, excepto en los servicios sociales y de salud, que están también sin consolidar en su Lista anexa al AGCS. Estos compromisos eran en general más amplios que los consignados en la Lista anexa al AGCS de Nueva Zelanda, a pesar de algunas reservas. Por ejemplo, Nueva Zelanda contrajo compromisos en materia de servicios de franquicia, servicios de alcantarillado, servicios de saneamiento, servicios de espectáculos, servicios de agencias de noticias y servicios de transporte por vías navegables interiores, todos ellos sin consolidar en el marco del AGCS, y amplió los relativos a los servicios de construcción y servicios de ingeniería conexos. En cuanto a las inversiones, el CPTPP prevé un umbral de supervisión más elevado para las transacciones relacionadas con activos empresariales importantes (sección 2.4) de los inversores de las partes en el CPTPP (NZD 200 millones en lugar de NZD 100 millones), y un mecanismo de solución de diferencias entre los inversores y la parte receptora. Este mecanismo de solución de diferencias se aplica entre Nueva Zelanda y todas las demás partes en el CPTPP, salvo Australia, Brunei Darussalam, Malasia, el Perú y Viet Nam, con los cuales Nueva Zelanda ha suscrito cartas complementarias recíprocas por las que se acuerda la no aplicación de este mecanismo. Según las autoridades, los signatarios de estas cartas complementarias abarcan más del 80% de las inversiones extranjeras en Nueva Zelanda procedentes de los países del CPTPP en su conjunto.

Asociación Económica Amplia Regional (2020)

2.29. La RCEP es el ALC más reciente de Nueva Zelanda en vigor. Fue firmado el 15 de noviembre de 2020 por Nueva Zelanda y otros 14 países³⁷ del Indo-Pacífico (Australia, China, República de Corea, Japón y 10 Estados miembros de la ASEAN).³⁸ El Acuerdo entró en vigor el 1 de enero de 2022 tras la ratificación de seis de sus miembros y, una vez que esté plenamente en vigor, se considerará la mayor zona de libre comercio negociada hasta la fecha si se toma como referencia el producto interno bruto (PIB) (que representó el 29% del PIB mundial en 2020).³⁹ La RCEP abarca el comercio de mercancías y servicios y las inversiones.

2.30. En el comercio de mercancías, la mejora de las condiciones de acceso a los mercados en el marco de la RCEP será limitada, habida cuenta de que Nueva Zelanda ya tiene suscritos ALC (en algunos casos más de uno) con todas las partes en la RCEP, y esos ALC seguirán aplicándose en paralelo. Sin embargo, se espera que la RCEP aporte beneficios adicionales en comparación con los ALC existentes en otros ámbitos, en particular por lo que se refiere a la reducción de los obstáculos no arancelarios. Por ejemplo, el Acuerdo prevé un conjunto común de normas de origen y normas comunes en relación con determinados procedimientos aduaneros, lo que facilitará en gran medida la circulación de mercancías entre sus partes.⁴⁰ En el marco de la RCEP, Nueva Zelanda completará la aplicación de su calendario de liberalización arancelaria para 2041, y el 92% de sus líneas arancelarias quedarán libres de derechos en 2036, tras lo cual solo se efectuarán reducciones arancelarias. En el caso de las demás partes, la proporción de líneas arancelarias que quedarán exentas de derechos en virtud del Acuerdo oscila entre el 81% (en el caso del Japón para las importaciones procedentes de la República de Corea) y el 100% (Singapur).⁴¹ Los períodos de transición para la aplicación variarán también según las partes, y van desde la aplicación inmediata hasta un plazo máximo de 36 años contados a partir de la entrada en vigor del Acuerdo.⁴²

³⁶ La Clasificación Sectorial de los Servicios de la OMC (documento MTN.GNS/W/120 de la OMC, de 10 de julio de 1991) se basa en la Clasificación Central de Productos de las Naciones Unidas y abarca 11 sectores y 55 subsectores.

³⁷ La India abandonó las negociaciones sobre la RCEP en 2019.

³⁸ Los 10 países de la ASEAN son Brunei Darussalam, Camboya, Filipinas, Indonesia, Malasia, Myanmar, la República Democrática Popular Lao, Singapur, Tailandia y Viet Nam.

³⁹ Asian Development Bank (2020), *ADB Briefs*, Nº 164, diciembre.

⁴⁰ Otro beneficio esperado para Nueva Zelanda habría sido la participación de la India en el Acuerdo, país con el que aún no tenía concertado ningún ALC; sin embargo, la India se ha retirado de las negociaciones por el momento.

⁴¹ Estimaciones de la Secretaría de la OMC.

⁴² El período de transición será de 20 años para Australia, Camboya, la República de Corea, Filipinas, Myanmar, Nueva Zelanda, la República Democrática Popular Lao y Tailandia; de 21 años para China y el Japón; de 23 años para Indonesia y Malasia; de 25 años para Brunei Darussalam y Viet Nam; de 35 años para las importaciones de la República de Corea procedentes de China; y de 36 años para las importaciones de China procedentes de la República de Corea. En el caso de Singapur, la aplicación será inmediata tras la entrada en vigor del Acuerdo.

2.31. La RCEP ampliará algunos de los compromisos adquiridos por Nueva Zelanda en el marco de los ALC vigentes en el ámbito de los servicios y, en particular, de las inversiones, habida cuenta de que la cobertura de las inversiones en algunos de los ALC vigentes entre Nueva Zelanda y las partes en la RCEP es limitada, como sucede en el caso de los ALC suscritos con países de la ASEAN que no son partes en el CPTPP.⁴³

2.32. La RCEP contiene también disposiciones sobre OTC, MSF, medidas comerciales correctivas, propiedad intelectual, comercio electrónico, política de competencia, pymes, contratación pública y cooperación económica y técnica. Prevé un mecanismo de solución de diferencias entre Estados y el examen de la inclusión de otro para la resolución de diferencias entre inversores y Estados en un plazo de cinco años a partir de la entrada en vigor del Acuerdo.⁴⁴

Mejoras de los ALC existentes

2.33. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda modificó los ALC que tiene con Singapur y China para armonizarlos con sus prácticas comerciales más recientes. También está en negociaciones para actualizar el ALC entre la ASEAN, Australia y Nueva Zelanda (AANZFTA).

2.34. En mayo de 2019, Nueva Zelanda y Singapur firmaron un Protocolo para actualizar su ALC de 2000.⁴⁵ El Protocolo, que entró en vigor el 1 de enero de 2020, amplía el alcance del Acuerdo mediante la inclusión de capítulos sobre comercio electrónico y cooperación en materia de reglamentación y cuatro nuevos anexos sectoriales del capítulo sobre OTC que reproducen los del CPTPP. En virtud de estos nuevos anexos sobre OTC, las partes eliminan algunas prescripciones reglamentarias aplicables a los vinos y bebidas espirituosas destiladas, los productos farmacéuticos, los dispositivos médicos y los cosméticos. El Protocolo también mejora los compromisos existentes en otros ámbitos. Por ejemplo, se actualizan los capítulos sobre normas de origen, que ahora son más detallados y contienen normas por productos específicos, y el capítulo relativo a los procedimientos aduaneros a fin de establecer plazos de levante más breves para las mercancías y los envíos urgentes (a saber, las mercancías deben despacharse en un plazo de 24 horas y los envíos urgentes en un plazo de cuatro horas). Otros cambios consisten en mejoras específicas de las disposiciones relativas a la protección de los inversores, la competencia y la protección de los consumidores.⁴⁶

2.35. Nueva Zelanda y China mejoraron su ALC de 2008 mediante un Protocolo firmado el 26 de enero de 2021. El Protocolo fue ratificado por las partes en febrero de 2022 y su entrada en vigor está prevista para abril de 2022. En el ALC mejorado se incluirán cuatro nuevos capítulos, que tratan sobre contratación pública, política de competencia, comercio electrónico y medio ambiente y comercio, y se sustituirá el capítulo relativo a los procedimientos aduaneros y la cooperación por un capítulo sobre procedimientos aduaneros y facilitación del comercio con compromisos más amplios. En el Protocolo también se amplían los compromisos existentes en materia de normas de origen y procedimientos operativos, OTC y la circulación temporal de personas físicas. Se mejora el acceso a los mercados para los productos de la madera y el papel procedentes de Nueva Zelanda, así como los compromisos de liberalización de los servicios, al tiempo que se prevén negociaciones ulteriores basadas en un enfoque de lista negativa.⁴⁷

2.36. En mayo de 2019, las partes en el AANZFTA (2010) iniciaron negociaciones para actualizar el Acuerdo. Las negociaciones se centrarán en actualizar las disposiciones en los siguientes ámbitos: normas de origen, procedimientos aduaneros, servicios, comercio electrónico, inversiones, competencia, contratación pública, y comercio y desarrollo sostenible.⁴⁸ El Acuerdo ya se había

⁴³ MFAT (2020), *Regional Comprehensive Economic Partnership National Interest Analysis*.

⁴⁴ RCEP, artículo 10.18.

⁴⁵ Protocolo por el que se modifica el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Singapur y Nueva Zelanda, firmado el 17 de mayo de 2019.

⁴⁶ MFAT (2018), *Protocol to Amend the Agreement between Singapore and New Zealand on a Closer Economic Partnership and associated instruments: National Interest Analysis*, octubre.

⁴⁷ Protocolo por el que se actualiza el Acuerdo de Libre Comercio entre el Gobierno de la República Popular China y el Gobierno de Nueva Zelanda; y Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio de Nueva Zelanda, Protocolo por el que se actualiza el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China. MFAT (2020), *National Interest Analysis*.

⁴⁸ MFAT, *Upgrading AANZFTA*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/vn/trade/free-trade-agreements/free-trade-agreements-in-force/asean-australia-new-zealand-free-trade-agreement-aanzfta/upgrading-aanzfta/>.

revisado mediante un primer protocolo firmado en noviembre de 2014, entre otras cosas con el objeto de simplificar los procedimientos de certificación relacionados con las normas de origen. Este primer protocolo entró en vigor el 1 de octubre de 2015 para todas las partes, excepto Camboya e Indonesia, para las que entró en vigor en 2016 y 2019, respectivamente.

2.3.3 Regímenes preferenciales unilaterales

2.37. Nueva Zelanda sigue otorgando preferencias unilaterales a los países menos desarrollados y menos adelantados en el marco del Sistema Generalizado de Preferencias.⁴⁹ En virtud de este esquema, alrededor del 63% de las líneas arancelarias de Nueva Zelanda están exentas de derechos para los países menos desarrollados, mientras que para los países menos adelantados (PMA) todas las líneas arancelarias de Nueva Zelanda están exentas de derechos (cuadro 3.5). Desde el examen anterior no se han introducido cambios significativos en este esquema; sin embargo, la lista de países menos desarrollados y menos adelantados y las normas de origen preferenciales se están revisando actualmente. Nueva Zelanda es también parte en el SPARTECA, un acuerdo comercial no recíproco en virtud del cual Australia y Nueva Zelanda brindan acceso libre de derechos y de contingentes a la práctica totalidad de los productos originarios de los países insulares miembros del Foro de las Islas del Pacífico.⁵⁰ El SPARTECA seguirá aplicándose paralelamente al PACER Plus (en vigor desde 2020) (véase *supra*), pero, en caso de incompatibilidad entre las disposiciones del PACER Plus y del SPARTECA, prevalecerán las primeras.

2.38. Desde agosto de 2015 y de conformidad con la exención de la OMC que permite otorgar un trato preferencial a los servicios y los proveedores de servicios de los PMA⁵¹, Nueva Zelanda concede acceso preferencial a los mercados a los PMA en otros 10 subsectores de la Clasificación Sectorial de los Servicios de la OMC.

2.3.4 Otros acuerdos y arreglos

2.39. Nueva Zelanda siguió fortaleciendo la integración regional a través del Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico (APEC) y avanzando hacia la consecución de los objetivos establecidos en la Declaración de Bogor de 1994.⁵² En virtud de esa declaración, los miembros del APEC convinieron en establecer un régimen de comercio e inversión libre y abierto para 2020, mediante una liberalización unilateral, regional y multilateral.⁵³ Aunque todavía se necesitan más esfuerzos y medidas, en el examen final de 2020 de los progresos del APEC hacia la consecución de los Objetivos de Bogor se reconoce que los aranceles han disminuido sustancialmente en la región y siguen siendo bajos, y que el acceso a los mercados para los servicios y las condiciones de inversión han mejorado significativamente. En el examen final se apunta también la necesidad de seguir trabajando en lo que respecta, entre otras cosas, a las medidas no arancelarias, los aranceles aplicables a los productos agropecuarios y las nuevas restricciones en el ámbito de los servicios. En 2020, los miembros del APEC adoptaron además la Visión de Putrajaya para 2040 del APEC, que se basa en los objetivos de Bogor y establece nuevos objetivos para la región en el horizonte de los próximos 20 años. En el marco de este plan, los miembros del APEC se proponen lograr una comunidad de Asia y el Pacífico "abierta, dinámica, resiliente y pacífica para 2040" en aras de la prosperidad de sus habitantes.⁵⁴ En 2021, durante su presidencia del APEC, Nueva Zelanda lideró la respuesta para impulsar la recuperación de la pandemia de COVID-19 y el desarrollo del Plan de Acción de Aotearoa para Aplicar la Visión de Putrajaya para 2040. El Plan de Acción de Aotearoa se

⁴⁹ El esquema del SGP de Nueva Zelanda ya estaba en conformidad con las prescripciones de la Decisión Ministerial de la OMC de 2015 relativa a las "Normas de origen preferenciales para los países menos adelantados" en el momento en que se adoptó tal Decisión (documento WT/MIN(15)/47 - WT/L/917/Add.1 de la OMC, de 19 de diciembre de 2015), por lo que no es necesario introducir nuevas modificaciones en su esquema del SGP.

⁵⁰ El SPARTECA se notificó en 1981 en virtud de la Cláusula de Habilitación (documento L/5100 del GATT, de 20 de febrero de 1981).

⁵¹ Documentos de la OMC WT/L/847, de 17 de diciembre de 2011; WT/L/918, de 6 de diciembre de 2013; y S/C/N/813, de 28 de julio de 2015.

⁵² APEC (2018), *APEC's Bogor Goals Progress Report*.

⁵³ APEC (1994), *1994 Leaders' Declaration*, 15 de noviembre de 1994.

⁵⁴ APEC (2020), *2020 Leaders' Declaration, APEC Putrajaya Vision 2040*, 20 de noviembre de 2020. La Visión de Putrajaya para 2040 se basa en tres motores económicos: el comercio y la inversión; la innovación y la digitalización; y un crecimiento sólido, equilibrado, seguro, sostenible e inclusivo.

puso en marcha en noviembre de 2021 y establece medidas individuales y colectivas para hacer realidad la Visión de Putrajaya para 2040 del APEC.⁵⁵

2.40. En junio de 2020, Nueva Zelanda, Singapur y Chile firmaron el Acuerdo de Asociación sobre Economía Digital (DEPA), que abarca diversos aspectos del comercio digital, como la tecnología y la facilitación del comercio, los productos digitales, la protección de datos, las identidades digitales, la inteligencia artificial y la participación de las pequeñas y medianas empresas. Las partes esperan que el DEPA complemente las negociaciones de la OMC sobre el comercio electrónico y siga evolucionando. El DEPA entró en vigor el 7 de enero de 2021 para Nueva Zelanda y Singapur y el 23 de noviembre de 2021 para Chile.⁵⁶

2.41. Nueva Zelanda también participó en las negociaciones relativas al Acuerdo sobre el Comercio de Servicios, en las que están presentes 23 Miembros de la OMC. Las negociaciones se encuentran estancadas desde la última ronda, celebrada en diciembre de 2016.

2.4 Régimen de inversión extranjera

2.42. La inversión extranjera en Nueva Zelanda se rige por la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 y el Reglamento de Inversiones Extranjeras de 2005; ambos son administrados y aplicados por la Oficina de Inversiones Extranjeras (OIO) dependiente del servicio de Información Topográfica de Nueva Zelanda, *Toitū Te Whenua*. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda inició una amplia reforma de su régimen de inversión extranjera para simplificar su mecanismo de control y aumentar la cobertura de las transacciones de alto riesgo.⁵⁷ El proceso de reforma, iniciado en 2017, dio lugar a la adopción de varios cambios legislativos en agosto de 2018, junio de 2020 y mayo de 2021.⁵⁸ Inicialmente se había previsto que estos cambios se implementaran en dos etapas, en 2018 y 2020. Sin embargo, debido a la pandemia de COVID-19, en 2020 se introdujeron varias medidas consideradas urgentes, mientras que otras menos urgentes se aplazaron hasta 2021.

2.4.1 Marco reglamentario

2.43. Por lo general, se permite la inversión extranjera sin restricciones, aunque hay algunas excepciones que se aplican principalmente a las inversiones relacionadas con: i) los activos considerados sensibles; y ii) desde las reformas de 2020, las empresas consideradas de importancia estratégica. En virtud de la Ley de Inversiones Extranjeras (y las reformas posteriores), las inversiones extranjeras en activos sensibles están sujetas a un mecanismo de control que se consideraba excesivamente complejo antes de la reforma.⁵⁹ Los activos sensibles se definen en función de tres grandes categorías:

- tierras sensibles⁶⁰, que comprenden todos los predios no urbanos con una superficie de más de cinco hectáreas; los terrenos colindantes con zonas sensibles, como la costa y los fondos marinos; y desde las reformas de 2018, los terrenos residenciales y de estilo de vida⁶¹;

⁵⁵ APEC, *Annex: Aotearoa Plan of Action*. Consultado en <https://www.apec.org/meeting-papers/leaders-declarations/2021/2021-leaders-declaration/annex-aotearoa-plan-of-action>.

⁵⁶ Información facilitada por las autoridades.

⁵⁷ The Treasury (2019), *Summary: Overseas Investment in New Zealand*.

⁵⁸ Estas reformas se adoptaron en virtud de la Ley de Inversiones Extranjeras (Modificación) de 2018, de 22 de agosto de 2018, la Ley de Inversiones Extranjeras (Medidas Urgentes) (Modificación) de 2020, de 7 de junio de 2020, y la Ley de Inversiones Extranjeras (Modificación) de 2021, de 24 de mayo de 2021. Estas leyes entraron en vigor el 22 de octubre de 2018, el 16 de junio de 2020 y el 5 de julio de 2021, respectivamente, y algunas disposiciones se aplicaron en una fecha posterior.

⁵⁹ The Treasury (2019), *Summary: Overseas Investment in New Zealand*.

⁶⁰ Las inversiones relacionadas con las tierras sensibles no están sujetas a ningún umbral de control monetario.

⁶¹ En agosto de 2018 se modificó la definición de tierras sensibles para incluir los terrenos residenciales, de modo que las inversiones en terrenos residenciales también estarían sujetas al mecanismo de control.

- activos empresariales importantes, que generalmente comprenden inversiones por un valor superior a NZD 100 millones⁶² o representan el 25% o más del capital (o la participación mayoritaria) de una persona jurídica neozelandesa; y
- contingente de pesca, que se refiere a las participaciones o activos en cualquier persona jurídica titular de un contingente de pesca.⁶³

2.44. El mecanismo de control tiene por objeto garantizar que las inversiones extranjeras beneficien a Nueva Zelanda y estén en consonancia con sus intereses nacionales. A tal efecto, toda persona extranjera⁶⁴ que desee adquirir cualquier tipo de activos sensibles en Nueva Zelanda debe solicitar el consentimiento de la OIO y superar una prueba de idoneidad del inversor. Las inversiones en tierras sensibles y en contingentes de pesca también están sujetas a una prueba de beneficios.⁶⁵ Si el inversor extranjero cumple los criterios establecidos en esas pruebas, la OIO aprueba la transacción. Según la OIO, alrededor del 15% (o NZD 15.000 millones) de toda inversión extranjera directa en Nueva Zelanda se sometió a este mecanismo de control en el ejercicio fiscal 2019/2022.⁶⁶

2.45. En cada prueba se evalúa un aspecto diferente de la inversión propuesta. La prueba de idoneidad sirve para evaluar el carácter del inversor (por ejemplo, la existencia de antecedentes penales) y sus capacidades (por ejemplo, la prohibición de ocupar cargos directivos)⁶⁷, mientras que en la prueba de beneficios la OIO evalúa el beneficio de la inversión para Nueva Zelanda, comparando el resultado probable de la inversión con la situación actual (es decir, la ausencia de inversiones) en función de varios criterios.⁶⁸ Con las reformas de su régimen de inversión extranjera, Nueva Zelanda ha simplificado ambas pruebas. La prueba de beneficios se racionalizó en 2021 mediante la aclaración de la evaluación comparativa y la reducción del número de criterios de beneficio utilizados en el análisis de 21 factores específicos a 7 categorías amplias de factores. La prueba de idoneidad del inversor se revisó en 2020, suprimiendo algunos criterios y centrando su objeto en factores específicos y bien definidos relativos al carácter y la capacidad del inversor.⁶⁹ Además de estas modificaciones, Nueva Zelanda suprimió los requisitos de control para las transacciones de bajo riesgo a fin de simplificar aún más su régimen de inversión extranjera (recuadro 2.1). La mayoría de estos cambios tuvieron lugar en el marco de las reformas de 2020 y 2021 y, según las autoridades, las modificaciones han simplificado considerablemente el proceso de control de las solicitudes y han reducido aproximadamente en un 30% el número de transacciones que requieren consentimiento.⁷⁰

⁶² Cabe aplicar un umbral más alto a los inversores extranjeros en el marco de los ALC de Nueva Zelanda (véase *infra*).

⁶³ La Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 incorpora los artículos 56-58B de la Ley de Pesca de 1996.

⁶⁴ En la legislación de Nueva Zelanda se define a una persona extranjera como: i) una persona física que no tiene ciudadanía neozelandesa ni reside habitualmente en Nueva Zelanda; ii) una sociedad constituida fuera de Nueva Zelanda; iii) una sociedad que está participada o controlada en más de un 25% por una persona extranjera; o iv) una persona física o jurídica neozelandesa que realiza inversiones en nombre de una persona extranjera. Se aplican normas adicionales a algunos tipos de personas jurídicas, como las empresas conjuntas, los fideicomisos, los planes de inversión gestionados y las empresas cotizadas en bolsa (Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, artículo 7).

⁶⁵ En el caso de las inversiones relacionadas con tierras sensibles destinadas a actividades forestales, la prueba de beneficios puede adoptar la forma de tres opciones diferentes de consentimiento en función del uso previsto de la tierra (a saber, una prueba forestal especial, una prueba de beneficios general o un consentimiento permanente).

⁶⁶ LINZ (2020), *Annual Report 2019/2020*.

⁶⁷ Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, artículo 18A.

⁶⁸ Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, artículo 17.

⁶⁹ La prueba revisada de idoneidad del inversor entró en vigor en marzo de 2021 y los cambios introducidos en la prueba de beneficios, en noviembre de 2021.

⁷⁰ Esto excluye las solicitudes de adquisición de terrenos residenciales por la vía de la compra o construcción de "una casa para vivir".

Recuadro 2.1 Algunas reformas que simplifican el régimen de inversión extranjera de Nueva Zelanda

En 2017, Nueva Zelanda puso en marcha un amplio conjunto de reformas para simplificar su régimen de inversión extranjera y mejorar la cobertura de las transacciones de alto riesgo. Estas reformas se adoptaron en virtud de la Ley de Inversiones Extranjeras (Modificación) de 2018, la Ley de Inversiones Extranjeras (Medidas Urgentes) (Modificación) de 2020 y la Ley de Inversiones Extranjeras (Modificación) de 2021. La mayoría de las medidas encaminadas a simplificar el régimen de inversión extranjera del país se adoptaron en 2020 y 2021. Algunas de las más significativas son las siguientes:

- **Eliminación de las categorías de tierras sensibles (2020).** La definición de "tierra colindante sensible" (es decir, tierra que es sensible por lo que tiene al lado), una de las categorías de "tierras sensibles", se volvió más restringida en 2020. Con esta reforma, las autoridades esperan reducir en un 5%-10% el número de solicitudes de tierras sensibles.
- **Reducción de los requisitos de control para las empresas que cotizan en bolsa y exenciones para las empresas no cotizadas (2020).** Las empresas cotizadas en bolsa que tienen participación mayoritaria neozelandesa y no están sujetas a un control extranjero sustancial ya no se consideran personas extranjeras y, por lo tanto, no se les aplica la Ley de Inversiones Extranjeras. El control es sustancial si las personas extranjeras con un 10% o más de participaciones poseen en conjunto más del 25% del capital social. Las empresas que no cotizan en bolsa también pueden solicitar una exención si cumplen los mismos criterios.
- **Prueba revisada de idoneidad del inversor (2020) e introducción de una situación preverificada para los inversores recurrentes (2021).** Los inversores extranjeros que deseen adquirir activos sensibles deben cumplir la prueba de idoneidad, que se centra en el carácter y la capacidad del inversor. Las reformas de 2020 simplificaron la prueba de idoneidad del inversor mediante una clara definición de los factores que la OIO puede tener en cuenta como parte de su evaluación, limitándolos en algunos casos a los delitos o infracciones graves (o los procedimientos en curso por tales infracciones o delitos).⁷¹ Además, en virtud de las reformas de 2021, se permite a los inversores "recurrentes" presentar una declaración oficial que confirme que sus circunstancias no han cambiado, en lugar de repetir la prueba. Antes de esa modificación, los inversores extranjeros tenían que cumplir los criterios de la prueba de idoneidad para cada solicitud de inversión extranjera.
- **Simplificación de la prueba de beneficios (2021).** Las personas extranjeras que deseen adquirir tierras sensibles o contingentes de pesca deben demostrar que la inversión redundará, o que es probable que redunde, en beneficio de Nueva Zelanda. Mediante esta prueba, la OIO compara la situación actual con la situación que se derivaría de la inversión propuesta con respecto a varios criterios de beneficio. Con la reforma de 2021 se aclaró el análisis comparativo y se simplificó el proceso al reducir el número de criterios utilizados para este análisis de 21 factores específicos a 7 amplias categorías de factores, lo que proporciona a la OIO mayor flexibilidad a la hora de evaluar los beneficios de una inversión. En la actualidad, las siete categorías utilizadas para este análisis se refieren a los beneficios económicos, ambientales y de cualquier otro tipo derivados de la inversión propuesta, así como a los efectos de la inversión en el acceso público en el caso de las tierras, la protección del patrimonio histórico, la política gubernamental y la participación de los neozelandeses.
- **Exención del consentimiento para el incremento de la participación en activos empresariales importantes (2021).** Las inversiones extranjeras adicionales en activos sensibles ya no están sujetas al consentimiento de la OIO, siempre que el capital extranjero no supere determinados umbrales (a saber, del 25%, el 50%, el 75% o hasta el 100%) del activo tras los incrementos de la inversión. Antes de esa modificación, los inversores extranjeros que desearan aumentar su participación tenían que presentar a la OIO una solicitud por separado.
- **Introducción de plazos legales para las decisiones (2021).** Nueva Zelanda estableció en 2021 plazos legales para la adopción de decisiones sobre cada tipo de solicitud de consentimiento en el marco de su mecanismo de control. Estos plazos no son jurídicamente vinculantes, pero la OIO está obligada a informar sobre su cumplimiento.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la Ley de Inversiones Extranjeras (Modificación) de 2018 a 2021; e información facilitada por las autoridades.

2.46. Además de su mecanismo de selección, en el marco de las reformas de 2020 y en respuesta a la pandemia de COVID-19, Nueva Zelanda introdujo otros dos instrumentos para examinar las inversiones extranjeras: una prueba de interés nacional y un sistema de notificación de emergencia

⁷¹ Antes de las reformas, la prueba permitía que la OIO examinara cualquier delito, infracción o cualquier otro asunto que reflejara negativamente el carácter de la persona en cuestión.

temporal que fue sustituido en 2021 por otro: el sistema de notificación de seguridad nacional y orden público. La prueba de interés nacional, introducida en junio de 2020, solo se puede aplicar a las transacciones que ya están sujetas a control, y se practica además de las otras pruebas aplicables en el marco del control general de la OIO (por ejemplo, una prueba de idoneidad del inversor, y una prueba de beneficios si se trata de tierras sensibles o de contingentes de pesca). La prueba es obligatoria para las transacciones en las que intervienen empresas de importancia estratégica o un inversor estatal extranjero, pero también puede aplicarse a cualquier otra transacción que normalmente sea objeto de control a discreción del Ministro de Finanzas. De conformidad con las Directivas Ministeriales, tal facultad discrecional se aplica en contadas ocasiones.⁷² El Ministro de Finanzas aprueba las transacciones sujetas a esta prueba si no son contrarias al interés nacional de Nueva Zelanda.⁷³ Con arreglo a la legislación, las empresas de importancia estratégica son aquellas que realizan actividades relacionadas, entre otras cosas, con los puertos y aeropuertos; la electricidad; el agua; las telecomunicaciones; las instituciones financieras; y la tecnología militar y de doble uso.⁷⁴ Entre las transacciones de Gobiernos extranjeros sujetas a esta prueba figuran las que dan lugar a una adquisición de más del 10% de la propiedad o del control del activo. En 2021, este umbral de participación en el capital aumentó a más del 25%. Los inversores estatales que operan independientemente del Gobierno pueden solicitar una exención de este requisito.

2.47. El sistema de notificaciones de emergencia, adoptado también en junio de 2020, disponía que todas las inversiones extranjeras que no estuvieran sujetas a controles debían notificarse a la OIO si los inversores tenían la intención de: i) adquirir más del 25% de los activos o del nivel de control de una empresa existente; o ii) aumentar su participación (o nivel de control) actual hasta alcanzar o superar determinados umbrales (a saber, del 50%, el 75% o el 100%). Una vez realizada la notificación, la OIO evaluaba si la transacción era contraria al interés nacional de Nueva Zelanda. En junio de 2021, se derogó este mecanismo de notificación y se sustituyó por el sistema de notificación de seguridad nacional y orden público, que tiene un alcance más limitado que el del sistema de notificación de emergencia temporal y la prueba de interés nacional. El sistema de notificación de seguridad nacional y orden público permite al Gobierno examinar las inversiones extranjeras que afectan a empresas de importancia estratégica⁷⁵ pero que no están sujetas a control (es decir, consentimiento) en virtud de la Ley de Inversiones Extranjeras (es decir, no tienen por objeto un activo sensible). De las inversiones extranjeras abarcadas por este mecanismo, la notificación solo es obligatoria en el caso de las relativas a la tecnología militar o de doble uso y a los proveedores directos esenciales de las Fuerzas de Defensa de Nueva Zelanda o de los servicios nacionales de inteligencia y seguridad.⁷⁶ Para todas las demás transacciones abarcadas, la notificación es voluntaria, pero se recomienda encarecidamente realizarla para garantizar la idoneidad de la inversión y la previsibilidad jurídica.⁷⁷ Si la transacción no se notifica, los posibles inversores se arriesgan a que su transacción pueda evaluarse más adelante. Si se notifica, la OIO evalúa la transacción para determinar si supone un riesgo significativo para la seguridad nacional o el orden público del país. Si se constata que este es el caso, el Ministro de Finanzas está facultado para imponer condiciones a la transacción, bloquearla u ordenar su eliminación a fin de gestionar esos riesgos. De lo contrario, aprobará la transacción con o sin condiciones. Al igual que la prueba de interés nacional, el sistema de notificación de seguridad nacional y orden público solo se utilizará en contadas ocasiones.⁷⁸

⁷² Directiva Ministerial de 8 de diciembre de 2021, párrafo 46, dictada en virtud del artículo 34 de la Ley de Inversiones Extranjeras. La Directiva Ministerial orienta al organismo de reglamentación sobre cómo ejercer sus funciones.

⁷³ Del 1 de enero al 30 de junio de 2021, 31 transacciones que requerían consentimiento se sometieron a evaluaciones de interés nacional. LINZ (2021), *Annual Report 2020/2021*.

⁷⁴ Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, artículo 6(1) y 20A(1). En el artículo 6(1) figuran las definiciones de empresa de importancia estratégica y de inversor estatal no neozelandés.

⁷⁵ Las categorías de empresas de importancia estratégica abarcadas por el sistema de notificación de seguridad nacional y orden público son, a grandes rasgos, las mismas que están sujetas a la prueba de interés nacional, con muy pocas excepciones. The Treasury (2021), *Guidance Note: Foreign Investment Policy and National Interest Guidance*, junio de 2021.

⁷⁶ Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, artículos 20D, 82, 85 y 86. Los proveedores directos críticos se definen en el artículo 20D.

⁷⁷ OIO, *Find Out If You Need to Notify Us of Your Transaction*. Consultado en <https://www.linz.govt.nz/overseas-investment/discover/find-out-if-you-need-notify-us-your-transaction>.

⁷⁸ Directiva Ministerial de 8 de diciembre de 2021, dictada de conformidad con el artículo 34 de la Ley de Inversiones Extranjeras.

2.48. En el ejercicio económico 2020/2021, la OIO evaluó 176 solicitudes⁷⁹ en el marco de su mecanismo ordinario de control, y aprobó 170.⁸⁰ Estas cifras son ligeramente superiores a las del ejercicio fiscal 2014/2015, cuando el número de solicitudes evaluadas y aprobadas fue de 168 y 160, respectivamente.⁸¹ El plazo de evaluación de las solicitudes varía en función del tipo de inversión que requiera consentimiento, la complejidad de la evaluación y la cantidad de información necesaria para el análisis. La tramitación de las solicitudes puede tardar desde 30 días laborables para evaluar las inversiones que requieren únicamente una prueba de idoneidad del inversor hasta 200 días laborables para evaluar las inversiones en contingentes de pesca.⁸² Según las autoridades, en el período 2015-2021 la evaluación tardó en promedio 45 días hábiles.⁸³

2.49. Además de los mecanismos de control y notificación, Nueva Zelanda mantiene limitaciones específicas a la inversión extranjera en las principales empresas públicas que operan en los sectores del transporte aéreo y las telecomunicaciones, de modo que esas empresas siguen siendo propiedad mayoritaria neozelandesa. En cuanto a los servicios de transporte aéreo, la participación extranjera en la compañía aérea nacional de Nueva Zelanda —Air New Zealand Limited— está limitada al 10%, a menos que el monarca decida otra cosa. En el sector de las telecomunicaciones, las inversiones extranjeras superiores al 49,9% en la empresa nacional de telecomunicaciones —Chorus Limited— requieren aprobación. Además, Nueva Zelanda aplica requisitos de nacionalidad para los altos directivos y los consejos de administración de ambas sociedades.

2.50. Nueva Zelanda impone también limitaciones específicas a las inversiones extranjeras en diversos sectores (por ejemplo, la agricultura y los servicios audiovisuales) que se han incluido en sus listas de reservas de medidas disconformes en el marco de sus ALC.

2.4.2 Otros aspectos del régimen de inversión extranjera de Nueva Zelanda

2.51. Nueva Zelanda no ha firmado nuevos tratados bilaterales sobre inversiones desde 2015. Actualmente tiene cuatro tratados bilaterales sobre inversiones con la Argentina; Chile; China; y Hong Kong, China, todos ellos concluidos antes de 2000, pero solo están en vigor los concertados con China y Hong Kong, China. Las autoridades indican que no existen planes para poner en vigor los tratados bilaterales sobre inversiones con la Argentina y con Chile, ya que la posición del Gobierno no es formalizar nuevos acuerdos con un mecanismo obligatorio de solución de diferencias entre inversores y Estados.⁸⁴

2.52. Aunque su participación en los tratados bilaterales sobre inversiones es limitada, Nueva Zelanda ha asumido compromisos en materia de inversión en todos sus ALC, excepto en dos (el Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica y el ALC entre Nueva Zelanda y Hong Kong, China).⁸⁵ En el marco de algunos de los acuerdos de libre comercio que abarcan inversiones, Nueva Zelanda se comprometió a establecer un umbral de control más elevado para las inversiones en activos empresariales importantes. Por ejemplo, en el marco del ALC entre Nueva Zelanda y Australia, el umbral es de NZD 496 millones para los inversores no estatales australianos, mientras que en el marco del CPTPP el umbral es de NZD 200 millones. Tras la concertación del CPTPP y de conformidad con el compromiso NMF de Nueva Zelanda en virtud de sus ALC con la República de Corea; China; el Taipei Chino; y Hong Kong, China, el umbral de inversión aplicable a esos interlocutores comerciales aumentó a NZD 200 millones.⁸⁶ En el marco de la RCEP y del PACER Plus, Nueva Zelanda no contrajo ningún compromiso adicional a este respecto

⁷⁹ Se excluyen las solicitudes retiradas y las que se refieren a "una casa para vivir", y se incluyen las exenciones y variaciones del consentimiento.

⁸⁰ OIO, *Overseas Investment Office Decision Statistics, 2020/21*. Consultado en <https://www.linz.govt.nz/overseas-investment-office-decision-statistics-202021>.

⁸¹ Información facilitada por las autoridades.

⁸² Se excluyen las solicitudes de inversión en terrenos o propiedades residenciales, que en algunos casos pueden tramitarse en tan solo 10 días hábiles. OIO, *Assessment Timeframes*. Consultado en <https://www.linz.govt.nz/overseas-investment/discover/our-assessment-process/assessment-timeframes#how-assess>.

⁸³ Se excluyen las solicitudes que se refieren a "una casa para vivir".

⁸⁴ UNCTAD, Investment Policy Hub. Consultado en <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/countries/150/new-zealand>.

⁸⁵ Base de datos de la OMC sobre los ACR. Consultada en <http://rtais.wto.org/UI/PublicMaintainRTAHome.aspx>.

⁸⁶ The Treasury (2018), *Overseas Investment Amendment Regulations: Implementing the Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership*, julio de 2018.

y mantuvo el umbral de NZD 10 millones consignado en su lista anexa al AGCS. De los cuatro ALC firmados durante el período 2015-2021, solo el CPTPP⁸⁷ y el ALC entre Nueva Zelandia y la República de Corea prevén un mecanismo de solución de diferencias entre inversores y Estados.

2.53. Nueva Zelandia tiene actualmente en vigor 40 convenios de doble imposición, algunos de ellos suscritos con sus principales interlocutores económicos (como Australia y China). El convenio más reciente es con Samoa, que se firmó en julio de 2015 y entró en vigor en diciembre del mismo año. Este convenio de doble imposición es también el único suscrito por Nueva Zelandia durante el período objeto de examen.⁸⁸ Desde entonces, y según las autoridades, las negociaciones de nuevos acuerdos de doble imposición por lo general han quedado en suspenso debido a diversas cuestiones, entre ellas la pandemia de COVID-19.

2.54. Nueva Zelandia no ofrece incentivos financieros a los inversores, pero puede conceder donaciones dependiendo del sector de actividad o de los esfuerzos de investigación y desarrollo. Estas donaciones están administradas por el NZTE y comprenden, entre otras cosas, el Fondo Estratégico para la Innovación (SIF), que facilita la realización de estudios de viabilidad de posibles proyectos de inversión en beneficio de Nueva Zelandia. El SIF es una donación de cofinanciación basada en un fondo de NZD 1.204 millones, y está a disposición de las empresas nacionales y extranjeras que deseen establecer o ampliar importantes operaciones comerciales en Nueva Zelandia, así como de las empresas nacionales que se propongan realizar importantes inversiones en el extranjero. Las autoridades indican además que, para asegurar que el NZTE genere un beneficio económico neto para Nueva Zelandia, las iniciativas de ayuda a la inversión exterior de las empresas deben producir beneficios adicionales a los que se derivarían de las empresas que realizaran la inversión sin asistencia.

⁸⁷ El mecanismo de solución de diferencias entre inversores y Estados en el marco del CPTPP se aplica entre Nueva Zelandia y las demás partes, excepto Australia, Brunei Darussalam, Malasia, el Perú y Viet Nam, con los cuales Nueva Zelandia ha suscrito una carta complementaria por la que se acuerda la no aplicación de dicho mecanismo.

⁸⁸ Puede consultarse la lista de países que han celebrado convenios de doble imposición con Nueva Zelandia en el sitio <http://taxpolicy.ird.govt.nz/tax-treaties>.

3 POLÍTICAS Y PRÁCTICAS COMERCIALES, POR MEDIDAS

3.1 Medidas que afectan directamente a las importaciones

3.1.1 Procedimientos y requisitos aduaneros, y valoración en aduana

3.1. Se han introducido algunos cambios significativos en la legislación aduanera de Nueva Zelanda desde su último examen. Los procedimientos de importación, incluidos los reglamentos sobre la valoración en aduana y los mecanismos de apelación, se rigen ahora por la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018, que sustituye a la correspondiente Ley de 1996.¹ La Ley de 2018, que entró en vigor el 1 de octubre de 2018, es más transparente y prevé una serie de servicios nuevos y un mejor apoyo al cumplimiento. Asimismo, promueve el crecimiento económico facilitando que los comerciantes hagan negocios y favorece un mayor intercambio de información entre el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda y otros organismos. En una guía comparativa se muestran las diferencias entre la Ley de 1996 y la Ley de 2018.² Por ejemplo, ahora se incluye la disposición que exige que el agente o el importador sea una persona idónea y correcta. Asimismo, se puede suspender o revocar la autorización de inscripción en el registro.

3.2. El Servicio de Aduanas se sigue encargando de los procedimientos aduaneros, la seguridad de la frontera nacional y la recaudación y administración de todos los derechos e impuestos percibidos en la frontera.³ El Servicio exige que los procedimientos aduaneros se realicen electrónicamente en el caso de los envíos de NZD 1.000 o más (presentación de información sobre la importación) con todos los detalles de las mercancías que han de importarse, incluida la clasificación de conformidad con el arancel de uso de Nueva Zelanda. El formulario de autorización de importación debe presentarse a más tardar 20 días después de la fecha de importación. En la práctica, la mayoría de los formularios se presentan antes de la llegada. Estos requisitos no se aplican a determinadas mercancías, como los artículos postales que están libres de derechos. Las mercancías cuyo valor es inferior a NZD 1.000 pueden importarse mediante un procedimiento de solicitud simplificado o su importación se puede autorizar sobre la base de la información sobre la carga disponible electrónicamente; el manifiesto puede abarcar varios envíos. No se perciben derechos sobre mercancías importadas cuyo valor sea igual o inferior a NZD 1.000. Esta exención no se aplica al tabaco y las bebidas alcohólicas.

3.3. No es necesario cumplir ningún requisito especial para importar mercancías a Nueva Zelanda. No obstante, dependiendo de la índole de las mercancías, puede ser necesario solicitar la autorización previa de varios organismos del Gobierno, como el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda, el Ministerio de Industrias Primarias, el Organismo de Transporte de Nueva Zelanda y el Ministerio de Salud. Los importadores de alimentos deben inscribirse en el registro del Ministerio de Industrias Primarias.

3.4. El Servicio de Aduanas ha estado trabajando para mejorar la plataforma de la ventanilla comercial única, que ahora cuenta con funciones adicionales para los transportistas, como las declaraciones de importación, exportación e impuestos sobre el consumo. El sistema también contiene informes sobre las entradas y salidas de cargas. Además, el Servicio de Aduanas ha introducido las notificaciones de entrega electrónicas mediante la ventanilla comercial única.⁴ En 2020, se implantó un proceso de mensajería electrónica de órdenes de entrega por el que los importadores, los exportadores, los agentes y los transitarios reciben un mensaje electrónico del Servicio de Aduanas y el Ministerio de Industrias Primarias en el que se avisa de la entrega. Ya no se aceptan órdenes de entrega en papel.

3.5. El tipo y el volumen de mercancías que cruzan la frontera han cambiado considerablemente desde el último examen, realizado en 2015. En consecuencia, el Servicio de Aduanas revisó los derechos de despacho de aduana de las mercancías importadas y exportadas en 2019. En el cuadro 3.1 se muestran los derechos revisados, que se han aplicado desde el 1 de julio de 2021 y

¹ La nueva Ley se puede consultar en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2018/0004/latest/whole.html>.

² NZCS (2018), *Customs and Excise Acts 1996/2018: Comparison Guide*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/globalassets/documents/ce-2018/comparison-guide.pdf>.

³ La información sobre la documentación, el despacho y las prescripciones en materia de importación se puede consultar en <https://www.customs.govt.nz/business/import/>.

⁴ TSW. Consultado en www.tsw.govt.nz/prod/external/application/login/app.html.

que reflejan los costos del despacho de mercancías y la detección de los riesgos vinculados a la carga aérea o marítima.

Cuadro 3.1 Derechos de despacho de mercancías y tarifas horarias, 2022

| Derechos | Canal | NZD ^a |
|---|---|--|
| Gastos de transacción de las declaraciones de importación | Cualquiera | 33,03 |
| Gastos de transacción por entrada de carga | Aire | 77,00 |
| | Mar | 520,00 |
| Gastos de transacción de las declaraciones de exportación | Plan de exportaciones seguras | 3,27 |
| | Otras exportaciones | 6,82 |
| Gastos de transacción por salida de carga | Informe sobre la carga para la exportación (aire) | 40,00 |
| | Informe sobre la salida de carga (aire) | 14,35 |
| | Informe sobre la carga para la exportación (mar) | 5,57 |
| | Informe sobre la salida de carga (mar) | 18,59 |
| Tasa de aduana por el tiempo de los funcionarios fuera del horario laboral de la aduana | Derecho | 399,00 más 133,00 por hora o fracción superior a 3 horas |

a Includido el impuesto sobre bienes y servicios (GST).

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

3.6. Según el Banco Mundial, en 2020 el tiempo necesario para importar mercancías de Nueva Zelanda era de 25 horas con un costo de USD 367, frente a un promedio de 8,5 horas y USD 98,1, respectivamente, para los países de ingreso alto de la OCDE.⁵ El Servicio de Aduanas ha calculado que en 2020/2021 el porcentaje de despacho mínimo efectivo de las transacciones (aparte de las remitidas a verificación de la conformidad) procesadas (como las evaluaciones respecto de las normas comerciales y los avisos de los servicios de información) en un plazo de 30 minutos es de un 99,3%. Además, el porcentaje mínimo de transacciones de importación que se consideran conformes según la evaluación del riesgo y se tramitan sin más intervención es de un 99,1%.⁶

3.7. Según la Organización Mundial de Aduanas (OMA), Nueva Zelanda tiene un sistema de notificación de carga moderno y bien desarrollado y procedimientos de despacho de aduanas combinados con la gestión de riesgos. Se informa sobre la carga electrónicamente y antes de la llegada. La información de notificación de carga se evalúa electrónicamente y, en caso de aceptarla, la aduana la despacha, a menudo antes de la llegada del buque que transporta tal carga. El pago de cualquier derecho y gravamen se realiza mediante cuenta de pago diferido o en efectivo.⁷

3.8. El sistema neozelandés de gestión de los riesgos está basado en una metodología normalizada, desarrollada conjuntamente con Australia para detectar y evaluar los riesgos. Según las autoridades, el 1% de las transacciones de importación son objeto de verificaciones de la conformidad o de inspecciones y todas las transacciones que cumplen los requisitos son tramitadas por el Servicio de Aduanas en menos de 30 minutos después de la presentación de la declaración de importación. El Servicio de Aduanas no mantiene un sistema de operadores económicos autorizados, ya que las autoridades se esfuerzan por ofrecer un procedimiento simplificado a todos los importadores.

3.9. Nueva Zelanda no mantiene ningún régimen de inspección previa a la expedición.

3.10. La valoración en aduana se basa en el Acuerdo sobre Valoración en Aduana de la OMC. La valoración se realiza en función del valor franco a bordo (f.o.b.) de las mercancías importadas. Para el cálculo del valor de las mercancías importadas, Nueva Zelanda utiliza el valor de la transacción, o precio pagado o pagadero de las mercancías que se venden para su exportación a Nueva Zelanda. En los casos en que el valor de la transacción no está disponible, se puede utilizar el valor de

⁵ Banco Mundial (2020), *Doing Business 2020, Economy Profile*. Consultado en <https://espanolwww.doingbusiness.org/content/dam/doingBusiness/country/n/new-zealand/NZL.pdf>.

⁶ Información facilitada por el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda.

⁷ OMA (2019), *Guía de medición del tiempo requerido para el levante de mercancías, Versión 3, 2018*. Consultado en http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/es/pdf/topics/facilitation/instruments-and-tools/tools/time-release-study/trs-guide_es.pdf?db=web.

mercancías idénticas o similares, así como el valor deductivo, el valor reconstruido o el valor residual de las mercancías.

3.11. En la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018 se introdujo, entre otras, una disposición sobre resoluciones anticipadas con respecto a un conjunto determinado de hechos o circunstancias relativos a la valoración de las mercancías a efectos del arancel.⁸ La Ley de 2018 también prevé la declaración de un valor provisional para las mercancías importadas con el fin de que se pueda declarar un valor para las mercancías en el momento de la importación en los casos en que ese valor esté sujeto a un cambio después de la declaración a raíz de pagos de regalías o precios de transferencia. Debe facilitarse el valor en aduana definitivo dentro de los plazos estipulados en los reglamentos. Se puede reembolsar el derecho cuando el valor en aduana definitivo sea inferior al valor provisional. Si la cuantía del derecho cuyo pago se ha determinado no se abona antes de la fecha de vencimiento, se cobrarán intereses. Se puede consultar en línea una guía sobre la solicitud de una resolución de valoración en aduana de las mercancías importadas.⁹

3.12. El importador o cualquier otra persona autorizada que desee presentar una reclamación puede interponer un recurso ante la Autoridad Aduanera de Apelación, un órgano judicial independiente administrado por el Ministerio de Justicia. En general, el aviso de apelación debe presentarse dentro de los 20 días hábiles siguientes a la notificación de una decisión, previo pago de un cargo de NZD 410. En lo que respecta a las mercancías incautadas, la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 1996 permite que la parte agraviada dirija su reclamación al Director General del Servicio de Aduanas en primera instancia y, de no quedar satisfecha con su decisión, tiene derecho a recurrir a la Autoridad Aduanera de Apelación. Si tampoco queda conforme con la decisión de la Autoridad, puede apelar al Tribunal Superior. Durante el período examinado, se plantearon ante el Tribunal Superior 3 de un total de 73 apelaciones de decisiones aduaneras (cuadro 3.2).

Cuadro 3.2 Estadísticas de la Autoridad Aduanera de Apelación, 2015-2020

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|
| Número de apelaciones | 18 | 7 | 19 | 12 | 10 | 7 |
| Apelaciones consideradas | 1 | 4 | 7 | 3 | 3 | 0 |
| Apelaciones retiradas | 17 | 3 | 12 | 8 | 6 | 2 |
| Apelaciones al Tribunal Superior | 1 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 |

Nota: Las apelaciones "retiradas" son las que han sido efectivamente retiradas o rechazadas o las que se han considerado inválidas.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de los datos facilitados por las autoridades.

3.13. Una de las mejoras para las empresas que contempla la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018 es la posibilidad de que los importadores obtengan una resolución de valoración vinculante. Los importadores también pueden declarar un valor en aduana en el momento de la importación y comunicar el valor exacto en un plazo determinado. Los registros comerciales se pueden almacenar en la nube y en el extranjero, y los usuarios de las ventanillas comerciales únicas deben mantener un nivel de competencia lograr el registro y que siga siendo válido.

3.14. En la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018 también se exponen claramente las sanciones y multas. Por ejemplo, un régimen de multas e intereses compensatorios más proporcionado para los pagos de derechos atrasados o incompletos sustituyó al régimen de derechos adicionales, y se aclaró el nivel de sanciones y los casos en que se aplicará una sanción (sanciones administrativas). El sistema de notificación de infracciones sustituyó al régimen de infracciones menores. Cuando una empresa no está conforme con una liquidación de derechos o la imposición de una sanción, tiene derecho a recurrir a un proceso interno de revisión antes de interponer un recurso ante la Autoridad Aduanera de Apelación.

⁸ Según las autoridades, esta medida es conforme al Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC (disposición no obligatoria del artículo 3, relativo a las resoluciones anticipadas).

⁹ NZCS (2018), *Importer Guide: Provisional Values Scheme*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/globalassets/documents/guides/importer-guide-provisional-values-scheme.pdf>.

3.15. El 29 de septiembre de 2015, Nueva Zelanda ratificó el Protocolo relativo al Acuerdo sobre Facilitación del Comercio (AFC). Según la Base de Datos del AFC, Nueva Zelanda aplicó plenamente el Acuerdo antes de la fecha inicial del 22 de febrero de 2020.¹⁰

3.16. El 29 de mayo de 2020, entró en vigor el Reglamento de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo (Devoluciones y Remisiones) (Modificación) de 2020 para ayudar a las personas sujetas al pago de derechos que no pudieron pagar los derechos a tiempo debido a la pandemia de COVID-19.¹¹

3.1.2 Normas de origen

3.17. Nueva Zelanda aplica tipos arancelarios NMF a todas las mercancías que no son objeto de un trato preferencial de acuerdo con las normas de origen establecidas en virtud de un acuerdo preferencial. Con arreglo al artículo 407 de la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018, se pueden establecer reglamentaciones correspondientes a normas de origen preferenciales y no preferenciales para la prescripción de mercancías o cualquier tipo o clase de mercancías que se consideren producidas o fabricadas en un país o grupo de países. En términos generales, la determinación de un origen no preferencial entrañaría la constatación del lugar donde se haya realizado la última transformación sustancial.

3.18. Las normas de origen preferenciales de Nueva Zelanda y otros requisitos pertinentes relacionados con el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) figuran en la parte 6 del Reglamento de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 1996, y por referencia en la legislación neozelandesa. El sistema vigente en Nueva Zelanda ya contiene disposiciones que figuran en la Decisión Ministerial de la OMC de 2015 sobre las normas de origen preferenciales para los países menos adelantados.¹² En consecuencia, durante el período objeto de examen, no fue necesario introducir cambios en el régimen SGP de Nueva Zelanda para cumplir esos requisitos.

3.19. Se aplican diversas categorías de origen para decidir si determinadas mercancías pueden ser consideradas como productos básicos o productos manufacturados de un país o un grupo de países que sea objeto de un régimen preferencial. Los "bienes obtenidos en su totalidad o producidos íntegramente en el país beneficiario de un régimen preferencial" son productos basados en recursos naturales obtenidos en el país beneficiario y productos finales que se fabrican con ellos sin incorporar ningún otro material (por ejemplo, plantas, animales o sustancias extraídas del suelo o los fondos marinos del país). Esta categoría de origen es común a todos los acuerdos comerciales de Nueva Zelanda.

3.20. Las mercancías producidas íntegramente en un país beneficiario de un régimen preferencial (o en el territorio de uno o más países en el caso de un acuerdo comercial regional (ACR)), con materiales que por sí mismos se considerarían bienes originarios, pueden conferir origen a los efectos del trato preferencial. En el caso del SGP y las mercancías importadas del Canadá, el Reino Unido y los países del Foro de las Islas del Pacífico (los acuerdos anteriores de Nueva Zelanda), el criterio es un porcentaje específico del contenido de valor.

3.21. En los siguientes acuerdos de libre comercio, alcanzados después de 2015, las normas de origen se basan en una combinación de los criterios de cambio de la clasificación arancelaria, contenido de valor regional y elaboración: Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Corea (2015), Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) (2018), Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Singapur (2020)¹³, Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas (PACER) Plus (2020) y Asociación Económica Amplia Regional (RCEP), que entró en vigor a principios de 2022.

¹⁰ Base de Datos del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC. Consultado en <https://tfadatabase.org/members/new-zealand>.

¹¹ NZCS, *Customs Duties*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/COVID-19/businesses/customs-duties>.

¹² Documento WT/MIN(15)/47 - WT/L/917/Add.1 de la OMC, de 19 de diciembre de 2015.

¹³ Este acuerdo es una actualización del acuerdo previo entre Nueva Zelanda y Singapur.

3.1.3 Aranceles

3.22. Las reglas y los procedimientos de aplicación del arancel de Nueva Zelanda figuran en dos textos legislativos refundidos, a saber, la Ley del Arancel de 1988 en su forma enmendada y la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018. El arancel de Nueva Zelanda se divide en dos partes. La parte I se refiere al arancel ordinario y contiene la clasificación de todo el comercio internacional y los tipos de los derechos de importación. La parte II se refiere a las concesiones, se describen brevemente las categorías de concesiones para la reducción o exención de un derecho que normalmente se aplicaría con arreglo a la parte I.

3.23. En diciembre de 2021, en virtud de la Orden de Modificación del Arancel (Sistema Armonizado) de 2021 se adaptó la nomenclatura arancelaria de Nueva Zelanda al SA 2022, aplicable a partir del 1 de enero de 2022.¹⁴ Asimismo, se adaptaron las listas de las normas de origen específicas por productos en todos los ALC en vigor de Nueva Zelanda para reflejar la nomenclatura del SA 2022 en el marco del Reglamento de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo (Normas de Origen - Sistema Armonizado y Otros Asuntos) (Modificación) de 2021, con la excepción de las normas específicas por productos correspondientes a la Asociación Económica Amplia Regional (RCEP), que siguen haciendo referencia a la nomenclatura del SA 2012.

3.24. En 2017, el Gobierno de Nueva Zelanda emitió una decisión en la que estipulaba que los niveles arancelarios no variarían con respecto a sus niveles vigentes, salvo en los casos en que se redujeran mediante acuerdos comerciales.¹⁵

3.25. Nueva Zelanda también emitió algunas decisiones arancelarias en el contexto de la pandemia de COVID-19, como concesiones arancelarias para ayudar a garantizar el suministro fluido de productos esenciales al país durante la COVID-19¹⁶ y la eliminación de los aranceles aplicados a los productos relacionados con la COVID-19 enumerados en la Declaración de Nueva Zelanda y Singapur sobre el Comercio de Bienes Esenciales para Combatir la Pandemia de COVID-19.¹⁷

3.1.3.1 Aranceles NMF aplicados

3.26. El arancel NMF aplicado de 2021 contiene 7.927 líneas al nivel de 8 dígitos del SA (cuadro 3.3), de las que el 99,9% están sujetas a derechos *ad valorem*. Seis líneas arancelarias están sujetas a tipos específicos: cuatro relativas a bebidas alcohólicas (capítulo 22 del SA) y dos a prendas de vestir y calzado (capítulo 63).¹⁸ 37 líneas están sujetas a "otros" tipos (32 en 2014) que se aplican a partes y componentes cuyos aranceles varían en función de la maquinaria, los aparatos o el equipo a los que estén asignados. Al igual que en el examen anterior, hay tres tipos *ad valorem*: 0%, 5% y 10% (solo se aplican a productos no agropecuarios). En torno al 61,1% de las líneas arancelarias están libres de derechos, frente al 53,8% en 2014 (gráfico 3.1).

3.27. Nueva Zelanda no mantiene contingentes arancelarios.

¹⁴ NZCS (2016), *Tariff (Harmonised System) Amendment Order 2016*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/globalassets/documents/legal-documents/tariff-harmonised-system-amendment-order-2016.pdf>.

¹⁵ Office of the Minister of Commerce and Consumer Affairs, *Import Tariff Levels After 2017*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/5a90aac8bd/cabinet-paper-import-tariff-levels-after-2017.pdf>.

¹⁶ NZCS, *Customs Duties*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/COVID-19/businesses/customs-duties>.

¹⁷ New Zealand Government (2020), "COVID-19 Response: New Zealand and Singapore Launch Initiative to Ensure Free Flow of Essential Goods", 15 de abril de 2020. Consultado en <https://www.beehive.govt.nz/release/COVID-19-response-new-zealand-and-singapore-launch-initiative-ensure-free-flow-essential>.

¹⁸ En 2021, respecto de los seis tipos específicos, se calcularon cinco equivalentes *ad valorem* (EAV) sobre la base de los datos de importación correspondientes a 2020 facilitados por las autoridades. No se disponía de datos de importación respecto de un tipo específico y, en consecuencia, no se pudo calcular su EAV.

Cuadro 3.3 Estructura arancelaria de Nueva Zelanda, 2014 y 2021

(Porcentajes, salvo que se indique otra cosa)

| | Tipo NMF aplicado | | Tipo final consolidado ^a |
|---|--------------------|--------------------|-------------------------------------|
| | 2014 | 2021 | |
| Líneas arancelarias consolidadas (% de todas las líneas arancelarias) | 100,0 ^b | 100,0 ^b | 100,0 ^b |
| Promedio aritmético de los tipos arancelarios | 2,4 | 2,2 | 10,5 |
| Productos agropecuarios (definición de la OMC) | 1,7 | 1,8 | 7,4 |
| Productos no agropecuarios (definición de la OMC) | 2,5 | 2,3 | 11,0 |
| Líneas arancelarias libres de derechos (% de todas las líneas arancelarias) | 58,3 | 61,1 | 44,2 |
| Promedio aritmético de las líneas sujetas a derechos únicamente | 5,7 | 5,7 | 18,9 |
| Contingentes arancelarios (% de todas las líneas arancelarias) | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Aranceles no <i>ad valorem</i> (% de todas las líneas arancelarias) | 0,1 | 0,1 | 3,1 |
| "Crestas" arancelarias en el mercado interno (% de todas las líneas arancelarias) ^c | 5,6 | 5,6 | 5,5 |
| "Crestas" arancelarias en el comercio internacional (% de todas las líneas arancelarias) ^d | 0,03 | 0,0 | 33,4 |
| Coefficiente de variación | 1,3 | 1,4 | 1,1 |
| Tipos aplicados "de puro estorbo" (% de todas las líneas arancelarias) ^e | 0,03 | 0,05 | 0,1 |
| Número total de líneas arancelarias | 7.510 | 7.927 | 7.927 |
| Libres de derechos | 4.381 | 4.845 | 3.507 |
| Tipos <i>ad valorem</i> (>0%) | 3.091 | 3.039 | 4.170 |
| Tipos específicos | 6 | 6 | 10 |
| Tipos alternativos | 0 | 0 | 200 |
| Otros ^f | 32 | 37 | 38 |
| Sin consolidar | n. a. | n. a. | 2 |

n.a. No se aplica.

a Los tipos consolidados se basan en el arancel de 2021. La concordancia con el arancel de 2021 se mantiene en la mayor medida posible.

b En 2014 y 2021, dos líneas arancelarias están totalmente sin consolidar (artículos de prendería). En 2014 y 2021, 24 y 69 líneas arancelarias, respectivamente, estaban consolidadas solo parcialmente (vehículos automóviles). En los cálculos de los aranceles se incluyen los tipos parcialmente consolidados.

c Las crestas arancelarias en el mercado interno se definen como las que superan el triple del promedio aritmético general de los tipos aplicados.

d Se entiende por crestas arancelarias en el comercio internacional las que sobrepasan el 15%.

e Los tipos "de puro estorbo" son tipos superiores a cero pero inferiores o iguales al 2%.

f "Otros" se refiere a los tipos aplicables a partes y componentes cuyos aranceles varían según la maquinaria, los aparatos o el equipo para los cuales han sido diseñados.

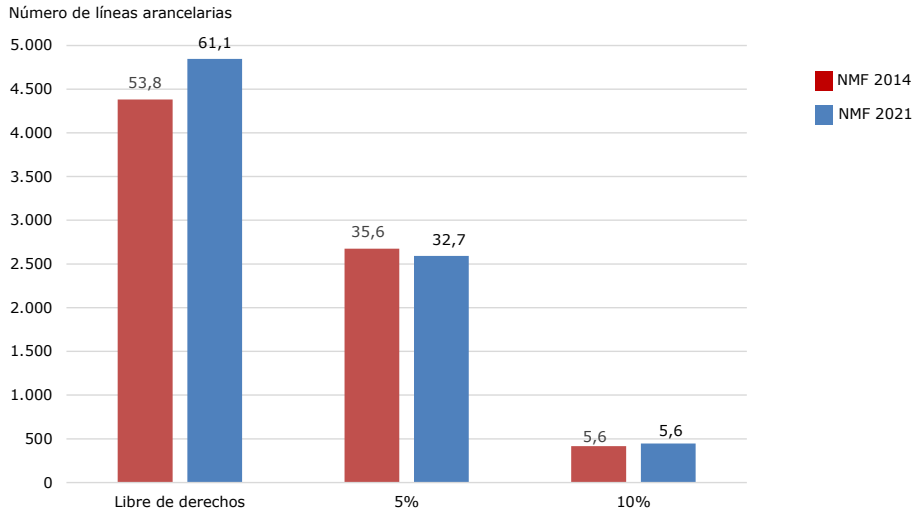
Nota: Los aranceles de 2014 y 2021 se basan en las nomenclaturas del SA 2012 y del SA 2017, respectivamente. Los cálculos se basan en las líneas arancelarias nacionales (al nivel de 8 dígitos), incluidos los EAV, cuando se dispone de ellos. En 2014, respecto de los seis tipos específicos, las autoridades facilitaron cuatro EAV. En 2021, respecto de los seis tipos específicos, se calcularon cinco EAV sobre la base de los datos de importación correspondientes a 2020. Los cálculos del promedio de los tipos finales consolidados incluyen el componente *ad valorem* de los tipos alternativos.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos recibidos de las autoridades.

3.28. Los aranceles NMF aplicados siguen siendo relativamente bajos en Nueva Zelanda; el promedio aritmético en 2021 era del 2,2% (2,4% en 2014). Esa ligera disminución se debe a la reducción de algunos tipos arancelarios y a la conversión al SA 2017. Sobre la base de la definición de la OMC, el promedio de los tipos aplicados a los productos agropecuarios fue del 1,8% en 2021 (1,7% en 2014); este ligero aumento obedece al cambio de nomenclatura. En el caso de los productos no agropecuarios (definición de la OMC), el tipo medio pasó del 2,5% en 2014 al 2,3% en 2021, debido principalmente a la ampliación del Acuerdo sobre Tecnología de la Información (ATI), es decir, los tipos de varias líneas se redujeron del 5% en 2014 a la exención de derechos.¹⁹

¹⁹ Esta disminución podría haber sido un poco más pronunciada, pero con el cambio a la nomenclatura de 2017, el promedio de los aranceles aplicados al equipo de transporte aumentó del 3,4% en 2014 al 3,9% debido al desdoblamiento de las líneas.

Gráfico 3.1 Distribución de los tipos arancelarios NMF aplicados, 2014 y 2021



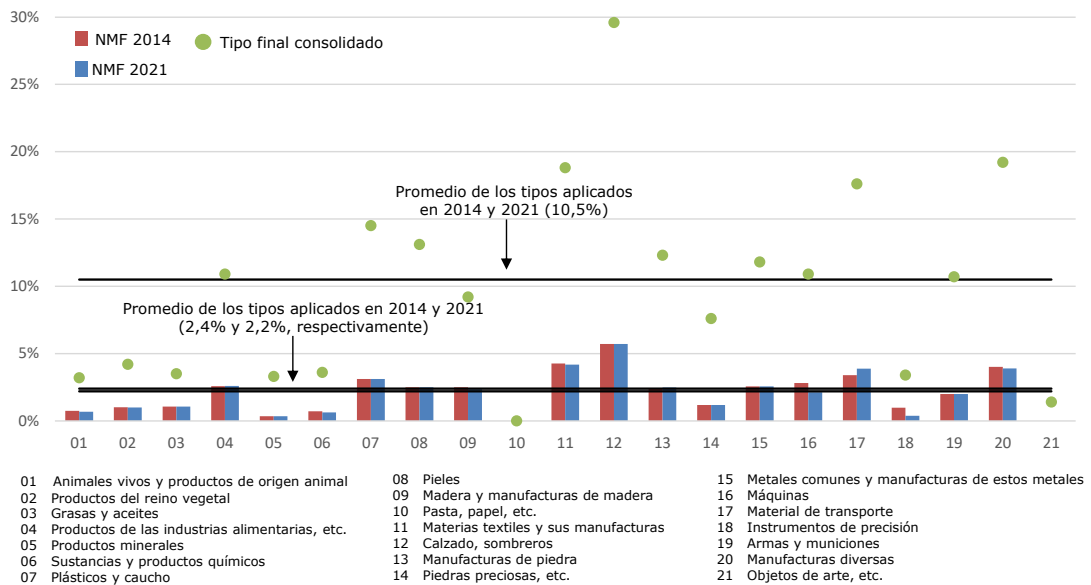
Nota: Las cifras situadas encima de las barras hacen referencia al porcentaje con respecto al total de líneas. Las cifras no suman 100% debido a la exclusión de los tipos específicos y "otros" (cuadro 3.3).

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

3.29. Por sección del SA, el calzado, las materias textiles y sus manufacturas son los sectores más protegidos (gráfico 3.2). Según la definición de la OMC de productos no agropecuarios, el promedio aritmético más alto de los tipos NMF aplicados corresponde a las prendas de vestir con un 9,6% (cuadro A3.1).

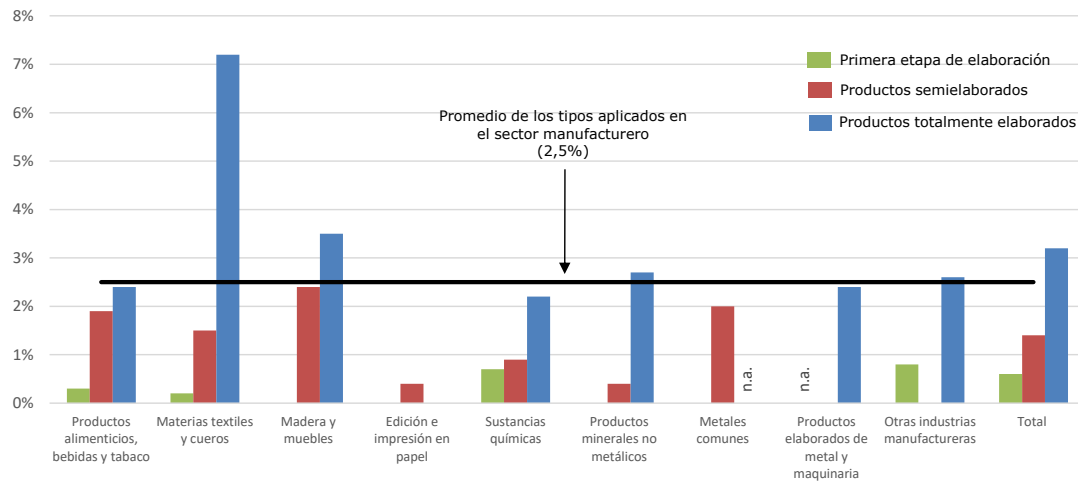
3.30. En conjunto, el arancel de Nueva Zelanda muestra una progresividad positiva. Un desglose más detallado al nivel de 2 dígitos de la CIIU muestra una progresividad positiva en todos los subgrupos, salvo el de otras industrias manufactureras (gráfico 3.3).

Gráfico 3.2 Promedio de los tipos arancelarios NMF aplicados y consolidados por sección del SA, 2014 y 2021



Nota: Los cálculos incluyen los EAV de los tipos específicos, cuando están disponibles.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

Gráfico 3.3 Progresividad arancelaria por división de 2 dígitos de la CIU, 2021

n.a. No se aplica.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

3.1.3.2 Aranceles consolidados

3.31. El 21 de septiembre de 2021, se aprobó el fichero de transposición conforme al SA 2012 de Nueva Zelanda.²⁰ Si en el plazo de tres meses contados a partir de la fecha de distribución del documento no se notifica a la Secretaría ninguna objeción, las rectificaciones y modificaciones de la Lista XIII - Nueva Zelanda se considerarán aprobadas y serán formalmente certificadas el 24 de febrero de 2022. La lista de aranceles consolidados y certificados más reciente de Nueva Zelanda se basa en la nomenclatura del SA 2007. En octubre de 2021, Nueva Zelanda aún no había presentado a la OMC para su verificación la lista consolidada más reciente conforme al SA 2012 y al SA 2017. Por lo tanto, no fue posible cotejar las listas consolidada y aplicada según el SA 2017. Las autoridades informaron de que seguían en marcha los trabajos para concluir ese proceso.

3.32. A los efectos de este examen, sobre la base de la transposición conforme al SA 2017 hecha por la Secretaría de la OMC, parece que en 2021 en dos líneas arancelarias los derechos NMF eran superiores a los tipos consolidados (cuadro 3.4).

Cuadro 3.4 Líneas arancelarias en que los tipos NMF aplicados son superiores a los tipos consolidados, 2021

| Código del SA | Designación | Tipo NMF aplicado | Tipo consolidado |
|---------------|--|-------------------|------------------|
| 84797100 | Pasarelas de embarque para pasajeros, de los tipos utilizados en aeropuertos | 5% | 0% |
| 84797900 | Pasarelas de embarque para pasajeros, las demás | 5% | 0% |

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

3.33. El promedio aritmético de los tipos arancelarios consolidados es del 10,5%, considerablemente superior al promedio del tipo NMF aplicado actualmente del 2,2% (cuadro 3.2). Las diferencias entre los tipos consolidados y los aplicados pueden proporcionar al Gobierno un margen para aumentar los aranceles aplicados, especialmente en los sectores sensibles, aunque ese no ha sido el caso durante el período objeto de examen.

3.1.3.3 Preferencias arancelarias

3.34. Nueva Zelanda otorga un trato preferencial a las importaciones procedentes de interlocutores comerciales con los que mantiene asociaciones económicas más estrechas y acuerdos de libre comercio. La mayoría de las importaciones que se enmarcan en esos regímenes preferenciales

²⁰ Documento G/MA/TAR/RS/661 de la OMC, de 24 de noviembre de 2021.

disfrutaban de un acceso libre de derechos, salvo algunas excepciones recogidas en el cuadro 3.3. El promedio de los aranceles preferenciales incluidos en los acuerdos negociados por Nueva Zelanda es muy inferior al promedio del tipo NMF y oscila entre el 0,0% y el 2,2% (cuadro 3.5).

Cuadro 3.5 Sinopsis analítica de los aranceles preferenciales de Nueva Zelanda, 2021

(Número y porcentaje)

| | Número de líneas preferenciales ^a | Total | | Productos agropecuarios (definición de la OMC) | | Productos no agropecuarios (definición de la OMC) | |
|---|--|--------------|--|--|--|---|--|
| | | Promedio (%) | Líneas libres de derechos ^b (%) | Promedio (%) | Líneas libres de derechos ^b (%) | Promedio (%) | Líneas libres de derechos ^b (%) |
| NMF | | 2,2 | 61,1 | 1,8 | 64,6 | 2,3 | 60,6 |
| Acuerdos sobre el estrechamiento de la asociación económica y acuerdos de libre comercio (ALC): | | | | | | | |
| Australia | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Canadá | 2.777 | 0,3 | 92,4 | 0,4 | 89,9 | 0,3 | 92,8 |
| China | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Corea, Rep. de | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Hong Kong, China | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Malasia | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Reino Unido e Irlanda del Norte | 10 | 2,2 | 61,2 | 1,8 | 64,6 | 2,3 | 60,7 |
| Singapur | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Tailandia | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| Taipei Chino | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| ALC ASEAN-Australia-Nueva Zelanda | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100 | 0,0 | 100 |
| TPA ^c | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| SPARTECA ^d | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| CPTPP ^e | 3.082 | 0,1 | 95,0 | 0,0 | 100,0 | 0,1 | 94,3 |
| PACER Plus ^f | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 |
| SGP - Países menos desarrollados | 460 | 2,1 | 62,8 | 1,6 | 66,1 | 2,2 | 62,2 |
| SGP - Países menos adelantados | 3.082 | 0,0 | 100,0 | 0,0 | 100,0 | 0,0 ^c | 100,0 |

a Solo se han tenido en cuenta los tipos inferiores al respectivo tipo NMF.

b Líneas libres de derechos como porcentaje de todas las líneas arancelarias.

c Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (Brunei Darussalam y Chile).

d Acuerdo Regional de Cooperación Comercial y Económica en el Pacífico Sur.

e Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico. En 2021, el ALC está en vigor para Australia, el Canadá, el Japón, México, Nueva Zelanda, Singapur y Viet Nam.

f Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas Plus. En 2021, PACER Plus está en vigor para Australia, Samoa, Kiribati, Tonga, las Islas Salomón, Nueva Zelanda, Niue y las Islas Cook.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

3.1.3.4 Concesiones arancelarias

3.35. Nueva Zelanda otorga concesiones arancelarias en el marco de la asistencia que presta por razones sociales/humanitarias y en relación con la facilitación de los trámites aduaneros, la política comercial y la ayuda a las ramas de producción o para cumplir compromisos internacionales. La categoría de concesiones arancelarias que se utiliza con más frecuencia, de un total de 17, es la exención de derechos sobre mercancías respecto de las cuales no hay productos "alternativos idóneos" que puedan obtenerse de proveedores o fabricantes locales. Los productos "alternativos idóneos" obtenidos localmente solo son reconocidos como tales cuando el contenido nacional de dichos productos no es inferior al 25% de su costo en fábrica.²¹

3.36. Además, se otorgan concesiones específicas respecto de insumos de los que no se dispone en cantidades suficientes para la industria manufacturera, ciertos bienes de capital y tejidos que contienen lana para su utilización en la confección de prendas de vestir. Estas concesiones se otorgan

²¹ La información sobre las concesiones arancelarias está disponible en NZCS, *Tariff Concessions*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/tariffs/tariff-concessions>.

por períodos determinados y en algunos casos se limitan a cantidades específicas o para uso de determinados fabricantes.

3.37. Las solicitudes de concesiones se presentan al Servicio de Aduanas de Nueva Zelandia. Las solicitudes aprobadas se publican en la edición del Boletín Oficial de Nueva Zelandia dedicada a las aduanas. El Servicio de Aduanas también mantiene una lista consolidada de aprobaciones relativas a concesiones arancelarias otorgadas en la categoría general.

3.38. Se otorgan asimismo remisiones arancelarias a las exportaciones en el marco de los programas de devolución, importación temporal y almacenamiento de las exportaciones (sección 3.2.4).

3.39. El programa de concesiones arancelarias se revisó en octubre de 2018, y se acordó que la concesión arancelaria correspondiente a los materiales de construcción de viviendas se mantendría y se revisaría en 2023.

3.1.4 Otras cargas que afectan a las importaciones

3.40. Además de los aranceles, se cobran gastos de transacción de las declaraciones de importación (IETF) por un importe de NZD 33,3 por cada presentación electrónica de las importaciones. Se recauda también un derecho de NZD 26,45 (incluido el impuesto sobre bienes y servicios) en relación con el sistema de bioseguridad del Ministerio de Industrias Primarias respecto de cada importación sujeta al pago del IETF, que el Servicio de Aduanas cobra simultáneamente con ese impuesto.

3.41. Se cobran gastos de transacción por entrada de carga (ICTF) por un importe de NZD 77,00 por cada informe de entrada de carga de mercancías importadas por vía aérea, y de NZD 520,00 en el caso de las mercancías importadas por vía marítima. Se recauda un derecho de NZD 20,56 (incluido el impuesto sobre bienes y servicios) en relación con el sistema de bioseguridad del Ministerio de Industrias Primarias respecto de cada importación sujeta al pago del ICTF, que el Servicio de Aduanas cobra simultáneamente con el IETF.

3.42. El Servicio de Aduanas de Nueva Zelandia también recauda: i) un derecho de salud aplicable a los productos de alcohol por cuenta del Organismo de Promoción de la Salud que comprende distintos tipos en vigor desde el 1 de julio de 2021 (cuadro 3.6)²²; ii) un derecho por gases sintéticos de efecto invernadero (mercancías) sobre las mercancías que contengan hidrofluorocarbonos (HFC) y perfluorocarbonos (PFC), con arreglo a la Ley de Medidas para hacer frente al Cambio Climático, de 2002, y el Reglamento sobre el Cambio Climático (derecho por gases de efecto invernadero) de 2013 por cuenta del Ministerio del Medio Ambiente, que comprende distintos tipos²³; iii) un derecho en concepto de actividades de investigación en el sector de la industria pesada, aplicable a las importaciones de acero pesado y productos consumibles en trabajos de soldadura, a razón de NZD 10 por tonelada de acero pesado y NZD 0,05 por kilogramo de productos consumibles para dichos trabajos; y iv) un derecho por indemnización en caso de accidente automovilístico (de conformidad con el Reglamento de Exacción de Cuentas para la Indemnización por Accidentes (Vehículos Automóviles) de 2017, cuyo tipo se redujo el 1 de julio de 2017 a NZD 6 centavos por litro (frente al tipo vigente de 6,9 centavos el litro).

3.43. El Ministerio de Industrias Primarias recupera los gastos adicionales relacionados con el despacho de envíos específicos con riesgos en materia de bioseguridad mediante una serie de derechos fijos y variables. Casi todos estos derechos se basan en una tarifa por hora de NZD 117.61 (incluido el impuesto sobre bienes y servicios) y se especifican en el Reglamento de Bioseguridad (Costos) de 2010. Estos servicios incluyen la realización de pruebas, el tratamiento y la disposición de las mercancías; las inspecciones de embarcaciones de altura o de contenedores de transporte marítimo; y las inspecciones de mercancías importadas que suponen riesgos para la bioseguridad.

²² NZCS, *New Health Promotion Agency (HPA) Levy Rates for Alcohol from 1 July 2021*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/about-us/news/important-notice/new-health-promotion-agency-hpa-levy-rates-for-alcohol-from-1-july-2021/>.

²³ Parliamentary Counsel Office, *New Zealand Legislation, Climate Change (Synthetic Greenhouse Levies) Regulations 2013*. Consultado en <http://www.legislation.govt.nz/regulation/public/2013/0046/latest/DLM5093414.html>.

Cuadro 3.6 Tipos de Derechos del Organismo de Promoción de la Salud aplicables a los productos alcohólicos, 2022

| Clase (% de alcohol) | Tipos (NZD) |
|----------------------|----------------------------|
| 1,15 - 2,50 | 0,5116 centavos por litro |
| 2,51 - 6,00 | 1,5058 centavos por litro |
| 6,01 - 9,00 | 2,7283 centavos por litro |
| 9,01 - 14,00 | 3,4104 centavos por litro |
| 14,01 - 23,00 | 5,9181 centavos por litro |
| más de 23,0 | 12,7876 centavos por litro |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

3.1.4.1 Impuestos internos

3.44. El impuesto sobre bienes y servicios se rige por la Ley del Impuesto sobre Bienes y Servicios de 1985. Se trata de un impuesto sobre el consumo, basado en el "principio del destino", según el cual los bienes y servicios se gravan en el país en que son consumidos o utilizados. En consecuencia, el impuesto se aplica a la mayoría de los bienes y servicios, tanto importados como producidos localmente, que se consumen en el país. El tipo normal que se aplica en la mayoría de los casos es del 15%. Se aplica un tipo nulo a las exportaciones de bienes y servicios, determinados servicios financieros entre empresas y determinadas cantidades de metales preciosos.

3.45. Las exenciones se rigen por el artículo 14 de la Ley de 1985. Incluyen los servicios financieros a los que no se aplica un tipo nulo (por ejemplo, los servicios financieros prestados por las empresas a los consumidores finales), el alojamiento residencial en viviendas, y las donaciones de bienes y servicios de organizaciones sin fines de lucro.

3.46. En el caso de las mercancías importadas, el valor imponible a los efectos del impuesto es la suma de las cantidades siguientes:

- el valor en aduana de las mercancías, determinado de conformidad con el anexo 4 de la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018;
- cualquier derecho de aduana pagadero sobre las mercancías en virtud de la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018;
- los gastos relacionados con el transporte de las mercancías a Nueva Zelanda (incluidos los gastos del seguro); y
- el importe del derecho pagado o pagadero sobre las mercancías con arreglo a la Ley de Respuesta al Cambio Climático de 2002.

3.47. Durante el período objeto de examen se adoptaron nuevos reglamentos y leyes. Estos figuran en el sitio web del Departamento de Tributos Internos, junto con enlaces para más información.²⁴

Derechos sobre el consumo

3.48. Nueva Zelanda aplica impuestos sobre el consumo de mercancías importadas o producidas localmente o que contengan: i) alcohol y productos alcohólicos; ii) tabaco y productos de tabaco; y iii) combustibles, como la gasolina, el gas natural comprimido (GNC) y el gas licuado de petróleo (GLP).

3.49. En el Arancel del servicio de Aduanas de Nueva Zelanda actualmente en vigor figura un cuadro de impuestos sobre el consumo y derechos equivalentes, que contiene una lista completa y una descripción detallada de todos los bienes sujetos a esos derechos y de los tipos respectivos.²⁵

²⁴ Inland Revenue, Tax Policy, *Publications*. Consultado en <https://taxpolicy.ird.govt.nz/publications#sort=%40irsctpd%20date%20descending&numberOfResults=25>.

²⁵ NZCS, *Working Tariff Document*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/tariffs/working-tariff-document/working-tariff-document/>.

3.50. Los ajustes anuales de los tipos del derecho sobre el consumo y los derechos equivalentes aplicables a los productos de alcohol y tabaco se basan en las variaciones del "Índice de precios al consumidor, todos los grupos (excluidos los servicios de crédito)" durante los 12 meses inmediatamente anteriores a la fecha del ajuste. El ajuste más reciente se efectuó el 1 de julio de 2021 (alcohol) y el 1 de enero de 2021 (tabaco).²⁶

3.1.5 Prohibiciones y restricciones a la importación y licencias de importación

3.51. Las prohibiciones y restricciones se rigen ahora por la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018 o por la legislación administrada por el ministerio encargado de las correspondientes medidas de control. Algunas prohibiciones/restricciones pueden no aplicarse a reserva de la aprobación/exención previa de los ministerios u organismos gubernamentales pertinentes (por ejemplo, el Ministerio de Industrias Primarias, el Ministerio de Salud, el Organismo de Protección Ambiental y el Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio) antes de la importación de las mercancías de que se trate. Algunas prohibiciones y restricciones de las importaciones se anuncian en el sistema computadorizado de tramitación de la entrada de mercancías del Servicio de Aduanas, y son objeto de verificaciones electrónicas de la conformidad. Estas se refieren, entre otras cosas, a productos agropecuarios, productos alimenticios, productos químicos, medicamentos reglamentados, explosivos, armas de fuego y desechos peligrosos. En el sitio web del Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda figura una lista exhaustiva de estos productos y una descripción de los procedimientos pertinentes.²⁷

3.52. Como se indicó en el anterior examen de 2015, Nueva Zelanda notificó a la OMC todas sus restricciones cuantitativas en 2014.²⁸ Nueva Zelanda actualizó su notificación de restricciones cuantitativas en 2021.²⁹ De conformidad con el artículo 7.3 del Acuerdo sobre Procedimientos para el Trámite de Licencias de Importación, los procedimientos para el trámite de licencias de importación de Nueva Zelanda también figuran en el cuestionario anual presentado al Comité de Licencias de Importación. Nueva Zelanda no aplica ninguna prohibición o restricción a las importaciones ni exige licencias por motivos comerciales.

3.53. Las restricciones cuantitativas actualmente en vigor se han impuesto con diversos fines, como la protección de la moral pública, la observancia de los reglamentos internos y las convenciones y convenios internacionales o la protección de la salud pública. Esas restricciones se aplican a productos agropecuarios, productos químicos, especies en peligro de extinción y diversos productos alimenticios.

3.1.6 Medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia

3.54. El 29 de mayo de 2017, se modificó la Ley de Derechos Antidumping y Derechos Compensatorios N° 158 de 1988 para incorporar una evaluación del interés público en la aplicación de los derechos antidumping y los derechos compensatorios.³⁰ La ley pasó a llamarse Ley de Comercio (Derechos Antidumping y Derechos Compensatorios) de 1988. Por lo demás, durante el período objeto de examen no se introdujeron modificaciones notables en la legislación y el marco institucional de Nueva Zelanda en materia de medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia.

3.55. La Ley de Comercio (Derechos Antidumping y Compensatorios) de 1988 constituye la base jurídica para iniciar investigaciones de dumping y de subvenciones y para imponer derechos antidumping y derechos compensatorios en Nueva Zelanda. Sus principales disposiciones reproducen las del Acuerdo Antidumping y el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias de la OMC. El equipo de comercio y relaciones internacionales del Ministerio de

²⁶ NZCS, *New Health Promotion Agency (HPA) Levy Rates for Alcohol from 1 July 2021*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/about-us/news/important-notice/new-health-promotion-agency-hpa-levy-rates-for-alcohol-from-1-july-2021/>.

²⁷ NZCS, *Import Prohibitions and Restrictions*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/import/import-prohibited-and-restricted-imports/prohibitions-and-restrictions/>.

²⁸ Documento G/MA/QR/N/NZL/2 de la OMC, de 7 de octubre de 2014.

²⁹ Documento G/MA/QR/N/NZL/5 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

³⁰ Parliamentary Counsel Office, *New Zealand Legislation, Trade (Anti-dumping and Countervailing Duties) Act 1988*. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1988/0158/latest/DLM137948.html>.

Empresa, Innovación y Empleo está encargado del proceso de investigación (aceptación de una reclamación de productores neozelandeses, inicio de la investigación y proceso de investigación propiamente dicho).

3.56. Los ACR de Nueva Zelanda también contienen disposiciones relativas a las medidas antidumping y compensatorias. De conformidad con el protocolo del Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Australia y Nueva Zelanda (ANZCERTA), Australia y Nueva Zelanda han acordado que se abstendrán de adoptar medidas antidumping respecto de mercancías producidas en cualquiera de los dos países. No obstante, cada país puede adoptar medidas compensatorias.

3.57. De conformidad con el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Singapur, Nueva Zelanda y Singapur pueden adoptar medidas antidumping y compensatorias recíprocas. Sin embargo, en el caso de las medidas antidumping, el acuerdo prevé un margen *de minimis* de dumping más alto y un umbral más alto de "importaciones insignificantes". Además, los derechos antidumping y los derechos compensatorios caducan al cabo de tres años, en lugar de los cinco previstos en las normas de la OMC, a menos que sean objeto de examen.

3.58. Desde el último examen, Nueva Zelanda ha concertado varios acuerdos que contienen disposiciones sobre medidas antidumping y compensatorias, entre ellos, el ALC entre Nueva Zelanda y Corea, el Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP), el Acuerdo de Asociación Económica Amplia Regional (RCEP) y el Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas Plus (PACER Plus).

3.59. Muchos de los acuerdos comerciales de Nueva Zelanda contienen disposiciones sobre medidas antidumping y compensatorias, como los requisitos en materia de transparencia, notificación y consulta que han de cumplirse para asegurar un mayor respeto a las debidas garantías procesales al realizar las investigaciones. Con arreglo a los acuerdos comerciales suscritos con los países insulares miembros del Foro del Pacífico Sur y el Canadá, se deben cumplir una serie de requisitos en materia de notificación y consulta antes de adoptar medidas antidumping y compensatorias.

3.60. En el marco del PACER Plus, las Partes que sean países desarrollados prestarán especial atención a las Partes que sean países en desarrollo al contemplar la posibilidad de aplicar medidas antidumping y antes de adoptar una decisión al respecto. En el marco del Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Corea, las Partes acordaron la aplicación de la "norma del derecho inferior" para la imposición de derechos antidumping. En el marco del Acuerdo de Asociación Económica Amplia Regional, las Partes acordaron una serie de disposiciones en materia de notificación y consulta. El CPTPP contiene un anexo sobre disposiciones en materia de mejores prácticas relacionadas con la realización de las investigaciones.

3.61. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda inició y concluyó varias investigaciones sobre medidas comerciales correctivas (cuadro 3.7). Además, a finales de 2021 se estaban investigando dos productos: el acero revestido de aluminio y cinc de la República de Corea y el Taipei Chino; y los melocotones (duraznos) en conserva procedentes de España.³¹

Cuadro 3.7 Investigaciones sobre medidas comerciales correctivas, 2016-2021

| Año | País | Producto | Tipo y derecho |
|------|-----------------|---------------------------------------|--|
| 2017 | España | Melocotones (duraznos) en conserva | Investigación en el marco de un examen AD Los derechos expiraron el 23 de febrero de 2017 |
| 2017 | China | Bobinas de acero galvanizado | Investigación sobre subvenciones No se aplican derechos |
| 2017 | China | Melocotones (duraznos) en almíbar | Examen de los derechos AD Los derechos expiraron el 17 de julio de 2017 |
| 2018 | China | Barras y alambón para refuerzo | Investigación sobre subvenciones No se aplican derechos |
| 2018 | China y Malasia | Barras y alambón para refuerzo | Investigación en materia de dumping No se aplican derechos |
| 2018 | China y Malasia | Determinados perfiles de acero huecos | Investigación en materia de dumping No se aplican derechos |

³¹ MBIE, *Trade Remedy Investigations*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/trade-and-tariffs/trade-remedies/trade-remedy-investigations/>.

| Año | País | Producto | Tipo y derecho |
|------|------------------------|--|---|
| 2019 | China | Determinados perfiles de acero huecos | Investigación sobre subvenciones No se aplican derechos |
| 2019 | China | Bobinas de acero galvanizado | Reconsideración de la subvención No se aplican derechos |
| 2019 | España | Melocotones (duraznos) en conserva | Reconsideración del examen en materia de dumping Se aplican derechos reevaluados |
| 2019 | China | Melocotones (duraznos) en conserva | Reconsideración del examen en materia de dumping No se aplican derechos |
| 2019 | Sudáfrica | Melocotones (duraznos) en lata | Examen de los derechos AD Se aplican derechos reevaluados |
| 2020 | Malasia | Alambre galvanizado | Examen completo de los derechos AD Se aplican derechos reevaluados |
| 2021 | China e Indonesia | Alambre galvanizado | Investigación en materia de dumping Se aplican derechos |
| 2021 | Grecia | Melocotones (duraznos) en lata | Examen completo de los derechos AD Se aplican derechos |
| 2021 | Bélgica y Países Bajos | Patatas (papas) fritas y gajos de patata (papa) congelados | Investigación en materia de dumping No se aplican derechos |

AD Antidumping.

Fuente: MBIE, *Trade Remedy Investigations*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/trade-and-tariffs/trade-remedies/trade-remedy-investigations/>.

3.62. A fines de diciembre de 2021, Nueva Zelanda mantenía en vigor medidas antidumping definitivas contra China, España, Grecia, Malasia y Sudáfrica (cuadro 3.8).

Cuadro 3.8 Medidas antidumping definitivas en vigor al 31 de diciembre de 2021

| País | Producto | Fecha de imposición inicial | Fecha en que dejan de aplicarse los derechos |
|-----------|---|-----------------------------|--|
| China | Alambre galvanizado | 12 de marzo de 2021 | 12 de marzo de 2026 |
| Grecia | Melocotones (duraznos) en lata | 9 de marzo de 1998 | 28 de abril de 2026 |
| Malasia | Alambre galvanizado | 27 de abril de 2004 | 17 de diciembre de 2025 |
| Sudáfrica | Melocotones (duraznos) en lata | 2 de agosto de 1996 | 13 de marzo de 2025 |
| España | Melocotones (duraznos) en conserva ^a | 11 de agosto de 2011 | En examen |

a Estos derechos se suprimieron en marzo de 2017 tras la conclusión de un examen por extinción quinquenal pero se restablecieron posteriormente debido a la reconsideración de ese examen por extinción. La reconsideración se inició por orden del Tribunal Superior de Nueva Zelanda y concluyó el 27 de agosto de 2019. Los derechos antidumping se restablecieron con efecto a partir del 27 de agosto de 2019.

Fuente: MBIE, *Imported Goods Subject to Anti-dumping and Countervailing Duties*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/trade-and-tariffs/trade-remedies/imported-goods-subject-to-anti-dumping-and-countervailing-duties/>.

3.63. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda inició investigaciones en materia de derechos compensatorios contra China en relación con los siguientes productos: bobinas de acero galvanizado; barras y alambros para refuerzo; y perfiles de acero huecos.³² Nueva Zelanda no ha impuesto derechos compensatorios desde su último examen.

3.1.6.1 Salvaguardias

3.64. A finales de 2014 se promulgó la Ley de Comercio (Medidas de Salvaguardia) N° 66 de 2014, estableciéndose un nuevo régimen de salvaguardias, y se derogó la Ley de la Dirección de Salvaguardias Temporales de 1987. La Ley de 2014 exige que las medidas de salvaguardia que aplique Nueva Zelanda estén en consonancia con las normas de la OMC.

3.65. La Ley de 2014, entre otras cosas, autoriza al Ministro de Comercio y Asuntos del Consumidor a imponer por separado derechos de salvaguardia provisionales y definitivos a fin de permitir la

³² Véanse los documentos de la OMC G/SCM/N/313/NZL, de 1 de marzo de 2017; G/SCM/N/334/NZL, de 13 de septiembre de 2018; G/SCM/N/342/NZL, de 26 de marzo de 2019; y G/SCM/N/349/NZL, de 16 de octubre de 2019.

rápida adopción de medidas de salvaguardia, establece criterios para determinar si la imposición de una medida de salvaguardia está en conformidad con el interés público, prorroga de 30 a 75 días hábiles el plazo para concluir una investigación de salvaguardia, y permite el reembolso de los derechos de salvaguardia si se constata en la investigación que las medidas no eran necesarias.

3.66. Nueva Zelanda no impuso ninguna medida de salvaguardia ni emprendió ninguna investigación de salvaguardia durante el período examinado.

3.67. Todos los ALC de Nueva Zelanda contienen disposiciones sobre medidas de salvaguardia globales, aun cuando se trate únicamente de reconfirmar o mantener las disposiciones de la OMC. El Acuerdo por el que se establece una Zona de Libre Comercio entre Australia y Nueva Zelanda (AANZFTA), el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Tailandia, el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China (versión actualizada), el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Malasia, el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Corea, el Asociación Económica Amplia Regional y el CPTPP prevén el establecimiento de un mecanismo bilateral transitorio de salvaguardia para que cada Parte pueda imponer medidas bilaterales temporales respecto de las importaciones de la otra Parte durante el período en que se estén suprimiendo gradualmente los aranceles aplicables a un producto determinado y durante un período limitado. Ese mecanismo transitorio de salvaguardia puede utilizarse en casos de daño grave o de amenaza de daño grave a una rama de producción nacional cuando aumenten las importaciones como consecuencia de las reducciones arancelarias previstas en los ALC. En esos casos se pueden adoptar, entre otras cosas, medidas para suspender la introducción de nuevas reducciones arancelarias o volver a imponer aranceles más altos durante un período determinado.

3.68. Tanto el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Hong Kong, China como el Acuerdo de Cooperación Económica entre Nueva Zelanda y el Taipei Chino incluyen una disposición según la cual, si una de las Partes impone una medida de salvaguardia con arreglo a las normas de la OMC, se excluirán las importaciones de la otra Parte si tales importaciones no son una causa de daño grave o de amenaza de daño grave. El Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Tailandia, el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China (versión actualizada), el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Malasia, el CPTPP y el Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y Corea estipulan que una Parte que aplique una medida de salvaguardia global puede excluir las importaciones de las demás Partes cuando esas importaciones no sean causa de daño grave. De conformidad con el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Australia y Nueva Zelanda y el Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Singapur, la Parte que imponga una medida de salvaguardia global deberá excluir las importaciones procedentes de la otra Parte. El PACER Plus permite que un país en desarrollo Parte imponga a las importaciones procedentes de otra Parte una medida de salvaguardia temporal durante el período de transición. Ese mecanismo transitorio de salvaguardia puede utilizarse en casos de daño grave o de amenaza de daño grave a una rama de producción nacional cuando aumenten las importaciones como consecuencia de las reducciones arancelarias previstas en los ALC.

3.2 Medidas que afectan directamente a las exportaciones

3.2.1 Procedimientos y requisitos aduaneros

3.69. Los procedimientos y requisitos aduaneros relativos a las exportaciones se rigen ahora por la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018. Todas las declaraciones de exportación deben presentarse y aprobarse electrónicamente antes de cargar los productos para su exportación. Están exentos de este requisito las mercancías de menos de NZD 1.000 de valor y los efectos personales de los pasajeros. En el marco del Régimen de Seguridad de las Exportaciones, un acuerdo voluntario entre los exportadores y el Servicio de Aduanas, las cadenas de suministro internacional están protegidas de los exportadores contra la manipulación, el sabotaje, el contrabando y otros delitos transnacionales. Este régimen ofrece varias ventajas a los exportadores registrados, como el asesoramiento del Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda, asistencia en caso de problemas

imprevistos y gastos de transacción de las declaraciones de exportación más bajos, por un importe de NZD 12,01 (incluido el impuesto sobre bienes y servicios).³³

3.70. Según el Banco Mundial, en 2020 el tiempo necesario para exportar mercancías desde Nueva Zelandia era de 37 horas, a un costo de USD 337, frente a un promedio de 12,7 horas y USD 136,8, respectivamente, para los países de ingresos altos de la OCDE.³⁴

3.2.2 Impuestos, cargas y gravámenes

3.71. Nueva Zelandia no impone ningún impuesto o derecho a las exportaciones.

3.72. La legislación aduanera de Nueva Zelandia no contiene un marco que rija la valoración de las mercancías con fines de exportación.

3.2.3 Prohibiciones, restricciones y licencias de exportación

3.73. Las prohibiciones y restricciones a la exportación y las licencias de exportación se rigen por la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018 o por la legislación administrada por el ministerio encargado de las correspondientes medidas de control. Nueva Zelandia impone restricciones, prescripciones en materia de licencias, medidas de control y prohibiciones respecto de varias exportaciones, básicamente por razones de salud y seguridad o para cumplir sus obligaciones internacionales. Algunas prohibiciones/restricciones pueden no aplicarse a reserva de la aprobación/exención previa de los ministerios u organismos gubernamentales pertinentes (por ejemplo, el Ministerio de Industrias Primarias, el Ministerio de Salud, el Organismo de Protección Ambiental y el Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio) antes de la exportación de las mercancías de que se trate. Algunas prohibiciones y restricciones de las exportaciones se anuncian en el sistema computarizado de tramitación de la entrada de mercancías del Servicio de Aduanas, y son objeto de verificaciones electrónicas de la conformidad. Se refieren, entre otras cosas, a determinados productos hortícolas, objetos protegidos, productos químicos, medicamentos reglamentados, explosivos, armas de fuego y desechos peligrosos. En el sitio web del Servicio de Aduanas de Nueva Zelandia figura una lista exhaustiva de estos productos. Se pueden restringir las exportaciones de determinadas mercancías por diversas razones, por ejemplo, para garantizar la observancia por parte de Nueva Zelandia de los convenios internacionales (como la Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres (CITES), el Protocolo de Montreal y el Convenio de Estocolmo), la conservación de bienes de valor cultural/*tāonga*, como *pounamu* y *tūturu*, o la conformidad por parte de los productos con los requisitos establecidos en la legislación pertinente de Nueva Zelandia.

3.74. El Servicio de Aduanas de Nueva Zelandia mantiene en su sitio web una lista de mercancías sujetas a prohibiciones y restricciones a la exportación y licencias de exportación.³⁵

3.2.4 Apoyo y promoción de las exportaciones

3.75. De conformidad con la Ley del Impuesto sobre Bienes y Servicios de 1985 y la Ley de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018, los exportadores pueden obtener el reembolso de los derechos de importación, los impuestos sobre el consumo y, en algunos casos, del impuesto sobre bienes y servicios que hayan pagado sobre las mercancías importadas.³⁶ Los exportadores pueden solicitar el reembolso de los derechos pagados sobre: i) las mercancías importadas a Nueva Zelandia

³³ La información relativa al despacho de las exportaciones y las preferencias en el marco de los acuerdos de libre comercio de Nueva Zelandia puede consultarse en <https://www.customs.govt.nz/search/?query=export+clearance>.

³⁴ World Bank (2020), *Doing Business 2020, Economy Profile*. Consultado en <https://www.doingbusiness.org/content/dam/doingBusiness/country/n/new-zealand/NZL.pdf>.

³⁵ NZCS, *Export Prohibitions and Restrictions*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/export/export-prohibitions-and-restrictions>.

³⁶ Ley del Impuesto sobre Bienes y Servicios de 1985, artículo 12: Imposición de un impuesto sobre bienes y servicios a las importaciones. Ley sobre Derechos de Aduanas e Impuestos sobre el Consumo de 2018: subparte 6: artículos 107-108 - Impuestos especiales de consumo y bonificación de derechos equivalentes; subparte 7-Liquidación, pago y cobro de derechos: artículos 142-150, Reembolso, remisión y devolución de derechos; subparte 8 - Intereses y sanciones por pagos atrasados o incorrectos de derechos, reembolsos incorrectos de derechos, y devoluciones concedidas incorrectamente: artículos 165-173 - Remisiones y reembolsos de intereses y sanciones.

y posteriormente exportadas; ii) las mercancías fabricadas y exportadas desde Nueva Zelanda; iii) las partes importadas que se utilicen en mercancías fabricadas en Nueva Zelanda y que posteriormente sean exportadas; y iv) los materiales importados, excepto los combustibles o el equipo industrial utilizado en la fabricación de mercancías en Nueva Zelanda y posteriormente exportados. Se permite la reimportación de mercancías exportadas con arreglo a las disposiciones sobre el reembolso de derechos (con sujeción al pago del derecho de aduana correspondiente).

3.76. La cuantía mínima de devoluciones que puede solicitarse en relación con bienes comerciales es de NZD 50. No se aplica ningún mínimo en el caso de los exportadores privados.

3.77. En 2020/2021 el monto de los derechos reembolsados con arreglo a este sistema fue de NZD 78 millones; en 2013/2014 había sido de NZD 44 millones.

3.78. Las importaciones temporales pueden quedar eximidas del pago de derechos si las mercancías son reexportadas o embaladas para su exportación en una zona bajo control aduanero o destruidas dentro de los 12 meses siguientes a la fecha de importación. Además, se puede obtener la remisión de los derechos en el caso de las mercancías retenidas en las zonas bajo el control del Servicio de Aduanas (almacenes de mercancías de exportación y tiendas libres de impuestos) debidamente autorizadas por el Servicio.

3.79. Desde el examen anterior se han introducido cambios en el régimen de promoción de las exportaciones de Nueva Zelanda. Comercio y Empresas de Nueva Zelanda (NZTE) recibió financiación y recursos adicionales para apoyar la recuperación del comercio de Nueva Zelanda. La NZTE tiene la responsabilidad de ayudar a las empresas neozelandesas a ampliar sus actividades a nivel internacional prestándoles asistencia y movilizándolo capital para promover su crecimiento. Sus funciones son prestar asesoramiento estratégico, facilitar el acceso de las nuevas empresas exportadoras a las redes, realizar investigaciones y análisis de mercados y prestar apoyo a las empresas que ya se dedican a la exportación.³⁷ Los recursos adicionales le han permitido duplicar el número de empresas con las que trabaja, poner en marcha el nuevo portal en línea My NZTE para acceder a más empresas y prestar un mayor apoyo sobre el terreno a los exportadores que no pueden viajar.

3.80. El Fondo para el Crecimiento Internacional (IGF), de NZD 60 millones (en noviembre de 2021), proporciona ayuda a empresas con posibilidades de contribuir al crecimiento económico a largo plazo de Nueva Zelanda y de adquirir las capacidades fundamentales para el crecimiento de las empresas, que incluyen:

- el conocimiento de nuevos mercados;
- la capacidad empresarial y de gestión;
- la capacidad para innovar y gestionar la comercialización de las actividades de investigación y desarrollo; y
- la capacidad de acceder a financiación y obtenerla para futuras oportunidades.

3.81. *New Zealand Story (NZ Story)* ha creado recursos para difundir una imagen positiva de los productos de exportación neozelandeses proporcionando ejemplos del éxito de algunos productos y servicios del país, gestionando el programa FernMark (una marca de país de origen) y trabajando con exportadores para transmitir los valores y las imágenes de Nueva Zelanda en su comercialización internacional. La secretaria de *NZ Story* está ubicada en la Oficina de Créditos a la Exportación de Nueva Zelanda.

3.2.5 Financiación, seguros y garantías de las exportaciones

3.82. La Oficina de Créditos a la Exportación de Nueva Zelanda (NZECO), adscrita al Tesoro, ofrece garantías de crédito para el comercio y garantías financieras que complementan las que los exportadores y los bancos pueden obtener en el sector privado, incluso contra el riesgo de falta de

³⁷ The Treasury, *NZECO in Two Minutes*. Consultado en <https://exportcredit.treasury.govt.nz/about-us/nzeco-two-minutes>.

pago resultante como consecuencia de determinadas circunstancias políticas o comerciales (la cobertura es de hasta el 100%).³⁸

3.83. La NZECO aplica a sus productos primas calculadas en función del riesgo, y sus obligaciones a terceros están garantizadas por el Gobierno. La responsabilidad máxima del Gobierno de acuerdo con este régimen es de NZD 740 millones. Para obtener una garantía de la Oficina, el exportador debe ser una empresa registrada en Nueva Zelandia o una filial de una empresa registrada en el país y ubicada en el extranjero; además, la transacción debe generar un beneficio económico para Nueva Zelandia. Las soluciones de la NZECO también se pueden ofrecer a empresas neozelandesas que suministren bienes o servicios integrados en la cadena de suministro de un exportador de Nueva Zelandia.

3.84. Los productos de la NZECO son instrumentos de financiación a corto plazo (menos de un año) y de financiación a medio y largo plazo (entre 1 y 14 años). De conformidad con su mandato, la NZECO no compite con las aseguradoras privadas y solo puede ofrecer este producto para cubrir riesgos no comerciales en los casos en que las aseguradoras no estén en condiciones de hacerlo. En el ejercicio financiero de 2020/2021, la NZECO aseguró nueva exposición por valor de NZD 174 millones, en apoyo de 68 empresas exportadoras. Este apoyo incluía pólizas de seguro suplementarias que complementan las que ofrecen las aseguradoras privadas.

3.85. Según las autoridades, la NZECO aplica el régimen de créditos a la exportación y de fijación de precios de la OCDE, así como sus propios criterios y límites prudenciales establecidos por el Gobierno. De conformidad con el Acuerdo de la OCDE, Nueva Zelandia no concede créditos a la exportación con apoyo oficial ni ayuda vinculada a las centrales eléctricas alimentadas con carbón.

3.3 Medidas que afectan a la producción y al comercio

3.3.1 Incentivos

3.86. Nueva Zelandia ofrece incentivos de diversa índole a las empresas, prestando especial atención a la innovación y la creación de capacidad; sin embargo, estos incentivos no se destinan a sectores concretos. Los programas de incentivos se ejecutan a través de Callaghan Innovation y Comercio y Empresas de Nueva Zelandia (NZTE). Callaghan Innovation, una entidad de la Corona independiente establecida en 2013, es el organismo neozelandés responsable de la innovación. Acelera la comercialización de la innovación por parte de las empresas, financia la investigación y las actividades de investigación y desarrollo de las empresas y ofrece servicios de investigación y técnicos.³⁹

3.87. Callaghan Innovation tiene un modelo de prestación mixto que pone seis productos a disposición de las empresas neozelandesas. Según las autoridades, su finalidad es crear competencias para la innovación necesarias para convertir ideas en productos y servicios de alto valor.⁴⁰ Entre esos productos figuran los siguientes:

- Lean: un taller y programa de formación para las empresas cuyo fin es ayudar a impulsar la competitividad y el rendimiento. Puede incluir la cofinanciación del 40% o hasta NZD 20.000 del costo de los servicios de consultores para su aplicación en los 12 meses posteriores al taller.
- Digital Lean: un programa de creación de capacidad similar a Lean que también enseña estrategias relacionadas con las nuevas tecnologías.
- Beyond IP: un programa que enseña a las empresas estrategias en materia de propiedad intelectual.

³⁸ The Treasury, *NZECO in Two Minutes*. Consultado en <https://exportcredit.treasury.govt.nz/about-us/nzeco-two-minutes>.

³⁹ Callaghan Innovation. Consultado en <https://www.rd.callaghaninnovation.govt.nz/>.

⁴⁰ Callaghan Innovation, *Innovation Skills*. Consultado en <https://www.callaghaninnovation.govt.nz/innovation-skills>.

- Technology Incubators: un programa que apoya la comercialización de empresas emergentes de alto perfil tecnológico. La ayuda puede incluir un préstamo reembolsable de NZD 750.000.
- Founder Incubators & Accelerators: Callaghan Innovation aporta fondos operativos por un valor de hasta NZD 2,87 millones a diversas organizaciones que ofrecen apoyo a empresas emergentes.
- Capital Education: un taller introductorio virtual sobre el proceso de obtención de capital.

3.88. En el marco de su Programa de Financiación de Actividades de Investigación y Desarrollo de las Empresas, Callaghan Innovation invierte más de NZD 162 millones por año para otorgar incentivos destinados a aumentar las inversiones en actividades de investigación y desarrollo y de acelerar la innovación en las empresas neozelandesas. El programa comprende los siguientes proyectos:

- El Plan de Incentivos Fiscales para Actividades de Investigación y Desarrollo, gestionado por el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo, Callaghan Innovation y el Departamento de Tributos Interiores. Este proyecto permite a las empresas solicitar una bonificación fiscal del 15% para los gastos en investigación y desarrollo que reúnan las condiciones requeridas. Las empresas con pérdidas pueden solicitar la devolución o el traspaso de la bonificación fiscal. El Gobierno invertirá NZD 1.000 millones en este proyecto en los próximos cuatro años para animar a las empresas neozelandesas a gastar más en investigación y desarrollo.
- Callaghan Innovation ofrece varias donaciones para proyectos y estudiantes. A partir del ejercicio económico 2022/2023, se convertirá en una partida presupuestaria anual de NZD 37,5 millones, que incluirá las siguientes donaciones:
 - Una Donación para la Puesta en Marcha destinada a empresas que se encuentran en una etapa temprana de las actividades de investigación y desarrollo o que acaban de iniciar esas actividades.
 - Una Donación para la Adquisición de Experiencia en Actividades de Investigación y Desarrollo que permite a las empresas contratar a un estudiante universitario para que preste apoyo a la labor de investigación y desarrollo durante su pausa estival. La empresa recibe financiación por un valor de NZD 8.460, más el impuesto sobre bienes y servicios por 400 horas de trabajo a tiempo completo.
 - Una Donación para Becas de Investigación y Desarrollo que ofrece a las empresas investigación avanzada a nivel de doctorado o máster para ayudar a resolver un problema determinado de investigación y desarrollo.
 - Una Donación para Pasantías Profesionales en Investigación y Desarrollo, que permite a las personas con un doctorado o un máster adquirir experiencia durante seis meses ayudando a resolver un problema en el ámbito de la investigación y el desarrollo.
- Las donaciones a proyectos de investigación y desarrollo se otorgan a las empresas cuyos programas en este ámbito sean nuevos o no muy sólidos.

3.89. La NZTE, establecida en 2003, es el organismo neozelandés encargado de promover el desarrollo internacional de las empresas. Ofrece asesoramiento estratégico, acceso a redes y personas influyentes, e información sobre investigación y mercados, y es responsable de expandir el alcance internacional de las empresas prestándoles ayuda y movilizando capital para apoyar su crecimiento.

3.90. La NZTE, mediante su Fondo para el Crecimiento Internacional (IGF), presta asistencia a las empresas que tienen posibilidades de contribuir al crecimiento a largo plazo de Nueva Zelanda, ayudándolas a adquirir las competencias esenciales para su crecimiento, en particular el

conocimiento de mercados nuevos, la capacidad de innovar y gestionar la comercialización de los resultados de las actividades de investigación y desarrollo, y la capacidad de acceder a financiación para futuras oportunidades y obtenerla. Como parte de la respuesta de Nueva Zelanda a las perturbaciones causadas por la COVID 19, se ha aumentado la financiación del Fondo, que ha pasado de NZD 30 millones a NZD 60 millones anuales durante los próximos cuatro años (2022/2026).⁴¹

3.3.2 Subvenciones y otros tipos de ayuda estatal

3.91. En su última notificación a la OMC, Nueva Zelanda informó de 3 programas de subvenciones (frente a los 11 programas de 2011) que tienen por objeto promover las actividades de investigación y desarrollo, la innovación industrial, la capacidad empresarial, el empleo, el desarrollo económico sostenible y la sostenibilidad ambiental (cuadro 3.9).⁴²

Cuadro 3.9 Programas de subvenciones, 2021

| Programa de subvenciones | Finalidad | Forma de la subvención | Duración | Presupuesto anual (en millones de NZD) |
|--|--|--|-------------------------------------|--|
| Asociación para el Crecimiento del Sector Primario | Investigación e innovación | Donación de hasta un 40% como máximo de los costos admisibles. | Últimos pagos por contratos en 2026 | Ejercicio 2018/2019: 29,83 Ejercicio 2019/2020: 7,27 |
| Futuro Sostenible para los Alimentos y las Fibras | Innovación industrial y creación de capacidad | Fondo de inversión estatal y no estatal | No tiene duración fija. | Ejercicio 2018/2019: 34,00 Ejercicio 2019/2020: 25,04 |
| Fondo para el Crecimiento Provincial | Empleo, desarrollo económico, sostenibilidad ambiental | Préstamos, donaciones o capital | Hasta 2027/2028 | Ejercicio 2018/2019: 220,181 Ejercicio 2019/2020: 439,657 |

a Los programas aprobados antes de diciembre de 2015 tenían derecho a ser financiados por la Corona hasta en un 50%.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base del documento G/SCM/N/372/NZL de la OMC, de 30 de junio de 2021.

3.92. La Asociación para el Crecimiento del Sector Primario es un programa de colaboración entre el Gobierno y la rama de producción (las contribuciones de la rama de producción han de representar como mínimo el 60% de la financiación total del programa), administrado por el Ministerio de Industrias Primarias. Pueden participar los sectores pertenecientes a los sectores alimentario y primario, incluida la silvicultura. La Asociación para el Crecimiento del Sector Primario ha sido reemplazada por el programa titulado "Futuro Sostenible para los Alimentos y las Fibras" (Sustainable Food & Fibre Futures).⁴³

3.93. El programa Futuro Sostenible para los Alimentos y las Fibras, que se estableció en octubre de 2018, es el resultado de la fusión de dos fondos ya existentes: la Asociación para el Crecimiento del Sector Primario y el Fondo para la Agricultura Sostenible. El programa Futuro Sostenible para los Alimentos y las Fibras, también administrado por el Ministerio de Industrias Primarias, financia programas transformadores mediante asociaciones y donaciones destinadas a generar más valor, desarrollar la capacidad y obtener beneficios económicos, sociales, culturales y ambientales.⁴⁴

3.94. El Fondo para el Crecimiento Provincial, aprobado por el Consejo de Ministros en diciembre de 2017, es administrado por el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo. Pueden beneficiarse de este fondo las autoridades locales⁴⁵, los departamentos gubernamentales, las fundaciones benéficas, las empresas, las sociedades anónimas, los fondos fiduciarios maoríes y las asociaciones.

⁴¹ NZTE, *Exporting with NZTE*. Consultado en <https://www.nzte.govt.nz/page/exporting-with-nzte>.

⁴² Documento G/SCM/N/372/NZL de la OMC, de 30 de junio de 2021.

⁴³ El último ejercicio para la presentación de nuevas solicitudes fue 2017/2018. Ministry for Primary Industries, *Primary Growth Partnership (PGP)*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/funding-rural-support/primary-growth-partnerships-pgps/>.

⁴⁴ Documento G/SCM/N/372/NZL de la OMC, de 30 de junio de 2021.

⁴⁵ A saber, los consejos regionales, los consejos de distrito y las Autoridades Unitarias.

3.3.3 Normas y otras prescripciones técnicas

3.3.3.1 Normalización

3.95. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda introdujo algunas reformas institucionales en su sistema de normas y conformidad mediante la adopción de la Ley de Normas y Acreditación de 2015.⁴⁶ Estas reformas afectaron principalmente al proceso administrativo de aprobación de normas y a la estructura de gestión de la autoridad de acreditación del país (véase *infra*). La nueva ley se adoptó en octubre de 2015 tras un examen iniciado en 2012 con el fin de fortalecer el funcionamiento del sistema y de reducir sus costos. La Ley de Normas y Acreditación de 2015 deroga y sustituye a la Ley de Normas de 1988 y la Ley de Registro de Laboratorios de Pruebas de 1972, y ha sido desde su adopción el principal instrumento jurídico por el que se regula la elaboración y adopción de normas y evaluaciones de la conformidad. Entró en vigor el 1 de marzo de 2016.

3.96. Antes de la adopción de la Ley de Normas y Acreditación de 2015, el Consejo de Normas de Nueva Zelanda y su brazo operativo, Normas Nueva Zelanda, dos entidades de la Corona, eran las principales instituciones encargadas de la elaboración y adopción de normas en Nueva Zelanda. El Consejo de Normas de Nueva Zelanda supervisaba su elaboración y adopción y se encargaba de aprobarlas o de rechazarlas. En virtud de la nueva ley, se dismanteló el Consejo de Normas de Nueva Zelanda, y la mayoría de sus funciones se transfirieron a un funcionario designado como Director de Normas de Nueva Zelanda en el MBIE. Normas Nueva Zelanda es ahora el brazo operativo del Director de Normas y una dependencia del MBIE. La Ley de Normas y Acreditación de 2015 también prevé la constitución de la Junta de Aprobación de Normas de Nueva Zelanda.

3.97. El Director de Normas de Nueva Zelanda gestiona y coordina: i) la constitución de comités de elaboración de normas; ii) la elaboración de nuevas normas por los comités; y iii) el examen de las normas existentes. También informa a los ministros sobre el examen o la revocación de las normas obligatorias (es decir, los reglamentos técnicos) antes de que dicha propuesta se remita a la Junta de Aprobación de Normas para su examen.⁴⁷ Las normas son obligatorias si se citan o incorporan por referencia en cualquier ley o reglamento. Todos los productos, ya sean importados o producidos en el país, deben ser conformes con el reglamento técnico correspondiente para poder venderse en Nueva Zelanda.

3.98. La Junta de Aprobación de Normas consta de cinco a siete miembros nombrados por el Ministro de Comercio y Asuntos del Consumidor. Sus principales funciones son aprobar: i) la composición de los comités de elaboración de normas; y ii) las normas elaboradas por esos comités y sus modificaciones. La Junta de Aprobación de Normas también se encarga de aprobar el archivo y la revocación de las normas de Nueva Zelanda, así como de asesorar al Ministro sobre las esferas prioritarias para su elaboración y examen, o cualquier otra cuestión conexas.⁴⁸ Con miras a simplificar la administración de las normas (y su elaboración y examen), de conformidad con la Ley de Normas y Acreditación de 2015, el examen o la revocación de las normas obligatorias ya no requiere aprobación ministerial.⁴⁹

3.99. Normas Nueva Zelanda sigue siendo la institución nacional de normalización del país y, como tal, es el principal organismo encargado de elaborar normas y el representante del país a nivel internacional. Participa en la Organización Internacional de Normalización (ISO) y la Comisión Electrotécnica Internacional (CEI). Normas Nueva Zelanda también administra el servicio nacional de información con arreglo al Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC) de la OMC y de conformidad con el memorando de entendimiento pertinente suscrito con el Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio (MFAT). Normas Nueva Zelanda es un organismo con autonomía financiera y funciona en régimen de recuperación de costos.

3.100. Normas Nueva Zelanda gestiona la elaboración de normas neozelandesas y de normas conjuntas de Australia y Nueva Zelanda. Con el fin de promover la armonización con las normas internacionales, las autoridades indican que Normas Nueva Zelanda insta a las partes interesadas, incluidos los organismos de reglamentación, a adoptar las normas existentes (idénticas o con

⁴⁶ Ley de Normas y Acreditación de 2015, de 20 de octubre de 2015.

⁴⁷ Ley de Normas y Acreditación de 2015, artículos 7, 10 y 15.

⁴⁸ Ley de Normas y Acreditación de 2015, artículos 11 y 12.

⁴⁹ Ley de Normas y Acreditación de 2015, artículo 10; y Ley de Normas de 1988, artículo 10.

modificaciones) cuando proceda y sea posible, a menos que esté debidamente motivada la elaboración de una nueva norma. En 2021, el número total de normas que figuraban en el catálogo de Nueva Zelanda, que comprende las normas neozelandesas y las normas conjuntas de Australia y Nueva Zelanda, era de 2.670, frente a 3.205 en 2014⁵⁰, tras la retirada de normas más antiguas que no fueron sustituidas por normas nuevas.⁵¹ La mayoría de las normas del catálogo de Nueva Zelanda se elaboran en asociación con Standards Australia (el 87% del número total de normas en 2021) y no se citan en la legislación primaria o secundaria, por lo que son voluntarias (el 69%). Aproximadamente la mitad de las normas del catálogo de Nueva Zelanda son equivalentes a normas internacionales (cuadro 3.10).

Cuadro 3.10 Normas neozelandesas, 2015-2021

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Número total de normas | 2.966 | 3.004 | 3.049 | 2.724 | 2.762 | 2.773 | 2.670 |
| - de las cuales son reglamentos técnicos | 1.263 | 1.301 | 1.335 | 852 | 815 | 807 | 828 |
| - proporción de normas formuladas por Nueva Zelanda | 13% | 12% | 12% | 13% | 13% | 13% | 13% |
| - proporción de normas formuladas conjuntamente por Australia y Nueva Zelanda | 87% | 88% | 88% | 87% | 87% | 87% | 87% |
| - proporción del total equivalente a normas de la ISO | 16% | 16% | 17% | 17% | 16% | 17% | 22% |
| - proporción del total equivalente a normas de la CEI | 21% | 22% | 19% | 20% | 21% | 21% | 27% |
| - proporción del total equivalente a normas de la ISO y la CEI (ISO/CEI) | 9% | 9% | 9% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| - proporción de normas respecto de las que no hay normas internacionales equivalentes | 54% | 53% | 55% | 58% | 58% | 57% | 50% |

Notas: los reglamentos técnicos se definen como normas citadas en instrumentos legislativos o disposiciones reglamentarias, por lo que el número de reglamentos técnicos se refiere al número de normas citadas en el catálogo de Normas Nueva Zelanda. El porcentaje de normas respecto de las que no hay normas internacionales equivalentes se refiere al porcentaje de todas las normas neozelandesas o conjuntas de Australia y Nueva Zelanda que figuran en el catálogo de Nueva Zelanda y que no se basan en normas de la ISO, de la CEI o de la ISO y la CEI.

Fuente: Información facilitada por Normas Nueva Zelanda.

3.101. Salvo por el proceso de aprobación, que ahora es responsabilidad de la Junta de Aprobación de Normas, el procedimiento de elaboración, promulgación o revisión de normas o reglamentos técnicos no ha cambiado sustancialmente desde el examen anterior (recuadro 3.1). Durante la fase de elaboración, los proyectos de normas se someten a un período de consulta pública de aproximadamente ocho semanas, según el alcance del proyecto. Si la consulta da lugar a modificaciones sustanciales del proyecto, puede celebrarse una segunda ronda de consultas para el proyecto revisado. Los proyectos de normas que cumplen los criterios establecidos en la ley se someten a la Junta de Aprobación de Normas para su aprobación. Una vez aprobados, se publican en línea como normas nuevas o revisadas. Normas Nueva Zelanda también ha elaborado un proceso de examen de las normas antiguas, en virtud del cual las normas que tienen al menos 10 años de antigüedad se examinan con arreglo a un conjunto de criterios adicionales y luego se propone su retirada si se considera necesario.⁵² Todas las propuestas de retirada se someten a una consulta pública con las partes interesadas para determinar si es necesario retirarlas, reconfirmarlas o revisarlas.

⁵⁰ Documento WT/TPR/S/316/Rev.1 de la OMC, de 12 de octubre de 2015.

⁵¹ Por lo que se refiere a la retirada de las normas más antiguas, las autoridades indican que instan a adoptar las normas existentes en la medida de lo posible.

⁵² Las autoridades indican además que este proceso de examen no implica que las normas que tienen al menos 10 años de antigüedad se retiren por defecto.

Recuadro 3.1 Proceso de elaboración de normas de Nueva Zelanda

Normas Nueva Zelanda gestiona la elaboración de normas neozelandesas (y de normas conjuntas de Australia y Nueva Zelanda en colaboración con Standards Australia) cuando no se dispone de normas internacionales o cuando estas no son adecuadas. La elaboración de una norma neozelandesa se desarrolla en seis etapas:

- **Iniciación:** Las partes interesadas, generalmente una asociación industrial o departamento gubernamental, encomiendan a Normas Nueva Zelanda la iniciación de un proyecto para elaborar o revisar una norma.
- **Constitución del comité:** Una vez que la Junta de Aprobación de Normas ha dado su aprobación, se establece un comité de expertos técnicos designados por representantes del sector y organismos de reglamentación para redactar la norma.
- **Elaboración de normas:** El Comité redacta la norma.
- **Consulta pública:** La norma propuesta se somete a consulta pública durante un período aproximado de ocho semanas, dependiendo del alcance del proyecto. Si las observaciones son numerosas y dan lugar a cambios sustanciales, puede celebrarse una segunda ronda de consultas sobre el proyecto revisado.
- **Finalización de la redacción y aprobación por el Comité:** El Comité concluye la versión definitiva de la norma y la aprueba por consenso.
- **Aprobación por la Junta de Aprobación de Normas y publicación por Normas Nueva Zelanda:** el Director de Normas de Nueva Zelanda somete el proyecto de norma a la aprobación de la Junta de Aprobación de Normas. Tras su aprobación, Normas Nueva Zelanda publica la norma.

Según las autoridades, la duración del proceso de preparación de una norma neozelandesa puede ser de tres meses a varios años, dependiendo de la complejidad del proyecto.

Fuente: Normas Nueva Zelanda.

3.102. Del 1 de enero de 2015 al 31 de enero de 2022, Nueva Zelanda presentó 39 notificaciones OTC (esto es, notificaciones ordinarias, excluidas las revisiones y adiciones), de las cuales todas excepto 2 se refieren a reglamentos técnicos en proyecto o a procedimientos de evaluación de la conformidad en proyecto.⁵³ Estas medidas abarcaban, entre otras cosas, los alimentos, las bebidas alcohólicas, los plásticos, los productos químicos y los materiales de construcción, y se basaban, entre otras cosas, en consideraciones relacionadas con la salud, la seguridad, la calidad o el medio ambiente. Las otras dos notificaciones se referían a la adopción de reglamentos técnicos de emergencia o de urgencia.⁵⁴

3.103. Durante el mismo período, los Miembros de la OMC plantearon una preocupación comercial específica sobre OTC contra Nueva Zelanda (mayo de 2020) en relación con la propuesta de nueva prescripción en materia de etiquetado, según la cual las etiquetas de la carne y la carne de cerdo curada envasadas deben especificar dónde se crio el animal (véase *infra*). Esta fue la única preocupación comercial específica sobre OTC contra Nueva Zelanda durante este período. Nueva Zelanda planteó 21 nuevas preocupaciones comerciales específicas sobre OTC contra otros Miembros de la OMC en el Comité de Obstáculos Técnicos al Comercio de la OMC.⁵⁵

3.3.3.2 Sistema de conformidad

3.104. El MBIE se encarga de supervisar la infraestructura de conformidad de Nueva Zelanda y de asesorar al Gobierno sobre las políticas y reglamentos conexos. Las autoridades que integran la infraestructura de conformidad de Nueva Zelanda son dos organismos de acreditación (International Accreditation New Zealand y Sistema Conjunto de Acreditación de Australia y Nueva Zelanda), un organismo de metrología legal (Servicio de Normas de Comercialización) y un instituto nacional de metrología (el Laboratorio de Normas de Medición) (cuadro A3.4).

- International Accreditation New Zealand (IANZ) es el organismo de acreditación del país para los laboratorios de ensayo y calibración y los organismos de inspección. Una vez acreditados, los laboratorios de ensayo y calibración y los organismos de inspección están sujetos a revaluaciones posteriores por el IANZ para asegurar la conformidad con

⁵³ Las notificaciones se presentaron de conformidad con los artículos 2.9.2 y 5.6.2 del Acuerdo OTC. Sistema de Gestión de la Información OTC de la OMC. Consultado en <http://tbtims.wto.org/>.

⁵⁴ Las notificaciones se presentaron de conformidad con el artículo 2.10.1 del Acuerdo OTC.

⁵⁵ Sistema de Gestión de la Información OTC. Consultado en <http://tbtims.wto.org/>.

la condición de acreditado. El IANZ percibe derechos por los servicios que presta y es miembro de pleno derecho (es decir, signatario del acuerdo de reconocimiento mutuo (ARM) correspondiente y sujeto a evaluación por pares) de la Cooperación Internacional para la Acreditación de Laboratorios de Pruebas (ILAC) y la Cooperación para la Acreditación en Asia y el Pacífico (APAC). En virtud del ARM de la ILAC, en 103 países se reconocen los resultados de la evaluación de la conformidad obtenidos de los laboratorios y organismos de inspección acreditados por el IANZ.⁵⁶

- El Sistema Conjunto de Acreditación de Australia y Nueva Zelanda (JAS-ANZ) acredita a los organismos de certificación e inspección. Una vez acreditados, los organismos pertinentes están sujetos a revaluaciones posteriores para asegurar la conformidad con la condición de acreditado. El JAS-ANZ percibe derechos por los servicios que presta. Es miembro de pleno derecho del Foro Internacional de Acreditación (IAF), la ILAC y la APAC.⁵⁷
- El Servicio de Normas de Comercialización, dependiente del MBIE, es el organismo de metrología legal de Nueva Zelanda. Se encarga de administrar y hacer cumplir la Ley de Pesos y Medidas de 1987 y de controlar la calidad del combustible para la venta al por menor. A través del Servicio de Normas de Comercialización, Nueva Zelanda es miembro de la Organización Internacional de Metrología Legal y del Foro de Metrología Legal de Asia y el Pacífico, y mantiene con Australia un Comité Asesor de Mediciones Comerciales que se centra en las cuestiones relativas a la medición del comercio.
- El Laboratorio de Normas de Medición (MSL) es el instituto nacional de metrología de Nueva Zelanda, y forma parte de Callaghan Innovation, el organismo de innovación del país. Su principal responsabilidad es velar por que las unidades de medición del país sean compatibles con el Sistema Internacional de Unidades. Nueva Zelanda es parte en la Convención del Metro, por la que se estableció la Oficina Internacional de Pesos y Medidas (BIPM), y signatario a través del MSL del ARM del Comité Internacional de Pesos y Medidas (CIPM), acuerdo que tiene por objeto el reconocimiento mutuo internacional de las normas nacionales de medición y de los certificados de calibración expedidos por institutos nacionales de metrología integrados en el CIPM. El MSL es también miembro del Programa de Metrología de Asia y el Pacífico, que agrupa a todos los institutos nacionales de metrología de la región.

3.105. El sistema de conformidad de Nueva Zelanda no sufrió ningún cambio importante durante el período examinado, salvo algunas modificaciones institucionales y administrativas introducidas en el Consejo del Registro de Laboratorios de Pruebas que gestiona el (IANZ). En 2015 Nueva Zelanda derogó la Ley de Registro de Laboratorios de Pruebas de 1972, por la que se había establecido el Consejo del Registro de Laboratorios de Pruebas, e incorporó sus disposiciones en la Ley de Normas y Acreditación de 2015. En virtud de la nueva ley, Nueva Zelanda cambió el nombre del Consejo del Registro de Laboratorios de Pruebas, que pasó a denominarse Consejo de Acreditación, aclaró sus funciones, modificó su composición y dispuso que todos sus miembros fueran nombrados únicamente por el Ministro de Comercio y Asuntos del Consumidor.⁵⁸ El Consejo de Acreditación sigue efectuando sus operaciones a través del IANZ y es propietario de Telarc Limited (organismo de certificación), que presta servicios de certificación.⁵⁹

3.106. En 2018, el MBIE también inició un examen del funcionamiento del sistema de conformidad de Nueva Zelanda. Basándose en ese examen, el MBIE formuló una estrategia en la que se proponen medidas para mejorar el sistema de conformidad para el período 2019-2022. El MBIE se encarga de aplicar la estrategia en colaboración con las autoridades de la infraestructura de normas y conformidad de Nueva Zelanda, y de supervisar sus progresos. En el marco de las medidas previstas en la estrategia, el MBIE reforzó la función del Grupo de Normas, Acreditación y Metrología (SAM) para apoyar la aplicación de la estrategia. El SAM es convocado por el MBIE y se reúne trimestralmente. Su cometido es mejorar el intercambio de información, la colaboración y la

⁵⁶ Accreditation Council, *2020 Annual Report*.

⁵⁷ JAS-ANZ (2021), *Annual Report 2020-21*, 27 de septiembre de 2021.

⁵⁸ Ley de Normas y Acreditación de 2015, artículos 33-36.

⁵⁹ Desde el 30 de agosto de 2017, Telarc Limited pertenece íntegramente al Consejo de Acreditación. Antes de esa fecha, el Consejo de Acreditación poseía el 75% de las participaciones sociales de Telarc Limited.

coordinación entre los organismos encargados de la infraestructura de normas y conformidad de Nueva Zelanda.⁶⁰

3.107. En la esfera de la cooperación internacional en materia de reglamentación, Nueva Zelanda y Australia han firmado el Acuerdo Transtasmano de Reconocimiento Mutuo (TTMRA), que, según las autoridades, es uno de los acuerdos de integración económica más amplios de Nueva Zelanda. El TTMRA prevé el reconocimiento de la equivalencia de los reglamentos técnicos para que cualquier mercancía que pueda venderse legalmente en Australia también pueda venderse en Nueva Zelanda (y viceversa) sin ulteriores requisitos de reglamentación técnica, y con muy contadas excepciones (por ejemplo, los reglamentos de radiocomunicaciones). El TTMRA también abarca los títulos de aptitud profesional y prevé el reconocimiento mutuo de los registros profesionales.

3.108. Además del TTMRA, en enero de 2022 Nueva Zelanda tenía suscritos 10 acuerdos de reconocimiento mutuo (ARM)⁶¹ con importantes interlocutores comerciales que abarcaban determinados productos, 8 de los cuales se referían a la aceptación de los resultados de la evaluación de conformidad y 2 a la certificación (recuadro 3.2).⁶² De estos instrumentos, tres se firmaron durante el período examinado: uno con China; uno con el Territorio Aduanero Distinto de Taiwán, Penghu, Kinmen y Matsu (Taipei Chino); y uno con el Reino Unido. El ARM con el Reino Unido se firmó en 2019 tras su retirada de la Unión Europea, y comprende los mismos productos que el suscrito con la Unión Europea, es decir, la compatibilidad electromagnética, el equipo de bajo voltaje, la maquinaria, los productos medicinales, los dispositivos médicos, el equipo que funciona bajo presión y equipo para terminales de telecomunicaciones. Los ARM con China y el Taipei Chino se firmaron en 2016 y 2020, respectivamente, y abarcan el reconocimiento de la certificación de productos orgánicos. En enero de 2022, el primero de ellos aún no había entrado en funcionamiento, pero su aplicación estaba en curso.

3.109. Nueva Zelanda también reconoce unilateralmente la certificación de determinados productos expedida por otras jurisdicciones, como la certificación de aparatos de gas expedida por determinados organismos de certificación europeos, norteamericanos y australianos.⁶³

Recuadro 3.2 Evaluaciones de la conformidad y ARM conexos firmados por Nueva Zelanda, 2022

Economías del APEC: Nueva Zelanda tiene suscritos tres ARM en el marco del APEC:

- el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo del APEC del Equipo Eléctrico y Electrónico, que prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de los equipos eléctricos y electrónicos;
- el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo del APEC para la Evaluación de la Conformidad del Equipo de Telecomunicaciones, que prevé el reconocimiento y la aceptación de los resultados de las pruebas y/o las autorizaciones del equipo pertinente; y
- el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo del APEC para la Evaluación de la Conformidad de los Alimentos y Productos Alimenticios, que es un acuerdo marco para el reconocimiento de los resultados de la evaluación de la conformidad de los productos alimenticios.⁶⁴

China: Nueva Zelanda tiene dos ARM con China:

- uno de ellos prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de los equipos y componentes eléctricos y electrónicos; y
- el otro prevé el reconocimiento mutuo de la certificación de productos orgánicos.

⁶⁰ MBIE (2019), *Conformance System Strategy: A Common Direction and Goals for Enhancing the Conformance System*.

⁶¹ Incluido el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo del APEC para la Evaluación de la Conformidad de los Alimentos y Productos Alimenticios, un acuerdo marco que, en enero de 2022, no contenía ningún compromiso relativo a productos específicos.

⁶² En enero de 2022, Nueva Zelanda había notificado un ARM (a saber, con la Unión Europea) con arreglo al artículo 10.7 del Acuerdo OTC (documento G/TBT/10.7/N/27 de la OMC, de 14 de octubre de 1999).

⁶³ MBIE (2018), *A Guide to New Zealand's Standards and Conformance System*, marzo de 2018.

⁶⁴ Las autoridades indican además que, a fecha de enero de 2022, Nueva Zelanda no ha negociado ningún acuerdo sectorial o relativo a productos específicos en el marco de este ARM del APEC.

Taipei Chino: Nueva Zelanda tiene dos ARM con el Taipei Chino:

- uno de ellos prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de los equipos y componentes eléctricos y electrónicos, incluida la seguridad eléctrica y la compatibilidad electromagnética; y
- el otro prevé el reconocimiento mutuo de la certificación de productos orgánicos.

Unión Europea: el ARM con la Unión Europea prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de la compatibilidad electromagnética, el equipo de bajo voltaje, la maquinaria, los productos medicinales, los dispositivos médicos, el equipo que funciona bajo presión y equipo para terminales de telecomunicaciones.

Singapur: el ARM con Singapur prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de los equipos eléctricos y electrónicos y sus componentes.

Reino Unido: el ARM con el Reino Unido prevé el reconocimiento mutuo de los resultados de la evaluación de la conformidad de la compatibilidad electromagnética, el equipo de bajo voltaje, la maquinaria, los productos medicinales, los dispositivos médicos, el equipo que funciona bajo presión y equipo para terminales de telecomunicaciones.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades.

3.3.3.3 Etiquetado y marcado

3.110. Nueva Zelanda prohíbe la importación de todas las mercancías que contengan información falsa o que incluyan marcas de fábrica o de comercio o signos que puedan inducir a error o engaño a los consumidores.⁶⁵ Todas las mercancías vendidas están sujetas a prescripciones de etiquetado de la cantidad y deben utilizar una de las unidades del sistema métrico de Nueva Zelanda para indicar su peso neto o su medida.⁶⁶

3.111. Los alimentos importados y de producción nacional deben cumplir las prescripciones de etiquetado previstas en la Ley de Productos Alimenticios de 2014 y el Código de Normas Alimentarias de Australia y Nueva Zelanda (artículo 3.3.4). En general, la información que figure en las etiquetas de los productos alimenticios debe incluir un marcado de fechas para la venta, la identificación del lote, un nombre y una dirección comercial en Nueva Zelanda o Australia, una descripción de la mercancía, una relación de ingredientes y su contenido (en porcentaje), una ficha de información nutricional, instrucciones de uso y almacenamiento, declaraciones de alérgenos y declaraciones de advertencia y asesoramiento. Varios productos alimenticios están sujetos a prescripciones específicas, como los alimentos modificados genéticamente, los alimentos para lactantes, el pescado, las bebidas alcohólicas (incluido el vino), los alimentos irradiados y los alimentos que contienen semillas de cáñamo.⁶⁷

3.112. Nueva Zelanda tiene aplica seis Reglamentos sobre Normas de Información al Consumidor, que contienen prescripciones relativas a la información que ha de figurar en el etiquetado de las prendas de vestir (cuidado del producto, país de origen y contenido en fibras), los vehículos automóviles usados, la eficiencia en consumo de agua y el origen de los alimentos.⁶⁸ Los Reglamentos sobre Normas de Información al Consumidor relativas a la eficiencia en consumo de agua y al origen de los alimentos se adoptaron durante el período que se examina, en 2017 y 2021, respectivamente. El Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor relativas a la eficiencia en consumo de agua se aplica a los equipos que consumen agua (por ejemplo, lavadoras y lavavajillas) y exige que las etiquetas incluyan información sobre ese consumo. El Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor relativas al origen de los alimentos (tanto frescos como congelados) exige que las etiquetas incluyan el país de origen de las frutas y hortalizas, la carne y

⁶⁵ Ley contra el Comercio Desleal de 1986, artículos 16 y 26.

⁶⁶ Reglamento de Pesos y Medidas de 1999, parte 5.

⁶⁷ Código de Normas Alimentarias de Australia y Nueva Zelanda, parte 1.2 (normas 1.2.1 a 1.2.10) y parte 1.4 (norma 1.4.4).

⁶⁸ Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Etiquetado relativo al Cuidado del Producto) de 2000, Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Etiquetado relativo al País de Origen (Prendas de Vestir y Calzado)) de 1992, Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Etiquetado relativo al Contenido en Fibras) de 2000, Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Vehículos Automóviles Usados) de 2008, Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Eficiencia en Consumo de Agua) de 2017, Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor (Origen de los Alimentos) de 2021.

la carne de cerdo curada, y el pescado y los mariscos. El proyecto de estos reglamentos se notificó a la OMC en diciembre de 2019⁶⁹ y fue objeto de una preocupación comercial específica sobre OTC planteada en el Comité OTC de la OMC en mayo de 2020, la cual se atendió satisfactoriamente según indican las autoridades.⁷⁰ El Reglamento sobre Normas de Información al Consumidor relativas al origen de los alimentos tenía prevista la entrada en vigor el 12 de noviembre de 2021 para los alimentos frescos, pero se aplazó hasta el 12 de febrero de 2022 para conceder a las empresas más tiempo de adaptación. En el caso de los alimentos congelados, la entrada en vigor no ha cambiado y sigue fijada para el 12 de mayo de 2023.

3.113. En marzo de 2018, Nueva Zelanda estableció también un régimen de empaquetado normalizado para el tabaco. Con arreglo a este régimen, Nueva Zelanda exige que todos los productos de tabaco se vendan en paquetes de color marrón o verde oscuro (al igual que en Australia, el Reino Unido, Irlanda y Francia), sin logotipos de empresas y con la misma fuente tipográfica para todas las marcas. Las nuevas imágenes y la advertencia sanitaria deben abarcar al menos el 75% de la cara frontal del paquete y toda la cara posterior.⁷¹ El régimen empezó a aplicarse plenamente el 6 de junio de 2018. En 2021, Nueva Zelanda celebró consultas públicas sobre nuevas propuestas, incluidos reglamentos técnicos en proyecto, con el objeto de reducir el tabaquismo y la disponibilidad del tabaco a niveles mínimos para 2025.⁷²

3.3.4 Prescripciones sanitarias y fitosanitarias

3.3.4.1 Marco general

3.114. El marco sanitario y fitosanitario de Nueva Zelanda se rige por un amplio corpus de instrumentos jurídicos, que incluye principalmente la Ley de Bioseguridad de 1993, la Ley de Compuestos Agrícolas y Medicamentos Veterinarios de 1997, la Ley de Productos de Origen Animal de 1999, la Ley de Reestructuración del Sector de los Productos Lácteos de 2001, la Ley de Vinos de 2003 y la Ley de Productos Alimenticios de 2014. Si bien estas leyes primarias en materia sanitaria y fitosanitaria siguieron en vigor durante el período examinado, la Ley de Reforma de la Ley de Inocuidad de los Productos Alimenticios de 2018 modificó la Ley de Productos de Origen Animal de 1999, la Ley de Productos Alimenticios de 2014 y la Ley de Vinos de 2003 para racionalizar el contenido y el formato de determinados documentos de orientación, como los reglamentos, avisos y códigos publicados en el marco de las tres leyes. Se están manteniendo consultas para reformular los reglamentos y avisos en el marco de la Ley de Productos de Origen Animal de 1999 y la Ley de Vinos de 2003, con miras a simplificar aún más los procedimientos administrativos.⁷³ Las autoridades indican que se prevé que los reglamentos relativos a los productos de origen animal y los vinos entren en vigor en julio de 2022. Con el objetivo de contribuir a elaborar un enfoque más coherente y justo de la observancia en todo el sistema de inocuidad de los alimentos, la modificación prevé también la ampliación de algunos instrumentos de aplicación que existían inicialmente en la Ley de Productos Alimenticios (avisos de mejora, órdenes de cumplimiento y sanciones basadas en el beneficio comercial) a la Ley de Productos de Origen Animal y la Ley de Vinos.

3.115. Entre otras modificaciones introducidas en virtud de la Ley de Reforma de la Ley de Inocuidad de los Productos Alimenticios, se permite la utilización de sistemas electrónicos automatizados para expedir certificados de exportación de productos alimenticios, vegetales y productos de origen animal.⁷⁴ En marzo de 2020, se promulgaron reglamentos que obligaban a las empresas a proporcionar información sobre identificación y gestión de los peligros al Ministerio de Industrias Primarias (MPI) al solicitar el registro de una medida basada en la evaluación de los riesgos. La Ley también permite la adopción de reglamentos para mejorar las obligaciones de rastreabilidad y establecer prescripciones en materia de retirada de productos, incluidas las retiradas anuales

⁶⁹ Documento G/TBT/N/NZL/93 de la OMC, de 9 de diciembre de 2019.

⁷⁰ Documento G/TBT/M/81 de la OMC, de 26 de junio de 2020.

⁷¹ La Ley sobre los Espacios sin Tabaco (Empaquetado Normalizado del Tabaco) (Modificación) de 2016, el Reglamento sobre los Espacios sin Tabaco de 2017, y sus modificaciones.

⁷² Información facilitada por las autoridades y consultada en <https://www.health.govt.nz/publication/proposals-smokefree-aotearoa-2025-action-plan>.

⁷³ MPI, *Redesign of Animal Products and Wine Regulations and Notices*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/legal/legislation-standards-and-reviews/redesign-of-animal-products-and-wine-regulations-and-notices/>.

⁷⁴ El MPI mantiene sistemas de certificación de las exportaciones de productos alimenticios, vegetales y productos de origen animal, en virtud de los cuales autoriza a las organizaciones acreditadas a prestar servicios de certificación en su nombre.

simuladas.⁷⁵ Las autoridades indican que, en diciembre de 2021, se estaban revisando los documentos de orientación sobre rastreabilidad y retirada para armonizarlos con los nuevos reglamentos conexos previstos para 2022. En este contexto, se han aportado aclaraciones mediante la introducción de cambios en la legislación primaria, los reglamentos y los avisos con respecto a la función de los organismos y personas físicas reconocidos, así como de las empresas sujetas a verificación. Además, se ampliaron las funciones y responsabilidades del MPI con el objetivo de mejorar las respuestas en materia de inocuidad de los alimentos, incluida la planificación de contingencia, y de poder solicitar información a terceros para fundamentar las evaluaciones de riesgos.

3.116. En 2015 se adoptó y aplicó una Orientación de la Política Nacional de Gestión de Plagas de 2015. En ella se prevé la elaboración de instrumentos y medidas que prevengan, reduzcan o eliminen los efectos adversos de los organismos nocivos en la economía, el medio ambiente y la salud de las personas. La Orientación determina también el marco para una distribución equilibrada de los costos asociados a los instrumentos y medidas.⁷⁶ Más concretamente, tiene por objeto mejorar la calidad y la coherencia de los planes de gestión de plagas y de vías. En la Orientación se establecen varias disposiciones relativas a la descripción de los resultados y los programas, el análisis de costos y beneficios y la asignación de costos entre las diversas partes interesadas. Las autoridades señalan que esto se ha traducido en una mejora sustancial de la armonización y coherencia de los planes regionales de gestión de plagas entre regiones y entre los planes de nivel regional y nacional. La Orientación también ha guiado la elaboración del Plan Regional de Gestión de Vías Marinas de Fiordland y del Plan Nacional de Gestión de Vías para la industria del kiwi. El Ministro de Bioseguridad tiene la responsabilidad general de los planes nacionales de gestión de plagas o de vías.

3.117. El MPI, a través de sus diversas dependencias, desempeña una función primordial en la protección de la bioseguridad, en particular para prevenir los brotes de plagas y enfermedades en Nueva Zelanda. En 2018 se constituyó el Departamento de Bioseguridad de Nueva Zelanda (sección 4.1). Su finalidad es evitar la propagación de organismos nocivos. Se encarga de gestionar el cumplimiento de la reglamentación en la frontera, y de organizar la preparación y respuesta frente a cualquier incursión que pueda producirse en materia de bioseguridad. SPS New Zealand, que también es parte del Ministerio de Industrias Primarias, es la autoridad encargada de las notificaciones y actúa como servicio nacional de información a los efectos del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC. Entre enero de 2015 y febrero de 2022, Nueva Zelanda ha notificado a la OMC 172 nuevas medidas sanitarias y fitosanitarias (ordinarias y de urgencia), de las cuales 45 son medidas de urgencia que afectan a todos sus asociados comerciales o están dirigidas a determinados Miembros. En 2018 se plantearon preocupaciones comerciales específicas con respecto al proyecto de norma sanitaria de importación de Nueva Zelanda para vehículos, maquinaria y equipos en el Comité MSF. Las autoridades indican que las cuestiones comerciales planteadas en relación con las medidas relativas a la chinche hedionda marrón marmoleada en los vehículos usados importados en Nueva Zelanda se resolvieron a finales de 2018, y que las medidas siguen vigentes y siguen gestionando el riesgo de esa plaga.

3.118. El MPI tiene una estructura establecida de tasas por servicios prestados a particulares y empresas, entre otras cosas en relación con las inspecciones de bioseguridad y la elaboración de normas.⁷⁷ Esto incluye también las tasas impuestas a los importadores por la autorización de bioseguridad de mercancías importadas y otras actividades conexas en la frontera. Los derechos y tasas se revisan periódicamente en consulta con las partes afectadas. Durante el período examinado se introdujeron modificaciones en diversos reglamentos, en particular medidas destinadas a:

- introducir gravámenes para recuperar los costos de transformación en frontera en el contexto de la Ley de Bioseguridad⁷⁸;

⁷⁵ MPI, *Work to Strengthen Food Recalls and Risk-based Plans and Programmes*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/consultations/proposals-to-strengthen-food-recalls-and-risk-based-plans-and-programmes/>.

⁷⁶ MPI (2015), *National Policy Direction for Pest Management*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/9464-National-Policy-Direction-for-Pest-Management-2015>.

⁷⁷ MPI, *Fees and Charges Overview*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/legal/legislation-standards-and-reviews/legislation-fees-and-charges/updated-fees-and-charges/>.

⁷⁸ Ley de Bioseguridad (Modificación) de 2015.

- eximir del registro a determinadas sustancias; y establecer derechos, tasas y gravámenes por la evaluación de las solicitudes en el contexto de la Ley de Compuestos Agrícolas y Medicamentos Veterinarios; e
- incluir delitos y avisos de infracción, derechos, tasas y gravámenes aplicables a la industria láctea; y exigir el registro de programas de gestión de riesgos en el contexto de la Ley de Productos de Origen Animal.

3.119. En virtud del Acuerdo entre el Gobierno y la Industria para la Preparación y Respuesta en materia de Bioseguridad (GIA), Nueva Zelanda mantiene un marco de colaboración entre el MPI y las ramas de producción (incluidos todos los principales colectivos de los sectores de la horticultura, la acuicultura y la ganadería) con el objetivo de mejorar la bioseguridad de Nueva Zelanda. Los participantes del GIA invierten conjuntamente para gestionar mejor las plagas y enfermedades que podrían dañar las actividades primarias, la economía y el medio ambiente de Nueva Zelanda.⁷⁹ Normas Alimentarias Australia Nueva Zelanda (FSANZ) es el organismo encargado de establecer las normas alimentarias por las que se rigen el contenido y el etiquetado de los productos alimenticios vendidos en Nueva Zelanda y Australia.

3.120. Todos los productos alimenticios y los productos de origen animal y vegetal producidos en el país deben cumplir todos los aspectos de las leyes y códigos de normas pertinentes de Nueva Zelanda.

3.3.4.2 Productos alimenticios

3.121. Las normas alimentarias relativas al etiquetado y la composición se adoptan en el contexto del Tratado sobre Normas Alimentarias Comunes. Este instrumento consiste en un conjunto común de normas sobre la composición y el etiquetado de los productos alimenticios elaborado por el FSANZ⁸⁰ y se adoptan tanto en Australia como en Nueva Zelanda. Además, Nueva Zelanda establece prescripciones específicas en materia de productos alimenticios fuera del ámbito del sistema común. Entre ellas figuran las normas relativas a los límites máximos de residuos de compuestos agrícolas en los productos alimenticios; las disposiciones de higiene e inocuidad de los alimentos, incluidas las relativas a los alimentos importados de alto riesgo; información detallada sobre los materiales que pueden añadirse o utilizarse para producir materiales de embalaje de productos alimenticios; y prescripciones en materia de exportación relativas a los mercados de destino distintos de Australia. Estas normas establecen requisitos generales en materia de inocuidad y producción que deben cumplir los productos alimenticios. En el aviso de importación de productos alimenticios (que se describe *infra*) se establecen requisitos adicionales respecto de los productos alimenticios importados que requieren autorización para su entrada en Nueva Zelanda.

3.122. La Ley de Productos Alimenticios de 2014, que sustituyó a la Ley de Productos Alimenticios de 1981, se aplicó plenamente entre 2016 y 2019 y tiene por objeto, entre otras cosas, establecer un régimen reglamentario de la inocuidad de los alimentos eficiente, eficaz y basado en el riesgo, que defina como deber primordial de las personas que comercian con productos alimenticios el asegurarse de que sean inocuos y adecuados. De conformidad con la ley y sus reglamentos pertinentes, las empresas que representen un mayor riesgo, desde el punto de vista de la inocuidad de los alimentos, operarán sujetas a prescripciones más estrictas en esa materia y serán controladas con mayor frecuencia que las empresas alimentarias de menor riesgo. En la propia ley se definen los sectores alimenticios en función de los riesgos que presentan los alimentos y de la medida basada en el riesgo que se aplica. De este modo, se introducen planes de control de productos alimenticios para las actividades de mayor riesgo y programas nacionales para las actividades de menor riesgo. La Dirección de Inocuidad Alimentaria, una nueva dependencia creada en 2018 en el MPI, y encargada de supervisar el sistema de inocuidad de los alimentos, ha desarrollado una herramienta para ayudar a elaborar las normas sobre inocuidad de los alimentos aplicables a una determinada actividad empresarial o alimentaria. Tras cumplimentar el cuestionario planteado en la herramienta,

⁷⁹ GIA, *Government Industry Agreement*. Consultado en <https://www.gia.org.nz/>.

⁸⁰ MPI, *The Role and Responsibilities of FSANZ*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/food-business/food-safety-codes-standards/australia-new-zealand-co-operation/food-standards-australia-new-zealand-fsanz/>.

el operador de una empresa alimentaria puede imprimir el plan o programa que se aplica a su negocio o actividad.⁸¹

3.123. Además de las disposiciones pertinentes de la Ley de Productos Alimenticios de 2014, incluido el requisito de cumplir el Código de Normas Alimentarias de Australia y Nueva Zelanda, los alimentos importados y los de producción nacional deben cumplir también los requisitos aplicables en virtud de la Ley de Bioseguridad de 1993, la Ley de Productos de Origen Animal de 1999, la Ley de Compuestos Agrícolas y Medicamentos Veterinarios de 1997, la Ley de Vinos de 2003 y la Ley contra el Comercio Desleal de 1986.

3.124. De conformidad con la Ley de Productos Alimenticios de 2014, el MPI utiliza un enfoque basado en el riesgo para gestionar la inocuidad de los alimentos importados. Estos se clasifican según el nivel de riesgo que presentan para el consumidor de Nueva Zelanda, de conformidad con el Reglamento Alimentario de 2015 (reglamento de aplicación de la Ley de Productos Alimenticios de 2014). Los alimentos que presentan un mayor riesgo para la salud de las personas se denominan alimentos de alto interés reglamentario y siempre requieren un permiso de inocuidad alimentaria. Los alimentos respecto de los que existe incertidumbre o preocupación por el riesgo que presentan para la salud de las personas se denominan alimentos de creciente interés reglamentario. Algunos alimentos de creciente interés reglamentario requieren un permiso de inocuidad alimentaria. El aviso de importación de productos alimenticios se publica en el sitio web del MPI y se actualiza cuando es necesario.⁸² Según las autoridades, los alimentos importados de alto o creciente interés reglamentario se clasifican según un proceso sistemático, con fundamentos científicos, que conlleva la evaluación de los riesgos asociados de inocuidad alimentaria y la selección de las medidas de gestión de riesgos adecuadas para gestionar cualquier riesgo importante que se detecte. Los alimentos que requieren un permiso de inocuidad alimentaria figuran en las listas 1 (alimentos de alto interés reglamentario) y 2 (alimentos de creciente interés reglamentario) (cuadros 3.11 y 3.12). Cuando se exige un análisis de los alimentos importados, deberá realizarlo un laboratorio autorizado. Los laboratorios autorizados se enumeran en la lista 3 del aviso de importación de alimentos.

Cuadro 3.11 Alimentos de alto interés reglamentario

| Columna A: Productos alimenticios | Columna D: País o región geográfica de exportación | Columna E: Pruebas exigidas |
|--|--|--|
| Productos lácteos: Productos de leche cruda | <ul style="list-style-type: none"> • Unión Europea • Reino Unido • Suiza | Certificado oficial |
| Productos lácteos: Queso fresco, cuajada y queso blando (pasteurizado) | <ul style="list-style-type: none"> • Unión Europea • Reino Unido • Noruega | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | Todos los demás países | Muestra y análisis |
| Pescado: Pescados y productos de la pesca susceptibles a la histamina | <ul style="list-style-type: none"> • Canadá • Unión Europea • Reino Unido • Noruega • Tailandia | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | Todos los demás países | Muestra y análisis |
| Pescado: Peces globo | Corea, Rep. de | Certificado oficial |
| Pescado: Pescado ahumado y pescado con sabor a humo listos para consumir (refrigerados) | <ul style="list-style-type: none"> • Canadá • Unión Europea • Reino Unido • Tailandia | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | Todos los demás países | Muestra y análisis |

⁸¹ MPI, herramienta en línea My Food Rules. Consultada en <https://www.mpi.govt.nz/food-business/food-safety-rules/>.

⁸² MPI (2021), *Food Notice: Importing Food*, noviembre de 2021. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/10685/direct#:~:text=To%20provide%20visibility%20and%20control,manner%20be%20specified%20by%20Notice.&text=Categorising%20food%20in%20this%20manner,importe d%20food%20based%20on%20risk.>

| Columna A: Productos alimenticios | | Columna D: País o región geográfica de exportación | Columna E: Pruebas exigidas |
|--|---|--|--|
| Carne: Carne de bovino y productos que contengan carne de bovino | | Australia | Declaración de los fabricantes |
| | | <ul style="list-style-type: none"> • Fiji • Tailandia (únicamente carne de bovino de origen neozelandés) | Certificado oficial |
| | | <ul style="list-style-type: none"> • Brasil • Canadá • Unión Europea • Reino Unido • Japón • México • Estados Unidos • Vanuatu | Certificado oficial |
| | | <ul style="list-style-type: none"> • Unión Europea • Reino Unido | Certificado oficial o muestra y análisis |
| Carne: Productos cárnicos fermentados, carne en pasta y paté | | Todos los demás países | Muestra y análisis |
| Frutos secos y semillas: Cacahuete (maní) y pistachos, y sus productos (incluidos la mantequilla de cacahuete) | | <ul style="list-style-type: none"> • China • Estados Unidos | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | | Todos los demás países | Muestra y análisis |
| Frutos secos y semillas: Tahini y semillas de sésamo trituradas, y todos los productos que las contengan | | Todos los países | Muestra y análisis |
| Productos del mar: Moluscos bivalvos y productos que los contengan | Carne de pechina - Músculo aductor entero con las vísceras y las huevas completamente eliminadas | Todos los países | |
| | Todos los demás moluscos bivalvos y productos que los contengan | <ul style="list-style-type: none"> • Australia • Canadá • Chile • Unión Europea • Reino Unido • Japón • Corea, Rep. de • Perú • Tailandia • Viet Nam | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | | Estados Unidos | Pruebas documentadas |
| | China | Muestra y análisis | |
| Productos del mar: Crustáceos listos para consumir: langostas, cangrejos, cigalas de mar, camarones y langostinos y sus productos | | <ul style="list-style-type: none"> • Malasia • Tailandia • Unión Europea • Reino Unido | Certificado oficial o muestra y análisis |
| | | Todos los demás países | Muestra y análisis |
| Espicias: Pimienta, chile y pimentón | | Todos los países | Muestra y análisis |

Fuente: MPI (2021), *Food Notice: Importing Food*.

3.125. Los productos alimenticios que no se especifican en las listas 1 o 2 del aviso no requieren permiso de conformidad con la ley. Las autoridades indican que la inocuidad de estos alimentos se gestiona garantizando que los importadores adopten medidas razonables para evaluar su inocuidad e idoneidad, incluida su conformidad con las normas alimentarias neozelandesas pertinentes, antes de su importación a Nueva Zelanda. En general, los alimentos procedentes de Australia no requieren permiso de inocuidad alimentaria, salvo en el caso de los moluscos bivalvos y productos que los

contengan, y la carne de bovino y productos cárnicos que contengan más de un 5% de carne de bovino.

Cuadro 3.12 Alimentos de creciente interés reglamentario

| Columna A: Productos alimenticios | Columna D: País o región geográfica de exportación | Columna E: Pruebas exigidas |
|--------------------------------------|---|---|
| Bayas congeladas | Todos los países | Certificado oficial Muestra y análisis |
| | Todos los países | Declaración de los fabricantes |

Fuente: MPI (2021), *Food Notice: Importing Food*.

3.126. Los productos alimenticios de alto o creciente interés reglamentario deben proceder de un determinado país o región geográfica de exportación que figure en la columna D de la lista 1 o 2 del aviso. En el aviso se indican también, entre otras cosas, las prescripciones de autorización de los alimentos y los tipos de pruebas que el importador debe proporcionar para dar garantías de que la inocuidad alimentaria se ha gestionado eficazmente. Con respecto a los importadores de otros países (no incluidos en la lista) que deseen importar alimentos de alto o creciente interés reglamentario a Nueva Zelanda, la autoridad competente del país o región geográfica de exportación informará al MPI de su interés en exportar un determinado alimento de alto interés reglamentario y solicitará información sobre las prescripciones aplicables a la importación. Los intercambios entre ambas partes determinarán si el país o región geográfica de exportación y la certificación oficial negociada pueden cumplir las prescripciones neozelandesas.

3.127. El incumplimiento de los requisitos del aviso de importación de alimentos puede suponer la denegación de la entrada del alimento en Nueva Zelanda, la reexportación o destrucción del producto a expensas del importador, o la suspensión del registro del importador.

3.128. En el contexto de la pandemia de COVID-19, las autoridades neozelandesas publicaron orientaciones para los trabajadores de las empresas de servicios alimentarios, de venta de alimentos al por menor y de elaboración de productos alimenticios en consonancia con las recomendaciones de la Organización Mundial de la Salud sobre la COVID-19 y la inocuidad de los alimentos. Según las autoridades, estos documentos se han actualizado periódicamente a medida que ha ido evolucionando la situación de la COVID-19.

3.3.4.3 Productos de origen animal y vegetal

3.129. Desde el examen anterior no se han introducido cambios importantes en relación con los productos de origen animal y vegetal. En virtud de la Ley de Bioseguridad, no pueden importarse en Nueva Zelanda productos de origen animal y vegetal a menos que se haya elaborado una norma sanitaria para la importación del producto en cuestión. Las normas sanitarias para la importación especifican las prescripciones que deben cumplirse en materia de bioseguridad para que un producto pueda ser importado. Según las autoridades, actualmente se dispone de más de 338 normas sanitarias de importación, y se han elaborado 16 entre 2015 y 2020. De las 16 normas sanitarias de importación elaboradas desde 2015, 4 se refieren a germoplasma vegetal, 7 a frutas, hortalizas o flores para consumo y 5 a productos de origen animal. Además de elaborar nuevas normas sanitarias de importación, se modifican continuamente las existentes para gestionar los nuevos riesgos de plagas y mejorar las condiciones de acceso a los mercados. La información sobre las normas sanitarias de importación se publica periódicamente en línea.⁸³

3.130. La primera fase de la formulación de normas sanitarias para la importación consiste en un análisis de los riesgos. Se trata de identificar posibles plagas y enfermedades que puedan estar asociadas a un producto, las probabilidades de que entren y se establezcan en Nueva Zelanda y su posible repercusión en la economía, el medio ambiente y la salud humana. En el período 2015-2020, no se denegó ninguna solicitud de normas sanitarias para la importación por razones económicas, ambientales o de salud. Los proyectos de normas sanitarias para la importación son objeto de un proceso de consultas públicas antes de su aprobación.

⁸³ MPI, *Import Health Standards*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/legal/compliance-requirements/ihs-import-health-standards>.

3.131. En el caso de algunos productos (por ejemplo, huevos de consumo, carne de pollo cruda, miel), no se dispone de ninguna norma sanitaria de importación, es decir, no pueden importarse porque no cumplen las normas sanitarias exigidas. Sin embargo, las autoridades indican que se han solicitado normas sanitarias para la importación y que actualmente se están elaborando en el marco del programa de trabajo más amplio del MPI.

3.132. En julio de 2017, tras el descubrimiento de la infección bacteriana por *Mycoplasma bovis* (M. bovis) en el ganado bovino de Nueva Zelanda, las autoridades declararon una respuesta de bioseguridad, en virtud de la cual el Gobierno y las partes interesadas del sector agropecuario decidieron erradicar la enfermedad. Según las autoridades, el programa de erradicación de 10 años de duración ha avanzado positivamente hacia la erradicación de la M. bovis de Nueva Zelanda. El programa se centra en pasar de la detección de la enfermedad y la eliminación de las propiedades activas confirmadas (fase de delimitación) a la vigilancia de la prueba de ausencia para garantizar la ausencia de la enfermedad. En el último informe del Grupo Técnico Asesor independiente para la respuesta a la M. bovis se reconocen los progresos realizados en el programa de erradicación. Se subraya que los datos de las actividades de vigilancia y el análisis genómico indican que la infección por M. bovis no está generalizada y que la tasa de infección en la cabaña nacional está disminuyendo. A mediados de octubre de 2021, en el marco del programa se habían eliminado 267 de las 271 propiedades confirmadas totales hasta la fecha.

3.133. Como parte de los esfuerzos de las autoridades por establecer un marco sólido de bioseguridad para el ganado, en 2019 se modificó la Ley Nacional de Identificación y Rastreo de los Animales (NAIT) de 2012, que es fundamental para apoyar las respuestas a los brotes de enfermedades animales. Según las autoridades, las modificaciones de 2019 se introdujeron para garantizar que el programa sea adecuado para el futuro y, desde entonces, se han logrado mejoras en su cumplimiento, optimizando la rastreabilidad del ganado bovino y del ciervo en Nueva Zelanda.

3.3.4.4 Organismos modificados genéticamente (OMG)

3.134. Los OMG están reglamentados por la Ley de Sustancias Peligrosas y Nuevos Organismos de 1996. Esta Ley prohíbe la importación, el desarrollo, las pruebas sobre el terreno o la liberación en el medio ambiente de cualquier organismo nuevo, incluidos los OMG, sin la autorización formal previa de la Dirección de Protección Ambiental (EPA), que está obligada a tener en cuenta diversos factores relacionados con los posibles riesgos y beneficios de la propuesta. Se toman en consideración factores ambientales, económicos, sociales, culturales y relacionados con la salud pública. El MPI vela por el cumplimiento de los controles establecidos por la EPA para la aprobación de nuevos organismos, aplicando la Ley de Sustancias Peligrosas y Nuevos Organismos en la frontera y garantizando que no entre en el país ningún material de OMG no aprobado.⁸⁴ Los alimentos modificados genéticamente deben someterse a una evaluación y aprobación de seguridad por el FSANZ antes de que puedan ser importados en Nueva Zelanda y etiquetados en consecuencia. Según las autoridades, el FSANZ mantiene actualmente consultas públicas en relación con una propuesta de modificación de las definiciones de "alimentos producidos mediante tecnología genética" y "tecnología genética" en el Código de Normas Alimentarias de Australia y Nueva Zelanda. Estas definiciones determinan qué productos alimenticios se clasifican como alimentos modificados genéticamente en virtud del Código.

3.3.5 Política de competencia y controles de precios

3.3.5.1 Política de competencia

3.135. El régimen de competencia de Nueva Zelanda sigue regido principalmente por la Ley de Comercio de 1986 modificada.⁸⁵ La Ley de Comercio tiene por fin promover la libre competencia en los mercados de Nueva Zelanda para beneficio a largo plazo de los consumidores. Prohíbe las prácticas contrarias a la competencia (comportamiento anticompetitivo coordinado y prácticas unilaterales), así como la adquisición de activos o acciones de una empresa si es probable que la

⁸⁴ MPI, *Genetically Modified Seeds and Nursery Stock*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/import/plants-flowers-seeds-plant-growing-products/seeds-for-sowing/genetically-modified-seeds-and-nursery-stock/>.

⁸⁵ Durante el período examinado, la Ley de Comercio de 1986 se modificó en 12 ocasiones (del 1 de marzo de 2016 al 8 de abril de 2021). Para consultar más información sobre las modificaciones, véase <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1986/0005/latest/versions.aspx?av=True>.

adquisición conduzca a una reducción sustancial de la competencia en un mercado. Se aplica extensamente en toda la economía, incluido el sector público en la medida en que participe en el comercio.⁸⁶ Por otro lado, la Ley de Comercio es aplicable a aquellas personas que sean residentes o realicen actividades comerciales en Nueva Zelanda y que incurran en prácticas anticompetitivas fuera del país, siempre que dichas prácticas afecten a un mercado de Nueva Zelanda.

3.136. La Comisión de Comercio de Nueva Zelanda (Comisión de Comercio o NZCC) es un órgano independiente creado por ley y encargado de velar por el cumplimiento de la Ley de Comercio. La Comisión de Comercio rinde cuentas del funcionamiento y los resultados de sus actividades ante el Ministro de Comercio y Asuntos del Consumidor principalmente. La política de competencia la determina fundamentalmente el MBIE, aunque la Comisión de Comercio puede en ocasiones brindar asesoramiento sobre la evolución de las políticas, prestando especial atención a los aspectos operativos de la política de competencia.⁸⁷ Por tanto, en la reglamentación sobre competencia de Nueva Zelanda existe una distinción entre la parte operativa y la parte normativa. Además de la Ley de Comercio, la Comisión de Comercio también se encarga de la aplicación de otros regímenes reglamentarios sectoriales diversos, como los establecidos en el marco de la Ley de Telecomunicaciones de 2001, la Ley de Reestructuración del Sector de los Productos Lácteos de 2001 y la Ley del Sector de los Combustibles de 2020.

3.137. Durante el período abarcado por el presente informe, la Ley de Comercio se modificó en varias ocasiones. En 2017 se introdujeron modificaciones encaminadas a crear un nuevo régimen aplicable a los cárteles clasificando estas prácticas en tres categorías diferentes: fijación de precios, restricción de la producción y asignación de mercados. Con estas modificaciones de 2017 también se estableció lo siguiente:

- Una nueva excepción a la prohibición general de los cárteles, según la cual es posible prever una disposición sobre cárteles en un acuerdo cuando este implique una actividad de colaboración entre dos o más partes y cuando su objetivo primordial no sea reducir la competencia. También se introdujo un sistema de aprobación, que permite a una parte que se proponga suscribir un acuerdo que incluya una disposición sobre cárteles, y que participe en una actividad de colaboración, solicitar el visto bueno de la Comisión de Comercio.⁸⁸
- Una nueva excepción relativa a la oferta inelástica de bienes y servicios, cuando el contrato de suministro en cuestión incluya una disposición sobre cárteles cuyo objetivo primordial no sea reducir la competencia.⁸⁹

3.138. En virtud de las nuevas modificaciones introducidas en 2018, la Comisión de Comercio adquirió facultades para llevar a cabo estudios de mercado, así como el derecho de aceptar compromisos de cumplimiento exigible⁹⁰ para resolver problemas de competencia. Asimismo, las modificaciones de 2018 fortalecieron el régimen reglamentario de los aeropuertos en el marco de la parte 4 de la Ley de Comercio, con la inclusión de un nuevo proceso de investigación que podría dar lugar a una mayor reglamentación de determinadas actividades que realizan los aeropuertos.

3.139. En 2019 se modificó nuevamente la Ley de Comercio para tipificar como delito las prácticas de cártel. La sanción aplicable a las personas físicas que concierten o hagan efectivo un acuerdo que contenga una disposición sobre cárteles y alberguen la intención de fijar los precios, restringir la producción o asignar mercados consiste en pena de prisión de hasta siete años, multa de hasta NDZ 500.000, o ambas cosas. En el caso de las personas jurídicas, la multa puede alcanzar la cifra de NZD 10 millones.

⁸⁶ Ley de Comercio, artículos 4 a 6.

⁸⁷ OCDE (2019), *Annual Report on Competition Policy Developments in New Zealand, 2018*, documento DAF/COMP/AR(2019)25. Consultado en [https://one.oecd.org/document/DAF/COMP/AR\(2019\)25/en/pdf](https://one.oecd.org/document/DAF/COMP/AR(2019)25/en/pdf).

⁸⁸ Para consultar más información sobre el sistema de aprobación de actividades de colaboración, véase el artículo 65A de la Ley de Comercio.

⁸⁹ Para consultar más información sobre la excepción relativa a la oferta inelástica de bienes y servicios, véase el artículo 32 de la Ley de Comercio.

⁹⁰ Al dar su aprobación o autorización para la adquisición de empresas, la Comisión de Comercio podrá aceptar un compromiso por escrito de que estas se desharán de los activos o las acciones que se establezcan en dicho compromiso. Para obtener más información, véase el artículo 69A de la Ley de Comercio.

3.140. En 2021 se presentó al Parlamento un nuevo proyecto de ley para modificar la Ley de Comercio. Las principales modificaciones propuestas se refieren a las siguientes cuestiones: i) la reforma de la prohibición del abuso de poder sustancial en el mercado para adoptar una "prueba de los efectos"; ii) la derogación de las disposiciones que protegen algunos acuerdos de propiedad intelectual de ser sometidos a escrutinio con arreglo a la legislación de competencia; iii) el aumento de las sanciones aplicables a las fusiones anticompetitivas; y iv) la facilitación del intercambio de información confidencial entre la Comisión de Comercio y sus interlocutores nacionales. El proyecto de ley se encuentra en su fase final de examen por el Parlamento en el Comité Plenario de la Cámara y, posteriormente, se presentará a la Gobernadora General para recibir la sanción real.

3.141. Los estudios de mercado constituyen una parte importante de la política de competencia de Nueva Zelanda. Pueden iniciarse a instancias del Ministro de Comercio y Asuntos del Consumidor o de la propia Comisión de Comercio. Estos estudios se llevan a cabo para determinar los factores que impiden, restringen o distorsionan la competencia en un mercado determinado. Los resultados de tales estudios podrían confirmar o refutar la presunción inicial de que existe una distorsión de la competencia en el mercado investigado. En caso de que se detecte una distorsión, la Comisión de Comercio formula recomendaciones no vinculantes a las que el Gobierno debe responder públicamente. Hasta la fecha, la Comisión de Comercio ha finalizado un estudio del mercado minorista de combustibles y en estos momentos está llevando a cabo otros dos estudios, uno sobre la venta al por menor de productos alimenticios y otro sobre materiales para la construcción de viviendas. Los informes definitivos de estos últimos se publicarán a más tardar el 8 de marzo y el 6 de diciembre de 2022, respectivamente.⁹¹

3.142. Nueva Zelanda cuenta con un sistema de notificación voluntaria de las fusiones. La Comisión de Comercio está facultada para aprobar una propuesta de fusión si considera que es poco probable que la transacción tenga el efecto de reducir sustancialmente la competencia en un mercado de Nueva Zelanda. La adquisición de empresas contraria a la competencia puede notificarse asimismo de forma voluntaria a la Comisión de Comercio y esta puede autorizarla si constata que es probable que las ventajas que la adquisición reporte al público compensen con creces sus efectos anticompetitivos. Las empresas pueden proceder a una fusión sin solicitar la aprobación o autorización de la Comisión de Comercio. No obstante, si la Comisión constata que es probable que una fusión ejecutada no notificada tenga el efecto de reducir sustancialmente la competencia en un mercado, está facultada para adoptar medidas coercitivas, por ejemplo, solicitando al tribunal la imposición de desinversiones y sanciones contra empresas y particulares.

3.143. Son varias las vías por las cuales la Comisión de Comercio puede tener conocimiento de las fusiones no notificadas. La Comisión cuenta con un amplio programa de vigilancia de las fusiones mediante el cual recaba de forma proactiva información sobre las fusiones notificadas y ejecutadas. También puede responder a la información facilitada por i) el abogado representante de las partes en una fusión (que podrá enviar a la Comisión una carta informal de cortesía en la que informe de una propuesta de fusión para la cual no se propone la obtención de aprobación); y/o ii) partes externas (a saber, clientes, proveedores, competidores y organismos sectoriales) que pongan sobre aviso a la Comisión de una fusión notificada o ejecutada.⁹² La Comisión no está obligada a comprobar todas las fusiones no notificadas ni a examinar un número determinado de ellas cada año. Ahora bien, se da prioridad, en lo que respecta a la observancia, a las investigaciones sobre las fusiones que puedan reducir sustancialmente la competencia, en los casos en que no se haya presentado una solicitud de aprobación o autorización.⁹³

3.144. Debido a la situación generada por la pandemia de COVID-19, en marzo de 2020 la Comisión de Comercio anunció que no adoptaría medidas coercitivas al amparo de la Ley de Comercio contra las sociedades que cooperasen para garantizar el suministro ininterrumpido de bienes y servicios esenciales mientras se aplicasen restricciones relacionadas con la COVID-19. Se publicaron

⁹¹ Para obtener más información sobre los estudios de mercado en general y sobre los estudios relativos al mercado minorista de combustibles, la venta al por menor de productos alimenticios y los materiales para la construcción de viviendas, véase <https://comcom.govt.nz/about-us/our-role/competition-studies>.

⁹² Commerce Commission (2019), *Mergers and Acquisitions Guidelines*. Consultado en https://comcom.govt.nz/data/assets/pdf_file/0020/91019/Mergers-and-acquisitions-Guidelines-July-2019.pdf.

⁹³ Commerce Commission, *Statement of Intent: Our Approach for 2020-2024*. Consultado en https://comcom.govt.nz/data/assets/pdf_file/0014/222305/Statement-of-Intent-20202024.PDF.

orientaciones adicionales para explicar el trato previsto para la colaboración empresarial durante el período de la COVID-19.⁹⁴

3.145. Algunos sectores de la economía siguen presentando una escasa competencia. Por ejemplo, el estudio sobre los mercados minoristas de combustibles puso de manifiesto que i) el problema principal se encuentra en el mercado mayorista; ii) las empresas del mercado de combustibles están obteniendo mayores beneficios de lo que cabría esperar en un entorno competitivo; y iii) hay diferencias en los precios de los combustibles de una región a otra. En consecuencia, la Comisión de Comercio formuló recomendaciones sobre la base de las cuales el Gobierno decidió introducir la Ley del Sector de los Combustibles de 2020⁹⁵, encaminada a aumentar la competencia en el mercado de combustibles al por menor.

3.146. También se constató la existencia de problemas de competencia en el sector de la venta minorista de productos alimenticios. En el estudio de mercado realizado por la Comisión se llegó a la conclusión preliminar de que los precios de los productos alimenticios son más elevados en Nueva Zelanda en comparación con los niveles internacionales, y que los dos principales minoristas obtienen grandes beneficios de forma sistemática. Además, se observó un escaso nivel de innovación en el sector. En el proyecto de informe de la Comisión se exponen asimismo diferentes opciones correctivas, por ejemplo, la simplificación de las políticas de fijación de precios, la aclaración de las condiciones de los programas de fidelidad, la cesión de más terrenos para la apertura de nuevas tiendas de comestibles y el aumento del acceso a los mercados mayoristas para minoristas muy diversos.⁹⁶

3.147. Con el fin de aumentar la competencia en el mercado de la electricidad, el organismo que regula este mercado en Nueva Zelanda ha prohibido las prácticas de retención (cuando un proveedor minorista de electricidad trata de convencer a un cliente para que no cambie de proveedor) y de recuperación (cuando dicho proveedor trata de recuperar un cliente que ha cambiado de proveedor) que hayan sido iniciadas por el minorista.⁹⁷

3.3.5.1.1 Observancia

3.148. La labor de velar por la observancia de las disposiciones de la política de competencia está a cargo de la Comisión de Comercio y los tribunales. La Comisión de Comercio tiene facultades para realizar investigaciones en virtud de los artículos 98, 98A y 99 de la Ley de Comercio, con arreglo a los cuales puede, entre otras cosas, solicitar información o documentos, registrar cualquier instalación mencionada en la orden y recabar pruebas.

3.149. En 2018 la Comisión de Comercio adoptó las Directrices para las Investigaciones en materia de Defensa de la Competencia y los Consumidores, según las cuales las investigaciones deben llevarse a cabo de manera imparcial, objetiva y justa.⁹⁸ La información sobre posibles infracciones puede proceder de distintas fuentes, como reclamaciones, medios de comunicación, otras autoridades u otros procedimientos de la Comisión (por ejemplo, la evaluación de una solicitud de aprobación de una fusión), o de fuentes internas, estudios y análisis de la propia Comisión. Una vez concluida una investigación, podrían adoptarse decisiones relativas a acciones judiciales, compromisos exigibles, acuerdos, amonestaciones, avisos de infracción o cartas de aviso sobre el cumplimiento. Los tribunales pueden exigir a las personas físicas o jurídicas que hayan infringido las normas de competencia el pago de una multa y, en el caso de fusiones anticompetitivas, la venta

⁹⁴ Commerce Commission (2020), *Business Collaboration under COVID-19*. Consultado en https://comcom.govt.nz/data/assets/pdf_file/0019/215812/Business-collaboration-under-COVID-19-guidelines-May-2020.pdf.

⁹⁵ El texto de la Ley del Sector de los Combustibles de 2020 puede consultarse en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2020/0060/latest/LMS321426.html>.

⁹⁶ Commerce Commission, *Market Study into the Grocery Sector*. Consultado en <https://comcom.govt.nz/about-us/our-role/competition-studies/market-study-into-retail-grocery-sectoComr>.

⁹⁷ Electricity Authority (2020), *Saves and Win-backs Code: Amendment*, 18 de febrero de 2020. Consultado en <https://www.ea.govt.nz/assets/dms-assets/26/26369Saves-and-Win-backs-Code-Amendment-Division-Paper.PDF>.

⁹⁸ Commerce Commission (2018), *Competition and Consumer Investigation Guidelines*. Consultado en https://comcom.govt.nz/data/assets/pdf_file/0028/89821/Competition-and-Consumer-Investigation-Guidelines-July-2018.pdf.

de activos o acciones. En el cuadro 3.13 figuran datos sobre la observancia de las disposiciones sobre competencia durante el período 2016-2020.

Cuadro 3.13 Datos sobre la observancia de las disposiciones sobre competencia, 2016-2020

| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|----------------|-----------------|---------------|----------------|----------------|
| 1 Iniciación de investigaciones (número) | | | | | |
| a) Casos relativos a acuerdos anticompetitivos (comportamiento coordinado) | 6 | 8 | 4 | 3 | 4 |
| b) Casos relativos al abuso de la posición dominante (prácticas unilaterales) | 1 | 2 | 0 | 1 | 0 |
| c) Solicitudes de indulgencia recibidas | 4 | 5 | 5 | 6 | 7 |
| d) Solicitudes de aprobación de fusiones | 14 | 7 | 9 | 9 | 11 |
| e) Solicitudes de autorización de fusiones ^a | 0 | 1 | 0 | 1 | 0 |
| f) Investigaciones sobre la observancia de la legislación en materia de fusiones | 0 | 5 | 5 | 3 | 2 |
| 2 Casos concluidos (número) | | | | | |
| a) Investigaciones sobre prácticas anticompetitivas | 7 | 6 | 6 | 1 | 4 |
| b) Investigaciones sobre el abuso de la posición dominante | 1 | 1 | 2 | 1 | 0 |
| c) Casos solucionados | 1 | 2 | 0 | 1 | 4 |
| d i) Decisiones sobre solicitudes de aprobación de fusiones | 12 | 7 | 9 | 11 | 9 |
| d ii) Decisiones sobre solicitudes de autorización de fusiones | 1 | 1 | 0 | 1 | 0 |
| d iii) Solicitudes de aprobación y autorización de fusiones aprobadas o no impugnadas | 13 | 4 | 11 | 14 | 11 |
| d iv) Solicitudes de aprobación y autorización de fusiones rechazadas o retiradas (no aceptadas) | 1 | 5 | 3 | 1 | 0 |
| f) Decisiones relativas a investigaciones sobre la observancia de la legislación en materia de fusiones | 1 | 1 | 7 | 4 | 2 |
| f i) Investigaciones sobre la observancia de la legislación en materia de fusiones que deriven en una impugnación por la NZCC de la fusión en los tribunales | 0 | 0 | 2 | 1 | 0 |
| 3 Sanciones por infracción (número/NZD) | 3 / 4,855 M | 2 / 16,780 M | 1 / 1,05 M | 2 / 4,225 M | 2 / 0,794 M |
| 4 Recursos (concluidos) | 1 | 2 | 2 | 0 | 1 |

Nota: M = millones.

a Las autorizaciones en el contexto de las fusiones se refieren a las partes que solicitan la aprobación de la Comisión para fusiones que probablemente tendrían el efecto de reducir sustancialmente la competencia en un mercado y que normalmente no podrían aceptarse por ese motivo. La prueba empleada para conceder las autorizaciones es la prueba del beneficio público.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

3.3.5.1.2 Cooperación internacional

3.150. Nueva Zelanda sigue cooperando a nivel bilateral con organismos extranjeros encargados de la competencia (cuadro 3.14), así como a nivel multilateral en marcos internacionales como la Red Internacional de la Competencia (ICN) y el Comité de la Competencia de la OCDE. El Marco Multilateral de Asistencia Mutua para las Autoridades encargadas de la Competencia permite a las autoridades competentes de Australia, el Canadá, los Estados Unidos, Nueva Zelanda y el Reino Unido compartir información, teorías sobre casos y técnicas de investigación para coordinar mejor aquellas investigaciones que trasciendan fronteras. La Comisión de la Competencia ha suscrito además un memorando de entendimiento con la Policía de Nueva Zelanda sobre cuestiones relacionadas con las investigaciones.⁹⁹⁺

3.151. La mayoría de los ACR firmados por Nueva Zelanda durante el período examinado incluyen capítulos sobre competencia (cuadro 3.15). Estos capítulos se incorporan para asegurar que los beneficios de los acuerdos no se vean socavados por prácticas anticompetitivas y ofrecer una mayor certidumbre y transparencia a las empresas neozelandesas que desarrollan actividades en países

⁹⁹ Commerce Commission, *Annual Report 2020*. Consultado en https://comcom.govt.nz/data/assets/pdf_file/0018/234027/Commerce-Commission-Annual-Report-2020.pdf.

asociados. En general, en esos capítulos se reconoce la importancia de promover y mantener una reglamentación en materia de competencia que aumente la eficiencia económica y el bienestar del consumidor. Con ese fin, suelen incluir disposiciones sobre transparencia, cooperación y creación de capacidad.

Cuadro 3.14 Acuerdos/arreglos bilaterales firmados sobre cuestiones relativas a la competencia, 2016-2021

| Tipo de acuerdo/arreglo | Partes/participantes | Año |
|--|---|------|
| Acuerdo de Cooperación (intercambio de información y asistencia en materia de investigación) | Comisión de Comercio de Nueva Zelanda y Delegado de la Oficina de Defensa de la Competencia (Canadá) | 2016 |
| Marco Multilateral de Asistencia Mutua y Cooperación para las Autoridades encargadas de la Competencia (MMAC) ^a | Comisión de Comercio de Nueva Zelanda, Comisión Australiana para la Competencia y el Consumo, Oficina de Defensa de la Competencia del Gobierno del Canadá, Autoridad de Competencia y Mercados del Reino Unido, Departamento de Justicia de los Estados Unidos y Comisión Federal de Comercio de los Estados Unidos. | 2020 |

a Según las autoridades, el Marco contribuye a la cooperación y la asistencia coordinadas y oficiosas, como la cooperación en investigaciones, proyectos conjuntos e iniciativas interinstitucionales de formación.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

Cuadro 3.15 Sinopsis de los ACR firmados que incluyen capítulos sobre la competencia, 2016-2021

| ACR | Capítulo sobre la competencia: resumen |
|---|--|
| ALC entre Nueva Zelanda y Corea | Transparencia; existencia de autoridades de competencia y cooperación y coordinación entre ellas; normas sobre celebración de consultas e intercambio de información; y cooperación técnica entre las autoridades. |
| Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) | Adopción o mantenimiento de leyes que prohíban las actividades comerciales fraudulentas y engañosas que puedan distorsionar la competencia; existencia de una autoridad encargada de la observancia; normas relativas a la equidad procesal; transparencia y cooperación; e intercambio de información y experiencias. ¹⁰⁰ |
| Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica (CEP) entre Nueva Zelanda y Singapur - Versión actualizada | Aplicación y observancia de las leyes y los reglamentos sobre competencia de modo que no se discrimine en función de la nacionalidad; derechos de procedimiento para las personas o entidades sometidas a sanciones; cooperación y creación de capacidad. |
| Acuerdo de Asociación sobre Economía Digital (DEPA) | Actividades de cooperación técnica, incluido el intercambio de información y experiencias sobre la elaboración de políticas de competencia en los mercados digitales; intercambio de mejores prácticas sobre la promoción de la competencia en los mercados digitales; prestación de asesoramiento o formación, en particular mediante el intercambio de funcionarios; cooperación en la esfera de la observancia de la legislación en los mercados digitales. |
| Asociación Económica Amplia Regional (RCEP) | Establecimiento o mantenimiento de autoridades encargadas de velar por la observancia de la legislación sobre competencia, y de leyes y reglamentos en la materia para prohibir las actividades contrarias a la competencia; aplicación de la legislación de modo que no se discrimine en función de la nacionalidad; transparencia y cooperación; cooperación técnica. |
| Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China - Versión actualizada | Actuación de conformidad con los principios de transparencia, no discriminación y equidad procesal en la aplicación de la legislación sobre competencia; transparencia y cooperación; independencia de las autoridades encargadas de la competencia. |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

¹⁰⁰ Nueva Zelanda también firmó el Tratado de Asociación Transpacífico (TPP) en febrero de 2016. Tras la retirada de los Estados Unidos de este Tratado, los miembros restantes concluyeron las negociaciones sobre el CPTPP el 23 de enero de 2018.

3.3.5.2 Controles de precios

3.152. Los controles de precios están regulados en el marco de la parte 4 de la Ley de Comercio. La Comisión de Comercio establece controles de precios y de calidad para que las empresas sujetas a la reglamentación no aumenten los precios o reduzcan la calidad más allá de los niveles previstos en los mercados competitivos. Los controles de precios también pueden adaptarse si ello redundaría en el interés a largo plazo de los consumidores (por ejemplo, Powerco, Wellington Electricity). Estos controles se emplean en relación con 4 empresas operadoras de gasoductos (distribución y transmisión), 17 empresas de distribución de electricidad y la única empresa de transmisión de electricidad existente (Transpower).

3.153. Chorus, sociedad cotizada en bolsa, también se rige por la Ley de Telecomunicaciones. Según las autoridades, el objetivo es incentivar que esta sociedad actúe en beneficio de los consumidores y fomentar la competencia en los mercados de telecomunicaciones. Uno de los tipos de controles de precios que se aplican a Chorus consiste en la imposición de un límite máximo de ingresos.

3.3.6 Comercio de Estado, empresas de propiedad estatal y privatización

3.154. Según la notificación más reciente presentada por Nueva Zelandia de conformidad con las disposiciones del párrafo 4 a) del artículo XVII del GATT de 1994 y el párrafo 1 del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XVII, Zespri Group Limited (Zespri) sigue siendo la única empresa comercial del Estado de Nueva Zelandia.¹⁰¹ Zespri tienen un derecho automático, aunque no exclusivo, para exportar kiwis a los mercados extranjeros, excepto a Australia. De conformidad con el Reglamento de Exportación de Kiwis de 1999, los comerciantes privados pueden exportar kiwis a mercados que no sean el de Australia en colaboración con Zespri, a reserva de la autorización de Kiwis de Nueva Zelandia, que es un organismo de reglamentación independiente. No es necesario que los comerciantes privados obtengan esa autorización para exportar kiwis a Australia. La Comisión de Comercio regula los mercados en los que la competencia es escasa o nula (sección 3.3.4).¹⁰²

3.155. El Gobierno tiene una participación en el capital de 50 empresas de distintos sectores de la economía. En el cuadro 3.16 figura una lista ilustrativa de las empresas con participación estatal. Según las autoridades, por lo general las empresas de propiedad del Estado operan en mercados competitivos. El Tesoro examina el desempeño de esas empresas que pueden tener objetivos plena o parcialmente comerciales. Colectivamente, estas empresas emplean a más de 37.000 personas y, en 2021, sus activos sumaban alrededor de NZD 231.000 millones.¹⁰³

Cuadro 3.16 Lista ilustrativa de empresas con participación estatal, 2021

| Designación |
|---|
| <u>Entidades de la Corona autónomas</u> |
| Dirección del Fondo de Pensiones del Gobierno |
| Custodios del Fondo de Pensiones de Nueva Zelandia |
| Comisión de Infraestructura de Nueva Zelandia/ <i>Te Waihangā</i> |
| Comisión de Loterías de Nueva Zelandia |
| Fideicomisario Público |
| <u>Organizaciones comerciales controladas por los consejos</u> |
| Christchurch International Airport Limited |
| Dunedin International Airport Limited |
| Hawke's Bay Airport Limited |
| <u>Agentes de la Corona</u> |
| Accident Compensation Corporation |
| Earthquake Commission |
| <i>Kāinga Ora</i> - Homes and Communities |
| <u>Empresas de la Corona</u> |
| Crown Irrigation Investments Limited |
| New Zealand Growth Capital Partners Limited |
| Radio New Zealand Limited |
| Television New Zealand Limited |

¹⁰¹ Documento G/STR/N/18/NZL de la OMC, de 2 de julio de 2020.

¹⁰² Commerce Commission, *Regulated Industries*. Consultado en <http://www.comcom.govt.nz/regulated-industries/>.

¹⁰³ The Treasury, *Portfolio of Companies and Entities*. Consultado en <https://www.treasury.govt.nz/information-and-services/commercial-portfolio-and-advice/commercial-portfolio>.

| Designación |
|--|
| <u>Institutos de Investigación de la Corona</u> AgResearch Limited Institute of Environmental Science and Research Limited Institute of Geological and Nuclear Sciences Limited Landcare Research New Zealand Limited National Institute of Water and Atmospheric Research Limited New Zealand Forest Research Institute Limited The New Zealand Institute for Plant and Food Research Limited |
| <u>Entidades de la Corona independientes</u> Comisión de Productividad de Nueva Zelanda |
| <u>Empresas de propiedad mixta</u> Genesis Energy Limited Mercury NZ Limited Meridian Energy Limited |
| <u>Sociedades enumeradas en la Lista 4A de la Ley de Finanzas Públicas</u> City Rail Link Limited Crown Asset Management Limited Crown Infrastructure Partners Limited Education Payroll Limited The Network for Learning Limited New Zealand Green Investment Finance Limited Ngāpuhi Investment Fund Limited Ōtākaro Limited Predator Free 2050 Limited Provincial Growth Fund Limited Research and Education Advanced Network New Zealand Limited Southern Response Earthquake Services Limited Tāmaki Redevelopment Company Limited |
| <u>Empresas de propiedad estatal</u> Airways Corporation of New Zealand Limited Animal Control Products Limited AsureQuality Limited Electricity Corporation of New Zealand Limited KiwiRail Holdings Limited Kordia Group Limited Landcorp Farming Limited Meteorological Service of New Zealand Limited New Zealand Post Limited New Zealand Railways Corporation Quotable Value Limited Transpower New Zealand Limited |
| <u>Otras entidades</u> Air New Zealand Limited (sociedad cotizada en bolsa) Fondo Nacional de Previsión (sociedad constituida por ley) Dirección de Financiación de las Administraciones Locales |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

3.3.7 Contratación pública

3.156. El gasto de Nueva Zelanda en actividades de contratación pública representó alrededor del 20% del PIB en 2020. El gasto público en bienes, servicios y obras se estimó en NZD 51.500 millones en 2020, frente a NZD 30.000 millones en 2016 y NZD 42.000 en 2017.¹⁰⁴

3.157. Nueva Zelanda se adhirió al Acuerdo sobre Contratación Pública (ACP de 2012) de la OMC en agosto de 2015 y abrió de ese modo los mercados de contratación pública abarcados por el ACP a la competencia de los proveedores de otras Partes en el Acuerdo. Durante el período objeto de examen se gastaron cerca de NZD 24.000 millones en la contratación de bienes, servicios y obras abarcada por el ACP. El cuadro 3.17 recoge información detallada al respecto.

¹⁰⁴ Datos facilitados por las autoridades.

Cuadro 3.17 Contratación pública en Nueva Zelanda, 2015-2020

(En millones de NZD)

| | Niveles | Valor total de la contratación (abarcada y no abarcada por el ACP) | Contratación abarcada por el ACP | | | | |
|------|-------------------------------|--|----------------------------------|--|------------|--|------------|
| | | | Valor total | Adjudicación mediante licitación pública y selectiva | | Adjudicación mediante licitación restringida | |
| | | | | Valor total | Proporción | Valor total | Proporción |
| 2015 | Gobierno central | | 126 | 108 | 86% | 18 | 14% |
| | Administraciones subcentrales | | 25 | 25 | 99% | 0,4 | 1% |
| | Otras entidades | | 92 | 92 | 100% | - | 0% |
| | Total | 30.000 | 243 | 225 | 93% | 18 | 7% |
| 2016 | Gobierno central | | 4.732 | 4.459 | 94% | 273 | 6% |
| | Administraciones subcentrales | | 692 | 464 | 67% | 228 | 33% |
| | Otras entidades | | 384 | 379 | 99% | 5 | 1% |
| | Total | 30.000 | 6.295 | 5.302 | 91% | 506 | 9% |
| 2017 | Gobierno central | | 1.102 | 829 | 75% | 273 | 25% |
| | Administraciones subcentrales | | 3.417 | 3.366 | 99% | 51 | 1% |
| | Otras entidades | | 2.180 | 2.157 | 98% | 23 | 2% |
| | Total | 42.000 | 6.699 | 6.352 | 94% | 347 | 6% |
| 2018 | Gobierno central | | 1.076 | 808 | 75% | 267 | 25% |
| | Administraciones subcentrales | | 1.861 | 1.738 | 93% | 123 | 7% |
| | Otras entidades | | 2.567 | 2.465 | 96% | 102 | 4% |
| | Total | 42.000 | 5.504 | 5.011 | 91% | 492 | 9% |
| 2019 | Gobierno central | | 1.400 | 851 | 61% | 548 | 39% |
| | Administraciones subcentrales | | 2.014 | 1.730 | 86% | 284 | 14% |
| | Otras entidades | | 2.866 | 2.589 | 90% | 277 | 10% |
| | Total | 42.000 | 6.280 | 5.170 | 82% | 1.109 | 18% |
| 2020 | Gobierno central | | 1.683 | 1.064 | 63% | 618 | 37% |
| | Administraciones subcentrales | | 611 | 255 | 42% | 356 | 58% |
| | Otras entidades | | 461 | 407 | 88% | 54 | 12% |
| | Total | 51.500 | 2.755 | 1.726 | 63% | 1.028 | 37% |

- Nulo.

- Nota:
1. Los datos sobre el valor total de la contratación (abarcada y no abarcada por el ACP) por tipos de entidades no se recaban a nivel central. El gasto total en contratación pública se calcula aproximadamente cada tres años, pero no se desglosa por entidades del Gobierno central, entidades de las administraciones subcentrales y otras entidades.
 2. Los datos correspondientes a 2015 y 2016 se han extraído de los avisos de licitación publicados en el Servicio Público de Licitación Electrónica (GETS). Siempre que ha sido posible se han empleado los valores precisos de los contratos; no obstante, algunos valores se han estimado a partir del punto medio de la franja de precios indicada por la entidad.
 3. Los valores de 2015 representan solo una parte del año (de agosto a diciembre), pues la adhesión de Nueva Zelanda al ACP surtió efecto el 15 de agosto de 2015.
 4. Los datos correspondientes a 2017, 2018 y 2019 se han obtenido de los anuncios de adjudicación de contratos registrados por las entidades gubernamentales en el GETS, salvo la información del Organismo de Transporte Terrestre de Nueva Zelanda, que se ha facilitado por separado.
 5. Los datos de 2020 se han obtenido de los anuncios de adjudicación de contratos registrados por las entidades gubernamentales en el GETS. No se dispone todavía de la información del Organismo de Transporte Terrestre de Nueva Zelanda (que repercute en los valores totales correspondientes a las administraciones subcentrales y otras entidades).

Fuente: Información facilitada por Nueva Zelanda, en particular en las notificaciones de estadísticas sobre contratación pública presentadas por el país al Comité de Contratación Pública.

3.158. El sistema de contratación pública se rige por los denominados cinco principios¹⁰⁵, la Carta de Contratación Pública, las Normas de Contratación Pública y las directrices conexas sobre buenas

¹⁰⁵ Para obtener más información sobre estos cinco principios, véase el sitio web del Departamento de Contratación Pública de Nueva Zelanda: <https://www.procurement.govt.nz/procurement/principles-charter-and-rules/government-procurement-principles/>.

prácticas.¹⁰⁶ Los cinco principios comprenden los siguientes valores generales que fundamentan los procesos de contratación pública: i) orientar la planificación y la gestión para obtener mejores resultados; ii) tratar a todos los proveedores con equidad; iii) contratar al proveedor apropiado; iv) lograr una relación óptima calidad-precio para todas las partes interesadas, y v) respetar las normas establecidas. La Carta establece expectativas sobre la forma en que se debe llevar a cabo la contratación pública a fin de materializar valores públicos, como pueden ser la creación de oportunidades para que las empresas locales participen en la contratación pública, la búsqueda de soluciones nuevas e innovadoras y la colaboración con empresas que cumplan con buenas prácticas de empleo. Las directrices conexas proporcionan asesoramiento adicional sobre la aplicación de un enfoque integral a la contratación estratégica, así como sobre aspectos concretos del proceso de contratación, como la gestión de los conflictos de intereses y de los riesgos derivados del uso de información privilegiada.

3.159. Las Normas de Contratación Pública, que regulan las diferentes etapas del proceso de contratación (desde la planificación hasta la adjudicación del contrato), son de obligado cumplimiento para los departamentos públicos, la Policía de Nueva Zelanda, las Fuerzas de Defensa de Nueva Zelanda y la mayoría de las entidades de la Corona.¹⁰⁷ A todos los demás organismos públicos se les anima a seguir estas Normas, pero no se les obliga a hacerlo.

3.160. Las Normas de Contratación Pública actualizadas entraron en vigor el 1 de octubre de 2019. Una de las principales modificaciones es la introducción de los llamados resultados más amplios: beneficios añadidos en materia social, económica o cultural "derivados de las actividades de contratación".¹⁰⁸ Actualmente, son cuatro los resultados más amplios que las entidades contratantes han de tener en cuenta en sus estrategias y sus distintos procedimientos de contratación y en la etapa relativa a la gestión del contrato:

- mayor acceso para las empresas neozelandesas.¹⁰⁹ En este sentido, se aplica un sistema progresivo de contratación encaminado a diversificar los proveedores del Gobierno, empezando por las empresas maoríes. Este sistema incluye la prescripción de que al menos el 5% del total de los contratos de compra de los organismos gubernamentales sujetos a mandato (incluidos los contratos que superen los valores de umbral del ACP) debe ser adjudicado a empresas maoríes;
- mejora de las capacidades y la formación en materia de construcción;
- mejora de las condiciones para los trabajadores neozelandeses; y
- reducción de las emisiones y los residuos.¹¹⁰

3.161. La nueva versión de las Normas de 2019 comprende contextos y orientaciones adicionales relacionados principalmente con los resultados más amplios. Se han añadido, entre otras, las siguientes cuestiones: i) Nueva Zelanda podrá adoptar medidas que considere necesarias para dispensar un trato favorable a los maoríes, a condición de que no se apliquen esas medidas en forma que constituya un medio de discriminación arbitraria o injustificable o una restricción encubierta al

¹⁰⁶ Todos los documentos pertinentes pueden consultarse en el sitio web del Departamento de Contratación Pública de Nueva Zelanda: <https://www.procurement.govt.nz/procurement/principles-charter-and-rules/>.

¹⁰⁷ La lista de organismos públicos a los que se les exige que apliquen las Normas o se les alienta a hacerlo puede consultarse en el sitio web del Departamento de Contratación Pública de Nueva Zelanda: <https://www.procurement.govt.nz/about-us/mandate-and-eligibility/eligible-agencies-procurement/>.

¹⁰⁸ Véase la Norma 16, relativa a los resultados más amplios.

¹⁰⁹ Las directrices relativas a la eliminación de obstáculos a las empresas neozelandesas (consultadas en <https://www.procurement.govt.nz/assets/procurement-property/documents/broader-outcomes/removing-barriers-for-new-zealand-businesses.pdf>) y al apoyo a las empresas de maoríes, de pueblos del Pacífico y de la región (consultadas en <https://www.procurement.govt.nz/assets/procurement-property/documents/broader-outcomes/supporting-maori-pasifika-and-regional-businesses.pdf>) ofrecen más información.

¹¹⁰ Los resultados más amplios se explican detalladamente en las Normas. La Norma 17, por ejemplo, obliga a las entidades contratantes a considerar la forma en que pueden facilitar el acceso de las empresas neozelandesas al sector de la contratación pública, incluidas las empresas de maoríes, de pueblos del Pacífico y de la región, así como las empresas sociales. No obstante, al facilitar el acceso a las empresas locales no debe violarse el principio de no discriminación, y el contrato debe adjudicarse al proveedor que ofrezca la mejor relación calidad-precio.

comercio de mercancías, el comercio de servicios y las inversiones¹¹¹; ii) se alienta a las entidades contratantes a que colaboren en mayor medida con las empresas locales, sobre todo con las empresas sociales y las empresas de maoríes, de pueblos del Pacífico y de la región, en el caso de la contratación por debajo de los umbrales establecidos en el país; y iii) las entidades contratantes deben exigir a sus proveedores que garanticen y demuestren que ellos, y su cadena de suministro nacional, cumplen todas las normas aplicables en materia de trabajo y de salud y seguridad.¹¹² Se ha añadido asimismo una nueva norma que obliga a las entidades contratantes a abonar sin demora los honorarios de los contratistas.

3.162. En mayo de 2021, el Consejo de Ministros aprobó dos nuevas normas. Con arreglo a la Norma 12A, es posible declarar medidas nacionales, regionales o sectoriales en materia de contratación, a saber, medidas para hacer frente a una crisis social, económica o ambiental que se derive de un período de emergencia o que no constituya por lo demás una situación de emergencia. Tales medidas deben ser compatibles con los compromisos internacionales asumidos por Nueva Zelanda en materia de contratación pública. Además, la Norma 18A exige a las entidades contratantes que estudien la manera en que pueden crear ofertas de empleo de calidad.

3.163. El Servicio Público de Licitación Electrónica (GETS) es una plataforma de contratación electrónica en la cual las entidades contratantes deben enumerar las oportunidades de contratación, además de dar acceso a toda la documentación pertinente al respecto. El GETS no abarca la totalidad del proceso de contratación, desde la elaboración del presupuesto y la planificación hasta la gestión y el pago de los contratos, pero permite publicar las oportunidades de contratación y recibir ofertas. Este servicio es gratuito. Asimismo, Nueva Zelanda asumió, en el marco de la Asociación para un Gobierno Abierto y el Plan de Acción Nacional 2018-2020, el compromiso de publicar en un formato abierto la información relacionada con las actividades de contratación.¹¹³

3.164. Nueva Zelanda cuenta con varios tipos de acuerdos especiales de compra, por ejemplo: i) grupo de proveedores: contratos suscritos con proveedores que han recibido aprobación por estar en posición de cumplir y que han aceptado los términos y condiciones de suministro¹¹⁴; ii) contratos comunes a todos los niveles de Gobierno, es decir, acuerdos con proveedores aprobados para el suministro de determinados bienes o servicios comunes adquiridos por todas las entidades del Gobierno¹¹⁵; iii) contratos sindicados, en los que por lo general participa un grupo de entidades que ponen en común sus respectivas necesidades y realizan compras de manera colectiva; y iv) contratos comunes de capacidad (CC), los cuales establecen diferentes acuerdos con proveedores aprobados para el suministro de determinados bienes, servicios u obras comunes adquiridos por todos los niveles de Gobierno. Este último tipo puede tener carácter obligatorio o voluntario, y su utilización puede conllevar una tasa administrativa o un derecho. Los contratos comunes a todos los niveles de Gobierno son obligatorios para los departamentos de la administración pública, la Policía de Nueva Zelanda, las Fuerzas de Defensa de Nueva Zelanda, los agentes de la Corona, las entidades de la Corona independientes, las entidades de la Corona autónomas, las empresas de la Corona y las sociedades enumeradas en la Lista 4A de la Ley de Finanzas Públicas, y tienen carácter voluntario para las demás entidades contratantes. Los acuerdos consistentes en grupos de proveedores y contratos sindicados son voluntarios para todas las entidades contratantes.

3.165. El Departamento de Contratación Pública de Nueva Zelanda (NZGP) es el organismo central de compras del país. Se encarga de establecer los contratos comunes a todos los niveles de Gobierno

¹¹¹ New Zealand Government Procurement (2019), *Government Procurement Rules*. Consultado en <https://www.procurement.govt.nz/assets/procurement-property/documents/government-procurement-rules.pdf>.

¹¹² Para obtener más información, véase la Norma 19, relativa a la mejora de las condiciones de los trabajadores neozelandeses. En la Norma 20, relativa a la transición a una economía con cero emisiones netas y la concepción de un sistema sin residuos, se incluye otra disposición en materia de sostenibilidad con arreglo a la cual las entidades contratantes deben favorecer la contratación de bienes y servicios que generen pocos desechos y emisiones.

¹¹³ El compromiso 12 del Plan de Acción Nacional 2018-2020 tiene por objeto "publicar los datos correspondientes a los contratos adjudicados por el Gobierno que estén a disposición del público en el Servicio Público de Licitación Electrónica (GETS) como datos abiertos". Open Government Partnership New Zealand, *Third National Action Plan*. Consultado en <https://ogp.org.nz/new-zealands-plan/third-national-action-plan-2018-2020>.

¹¹⁴ Las entidades podrán establecer tales grupos para su propio uso únicamente o para su uso por otras entidades cuando se establezcan y se aprueben como contratos sindicados abiertos.

¹¹⁵ Todas las entidades tienen que realizar sus adquisiciones por medio de estos acuerdos, a menos que haya una buena razón para no hacerlo.

para los bienes y servicios de uso habitual, prestar asesoramiento al Gobierno en materia de políticas, crear capacidad de contratación y proporcionar asesoramiento y ayuda práctica a las entidades contratantes.

3.166. Los proveedores que se consideren agraviados pueden reclamar ante la correspondiente entidad contratante si, a su juicio, han recibido un trato injusto, y la entidad está en la obligación de dar respuesta a la reclamación y cursarla con imparcialidad. Si tras celebrar consultas con la entidad contratante el proveedor sigue sin estar conforme, tiene a su disposición varios mecanismos de reparación, por ejemplo, de examen o investigación independientes; de mediación o de solución alternativa de diferencias; de investigación a cargo del Auditor General, el Defensor del Pueblo, la Comisión de los Servicios Públicos o la Comisión de Comercio; y de revisión judicial. Los proveedores que se consideren agraviados tienen libertad para elegir el foro en el que presentar la reclamación.

3.3.7.1 Umbrales y exenciones

3.167. En general, las Normas se aplican a los siguientes tipos de contratación:

- la contratación de bienes o servicios o de obras de renovación o una combinación de bienes y servicios u obras de renovación, cuando el valor máximo total estimado sea igual a NZD 100.000 (excluido el impuesto sobre bienes y servicios) o sobrepase ese umbral; y
- la contratación de bienes o servicios o de trabajos para nuevas obras de construcción, cuando el valor máximo total estimado sea igual a NZD 9 millones (excluido el impuesto sobre bienes y servicios) o sobrepase ese umbral.

3.168. Ahora bien, como las Normas establecen mejores prácticas, también pueden aplicarse a los procedimientos de contratación cuyo valor sea inferior a los umbrales.

3.169. Las entidades contratantes pueden optar por no atenerse a las Normas en determinados casos, por ejemplo, cuando la contratación tenga lugar entre dos entidades contratantes o se realice en pro del desarrollo internacional o para preservar intereses militares y de seguridad esenciales. No obstante, incluso en esos casos, las entidades contratantes han de seguir los principios establecidos y las directrices sobre buenas prácticas.

3.170. En caso de que el valor de la contratación sea superior al valor de umbral, la entidad contratante debe anunciar públicamente las oportunidades de contratación pública en el GETS. También pueden utilizarse otros medios de difusión. Las Normas prevén exenciones de la obligación relativa al anuncio público en caso de emergencia, cuando solo haya un proveedor en el mercado y cuando las condiciones sean sumamente ventajosas para la entidad contratante. En tales casos, las entidades contratantes pueden optar por un procedimiento competitivo restringido (en el que participa un número reducido de proveedores conocidos y se utilizan solicitudes de estimaciones, ofertas o propuestas) o por la contratación directa (en la que se trata con un proveedor conocido y se utilizan solicitudes de estimaciones, ofertas o propuestas). Las entidades contratantes no pueden recurrir a las exenciones de la obligación relativa al anuncio público de la contratación: i) para evitar la competencia; ii) para proteger a los proveedores nacionales; o iii) para discriminar contra cualquier proveedor nacional o internacional. Por otro lado, aun en el caso de la contratación exenta se deben cumplir otras Normas aplicables.

3.3.7.2 Cooperación internacional

3.171. Durante el período abarcado por el presente informe, Nueva Zelanda concluyó varios ACR. Entre ellos, el ALC entre Nueva Zelanda y Corea, la versión actualizada del Acuerdo sobre el Estrechamiento de la Asociación Económica entre Nueva Zelanda y Singapur y el CPTPP incluyen capítulos dedicados a la contratación pública que prevén prescripciones sobre transparencia, así como sobre el acceso recíproco a los mercados de contratación pública. La versión actualizada del Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China contiene disposiciones sobre transparencia y lucha contra la corrupción, así como el compromiso por parte de China de entablar negociaciones con Nueva Zelanda una vez que concluya su adhesión al ACP o en el caso de que se propusiese negociar dichas disposiciones con otro país. El Acuerdo de Asociación sobre Economía Digital (DEPA) incluye una disposición en la que se reconoce que la economía digital repercutirá en la contratación

pública. El capítulo del RCEP relativo a la contratación pública trata principalmente de la transparencia y la cooperación en este ámbito.

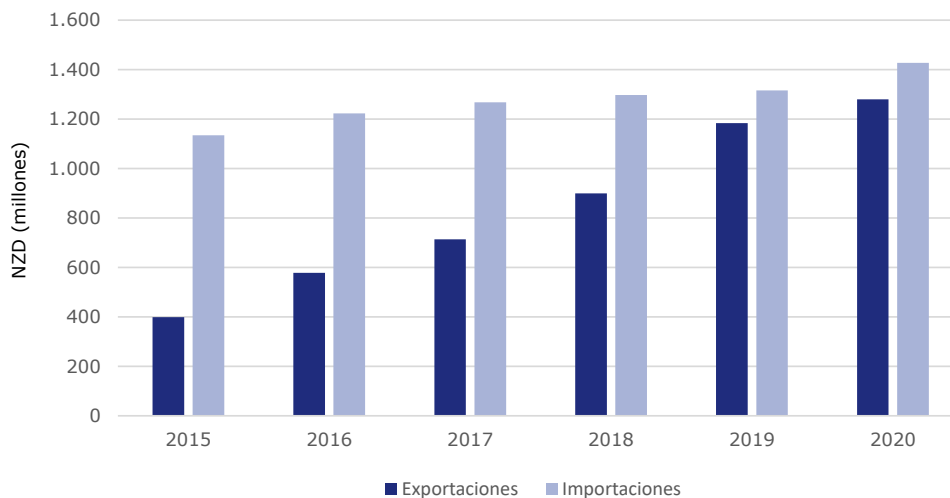
3.3.8 Derechos de propiedad intelectual

3.3.8.1 Panorama general

3.172. Los derechos de propiedad intelectual tienen una importancia económica considerable para Nueva Zelanda. Entre 2015 y 2020, los ingresos procedentes de regalías y derechos de licencia en concepto de propiedad intelectual relacionados con el comercio aumentaron un 125% y ascendieron a algo más de USD 825 millones.¹¹⁶ Durante el mismo período, el déficit comercial se redujo significativamente, aunque Nueva Zelanda sigue siendo un país importador neto de propiedad intelectual (gráfico 3.4).

3.173. El marco institucional del régimen de propiedad intelectual de Nueva Zelanda no varió durante el período objeto de examen. El Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo (MBIE) se encarga de elaborar la política y la legislación sobre propiedad intelectual. La Oficina de Propiedad Intelectual de Nueva Zelanda (IPONZ), brazo operativo del MBIE, se ocupa del registro y la concesión de derechos de propiedad intelectual, con la excepción del derecho de autor y los derechos sobre los esquemas de trazado, que se otorgan automáticamente en el momento de la creación. La Oficina de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales, que es parte de la IPONZ, está encargada de examinar las solicitudes de registro de obtenciones vegetales. El Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio (MFAT), junto con el MBIE, negocia y elabora capítulos sobre propiedad intelectual para su inclusión en acuerdos internacionales y representa a Nueva Zelanda en otros debates internacionales relacionados con la propiedad intelectual.

Gráfico 3.4 Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.p., 2015-2020¹¹⁷



Fuente: Stats NZ. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/information-releases/balance-of-payments-and-international-investment-position-year-ended-31-march-2021>.

3.174. En el cuadro A3.2 se resumen las leyes sustantivas que abordan cada uno de los tipos de derechos de propiedad intelectual más importantes. Durante el período objeto de examen, varias leyes sobre propiedad intelectual fueron objeto de modificaciones, que se describen en las secciones

¹¹⁶ Datos del Banco Mundial. Consultado en <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.GSR.ROYL.CD?locations=NZ>.

¹¹⁷ Los cargos por el uso de la propiedad intelectual son los pagos efectuados y recibidos entre residentes y no residentes en relación con el uso autorizado de derechos de propiedad (como patentes, marcas registradas, derechos de autor, procesos y diseños industriales —incluidos los secretos comerciales— y concesiones) y con el uso, mediante acuerdos de licencia, de originales o prototipos producidos (como los derechos de autor por libros y manuscritos, programas de informática, trabajos cinematográficos y grabaciones de sonido) y derechos conexos (por ejemplo, los correspondientes a presentaciones en vivo y transmisiones por televisión, cable o vía satélite).

pertinentes *infra*.¹¹⁸ Tal vez lo más significativo sea la entrada en vigor en 2017 de la Ley de Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) de 2006. Se esperan más cambios en breve: está previsto que en 2022 entre en vigor un nuevo régimen de protección de los derechos sobre las obtenciones vegetales; el MBIE está redactando un Proyecto de Ley de Modificación de la Legislación sobre Propiedad Intelectual, de carácter general, por el que se introducirían modificaciones técnicas en la Ley de Patentes de 2013, la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002, la Ley de Dibujos y Modelos de 1953 y sus reglamentos conexos¹¹⁹; y en 2017 el Gobierno inició un examen continuo del régimen de derecho de autor de Nueva Zelanda, que puede verse afectado por un nuevo Acuerdo de Libre Comercio (ALC) con el Reino Unido, firmado el 28 de febrero de 2022.

3.3.8.2 Políticas de promoción y comercialización de la innovación

3.175. El Gobierno viene elaborando una Estrategia de Investigación, Ciencia e Innovación desde 2018.¹²⁰ A finales de octubre de 2021 inició nuevas consultas sobre el sistema de investigación, ciencia e innovación.¹²¹ La innovación, es decir, "el desarrollo de Nueva Zelanda como centro neurálgico de una actividad comercial de alto valor e intensiva en conocimientos que intensifique la labor de investigación y desarrollo (I+D)", figuraba entre las seis esferas prioritarias del Programa de Crecimiento de las Empresas 2015/2016 del Gobierno.¹²² En 2014, las dos terceras partes aproximadamente de los gastos de I+D de Nueva Zelanda correspondieron al sector manufacturero, las industrias primarias, la tecnología de la información y las comunicaciones, la salud y el medio ambiente.¹²³ Aunque el gasto interno bruto en I+D de Nueva Zelanda aumentó del 1,23% del PIB en 2015 al 1,41% en 2019, sigue siendo bajo en comparación con el de otros países de la OCDE. Sin embargo, la proporción de actividades de I+D del país financiadas por el Gobierno es superior al promedio de la OCDE.¹²⁴ Según estimaciones de la OCDE, los bajos niveles de inversión en I+D podrían representar el 40% aproximadamente de la diferencia de productividad entre Nueva Zelanda y la media de la OCDE.¹²⁵ El Gobierno se propone aumentar el gasto total de I+D al 2% del PIB para 2027. En un esfuerzo por impulsar las actividades de I+D del sector privado, en 2019 introdujo una bonificación fiscal para I+D del 15%¹²⁶ y posteriormente mejoró su

¹¹⁸ Nueva Zelanda ha notificado al Consejo de los ADPIC la mayoría de las nuevas leyes y reglamentos y las modificaciones de las leyes y reglamentos vigentes. En las notas de pie de página pertinentes figuran referencias a las notificaciones correspondientes, que llevan la signatura de la serie IP/N/1/NZL/-.

¹¹⁹ MBIE, *Proposed Intellectual Property Laws Amendment Bill*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/intellectual-property/proposed-intellectual-property-laws-amendment-bill/>.

¹²⁰ MBIE, *Research, Science and Innovation System Performance Report 2018*, página 2. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/dmsdocument/1499-research-science-and-innovation-system-performance-report-2018>.

¹²¹ MBIE (2021), "MBIE Open Consultation on Issues Facing Research, Science and Innovation System", 28 de octubre de 2021, consultado en <https://www.mbie.govt.nz/about/news/mbie-opens-consultation-on-issues-facing-research-science-and-innovation-system/>; y *Te Ara Paerangi - Future Pathways*, consultado en <https://www.mbie.govt.nz/science-and-technology/science-and-innovation/research-and-data/te-ara-paerangi-future-pathways/>.

¹²² New Zealand Government (2015), *The Business Growth Agenda 2015/16: Toward 2025*, página 6. Consultado en <https://www.beehive.govt.nz/sites/default/files/Business%20Growth%20Agenda%20-%20Towards%202025.pdf>.

¹²³ MBIE, *National Statement of Science Investment, 2015-2025*, página 34. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/2eaba48268/national-statement-science-investment-2015-2025.pdf>.

¹²⁴ OCDE, *Main Science and Technology Indicators*, vol. 2021, número 1, cuadros 2 y 14. Consultado en <https://www.oecd-ilibrary.org/docserver/eea67efc-en.pdf?expires=1635607066&id=id&accname=ocid195767&checksum=4C13C1EB2473881A8686F8DFDEF83BAE>. La inversión total del Gobierno en investigación, ciencia e innovación en el ejercicio económico 2020/2021 fue de unos NZD 1.800 millones. MBIE (2020), *Briefing for the Incoming Minister of Research, Science and Innovation*, noviembre de 2020, página 24. Consultado en <https://www.beehive.govt.nz/sites/default/files/2020-12/RSI.pdf>.

¹²⁵ MBIE (2016), *What We Know (And Don't Know) about Economic Growth in New Zealand*, Working Paper 16/01, página 25. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/dmsdocument/4028-what-we-know-and-dont-know-about-economic-growth-in-new-zealand>.

¹²⁶ Taxation (Research and Development Tax Credits) Act 2019. Consultado en <https://legislation.govt.nz/act/public/2019/0015/latest/LMS110236.html>.

reembolso para que las empresas deficitarias y aquellas que aún no hubieran obtenido beneficios pudieran recibir la bonificación en efectivo.¹²⁷

3.176. Nueva Zelanda cuenta con ocho universidades, siete Institutos de Investigación de la Corona y varias organizaciones de investigación independientes que realizan investigaciones financiadas con fondos públicos.¹²⁸ En un estudio reciente de la IPONZ se constató que el 8% de la actividad nacional en materia de patentes en Nueva Zelanda procede de sus universidades e Institutos de Investigación de la Corona, que son fuentes de tecnología de alta calidad comercializable a menudo patentada para facilitar la transferencia de tecnología (licencias).¹²⁹ A pesar de los bajos niveles de inversión en comparación con otras pequeñas economías avanzadas, los investigadores de Nueva Zelanda han tenido una repercusión en sus ámbitos académicos, según sus tasas de publicación y referencia.¹³⁰

3.177. La Declaración Nacional de Inversión Científica 2015-2025 ofrece la visión a largo plazo, así como orientación estratégica, para las inversiones públicas de Nueva Zelanda en ciencia.¹³¹ El MBIE, en colaboración con otros organismos, entre ellos Callaghan Innovation, el Consejo de Investigación Sanitaria y la Real Sociedad de Nueva Zelanda, coordina las rondas de financiación competitiva para apoyar las inversiones en más de una docena de diferentes fondos, planes, redes, iniciativas y becas, por ejemplo los siguientes: i) la Red de Asociados para la Comercialización, que ayuda a crear la capacidad necesaria para convertir la investigación científica financiada con fondos públicos en productos comercialmente viables; y ii) el Fondo Acelerador de Proyectos Incipientes, que proporciona financiación para proyectos de actividades de comercialización de tecnología en sus etapas iniciales.¹³²

3.178. Callaghan Innovation es una entidad de la Corona independiente cuya misión es ayudar a las empresas nacionales a comercializar sus innovaciones. Ofrece diversos servicios y programas adaptados, como acceso a expertos, desarrollo de tecnologías y productos, competencias para la innovación, colaboración entre empresas, y becas de I+D y préstamos para promover el crecimiento de las empresas.¹³³ Aunque presta asistencia a las empresas en todas las etapas, ofrece programas especializados para empresas emergentes. Las incubadoras dirigidas a fundadores de empresas, en funcionamiento desde 2001, ayudan a acelerar la inserción en el mercado de sus empresas emergentes prestando a los empresarios servicios básicos de apoyo comercial y de creación de redes. Las incubadoras de tecnología, inicialmente puestas en marcha como programa piloto en 2014 con financiación pública y privada, operan aplicando un enfoque basado en el mercado y en la rentabilidad y trabajan con empresas cuya actividad se centra en gran medida en la propiedad intelectual para identificar ideas o tecnologías basadas en la propiedad intelectual comercialmente viables en torno a las cuales se pueda crear una empresa.¹³⁴ Callaghan Innovation también financia programas de aceleradores de tres a cinco meses de duración en cuyo marco se ofrecen servicios de orientación, asesoramiento y apoyo comercial centrados en el desarrollo rápido e intensivo de productos a fin de establecer empresas preparadas para recibir inversiones.¹³⁵ Una vez que una empresa está lista para expandirse a nivel internacional, puede beneficiarse de la asistencia de

¹²⁷ COVID-19 Response (Taxation and Social Assistance Urgent Measures) Act 2020. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2020/0008/latest/whole.html>.

¹²⁸ MBIE (2020), *Briefing for the Incoming Minister of Research, Science and Innovation*, página 5.

¹²⁹ Derwent (2020), *Survey of New Zealand Patent Activity*, página 37. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/assets/pdf/about-iponz/clarivate-report-survey-of-new-zealand-patent-activity.pdf>. La Ley de Patentes de 2013 adoptó la norma internacional de la novedad absoluta, y no la de la novedad local, y obliga a los examinadores a analizar la actividad inventiva de una invención.

¹³⁰ MBIE (2020), *Briefing for the Incoming Minister of Research, Science and Innovation*, página 10.

¹³¹ MBIE, *National Statement of Science Investment, 2015-2025*.

¹³² MBIE, *Funding Agencies*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/science-and-technology/science-and-innovation/funding-information-and-opportunities/funding-agencies/>.

¹³³ CI, *About: Our Role*. Consultado en <https://www.callaghaninnovation.govt.nz/about-us/our-role>. Véase también Consejo de los ADPIC, Acta de la reunión celebrada el día 13 de febrero de 2019, documento IP/C/M/91/Add.1 de la OMC, de 2 de abril de 2019, párrafos 276 y 277.

¹³⁴ CI, *Access to Experts: Technology Incubators*, consultado en <https://www.callaghaninnovation.govt.nz/access-experts/technology-incubators/>; y CI (2019), "Changes to Boost Startup Incubation and Networks", 8 de abril de 2019, consultado en <https://www.callaghaninnovation.govt.nz/news-and-events/changes-boost-startup-incubation-and-networks>. Véase también Consejo de los ADPIC, Acta de la reunión celebrada el 11 de junio de 2014, documento IP/C/M/76/Add.1 de la OMC, de 18 de agosto de 2014, párrafos 320 a 322.

¹³⁵ CI, *Access to Experts: Accelerators*. Consultado en <https://www.callaghaninnovation.govt.nz/access-experts/accelerators>.

Comercio y Empresas de Nueva Zelanda (NZTE), organismo internacional de desarrollo empresarial de Nueva Zelanda.¹³⁶ El Fondo para el Crecimiento Internacional, del NZTE, presta asistencia a las empresas que tienen posibilidades de contribuir al crecimiento económico a largo plazo de Nueva Zelanda apoyando las iniciativas encaminadas a adquirir capacidades fundamentales para el crecimiento de las empresas (sección 3.2.4).¹³⁷

3.179. La IPONZ también se ha comprometido a aumentar la sensibilización sobre la propiedad intelectual entre las pequeñas y medianas empresas nuevas y empresas emergentes puestas en marcha cada año que no registran su propiedad intelectual, cuyo número se estima en 10.000. Ha iniciado campañas en línea en las que se aprovechan los medios sociales y ha creado tarjetas de propiedad intelectual para las exposiciones itinerantes de las pequeñas empresas. Se ha diseñado una nueva herramienta en línea para la comprobación de marcas de fábrica o de comercio con el fin específico de ayudar a las pequeñas empresas y a aquellas que no son expertas en propiedad intelectual a determinar rápidamente, utilizando tecnología de inteligencia artificial de aprendizaje profundo, si un nombre comercial o un logotipo ya está registrado.¹³⁸ La IPONZ también proporciona una serie de recursos en línea para ayudar a las empresas a obtener, proteger y gestionar sus derechos de propiedad intelectual y evitar conflictos con los derechos de otros.¹³⁹

3.3.8.3 Contexto internacional

3.180. Nueva Zelanda es miembro de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI) desde 1984 y es signataria de 14 tratados administrados por la OMPI.¹⁴⁰ Durante el período objeto de examen se adhirió a cuatro de ellos: i) el Tratado de Budapest sobre el Reconocimiento Internacional del Depósito de Microorganismos a los fines del Procedimiento en materia de Patentes; ii) el Tratado de Marrakech para facilitar el acceso a las obras publicadas a las personas ciegas, con discapacidad visual o con otras dificultades para acceder al texto impreso (Tratado de Marrakech administrado por la OMPI); iii) el Tratado de la OMPI sobre Derecho de Autor; y iv) el Tratado de la OMPI sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas. También se adhirió al Acta de París (1971) del Convenio de Berna para la Protección de las Obras Literarias y Artísticas durante dicho período. Nueva Zelanda es parte en el Acta de 1978 del Convenio Internacional para la Protección de las Obtenciones Vegetales (Convenio de la UPOV) desde 1981, y en el Convenio sobre la Diversidad Biológica desde 1993. El Protocolo por el que se enmienda el Acuerdo sobre los ADPIC entró en vigor para Nueva Zelanda el 23 de enero de 2017.

3.181. Nueva Zelanda también es parte en una serie de instrumentos bilaterales, regionales y multilaterales, entre ellos acuerdos comerciales regionales (ACR), tratados sobre inversiones, acuerdos marco, memorandos de entendimiento y acuerdos de cooperación, en los que se aborda la propiedad intelectual. En la mayoría de sus ALC se incluyen disposiciones sobre el tema. El Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP), que entró en vigor durante el período objeto de examen, y la Asociación Económica Amplia Regional (RCEP), que se firmó en dicho período, contienen extensos capítulos dedicados a la propiedad intelectual y prevén elevados niveles de protección. El ALC entre Nueva Zelanda y Corea, que entró en vigor a finales de 2015, también contiene un capítulo sobre propiedad intelectual e incluye compromisos específicos relativos a la protección de las marcas de fábrica o de comercio, el derecho de autor y los derechos conexos, las medidas de protección tecnológica y la información electrónica sobre la gestión de derechos, y la observancia. Nueva Zelanda ha seguido colaborando en cuestiones relacionadas con la propiedad intelectual con la Asociación de Naciones de Asia Sudoriental; Australia; China; Hong Kong, China;

¹³⁶ NZTE, *About NZTE*. Consultado en <https://www.nzte.govt.nz/page/about-nzte>. Véase también Consejo de los ADPIC, Acta de la reunión celebrada el día 13 de febrero de 2019, documento IP/C/M/91/Add.1 de la OMC, de 2 de abril de 2019, párrafo 278.

¹³⁷ Información facilitada por las autoridades. Véase MBIE (2015), *Evaluation of the NZTE International Growth Fund*, abril de 2015. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/dmsdocument/2270-evaluation-nzte-international-growth-fund-pdf>.

¹³⁸ IPONZ (2021), *IPONZ Year in Review 2019/20*, páginas 9 y 10. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/assets/pdf/about-iponz/iponz-year-in-review-201920.pdf>.

¹³⁹ IPONZ, *IP Business Management*. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/about-ip/overview/ip-business-management/>.

¹⁴⁰ OMPI, *Tratados administrados por la OMPI*. Consultado en https://wipolex.wipo.int/es/treaties/ShowResults?country_id=134C.

Malasia; Singapur; y Tailandia en el contexto de los ALC y de los acuerdos de asociación económica (AEE) en vigor con esos países.¹⁴¹

3.182. El 28 de febrero de 2022, Nueva Zelanda firmó un nuevo ALC con el Reino Unido. De entrar en vigor conforme a lo previsto para finales de 2022, el ALC obligaría a Nueva Zelanda a introducir determinados cambios en su sistema de derecho de autor, entre ellos una ampliación de 20 años del plazo de protección del derecho de autor para los autores, los artistas intérpretes o ejecutantes y los productores (de manera que el plazo de protección actual, que abarca la vida más 50 años, pasaría a abarcar la vida más 70 años y el plazo de protección actual de 50 años pasaría a ser de 70 años); el establecimiento de un sistema de derechos de reventa de los artistas; y la ampliación de los derechos de los artistas intérpretes o ejecutantes. Asimismo, le obligaría a hacer todos los esfuerzos razonables por adherirse al Arreglo de La Haya relativo al registro internacional de dibujos y modelos industriales, administrado por la OMPI.¹⁴²

3.183. La IPONZ continúa fortaleciendo sus vínculos con otras oficinas de propiedad intelectual, en particular con las de asociados fundamentales (Reino Unido, Singapur, Australia, Canadá, Japón, China y Fiji). En 2017 se sumó al programa piloto del procedimiento mundial acelerado de examen de solicitudes de patente, que permite a los solicitantes de patentes solicitar un examen acelerado basándose en que una o más reivindicaciones incluidas en la solicitud han sido consideradas admisibles por otra de las 27 oficinas de propiedad intelectual participantes en el programa.¹⁴³ Nueva Zelanda también colabora con sus vecinos regionales en cuestiones relacionadas con la propiedad intelectual en el marco del Grupo de Expertos en Derechos de Propiedad Intelectual del APEC.¹⁴⁴

3.3.8.4 Recursos genéticos, conocimientos tradicionales y folclore

3.184. La protección, utilización y custodia del *mātauranga Māori* (sistema de conocimientos maorí) y otros *tāonga* (tesoros tangibles e intangibles maoríes), incluidas las relaciones de la población indígena maorí de Nueva Zelanda con la flora y la fauna del país, son consideraciones importantes en la evolución del sistema de propiedad intelectual de Nueva Zelanda. Los actuales regímenes neozelandeses de patentes y marcas de fábrica o de comercio incluyen disposiciones destinadas a impedir el registro de marcas de fábrica o de comercio o la concesión de patentes que serían consideradas ofensivas por los maoríes o contrarias a los valores maoríes. La IPONZ puede remitir una solicitud de marca de fábrica o de comercio, indicación geográfica, dibujo o modelo, o patente a un Comité Asesor Maorí para que le preste asesoramiento, que el Comisionado tiene facultades discretionales para seguir. En 2014, la tribu maorí *Ngāti Toa Rangatira* obtuvo, mediante legislación, un derecho de atribución en relación con la haka *Ka Mate*, una danza tradicional de guerra.¹⁴⁵

3.185. Durante el período objeto de examen se aplicó un enfoque "a todos los niveles de Gobierno", *Te Pae Tawhiti*, para abordar las cuestiones planteadas y las recomendaciones formuladas en el informe Wai 262 del Tribunal Waitangi¹⁴⁶ de 2011, titulado "*Ko Aotearoa Tenei*"¹⁴⁷, sobre las reclamaciones según las cuales el Gobierno no había protegido adecuadamente el *mātauranga Māori* y otros *tāonga*. El Gobierno y los maoríes trabajan conjuntamente para abordar la protección, la

¹⁴¹ MFAT, *Free Trade Agreements*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/free-trade-agreements/>.

¹⁴² MFAT, *New Zealand-United Kingdom Free Trade Agreement*, consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/free-trade-agreements/free-trade-agreements-under-negotiation/new-zealand-united-kingdom-free-trade-agreement/>; y United Kingdom Department for International Trade, *UK-New Zealand Free Trade Agreement*, consultado en <https://www.gov.uk/government/collections/uk-new-zealand-free-trade-agreement>.

¹⁴³ IPONZ, *Global Patent Prosecution Highway*. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/about-ip/patents/qpph/>.

¹⁴⁴ APEC, *Intellectual Property Rights Experts Group*. Consultado en <https://www.apec.org/groups/committee-on-trade-and-investment/intellectual-property-rights-experts-group>.

¹⁴⁵ Haka Ka Mate Attribution Act 2014. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2014/0018/latest/DLM5954403.html>.

¹⁴⁶ El Tribunal Waitangi es una comisión permanente de investigación que formula recomendaciones sobre las reclamaciones presentadas por los maoríes en relación con medidas de la Corona que supuestamente infringen el Tratado de Waitangi, un acuerdo de 1840 entre la Corona Británica y los *rangatira* (jefes) maoríes.

¹⁴⁷ Waitangi Tribunal (2011), "*Ko Aotearoa Tēnei: Report on the Wai 262 Claim Released*", 2 de julio de 2011. Consultado en <https://www.waitangitribunal.govt.nz/news/ko-aotearoa-tenei-report-on-the-wai-262-claim-released/>.

utilización y el desarrollo del *mātauranga Māori* y otros *tāonga* y, con ello, obtener beneficios económicos, sociales, ambientales y culturales duraderos para Aotearoa (Nueva Zelanda).¹⁴⁸

3.186. En el Proyecto de Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales¹⁴⁹, pendiente en el Parlamento, se propone, en consonancia con las recomendaciones del Tribunal Waitangi¹⁵⁰, el establecimiento de un Comité Asesor Maorí. El Comité estaría facultado para, entre otras cosas, evaluar y determinar si un derecho sobre una obtención vegetal, de concederse, podría tener un efecto desfavorable en la relación del *kaitiaki* (custodio) con la variedad vegetal autóctona o con una variedad vegetal no autóctona de importancia que sea objeto de la correspondiente solicitud y, en caso afirmativo, denegar el registro de ese derecho. Como parte de su revisión de la Ley de Derecho de Autor de 1994, el Gobierno está considerando la recomendación del Tribunal Waitangi de que las expresiones tangibles e intangibles de las tradiciones artísticas y culturales maoríes deben abordarse mediante un nuevo régimen jurídico *sui generis*. También está aplicando, en el contexto de una política general de bioprospección, la recomendación del Tribunal Waitangi de que se exija a los solicitantes de patentes que divulguen el origen de los recursos genéticos y los conocimientos tradicionales.¹⁵¹

3.3.8.5 Patentes

3.187. La Ley de Patentes de 2013 y el Reglamento de Patentes de 2014 siguen constituyendo el principal fundamento jurídico y reglamentario del registro de patentes, la protección mediante patente y la observancia de las patentes en Nueva Zelanda. Ambos instrumentos se modificaron en el período objeto de examen.

3.188. En 2017 entraron en vigor modificaciones de la Ley de Patentes de 2013 destinadas a aplicar un nuevo régimen regulador único de la profesión de los agentes de patentes entre Australia y Nueva Zelanda. Todos aquellos que prestan servicios de agentes de patentes en cualquiera de los dos países deben inscribirse en el nuevo registro transtasmano. Los agentes registrados con arreglo a sistemas anteriores se incluyeron automáticamente en el nuevo registro.¹⁵²

3.189. En virtud de la Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018 se estableció en la Ley de Patentes un período de gracia para la divulgación previa. La divulgación de la invención por el solicitante o con su consentimiento, o por cualquier persona de la que haya adquirido el título (es decir, el inventor), durante los 12 meses anteriores a la presentación de una especificación completa, ya no constituye estado anterior de la técnica a los efectos de las solicitudes de patentes neozelandesas.¹⁵³

3.190. En 2020 se modificó el Reglamento de Patentes de 2014 para aumentar los derechos en general y añadir determinados derechos nuevos. Los derechos de examen se incrementaron un 50% y se establecieron nuevos derechos para las reivindicaciones "excesivas" (30 o más).¹⁵⁴ En general, los derechos de renovación y mantenimiento se duplicaron (en algunos casos con creces). La IPONZ explicó que los aumentos eran necesarios para reducir su cuenta de orden, reequilibrar los ingresos

¹⁴⁸ Te Puni Kōkiri, Ministry of Māori Development, *Te Pae Tawhiti: Wai 262*. Consultado en <https://www.tpk.govt.nz/en/a-matou-kaupapa/te-ao-maori/wai-262-te-pae-tawhiti>.

¹⁴⁹ New Zealand Parliament, *Plant Variety Rights Bill*. Consultado en https://www.parliament.nz/en/pb/bills-and-laws/bills-proposed-laws/document/BILL_111271/plant-variety-rights-bill.

¹⁵⁰ Waitangi Tribunal, *Wai 262 report Ko Aotearoa Tenei*, páginas 96 y 97. Consultado en https://forms.justice.govt.nz/search/Documents/WT/wt_DOC_68356054/KoAotearoaTeneiTT1W.pdf.

¹⁵¹ MBIE, *Mātauranga and Taonga Māori and the Intellectual Property System*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/intellectual-property/matauranga-and-taonga-maori-and-the-intellectual-property-system/>.

¹⁵² Ley de Modificación (Agentes de Patentes Transtasmanios y Otros Asuntos) de la Ley de Patentes de 2016, documento IP/N/1/NZL/11 - IP/N/1/NZL/P/8 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

¹⁵³ Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículo 72, documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 de abril de 2021. Véase también IPONZ (2018), "Amendment to the Patents Act 2013 in Effect from 30 December 2018", 6 de diciembre de 2018. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/news/amendment-to-the-patents-act-2013/>.

¹⁵⁴ Reglamento de Patentes (Modificación) de 2019, documento IP/N/1/NZL/18 - IP/N/1/NZL/P/11 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

con respecto a los ingresos relacionados con las marcas de fábrica o de comercio y mejorar la eficiencia, la equidad y la eficacia del régimen.¹⁵⁵

3.191. La actividad en materia de patentes disminuyó en Nueva Zelanda durante el período objeto de examen. Entre 2014 y 2020, el número de solicitudes anuales se redujo un 25% y el de patentes concedidas anualmente disminuyó un 61%. Durante el mismo período, los no residentes constituyeron una proporción creciente de solicitantes y beneficiarios, del 94% y el 96%, respectivamente, en 2020 (cuadro A3.3). En un estudio encargado por la IPONZ se vinculan esas tendencias al endurecimiento de los requisitos de patentabilidad de la Ley de Patentes de 2013¹⁵⁶, que ha dado lugar a demoras en los exámenes. En el estudio se plantea la hipótesis de que los solicitantes extranjeros que presentan solicitudes en Nueva Zelanda suelen ser entidades sofisticadas que tratan de obtener una protección estratégica en todo el mundo, ya que por lo general las presentan en más de 11 jurisdicciones (el 96% también en Australia). El mayor número de solicitudes extranjeras proceden de los Estados Unidos, Australia, Europa y el Reino Unido. En ellas predominan las invenciones de tecnología farmacéutica¹⁵⁷, seguidas de los productos o procesos de ciencia y biotecnología de materiales. En cambio, en el caso de los solicitantes nacionales las esferas más comunes son las de la agricultura y la alimentación, la ingeniería civil (concretamente los materiales de construcción) y la ingeniería industrial. Es probable que esas diferentes esferas de interés de los solicitantes extranjeros y los nacionales se vean influidas por el grado de facilidad con que puedan expedirse las mercancías que incorporen la invención.¹⁵⁸

3.192. Entre 2014 y 2020, el ritmo anual al que obtuvieron protección mediante patente en el extranjero entidades establecidas en Nueva Zelanda aumentó en más del 50%, cifra superior al 13% de incremento de las solicitudes anuales presentadas en el extranjero durante el mismo período (cuadro A3.3). En 2017, las solicitudes internacionales de patentes originarias de Nueva Zelanda se refirieron con mayor frecuencia a las siguientes tecnologías: tecnología médica; máquinas, aparatos y energía eléctricos; biotecnología; ingeniería civil; y productos farmacéuticos.¹⁵⁹ Cerca de la mitad del total de las solicitudes de patentes neozelandesas también se presenta en Australia; una tercera parte también se presenta en los Estados Unidos; y una cuarta parte también se presenta en la Oficina Europea de Patentes.¹⁶⁰

3.3.8.6 Información no divulgada

3.193. Los secretos comerciales no están protegidos por ley con arreglo al derecho civil de Nueva Zelanda, pero pueden protegerse por contrato y mediante las medidas previstas en el *common law* para los casos de abuso de confianza. En virtud del derecho penal de Nueva Zelanda, la apropiación indebida de un secreto comercial, con la intención de obtener una ventaja financiera o económica o de causar perjuicio a otra persona, es un delito punible con pena de prisión de hasta cinco años.¹⁶¹ Además, el acceso a un sistema informático con fines deshonestos para obtener propiedad es también delito en el caso de los archivos digitales, punible con pena de prisión de hasta siete años.¹⁶²

¹⁵⁵ IPONZ, *IPONZ Fees Review and Consultation*. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/about-iponz/iponz-fees-review-and-consultation/>.

¹⁵⁶ La Ley de Patentes de 2013 adoptó la norma internacional de la novedad absoluta, y no la de la novedad local, y obliga a los examinadores a analizar la actividad inventiva de una invención. Documento IP/N/1/NZL/5 - IP/N/1/NZL/P/5 de la OMC, de 23 de febrero de 2015.

¹⁵⁷ En varios informes preparados por el Representante de los Estados Unidos para las Cuestiones Comerciales Internacionales (USTR) en el marco del artículo 301 especial que se publicaron durante el período objeto de examen se señalaban las preocupaciones expresadas por las ramas de producción estadounidenses de productos farmacéuticos y dispositivos médicos en relación con el funcionamiento del Organismo de Administración Farmacéutica de Nueva Zelanda y los aspectos negativos del clima general en torno a los medicamentos innovadores en Nueva Zelanda. Véase, por ejemplo, USTR, 2021 Special 301 Report, página 29. Consultado en [https://ustr.gov/sites/default/files/files/reports/2021/2021%20Special%20301%20Report%20\(final\).pdf](https://ustr.gov/sites/default/files/files/reports/2021/2021%20Special%20301%20Report%20(final).pdf).

¹⁵⁸ Derwent (2020), *Survey of New Zealand Patent Activity*.

¹⁵⁹ IPONZ (2020), *Year in Review 2018/19*, página 6. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/assets/pdf/about-iponz/5307-iponz-year-in-review-201819.pdf>.

¹⁶⁰ Derwent (2020), *Survey of New Zealand Patent Activity*, página 27.

¹⁶¹ Crimes Act 1961, Section 230. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1961/0043/latest/DLM327382.html>.

¹⁶² Ley de Delincuencia de 1961, artículo 249.

3.194. Salvo que estén exentos, los compuestos agrícolas y veterinarios deben ser registrados por el Ministerio de Industrias Primarias (MPI) antes de su venta, fabricación, importación o utilización en Nueva Zelanda, según lo establecido en la Ley de Compuestos Agrícolas y Medicamentos Veterinarios de 1997. Las solicitudes de registro deben estar respaldadas por datos sobre las características del producto, su seguridad fitosanitaria o zoonosanitaria, su eficacia y la probabilidad de que queden residuos al utilizarse en cultivos o animales destinados al consumo humano.¹⁶³ En 2016, Nueva Zelanda amplió el plazo de protección de datos para la información confidencial que respaldara una solicitud relativa a un compuesto agrícola o veterinario innovador, de 5 a 10 años contados a partir de la concesión o denegación de la solicitud. Se concedieron por primera vez plazos de protección de cinco años para la información confidencial que respaldara una solicitud relativa a un compuesto no innovador o a un nuevo uso o método de uso de un compuesto innovador o no innovador. Con arreglo a la Ley de Compuestos Agrícolas y Medicamentos Veterinarios modificada, el Director General puede utilizar información confidencial durante el plazo de protección para determinar si concede una solicitud distinta de aquella a la que se refiera o con la que esté relacionada la información, o si la revela a terceros si, en su opinión, la divulgación o el uso es necesario para proteger la salud o la seguridad del público.¹⁶⁴

3.195. La protección de la información confidencial presentada a la Dirección de Seguridad de los Medicamentos y Dispositivos Médicos de Nueva Zelanda se describe en la sección 3.3.8.13

3.3.8.7 Derechos sobre las obtenciones vegetales

3.196. La Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de 1987 y el Reglamento de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de 1988 siguen constituyendo el fundamento jurídico y reglamentario de la protección de las obtenciones vegetales cultivadas. Durante el período objeto de examen no fueron objeto de modificaciones significativas. En virtud de la Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales, para poder gozar de protección una obtención debe ser suficientemente "distinta, homogénea y estable". La Oficina de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de la IPONZ elaboró un sistema de gestión de la calidad para el examen de la distinción, homogeneidad y estabilidad, que se puso en aplicación en 2019. En 2020 figuraban en el registro de Nueva Zelanda 1.295 derechos sobre obtenciones vegetales.¹⁶⁵ En los últimos años, la IPONZ ha observado un lento descenso del número de solicitudes.¹⁶⁶

3.197. El Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo (MBIE) inició en 2017 un examen del régimen de protección de los derechos sobre las obtenciones vegetales de Nueva Zelanda, con miras a cumplir las obligaciones dimanantes del Tratado de Waitangi y el compromiso contraído por el país en el marco del CPTPP de armonizarlo con la versión de 1991 del Convenio de la UPOV para el 30 de diciembre de 2021. En mayo de 2021 se presentó al Parlamento un nuevo Proyecto de Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales.¹⁶⁷ El Proyecto de Ley fue examinado por el Comité Parlamentario Especial, que en noviembre de 2021 publicó un informe en el que se proponían algunas modificaciones. Se prevé que la mayor parte del Proyecto de Ley y de las nuevas reglamentaciones entren en vigor a mediados de 2022, tras las lecturas segunda y tercera del Proyecto de Ley ante el Parlamento y la sanción real.¹⁶⁸

3.198. El Proyecto de Ley actualizaría el régimen vigente de varias maneras. Se haría extensivo el alcance de la materia objeto de protección a las nuevas obtenciones que se distingan claramente de cualquier otra obtención cuya existencia sea notoriamente conocida a la fecha de la solicitud. Se reconocerían las obtenciones esencialmente derivadas y se permitiría cierto reconocimiento de una obtención inicial de la que se derive predominantemente otra obtención. También se ampliarían los

¹⁶³ Agricultural Compounds and Veterinary Medicines Act 1997. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1997/0087/latest/DLM414577.html>.

¹⁶⁴ Agricultural Compounds and Veterinary Medicines Amendment Act 2016. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2016/0082/latest/DLM6554412.html>.

¹⁶⁵ IPONZ (2021), *Year in Review 2019/20*, página 7.

¹⁶⁶ IPONZ (2020), *Year in Review 2018/19*, página 8.

¹⁶⁷ New Zealand Parliament, *Plant Variety Rights Bill*. Consultado en https://www.parliament.nz/en/pb/bills-and-laws/bills-proposed-laws/document/BILL_111271/plant-variety-rights-bill.

¹⁶⁸ MBIE, *Background to the Plant Variety Rights Act Review*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/intellectual-property/plant-variety-rights/plant-variety-rights-act-review/background-to-the-plant-variety-rights-act-review/>.

derechos exclusivos para incluir la importación y exportación¹⁶⁹ de material de propagación de la obtención protegida, el acondicionamiento con fines de propagación y el almacenamiento a los efectos de cualquier actividad restringida. Se ampliarían asimismo los derechos sobre el producto de la cosecha en determinadas circunstancias en las que ese producto se haya obtenido mediante el uso no autorizado de material de propagación. Además, se aumentaría el plazo de protección de 20 a 25 años para las plantas leñosas. Se establecería un criterio de interés público para la expedición de licencias obligatorias. Y se crearía un Comité Maorí de Obtenciones Vegetales encargado, entre otras cosas, de adoptar decisiones sobre las solicitudes relativas a especies vegetales autóctonas y especies vegetales no autóctonas de importancia.¹⁷⁰

3.3.8.8 Dibujos y modelos industriales

3.199. No se introdujeron modificaciones importantes en la Ley de Dibujos y Modelos de 1953 ni en el Reglamento de Dibujos y Modelos de 1954 durante el período objeto de examen. En 2016, el MBIE publicó un informe sobre el papel del derecho de autor y de los dibujos y modelos registrados en el sector creativo.¹⁷¹ Dado que los dibujos y modelos industrialmente aplicados también reciben protección automática en virtud de la Ley de Derecho de Autor de 1994, el examen en curso de esa Ley puede repercutir en el alcance y el fundamento jurídico de la protección de los dibujos y modelos industriales en los próximos años.

3.200. Durante el período objeto de examen aumentó el número de solicitudes de registro de derechos sobre dibujos y modelos industriales en Nueva Zelanda, y el de las presentadas por diseñadores neozelandeses en el extranjero. El número anual de dibujos y modelos industriales registrados por la IPONZ se incrementó un 27% en dicho período, y los no residentes poseían entre el 73% y el 80% de los nuevos derechos registrados en cualquier año dado. El número anual de dibujos y modelos registrados por neozelandeses en el extranjero se triplicó durante el período objeto de examen, pasando de 2.163 en 2014 a 6.601 en 2020 (cuadro A3.3).

3.3.8.9 Marcas de fábrica o de comercio

3.201. Las marcas de fábrica o de comercio siguen siendo objeto de protección y de cumplimiento exigible en Nueva Zelanda en virtud de las disposiciones del *common law* sobre el acto ilícito de sustitución fraudulenta, la Ley de Comercio Leal de 1986, la Ley de Marcas Comerciales de 2002 y el Reglamento de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2003. Durante el período objeto de examen, entraron en vigor varias modificaciones.

3.202. La Ley de Modificación de los Sistemas de Reglamentación (Desarrollo Económico) de 2019¹⁷² modificó varias disposiciones de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio. El período de gracia para restablecer un registro caducado se redujo de 12 a 6 meses. En las modificaciones también se confirmó que el titular de una marca de certificación no puede registrar una marca de fábrica o de comercio para bienes y servicios del tipo que se certifica, o viceversa. También se hicieron aclaraciones sobre la falta de facultades discrecionales por parte del Comisionado de Marcas de Fábrica o de Comercio para no revocar el registro de una marca de fábrica o de comercio al establecerse fundamentos justificados de la falta de uso y no existir circunstancias especiales fuera del control del titular de la marca de fábrica o de comercio. Estas modificaciones sobre la falta de uso se derivaron de una decisión del Tribunal Supremo adoptada en 2017, que también aclaró que

¹⁶⁹ Aunque en la Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de 1987 no se especifica la aplicación de un derecho de exportación, el Tribunal de Apelación ha señalado que las acciones llevadas a cabo en Nueva Zelanda para facilitar la exportación de obtenciones protegidas podrían socavar el ejercicio por un titular de sus derechos exclusivos, y por ello constituyen una infracción. *Haoyu Gao v Zespri Group Ltd* 2021 NZCA 442; *Winchester International (NZ) Limited v Cropmark Seeds Limited* CA 226/04, 5 de diciembre de 2005.

¹⁷⁰ New Zealand Parliament, *Plant Variety Rights Bill*. Consultado en https://www.parliament.nz/en/pb/bills-and-laws/bills-proposed-laws/document/BILL_111271/plant-variety-rights-bill.

¹⁷¹ MBIE (2016), *Copyright and the Creative Sector*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/527e65d882/copyright-and-the-creative-sector-december-2016.pdf>.

¹⁷² Documento IP/N/1/NZL/20 - IP/N/1/NZL/G/6 - IP/N/1/NZL/T/10 - IP/N/1/NZL/P/13 de la OMC, de 9 de abril de 2021.

usar una marca registrada de una forma distinta no constituye un "uso efectivo" de la marca a efectos de revocación.¹⁷³

3.203. En 2020, se modificó el Reglamento de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2003 con el fin de reducir las tasas de solicitud y renovación. Estas modificaciones establecieron asimismo una tasa uniforme de NZD 50 para el asesoramiento sobre marcas de fábrica o de comercio previo a la solicitud.¹⁷⁴

3.204. Durante el período objeto de examen, las actividades relacionadas con las marcas de fábrica o de comercio realizadas por la Oficina de la Propiedad Intelectual de Nueva Zelandia (IPONZ) y por los neozelandeses que solicitaron protección en el extranjero aumentaron de manera constante. Entre 2014 y 2020, el número anual de solicitudes recibidas y de marcas de fábrica o de comercio registradas por la IPONZ aumentó un 40% y un 31%, respectivamente. En 2020 se produjo un aumento súbito de las solicitudes y los registros de residentes, relacionado posiblemente con la pandemia. En cualquier año dado, las solicitudes presentadas por extranjeros a la IPONZ y los registros concedidos a extranjeros por la Oficina oscilaron entre el 59% y el 70%. El número anual de solicitudes de marcas de fábrica o de comercio presentadas por neozelandeses y de registros concedidos a neozelandeses en el extranjero aumentó un 50% entre 2014 y 2019, y se redujo en 2020 durante la pandemia de COVID-19 (cuadro A3.3). En 2019, la mayor parte de las empresas neozelandesas que presentaron solicitudes de marcas de fábrica o de comercio a través del Sistema de Madrid de la OMPI para la protección en el extranjero pertenecían a los cinco sectores siguientes: i) los servicios prestados a las empresas y los servicios minoristas; ii) los productos electrónicos y la informática; iii) los productos farmacéuticos, los suplementos y los alimentos para lactantes; iv) los servicios científicos y de ingeniería y el diseño de programas informáticos; y v) la miel, los artículos de confitería y los helados.¹⁷⁵

3.3.8.10 Indicaciones geográficas

3.205. En 2017, entró en vigor la Ley de Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) de 2006¹⁷⁶, modificada por la Ley por la que se modifica la Ley de Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) de 2016¹⁷⁷, estableciendo un sistema de registro para las indicaciones geográficas del vino y las bebidas espirituosas. Para ser registrada, una indicación geográfica debe indicar que el vino o la bebida espirituosa es originario de una zona concreta con una calidad, una reputación u otra característica determinada que es atribuible fundamentalmente a ese origen geográfico. Se prohíbe el uso indebido de una indicación geográfica registrada para los vinos y las bebidas espirituosas, incluso cuando se indique el verdadero origen del producto o se utilice la indicación geográfica traducida o acompañada de expresiones tales como "clase", "tipo", "estilo" o "imitación". Las indicaciones comunes o genéricas no son susceptibles de protección, siendo aplicable una excepción para el uso continuo previo de una indicación geográfica.¹⁷⁸

3.206. En general, en Nueva Zelandia los conflictos entre marcas de fábrica o de comercio e indicaciones geográficas se rigen por el principio de "primero en el tiempo, primero en derecho". No se debe registrar una indicación geográfica que sea idéntica a una marca de fábrica o de comercio de productos o servicios idénticos. Se debe denegar el registro a una indicación geográfica que sea similar, en contraposición a idéntica, y/o se utilice en productos o servicios similares, en contraposición a idénticos, si su utilización puede inducir a engaño o confusión. No obstante, una indicación geográfica que entre en conflicto con una marca de fábrica o de comercio registrada previamente puede registrarse si la indicación geográfica puede coexistir con la marca de fábrica o de comercio registrada tomando en consideración, entre otros factores, el historial de uso de buena fe de la indicación geográfica en Nueva Zelandia, su reconocimiento como indicación geográfica en

¹⁷³ *Crocodile International PTE Ltd v Lacoste* [2017] NZSC 14. Consultado en <https://www.courtsofnz.govt.nz/assets/cases/2017/sccil.pdf>.

¹⁷⁴ Modificación del Reglamento de Marcas de Comercio de 2019, documento IP/N/1/NZL/17 - IP/N/1/NZL/T/8 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

¹⁷⁵ IPONZ (2021), *Year in Review 2019/20*, página 6.

¹⁷⁶ Documento IP/N/1/NZL/9 - P/N/1/NZL/G/3 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

¹⁷⁷ Documento IP/N/1/NZL/12 - IP/N/1/NZL/G/4 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

¹⁷⁸ Ley de Indicaciones Geográficas de 2006, artículos 6 1), 12, 25 y 29; y documento IP/N/1/NZL/9 - IP/N/1/NZL/G/3 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

Nueva Zelanda, y los intereses legítimos del titular de la marca de fábrica o de comercio y de terceros.¹⁷⁹

3.207. El Reglamento relativo al Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) de 2017¹⁸⁰ estableció los procedimientos de examen y registro y el proceso para establecer el registro de las indicaciones geográficas. Las solicitudes se presentan a la IPONZ, que examina la indicación geográfica. Si se acepta la solicitud, la IPONZ anuncia la aceptación en su boletín, iniciándose así el plazo para oponerse, que es de tres meses. Si no hay oposición, la indicación geográfica queda registrada. El registro tiene una vigencia inicial de 5 años, tras lo cual puede renovarse a intervalos de 10 años. En 2020, las modificaciones introducidas en la Ley de Indicaciones Geográficas establecieron un período de gracia de seis meses para los registros de indicaciones geográficas caducadas.¹⁸¹

3.208. En diciembre de 2021, Nueva Zelanda había registrado 20 indicaciones geográficas para vinos: 18 de Nueva Zelanda, una de Francia (Champagne) y una de los Estados Unidos (Napa Valley). Se han registrado tres indicaciones geográficas para bebidas espirituosas (coñac, pisco (del Perú) y whisky scotch).¹⁸² El registro también incluye tres indicaciones geográficas "duraderas", como exige la Ley: Nueva Zelanda, Isla Norte e Isla Sur.¹⁸³

3.3.8.11 Derecho de autor y derechos conexos

3.209. La Ley de Derecho de Autor de 1994, el Reglamento de Derecho de Autor (Cuestiones Generales) de 1995, el Reglamento de Derecho de Autor (Protección en Frontera) de 1994 y el Reglamento de Derecho de Autor (Archivos Compartidos Infractores) de 2011 siguen constituyendo el fundamento jurídico y reglamentario para la protección y la observancia del derecho de autor en Nueva Zelanda. Durante el período objeto de examen, se modificaron en varias ocasiones la Ley de Derecho de Autor y los reglamentos conexos.

3.210. Las partes de la Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018 ya en vigor reforzaron los derechos conexos de los artistas intérpretes o ejecutantes mediante la ampliación de los derechos económicos y morales a los artistas intérpretes o ejecutantes, para equiparlos a los de los titulares de derechos de autor. Entre esos derechos morales se incluye el derecho a ser identificado como artista intérprete o ejecutante y el derecho a oponerse a un trato que menoscabe la interpretación o ejecución en directo y grabada. En el caso de grabaciones de sonido (o fonogramas), ahora los intérpretes o ejecutantes también tienen derecho a impedir la explotación comercial de grabaciones mediante copia, emisión pública y comunicación al público (por ejemplo, la radiodifusión).¹⁸⁴ También se reforzaron las disposiciones de la Ley de Derecho de Autor relativas a la información sobre la gestión de los derechos de autor y las medidas de protección tecnológica. No obstante, no han entrado en vigor las modificaciones por las que eludir las medidas de protección tecnológica constituiría una infracción del derecho de autor. Estas y otras modificaciones más amplias de la Ley de Modificación del CPTPP, entre las cuales se incluyen períodos de protección más largos, se han pospuesto debido a que los Estados Unidos han abandonado el Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica y al examen en curso del régimen de derechos de autor de Nueva Zelanda.¹⁸⁵

3.211. La Ley de Modificación (Aplicación del Tratado de Marrakech) de la Ley de Derecho de Autor de 2019 dio cumplimiento a las obligaciones contraídas por Nueva Zelanda en el marco del Tratado

¹⁷⁹ Ley de Indicaciones Geográficas de 2006, artículos 14-18 y 30, documento IP/N/1/NZL/9 - IP/N/1/NZL/G/3 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

¹⁸⁰ Documento IP/N/1/NZL/14 - IP/N/1/NZL/G/5 de la OMC, de 8 abril de 2021.

¹⁸¹ Ley de Modificación de los Sistemas de Reglamentación (Desarrollo Económico) de 2019, parte VII, documento IP/N/1/NZL/20 - IP/N/1/NZL/G/6 - IP/N/1/NZL/T/10 - IP/N/1/NZL/P/13 de la OMC, de 9 de abril de 2021.

¹⁸² IPONZ, *Geographical Indications Register*. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/about-ip/geographical-indications/register/?sort=alphabet>.

¹⁸³ Ley de Indicaciones Geográficas de 2006, artículo 6A, documento IP/N/1/NZL/9 - IP/N/1/NZL/G/3 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

¹⁸⁴ Ley de Modificación del CPTPP de 2018, artículos 18-24, documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 April 2021.

¹⁸⁵ Orden, de 2018, de Entrada en Vigor de la Ley de Modificación del Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico, de 2018, documento IP/N/1/NZL/19 - IP/N/1/NZL/C/10 - IP/N/1/NZL/P/12 - IP/N/1/NZL/T/9 de la OMC, de 9 de abril de 2021.

de Marrakech de la OMPI. La Ley de Derecho de Autor se modificó para permitir a las entidades autorizadas, a saber, escuelas, bibliotecas y determinadas entidades de beneficencia, producir y facilitar copias en un formato accesible de obras protegidas por derechos de autor a personas con dificultades para acceder al texto impreso. Las entidades autorizadas también pueden reproducir, distribuir, importar y exportar copias en un formato accesible de obras protegidas por derechos de autor sin el permiso del titular de los derechos de autor. La Ley permite asimismo a una persona con dificultades para acceder al texto impreso, o que actúe en nombre de esa persona, producir o importar una copia en un formato accesible de una obra protegida por derechos de autor para uso exclusivo de la persona que tenga dificultades para acceder al texto impreso.¹⁸⁶ Se introdujeron modificaciones conexas en el Reglamento de Derecho de Autor (Cuestiones Generales) de 1995.

3.212. En 2016, el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo informó acerca de un estudio que había llevado a cabo sobre la función del derecho de autor y los dibujos y modelos registrados en el sector creativo.¹⁸⁷ Al año siguiente, el Gobierno inició un examen del régimen de derecho de autor de Nueva Zelanda a la luz de los cambios tecnológicos que han tenido lugar desde el último examen significativo, realizado en 2004. Entre noviembre de 2018 y abril de 2019, el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo celebró consultas públicas.¹⁸⁸ El examen puede verse afectado por un nuevo acuerdo de libre comercio entre el Reino Unido y Nueva Zelanda, que se firmó a principios de 2020 y que obligará a Nueva Zelanda a introducir determinados cambios en su sistema de derecho de autor.¹⁸⁹

3.3.8.12 Observancia

3.213. Nueva Zelanda notificó al Consejo de los ADPIC las respuestas a la lista de cuestiones sobre la observancia en 1997.¹⁹⁰ Desde entonces no ha presentado ninguna actualización.

3.214. Puede iniciar una acción judicial contra la violación o vulneración de la propiedad intelectual toda persona directamente interesada, como el propietario de una licencia en el caso de las patentes, las marcas comerciales y los dibujos y modelos, o el titular de un derecho de propiedad intelectual en el caso del derecho de autor. Quienes hayan registrado una indicación geográfica o se beneficien de ella podrán tomar medidas contra su uso indebido.¹⁹¹

3.215. Varios organismos y tribunales tienen jurisdicción sobre las diferencias relativas a los derechos de propiedad intelectual. La Oficina de Audiencias, adscrita a la Oficina de la Propiedad Intelectual de Nueva Zelanda (IPONZ), es un tribunal especializado que se ocupa de las oposiciones a patentes, marcas de fábrica o de comercio y dibujos y modelos industriales y las solicitudes de revocación, cancelación y declaraciones de nulidad. El Tribunal del Derecho de Autor dirime las diferencias relativas a los regímenes de licencias otorgados por los organismos de gestión del derecho de autor. También determina las alegaciones de infracción del derecho de autor derivadas del intercambio ilegal de archivos.¹⁹² Sus operaciones se modernizaron durante el período objeto de examen en virtud de la Ley relativa a la Legislación sobre las Facultades y Procedimientos de los

¹⁸⁶ Ley de Modificación (Aplicación del Tratado de Marrakech) de la Ley de Derecho de Autor de 2019, documento IP/N/1/NZL/21 - IP/N/1/NZL/C/11 de la OMC, de 9 de abril de 2021.

¹⁸⁷ MBIE (2016), *Copyright and the Creative Sector*.

¹⁸⁸ Pueden consultarse en línea el documento de síntesis, las comunicaciones recibidas y un resumen de las comunicaciones. MBIE, *Review of the Copyright Act 1994: Issues Paper*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/have-your-say/review-of-the-copyright-act-1994-issues-paper/>.

¹⁸⁹ MFAT, *New Zealand-United Kingdom Free Trade Agreement*. Consultado en <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/free-trade-agreements/free-trade-agreements-under-negotiation/new-zealand-united-kingdom-free-trade-agreement/>. Véase también IPONZ (2021), "New Zealand and United Kingdom Reach Agreement in Principle on Comprehensive Free Trade Agreement", 1 de noviembre. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/news/new-zealand-and-united-kingdom-reach-agreement-in-principle-on-comprehensive-free-trade-agreement/>.

¹⁹⁰ Documento IP/N/6/NZL/1 de la OMC, de 24 de febrero de 1997.

¹⁹¹ El uso indebido de una indicación geográfica registrada que no sea auténtica en cuanto al origen constituye una infracción de las disposiciones contra las conductas que inducen a error de la Ley de Comercio Leal de 1986, y se aplican las disposiciones de esa Ley relativas a la observancia y las medidas correctivas. Ley de Indicaciones Geográficas de 2006, artículo 33, documento IP/N/1/NZL/9 - IP/N/1/NZL/G/3 de la OMC, de 25 de marzo de 2021. Véase la Ley de Comercio Leal de 1986, parte 5. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1986/0121/latest/DLM96439.html>.

¹⁹² Ministry of Justice, *Copyright*. Consultado en <https://www.justice.govt.nz/tribunals/copyright/>.

Tribunales de 2018.¹⁹³ Los tribunales de distrito, el Tribunal Superior, el Tribunal de Apelación y el Tribunal Supremo tienen jurisdicción en los casos de infracción de los derechos de propiedad intelectual en el ámbito civil.

3.216. Como parte de un proyecto de ley general para permitir las interacciones digitales, en 2018 entraron en vigor revisiones menores de la Ley de Patentes de 2013, la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002, la Ley de Derecho de Autor de 1994, la Ley de Dibujos y Modelos de 1953 y la Ley de Comercio Leal de 1986 para facilitar el servicio de avisos y otras comunicaciones por correo electrónico de la IPONZ y del Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda.¹⁹⁴ Ese mismo año entraron en vigor modificaciones del Reglamento de Patentes de 2014, el Reglamento de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2003 y el Reglamento de Dibujos y Modelos de 1954, que permiten una dirección a efectos de notificación en Australia.¹⁹⁵ En 2019 se realizaron cambios similares por separado para permitir las notificaciones a las direcciones australianas en virtud de la Ley de Obtenciones Vegetales de 1987.¹⁹⁶

3.217. En Nueva Zelanda puede darse la exportación de productos falsificados en igual medida que en otras economías desarrolladas comparables¹⁹⁷, y el país ocupó el cuarto puesto en el índice mundial sobre comercio ilícito que elabora *The Economist*.¹⁹⁸ Los titulares de derechos de propiedad intelectual perjudicados pueden presentar reclamaciones al Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda en virtud de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002 y la Ley de Derecho de Autor de 1994 y pedir al Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda que intercepte copias pirata y mercancías falsificadas. Desde 2020, los titulares de derechos ya no tienen que aportar una fianza de NZD 5.000 cuando presentan una reclamación. Desde 2018, el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda también puede retener temporalmente las presuntas mercancías falsificadas o copias pirata destinadas a la importación o la exportación *ex officio*, cuando exista una causa razonable.¹⁹⁹

3.218. Tanto la cantidad de mercancías interceptadas por el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda en relación con cuestiones relativas a las marcas de fábrica o de comercio y los derechos de autor como el número de incidentes de intercepción se redujeron considerablemente entre 2014 y 2019. En 2014, se interceptaron 44.735 objetos en 359 incidentes distintos, frente a los 6.954 objetos interceptados en 34 incidentes en 2019. El número de incidentes que tuvieron lugar en los centros de correos acusó una importante disminución durante el mismo período, pasando de 245 en 2014 a cuatro en 2019 (cuadro 3.18). Se desconoce la razón de estos descensos, pero tal vez se deban a un cambio de comportamiento de un pequeño número de comerciantes. Nueva Zelanda no ha sido tradicionalmente uno de los principales mercados de destino de las mercancías que infringen el derecho de propiedad intelectual, puesto que es un mercado reducido, está geográficamente aislada de otros países, y los costos de transporte y logística son relativamente elevados.

¹⁹³ Ley relativa a la Legislación sobre las Facultades y Procedimientos de los Tribunales de 2018, documento IP/N/1/NZL/16 - IP/N/1/NZL/C/9 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

¹⁹⁴ Ley de Reforma de las Interacciones Electrónicas de 2017, documento IP/N/1/NZL/13 - IP/N/1/NZL/C/7 - IP/N/1/NZL/D/4 - IP/N/1/NZL/P/9 - IP/N/1/NZL/T/6 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

¹⁹⁵ Patents Amendment Regulations 2018. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/regulation/public/2018/0034/latest/whole.html>; Trade Marks (Addresses in Australia) Amendment Regulations 2018. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/regulation/public/2018/0035/latest/whole.html#d56e36>; y Designs Amendment Regulations 2018. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/regulation/public/2018/0036/latest/LMS11771.html>.

¹⁹⁶ Ley de Modificación de los Sistemas de Reglamentación (Desarrollo Económico) de 2019, parte 11, documento IP/N/1/NZL/20 - IP/N/1/NZL/G/6 - IP/N/1/NZL/T/10 - IP/N/1/NZL/P/13 de la OMC, de 9 de abril de 2021.

¹⁹⁷ OECD/EUIPO (2019), *Trends in Trade in Counterfeit and Pirated Goods*, p. 74. Consultado en <https://www.oecd-ilibrary.org/docserver/g2g9f533-en.pdf?expires=1605787902&id=id&accname=ocid195767&checksum=3A346901A2AC2570117C0E3D2921899A>.

¹⁹⁸ *The Economist* (2018), *The Global Illicit Trade Environment Index*. Consultado en <http://illicittradeindex.eiu.com/>.

¹⁹⁹ Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículos 10 y 96, documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

Cuadro 3.18 Número de objetos sujetos a derechos de propiedad intelectual interceptados e incidentes de intercepción relacionados con la propiedad intelectual, 2014-2019

| | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
|----------------------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|
| Objetos | 44.735 | 29.725 | 68.055 | 20.637 | 22.072 | 6.954 |
| Incidentes | 359 | 223 | 60 | 113 | 80 | 34 |
| - centros de correos | 245 | 160 | 24 | 54 | 21 | 4 |
| - CCA ^a | 98 | 54 | 28 | 48 | 52 | 24 |
| - aeropuerto | 7 | 8 | 6 | 9 | 4 | 5 |
| - otros | 9 | 1 | 2 | 2 | 3 | 1 |

a Centro de Control Aduanero: un entorno seguro y controlado en el que el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda vigila y realiza las actividades que tienen lugar.

Fuente: NZCS, *Good Intercepted*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/about-us/statistics/non-drug-interceptions/goods-intercepted/>.

3.219. La industria creativa y los servicios de radiodifusión de Nueva Zelanda se han visto afectados por la piratería digital. Según dos informes encargados por estos sectores, entre el 10% y el 11% de los neozelandeses transmiten "normalmente" contenido pirata, aunque existen pruebas de que estas cifras puedan estar disminuyendo debido a la mejora del acceso a material gratuito o pagado en función de la demanda. Otro estudio constató que casi el 25% de los usuarios de Internet neozelandeses descargan copias infractoras de música, y el 20% había utilizado la transmisión en continuo (*streaming*) en los tres meses anteriores. Estos dos sectores han animado al Gobierno a que aplique una legislación de bloqueo de sitios que sea eficaz contra los sitios web nacionales y extranjeros y a que prohíba la importación y la venta de dispositivos de transmisión ilícita. También han sugerido acotar las disposiciones vigentes que limitan la responsabilidad de los proveedores de servicios de Internet, quienes, según afirman, han sido víctimas de los abusos de intermediarios en línea, en particular los motores de búsqueda y las plataformas de redes sociales, que explotan comercialmente obras amparadas por el derecho de autor sin licencia.²⁰⁰

3.220. Una vez que se ha establecido la infracción civil, entre las sanciones disponibles figuran los mandamientos judiciales, los daños compensatorios o la contabilización de los beneficios. La Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018 amplió y reforzó las sanciones disponibles para la infracción de las marcas de fábrica o de comercio y los derechos de autor. Ahora los tribunales pueden ordenar el resarcimiento de daños y perjuicios adicionales no solo por la infracción de los derechos de autor, sino también por la infracción de las marcas de fábrica o de comercio, como exige la justicia, teniendo en cuenta todas las circunstancias, entre ellas el carácter flagrante de la infracción y las ventajas que esta ha aportado al demandado.²⁰¹ Salvo en circunstancias excepcionales, los tribunales ahora también deben ordenar la destrucción de las mercancías falsificadas²⁰², en lugar de limitarse a exigir la retirada de la marca de fábrica o de comercio infractora de las mercancías.²⁰³ Desde 2018, las indemnizaciones monetarias ordenadas por el Tribunal de Derechos de Autor pueden incluir los intereses a modo de compensación por el retraso en el pago.²⁰⁴

3.221. La Policía de Nueva Zelanda, el Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo y el Servicio de Aduanas de Nueva Zelanda pueden investigar los delitos de piratería lesiva del derecho de autor y las falsificaciones de marcas de fábrica o de comercio. Durante el período objeto de examen, no se iniciaron acciones judiciales contra esos delitos. La Ley de Modificación del Tratado de Asociación

²⁰⁰ MBIE, *Review of the Copyright Act 1994: Issues Paper*.

²⁰¹ Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículo 93, documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

²⁰² La Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) define las mercancías falsificadas, en relación con una marca de fábrica o de comercio registrada, como mercancías infractoras respecto de las cuales se ha registrado una marca de fábrica o de comercio que lleva, ya sea un signo idéntico a la marca de fábrica o de comercio registrada, o bien un signo similar cuyo uso pueda inducir a error. Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículo 95. Compárese el Acuerdo sobre los ADPIC, artículo 51, nota 14.

²⁰³ Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículo 103 3A), documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

²⁰⁴ Ley de Derecho de Autor (Modificación) de 2016, artículo 4, documento IP/N/1/NZL/8 - IP/N/1/NZL/C/6 de la OMC, de 25 de marzo de 2021.

Transpacífico (CPTPP) de 2018 amplió el alcance de los procedimientos penales por infracción del derecho de autor para incluir determinadas infracciones de los derechos de los artistas intérpretes o ejecutantes y aumentó las sanciones máximas por producir, utilizar o copiar grabaciones ilícitas, fijándolas en una multa de NZD 150.000 o cinco años de cárcel.²⁰⁵ Estas sanciones máximas se corresponden ahora con las que se aplican por infracciones penales de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002. En 2020, el Tribunal Supremo de Nueva Zelanda interpretó que las disposiciones penales de la Ley de Derecho de Autor de 1994 eran tecnológicamente neutrales y abarcaban los archivos digitales infractores.²⁰⁶

3.3.8.13 Cuestiones de propiedad intelectual relacionadas con la COVID-19

3.222. Nueva Zelanda no ha modificado ninguna de sus leyes o reglamentos en materia de propiedad intelectual en respuesta específicamente a la pandemia de COVID-19.

3.223. Nueva Zelanda permite la concesión de licencias y el uso por parte de la Corona de invenciones patentadas en determinadas circunstancias. Una vez vencido el plazo de tres años a partir de la fecha de la concesión de una patente o de cuatro años a partir de la fecha de solicitud de una patente, si esto fuera posterior, cualquier persona interesada puede solicitar una licencia obligatoria al Tribunal Superior principalmente para abastecer al mercado nacional si la invención patentada no se suministra o no existe en condiciones razonables en Nueva Zelanda. Nueva Zelanda ha aplicado el sistema de licencias obligatorias especiales para la exportación de medicamentos establecido en el artículo 31*bis* y el Anexo del Acuerdo sobre los ADPIC. El Tribunal Superior puede ordenar la concesión de una licencia obligatoria para la producción y exportación de un producto o un proceso farmacéutico patentado a un país importador que reúna los requisitos para hacer frente a un problema grave de salud pública.²⁰⁷ Nueva Zelanda ha optado por no utilizar este régimen como importador.²⁰⁸ Entre los requisitos generales para la expedición de una licencia obligatoria figuran la remuneración al titular de la patente y los intentos anteriores de obtener una licencia del concesionario de la patente en términos y condiciones comerciales razonables.²⁰⁹ No se ha concedido ninguna licencia obligatoria para patentes desde 2009.

3.224. Cualquier departamento gubernamental o tercero autorizado por el Gobierno puede explotar una invención para la que se ha concedido o solicitado una patente, al servicio de la Corona, una vez abierta a la inspección pública la especificación completa relativa a la solicitud de la patente (18 meses a partir de la primera fecha de prioridad). Ese uso deberá ser de carácter no exclusivo y podrá ir destinado a cualquier fin que se considere necesario o deseable para: i) evitar un daño a la seguridad o la defensa de Nueva Zelanda; o ii) ayudar en la gestión de situaciones de emergencia durante un estado declarado de emergencia.²¹⁰

3.225. Todos los medicamentos nuevos y modificados deben ser aprobados por la Dirección de Seguridad de los Medicamentos y Dispositivos Médicos de Nueva Zelanda, MedSafe, antes de distribuirse, venderse o anunciarse en Nueva Zelanda. MedSafe basa sus decisiones en la información y los datos relativos a la seguridad, la calidad y la eficacia presentados por el solicitante. MedSafe debe adoptar medidas razonables para proteger la confidencialidad de la información confidencial presentada al solicitarse la aprobación de un medicamento innovador (un ingrediente activo nuevo) y no puede utilizarla para evaluar otras solicitudes (por ejemplo, una versión genérica de un fármaco aprobado previamente) durante un período de cinco años contados a partir de la fecha de aprobación o denegación. Existe una excepción que permite usar o divulgar los datos cuando sea necesario para proteger la salud o la seguridad del público. La exclusividad de los datos

²⁰⁵ Ley de Modificación del Tratado de Asociación Transpacífico (CPTPP) de 2018, artículo 35, documento IP/N/1/NZL/15 - IP/N/1/NZL/C/8 - IP/N/1/NZL/P/10 - IP/N/1/NZL/T/7 - IP/N/1/NZL/O/1 de la OMC, de 8 de abril de 2021.

²⁰⁶ *Kim Dotcom v The United States of America* [2020] NZSC 120. Consultado en <https://www.courtsofnz.govt.nz/assets/cases/2020/2020-NZSC-120.pdf>.

²⁰⁷ Ley de Patentes de 2013, artículos 169-174, documento IP/N/1/NZL/5 - IP/N/1/NZL/P/5 de la OMC, de 23 de febrero de 2015.

²⁰⁸ Acuerdo sobre los ADPIC (enmendado el 23 de enero de 2017), Anexo, párrafo 1 b), nota 3.

²⁰⁹ Ley de Patentes de 2013, artículos 175-176, documento IP/N/1/NZL/5 - IP/N/1/NZL/P/5 de la OMC, de 23 de febrero de 2015.

²¹⁰ Ley de Patentes de 2013, artículos 179-188, documento IP/N/1/NZL/5 - IP/N/1/NZL/P/5 de la OMC, de 23 de febrero de 2015.

no es aplicable a la información presentada en relación con las solicitudes para nuevos usos de fármacos conocidos.²¹¹

3.226. Por lo general, en Nueva Zelandia están permitidas las importaciones paralelas de mercancías auténticas protegidas por derechos de la propiedad intelectual.²¹² No existen limitaciones explícitas a la importación paralela de productos farmacéuticos u otras tecnologías sanitarias. Sin embargo, una serie de limitaciones prácticas dificultan en grado sumo la importación paralela de estas mercancías. Por ejemplo, se necesita una licencia para importar productos farmacéuticos, así como para la manipulación y la venta al por mayor de medicamentos y dispositivos médicos. Además, los importadores deben presentar especificaciones y datos de pruebas para cada lote de medicamentos.²¹³ El acceso a esa información puede ser limitado cuando el importador no recibe la correspondiente autorización del fabricante.

3.227. En medio de los problemas económicos relacionados con la pandemia, Nueva Zelandia se ha esforzado en proteger su base de investigación y desarrollo mediante inversiones adicionales en los Institutos de Investigación de la Corona y en Callaghan Innovation, con miras a que puedan mantener su capacidad de investigación y desarrollo a pesar de la disminución de los ingresos comerciales. También ha establecido un Plan de Préstamos para Investigación y Desarrollo transitorio para empresas que realizan actividades de investigación y desarrollo afectadas por la COVID-19, ha mejorado el reembolso de los incentivos fiscales para investigación y desarrollo y ha financiado proyectos de investigación y desarrollo relacionados específicamente con la COVID-19 mediante el Fondo para la Aceleración de la Innovación en Respuesta a la COVID-19 y el Consejo de Investigación Sanitaria.²¹⁴

3.228. Antes de la pandemia, la Oficina de la Propiedad Intelectual de Nueva Zelandia (IPONZ) ya había adoptado y puesto en práctica un modelo de negocio cien por cien en línea y publicado directrices para fomentar el uso de las videoconferencias en las audiencias.²¹⁵ Aunque sus servicios en línea siguieron funcionando con normalidad durante la pandemia, sus operaciones se vieron afectadas, en particular durante el confinamiento, lo que agravó los anteriores atrasos en la concesión de patentes y marcas de fábrica y las demoras en la programación de las fechas de las audiencias. La IPONZ ha contratado a personal adicional y está probando una nueva iniciativa con respecto a la programación para abordar esta cuestión.²¹⁶

3.229. La IPONZ ha adaptado sus políticas y procedimientos a la luz de las perturbaciones sufridas por las empresas a causa de la pandemia. Entre el 15 de abril y el 31 de julio de 2020, se aplicaron automáticamente prórrogas de tres meses a varios plazos, en particular los plazos para solicitar el examen de las solicitudes de patentes, las respuestas a los exámenes de patentes o dibujos y modelos o los informes sobre el cumplimiento de las marcas de fábrica o de comercio, y la presentación de pruebas. Desde entonces se pueden obtener, previa solicitud, prórrogas de los plazos, que se conceden caso por caso. La Oficina de Audiencias también ha permitido provisionalmente la presentación de pruebas no juradas y ha suspendido el requisito de presentación de material en formato impreso de autoridades y documentos.²¹⁷

²¹¹ Medicines Act 1981, Sections 20 and 23A-23C. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1981/0118/latest/whole.html#DLM55085>.

²¹² NZCS, *Copyright and Trade Marks*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/import/import-prohibited-and-restricted-imports/copyright-and-trade-marks/>.

²¹³ Medicines Act 1981. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1981/0118/latest/DLM53790.html>; y Misuse of Drugs Act 1975. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/1975/0116/latest/DLM436101.html>.

²¹⁴ COVID-19 Response (Taxation and Social Assistance Urgent Measures) Act 2020. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2020/0008/latest/whole.html>.

²¹⁵ IPONZ (2020), "Hearings Evidence Guidelines and Status of Hearings by Attendance under COVID-19", 16 de julio. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/news/hearings-evidence-guidelines-and-status-of-hearings-by-attendance-under-covid-19/>.

²¹⁶ IPONZ (2021), *Year in Review 2019/20*, página 8; e IPONZ (2021), "Trial Period for New Scheduling Initiative for Hearings", 7 de abril. Consultado en <https://www.iponz.govt.nz/news/trial-period-for-new-scheduling-initiative-for-hearings/>.

²¹⁷ IPONZ (2020), "Hearings Evidence Guidelines and Status of Hearings by Attendance under COVID-19", 16 de julio.

4 POLÍTICAS COMERCIALES, POR SECTORES

4.1 Agricultura, silvicultura y pesca

4.1.1 Panorama general

4.1. Nueva Zelanda es exportadora neta de productos agroalimentarios, en particular de productos lácteos, carne y lana, de los que es uno de los principales exportadores mundiales. En 2021 los productos agropecuarios (según la definición de la OMC) representaron el 65,7% de las exportaciones totales de mercancías (frente al 61,1% en 2015) y el 11,5% de las importaciones de mercancías (11,6% en 2015) (cuadros A1.1 y A1.2). La producción agropecuaria disminuyó en 2015 y 2016, pero ha repuntado desde 2017, sostenida por el buen desempeño de la cría de ganado ovino, ganado vacuno de carne y ganado lechero (cuadro 4.1). Según las autoridades, este repunte se ha visto impulsado por una fuerte demanda de los consumidores sumada a la escasez mundial de alimentos ricos en proteínas. La contribución del sector al PIB se situó en el 6,2% en 2019/2020 (gráfico 1.1) y el empleo en este sector, que registra una tendencia descendente, representó el 5,84% del empleo total en 2019.¹

Cuadro 4.1 Producción agropecuaria por categorías principales, 2015-2020

(En millones de NZD)

| Categorías de productos | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Horticultura y fruticultura | 1.627 | 1.833 | 2.110 | 2.067 | 2.244 | 2.358 |
| Cría de ganado ovino, cría de ganado bovino para carne y cultivo de cereales | 2.988 | 2.790 | 3.001 | 3.753 | 3.868 | 3.921 |
| Cría de ganado lechero | 3.124 | 2.532 | 5.436 | 6.156 | 5.969 | 6.930 |
| Cría de aves de corral, cérvidos y ganado de otro tipo | 500 | 535 | 562 | 634 | 577 | 597 |
| Silvicultura y extracción de madera | 1.294 | 1.560 | 1.700 | 2.100 | 2.051 | 1.630 |
| Pesca y acuicultura | 355 | 452 | 451 | 473 | 506 | 547 |
| Total | 9.888 | 9.702 | 13.260 | 15.183 | 15.215 | 15.983 |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.2. Durante el período comprendido entre 2007 y 2016, el crecimiento de la productividad total de los factores en la agricultura de Nueva Zelanda (0,7%) se situó por detrás del promedio de la OCDE (1,6%). En consecuencia, la producción agropecuaria en el país no ha crecido del todo como se esperaba.² Se han concebido diversas estrategias destinadas a aumentar la productividad, como "Fit for a Better World" (Preparados para un Mundo Mejor), que establecen medidas encaminadas a lograr una coyuntura que, según el Gobierno, favorecerá la productividad, la sostenibilidad y la inclusión del sector primario.³

4.3. El Ministerio de Industrias Primarias (MPI) es el principal organismo público encargado de los sectores de los alimentos y las fibras.⁴ En 2018 se crearon cuatro departamentos nuevos en el seno del MPI (Departamento de Bioseguridad de Nueva Zelanda, Departamento de Pesca de Nueva Zelanda, Departamento de Inocuidad Alimentaria de Nueva Zelanda y Departamento de Servicios Forestales de Nueva Zelanda). Posteriormente, en 2019, se creó otro más, el Departamento de Servicios para la Agricultura y la Inversión. Según las autoridades, los nuevos departamentos se centran más en algunas de las principales competencias del MPI.

¹ Banco Mundial, *Empleos en agricultura*. Consultado en <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.AGR.EMPL.ZS?locations=NZ>.

² OCDE (2021), *Agricultural Policy Monitoring and Evaluation 2021*. Consultado en <https://www.oecd.org/publications/agricultural-policy-monitoring-and-evaluation-22217371.htm>.

³ MPI, *Fit for a Better World*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/41031-Fit-for-a-Better-World-Accelerating-our-economic-potential>.

⁴ El MPI aúna seis regímenes reglamentarios que sustentan las industrias de los alimentos y las fibras, a saber, los relativos a la agricultura, la silvicultura, la pesca, la inocuidad alimentaria, la bioseguridad y el bienestar animal.

4.1.2 Medidas en frontera

4.1.2.1 Medidas relacionadas con la importación

4.4. Los aranceles aplicables a los productos agropecuarios (según la definición de la OMC) son por lo general bajos, pues se situaron en un promedio del 1,8% en 2021, lo que supuso un ligero aumento con respecto al 1,7% de 2014. Las importaciones de productos agropecuarios están sujetas a otros impuestos de diverso tipo, como el impuesto sobre bienes y servicios (sección 3.1.4). Nueva Zelanda no administra ningún contingente arancelario, pese a las disposiciones de la Lista de compromisos contraídos por el país en el marco de la OMC, que le permiten aplicar contingentes a las importaciones de determinados productos agrícolas (manzanas, peras y conos de lúpulo). El arancel NMF aplicado a esos productos es nulo.⁵

4.5. En virtud de la Ley de Bioseguridad de 1993, no pueden importarse en Nueva Zelanda productos de origen animal y vegetal (mercancías de riesgo) a menos que se haya elaborado una norma sanitaria para la importación del producto en cuestión. En dichas normas se estipulan los requisitos que deben cumplirse antes de importar mercancías de riesgo en el país (sección 3.3.4.3). Por lo que respecta a los productos alimenticios, el MPI publica periódicamente un aviso en el que se indican las normas de inocuidad que hay que cumplir al importar dichos productos (sección 3.3.4.2).

4.6. En el examen anterior se señaló que, de conformidad con la Ley de Gravámenes sobre los Productos Básicos de 1990, las organizaciones sectoriales, incluidas las agrícolas, pueden recaudar los gravámenes sobre los productos básicos que deben pagar los productores para financiar diferentes actividades de provecho para el sector, como estudios de mercado y actividades de garantía de la calidad y de protección de la salud de los animales y la preservación de los vegetales. En 2021 había en vigor 32 órdenes de imposición de gravámenes sobre productos básicos (además de otras dos previstas en la Ley de Vinos). Con muy pocas excepciones, los gravámenes no pueden ser utilizados para financiar actividades comerciales. Para recaudar gravámenes, las organizaciones sectoriales deben obtener un nuevo mandato cada seis años mediante la celebración de un referéndum entre los productores. La Ley de Gravámenes sobre los Productos Básicos permite imponer gravámenes a las importaciones siempre que el tipo del gravamen sea igual o inferior al aplicado al producto nacional, que quienes están obligados al pago del gravamen obtengan beneficios del mismo y que la orden de imposición del gravamen no sea contraria a las obligaciones internacionales de Nueva Zelanda. Hasta la fecha no se han impuesto gravámenes de ese tipo.

4.1.2.2 Medidas relacionadas con la exportación

4.7. Las exportaciones de algunos productos agropecuarios están sujetas a diversas reglamentaciones. En virtud de la Ley de Productos de Origen Animal de 1999, todos los exportadores de cualquier producto de origen animal deben inscribirse en el MPI antes de poder exportar desde Nueva Zelanda. Además, Nueva Zelanda sigue administrando licencias de exportación en relación con algunos productos cárnicos en respuesta a los contingentes arancelarios impuestos por algunos de sus interlocutores comerciales. Los actuales sistemas de asignación de contingentes comprenden el contingente de carne de ovino y caprino para la UE, el contingente de carne de vacuno de alta calidad para la UE, el contingente de carne vacuno y ternera para los Estados Unidos, el contingente de carne de ovino y caprino para el Reino Unido y el contingente de carne de vacuno de alta calidad para el Reino Unido. La Junta de la Carne se encarga de establecer y gestionar los sistemas de asignación de contingentes para los mercados que están sujetos a estos, en cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de la Junta de la Carne de 2004.

4.8. A finales de 2010 se habían eliminado gradualmente las restricciones impuestas a las exportaciones de productos lácteos destinadas a mercados concretos sujetos a contingentes arancelarios, acabando así con los derechos exclusivos que ostentaba Fonterra Co-operative Group para exportar a determinados mercados reservados. Actualmente, el MPI asigna licencias para la exportación de grasas comestibles elaboradas al Japón; leche en polvo a la República Dominicana; mantequilla, queso cheddar y queso destinado a la transformación a la Unión Europea; y queso

⁵ Documento G/AG/N/NZL/90 de la OMC, de 1 de abril de 2015.

cheddar, queso bajo en grasas, ciertos tipos de queso de leche de vaca y quesos de tipo americano a los Estados Unidos.⁶

4.9. La exportación de kiwis sigue estando reglamentada, de conformidad con las disposiciones de la Ley de Reestructuración del Sector del Kiwi de 1999 y el Reglamento de la Exportación de Kiwis de 1999. El organismo de reglamentación competente, Kiwis de Nueva Zelanda (KNZ), otorga a Zespri un derecho automático, aunque no exclusivo, para exportar kiwis a todos los mercados, excepto a Australia (autorización de exportación).⁷ Todos los demás comerciantes que deseen exportar kiwis a cualquier mercado, con excepción de Australia, deben obtener previamente la aprobación de KNZ. Según consta en la última notificación presentada por Nueva Zelanda de conformidad con el párrafo 4 a) del artículo XVII del GATT de 1994 y el párrafo 1 del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XVII, Zespri realiza gran parte de las exportaciones totales de kiwis de Nueva Zelanda.⁸

4.10. En virtud de las modificaciones introducidas en 2017 en el Reglamento de la Exportación de Kiwis de 1999, se permite a los accionistas de Zespri establecer normas relativas a la participación máxima en el capital y el derecho a percibir dividendos, se precisan las actividades comerciales básicas que puede realizar Zespri y se mejora la independencia y la transparencia del organismo de reglamentación del sector (KNZ). Este organismo revisa la autorización de exportación anualmente y comunica a Zespri los cambios en enero de cada año. Se encarga asimismo de supervisar y exigir el cumplimiento por parte de Zespri del Reglamento de la Exportación de Kiwis de 1999, en particular de las medidas que le obligan a ser transparente y a no discriminar entre los productores de kiwis. También vela por que otros comerciantes exporten kiwis en colaboración con Zespri (comercialización colaborativa)⁹, con el fin de lograr mayores beneficios generales para los proveedores de kiwis de Nueva Zelanda.

4.11. En cuanto a las exportaciones de productos hortícolas, la Ley de la Dirección de Exportación de Productos Hortícolas de 1997 proporciona un marco voluntario en el que pueden participar libremente las agrupaciones sectoriales de productos hortícolas. En dicho marco, la Dirección de Exportación de Productos Hortícolas (HEA) funciona como un organismo oficial que brinda una estructura formal para la cooperación y la coordinación. Esto se plasma en un régimen de licencias de exportación para las agrupaciones sectoriales que optan por acogerse a la estructura de la HEA. Cada agrupación ha de elaborar una estrategia de comercialización de las exportaciones, es decir, el exportador que desee exportar un producto debe cumplir esta prescripción para obtener una licencia. En principio, esa estrategia la elabora la agrupación sectorial. A continuación, la HEA imparte orientaciones en cuanto a la formulación, la aprobación y el cumplimiento de las prescripciones de la estrategia. La agrupación sectorial es la responsable de que los productores y los centros de envasado cumplan dichas prescripciones, mientras que la HEA se encarga de que los exportadores cumplan sus obligaciones por medio del mecanismo de licencias. Al 30 de septiembre de 2020 había en vigor un total de 76 licencias de exportación expedidas por la HEA, cuyos titulares eran 55 entidades diferentes pertenecientes a 10 agrupaciones sectoriales.¹⁰ Aproximadamente el 4,5% de las exportaciones totales de frutas y hortalizas, en términos de valor, están abarcadas por la Ley de la Dirección de Exportación de Productos Hortícolas. Las exportaciones de productos hortícolas que quedan fuera del ámbito de la HEA y del Reglamento de la Exportación de Kiwis y que no están sujetas a legislación específica en materia de control de las exportaciones deben cumplir de todos modos las prescripciones legislativas internas pertinentes de Nueva Zelanda, así como las prescripciones que impongan las partes importadoras.

4.12. La HEA la financian los participantes del sector con los gravámenes reglamentarios que se aplican a las agrupaciones sectoriales y los derechos que pagan los titulares de las licencias (tasas

⁶ New Zealand Customs Service, *Export Prohibitions and Restrictions*. Consultado en <https://www.customs.govt.nz/business/export/export-prohibitions-and-restrictions/>.

⁷ Los comerciantes pueden exportar kiwis a Australia sin la autorización previa de KNZ e independientemente de Zespri.

⁸ Documento G/STR/N/18/NZL de la OMC, de 2 de julio de 2020.

⁹ En el Reglamento, un acuerdo de comercialización colaborativa se define como "un acuerdo con arreglo al cual una persona puede exportar kiwis cultivados en Nueva Zelanda en colaboración con Zespri Group Limited (ZGL)".

¹⁰ Las 10 agrupaciones sectoriales abarcan los siguientes productos: aguacates, calabazas "buttercup", caquis, castañas, frutas de verano, grosellas negras, kiwis para Australia, nueces de nogal, tomates de árbol y trufas. HEA, *2020 Annual Report*. Consultado en https://www.hea.co.nz/images/J018774_-_HEA_Annual_Rpt_2020_FINAL_Emailable.pdf.

de solicitud y derechos anuales relacionados con la supervisión y el cumplimiento). Durante la revisión de la Ley de la Dirección de Exportación de Productos Hortícolas en 2017 se realizaron modificaciones, como la introducción de cierta flexibilidad en el régimen de licencias de exportación mediante el establecimiento de varias categorías de licencias y la actualización de los derechos y gravámenes abonados a la HEA, que no se habían revisado en más de 10 años.

4.13. Nueva Zelanda no concede subvenciones a la exportación de productos agropecuarios.¹¹

4.1.3 Ayuda interna

4.14. Nueva Zelanda tiene un sector agropecuario muy orientado al mercado. La ayuda concedida a los productores agropecuarios es la más baja de los países de la OCDE¹² y representó en promedio el 0,7% de los ingresos de los productores y el 0,3% del PIB del país durante 2018-2020.¹³ Nueva Zelanda presentó sus notificaciones más recientes sobre la ayuda interna en 2021, correspondientes al ejercicio económico 2019/2020; esa ayuda se concede para la lucha contra plagas y enfermedades, inversiones en el sistema nacional de conocimientos e innovación agrícolas, programas ambientales, pagos en concepto de socorro y servicios de infraestructura.¹⁴

4.15. Asimismo, se destinaron NZD 200,2 millones de los NZD 50.000 millones con que está dotado el Fondo para la Respuesta a la COVID-19 y la Recuperación (CRRF) a proyectos relativos a servicios de formación, investigación y lucha contra plagas y enfermedades, entre otros ámbitos.¹⁵

4.1.4 Sector lácteo

4.16. El sector lácteo, cuyas exportaciones ascienden a unos NZD 17.000 millones al año (el 25% de las exportaciones totales) y que representa cerca del 3% del PIB, constituye una parte significativa de la economía. Como se destacó en el examen anterior, entre 2009 y 2012 se llevaron a cabo importantes reformas.¹⁶ Durante el período abarcado por el examen actual, el sector lácteo siguió siendo objeto de reformas encaminadas a velar por la transparencia y la eficiencia. Como se ha indicado anteriormente, la Ley de Reestructuración del Sector de los Productos Lácteos permitió la creación de Fonterra Co-operative Group Limited. Esta Ley establece disposiciones para promover la eficiencia en el desempeño de los mercados de los productos lácteos en Nueva Zelanda reglamentando las actividades de Fonterra, a fin de asegurar que los mercados neozelandeses de productos y servicios del sector lácteo sean competitivos. También prevé la asignación de certificados de exportación para los contingentes de productos lácteos impuestos por los países importadores (sección 4.1.2.2). La Ley se modificó en febrero de 2018 siguiendo la recomendación de la Comisión de Comercio de que las obligaciones reglamentarias impuestas a Fonterra no debían expirar. Las modificaciones permiten conservar de momento el régimen establecido en la Ley de Reestructuración del Sector de los Productos Lácteos, evitando que expire y exigiendo que se revise la necesidad de contar con esta legislación.

4.17. El 6 de agosto de 2020, tras un examen exhaustivo de la Ley de Reestructuración del Sector de los Productos Lácteos y consultas con dicho sector, la Ley se modificó para reducir algunas de las prescripciones reglamentarias impuestas a Fonterra, a saber, se le concedieron facultades discrecionales para aceptar o rechazar las solicitudes de participación en el accionariado recibidas de productores nuevos o de productores que se reincorporen al sector; se aclaró que Fonterra puede aplicar diferentes precios basándose en diversas cuestiones relacionadas con el rendimiento en la explotación y rechazar el suministro de leche en circunstancias en las que esta no sea conforme; y se apoya y fomenta un mejor desempeño ambiental del sector lácteo. También se ha reducido aún más la prescripción según la cual Fonterra debe suministrar una cantidad limitada de leche a los elaboradores de la competencia para que estos puedan iniciar su actividad.

¹¹ Documento G/AG/N/NZL/127 de la OMC, de 3 de agosto de 2021.

¹² El método para calcular estos indicadores es diferente del empleado para calcular la Medida Global de la Ayuda, y ambos conjuntos de datos no son ni compatibles ni comparables.

¹³ OCDE (2021), *Agricultural Policy Monitoring and Evaluation 2021*. Consultado en <https://www.oecd.org/publications/agricultural-policy-monitoring-and-evaluation-22217371.htm>.

¹⁴ Documento G/AG/N/NZL/126 de la OMC, de 26 de febrero de 2021.

¹⁵ Documento G/AG/N/NZL/122 de la OMC, de 22 de septiembre de 2020.

¹⁶ Documento WT/TPR/S/316/Rev.1 de la OMC, de 12 de octubre de 2015.

4.1.5 Pesca

4.18. El sector pesquero de Nueva Zelanda reviste una gran importancia socioeconómica y estratégica. La pesca comercial (incluida la acuicultura) emplea en torno a 13.500 personas y aporta NZD 4.200 millones anuales a la actividad económica. Nueva Zelanda tiene un litoral de 15.100 km y alberga la cuarta zona económica exclusiva más extensa del mundo, con 1,3 millones de km². La Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) ha catalogado 16.000 especies marinas en las aguas de Nueva Zelanda, de las cuales 130 se pescan con fines comerciales.¹⁷ Cada año se extraen de las aguas neozelandesas alrededor de 400.000 toneladas de pescado, a las que hay que sumar otras 118.000 toneladas procedentes de la acuicultura. En el período 2019/2020, había unos 860 buques pesqueros matriculados en Nueva Zelanda, de los cuales 10 aproximadamente eran de propiedad extranjera. Las iniciativas actuales de las autoridades en la industria pesquera están orientadas a mejorar el desempeño ambiental y modernizar la ordenación pesquera, esto es, a fomentar la vigilancia electrónica de las capturas comerciales y promover medidas de ordenación que preserven mejor las especies protegidas de Nueva Zelanda de los efectos de la pesca.¹⁸

4.19. El marco jurídico no ha experimentado grandes cambios desde el examen anterior. La legislación fundamental por la que se rige la ordenación pesquera es la Ley de Pesca de 1996, que prevé el aprovechamiento de los recursos pesqueros sin dañar su potencial para satisfacer las necesidades razonablemente previsibles de las generaciones futuras. El Departamento de Pesca de Nueva Zelanda, dependiente del MPI, es la entidad encargada de su aplicación.

4.20. El MPI, por conducto del recién creado Departamento de Pesca de Nueva Zelanda (sección 4.1.1), trabaja para garantizar que los recursos pesqueros se gestionen de tal forma que reporten el mayor beneficio general a los neozelandeses. El enfoque adoptado por el Departamento para maximizar los beneficios económicos se plasma en la estrategia gubernamental Pesca 2030, que viene aplicándose desde 2019.¹⁹ El objetivo de dicha estrategia es convertir la acuicultura en un sector que genere NZD 3.000 millones anuales para 2035, principalmente mediante la promoción de prácticas innovadoras.²⁰

4.21. La estrategia Pesca 2030 se pone en práctica, en particular, garantizando la sostenibilidad de las poblaciones de peces, para lo cual se limitan las capturas a unos niveles concretos mediante el Sistema de Gestión de Contingentes. Este sistema se describió de manera detallada en el informe del anterior examen de las políticas comerciales.²¹ Por medio del Sistema de Gestión de Contingentes, el Departamento de Pesca de Nueva Zelanda vigila, gestiona y regula las pesquerías y las poblaciones de peces en Nueva Zelanda y en alta mar (en el marco de arreglos internacionales). La entidad privada FishServe presta algunos de los servicios exigidos por la Ley de Pesca y los correspondientes reglamentos, como la administración de los permisos de pesca, de los beneficios obtenidos de la pesca, de la matriculación de buques pesqueros, de las licitaciones para la adjudicación de derechos de captura anual (ACE) y contingentes en manos de la Corona, de las transferencias de ACE y contingentes, y de la facturación y percepción de derechos y cargas. El Sistema de Gestión de Contingentes incluye actualmente 98 especies (o grupos de especies).

4.22. Para poder ejercer la pesca comercial en aguas de Nueva Zelanda, los pescadores comerciales deben, entre otras cosas, inscribirse ante la autoridad competente, estar en posesión de un permiso de pesca comercial, tener asignado un contingente o un ACE en el marco del Sistema de Gestión de Contingentes y utilizar un buque neozelandés matriculado que esté inscrito en el Registro de Buques Pesqueros. Los buques pesqueros de propiedad extranjera pueden prestar servicios de pesca a los

¹⁷ FAO, Perfiles de países de pesca y acuicultura. Consultado en <https://www.fao.org/fishery/es/facp/nzl?lang=en>.

¹⁸ Fisheries New Zealand (2020), *Aquatic Environment and Biodiversity Annual Review 2019-20*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/44833-Aquatic-Environment-and-Biodiversity-Annual-Review-AEBR-201920-A-summary-of-environmental-interactions-between-the-seafood-sector-and-the-aquatic-environment>.

¹⁹ MPI, *Fisheries 2030*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/5032/direct#:~:text=Fisheries%202030%20provides%20that%20strategic,from%20New%20Zealand's%20fisheries%20resources.&text=The%20Ministry%20of%20Fisheries%20has,the%20New%20Zealand%20fisheries%20sector>.

²⁰ MPI, *Aquaculture Strategy*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/dmsdocument/15895-The-Governments-Aquaculture-Strategy-to-2025>.

²¹ Documento WT/TPR/S/316/Rev.1 de la OMC, de 12 de octubre de 2015.

titulares neozelandeses de un permiso de pesca en el marco de un contrato de fletamento con cesión, siempre que cumplan todas las condiciones exigidas de matriculación y abanderamiento del buque en Nueva Zelanda. Todos los pescadores autorizados deben mantener registros e informar periódicamente de las capturas, el esfuerzo de pesca y las descargas. Para realizar actividades de pesca comercial fuera de la zona económica exclusiva de Nueva Zelanda, es preciso contar con un permiso de pesca en alta mar. Las autoridades publican todos los requisitos que deben cumplir los pescadores comerciales.²² Los contingentes aplicables a las nuevas poblaciones de peces que se agregan al Sistema de Gestión de Contingentes se asignan a los pescadores comerciales mediante licitación pública, una vez que se ha previsto la asignación del 20% de esos contingentes a los maoríes.

4.23. Con arreglo a lo dispuesto en la Ley de Pesca de 1996 y la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, la participación extranjera en los contingentes de pesca está sujeta a autorización. Uno de los criterios para conceder tal autorización es que la inversión en contingentes de pesca sea de interés nacional, es decir, brinde beneficios como la creación de puestos de trabajo, la introducción de nueva tecnología o conocimientos comerciales especializados y el aumento de los ingresos de exportación. Los extranjeros (personas físicas o jurídicas) no están autorizados para tener la propiedad ni el control del 25% o más de un contingente de pesca sin el consentimiento previo de los ministros pertinentes (es decir, el Ministro encargado de los asuntos pesqueros y el Ministro de Finanzas). Con arreglo a la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, todas las inversiones extranjeras en contingentes de pesca son inversiones sensibles (sección 2.4.1). Asimismo, desde el 1 de mayo de 2016, los buques pesqueros fletados con pabellón extranjero que faenen en aguas neozelandesas (dentro del límite de 200 millas) deben cambiar su pabellón por el de Nueva Zelanda en virtud de la Ley de Pesca (Buques Extranjeros Fletados y Otros Asuntos) (Modificación) de 2014.

4.24. En el sector de la pesca y la acuicultura se dispone de varias posibilidades de financiación. El Fondo de Planificación de la Acuicultura presta apoyo a los consejos regionales para planificar un crecimiento y un desarrollo sostenibles de la acuicultura, en particular estableciendo zonas sujetas a nuevas solicitudes de autorización y disposiciones sobre nuevas especies de acuicultura.²³ Varios programas de ayuda establecidos en el sector agropecuario de Nueva Zelanda también trascienden a las actividades pesqueras, sobre todo en lo que se refiere a la gestión sostenible de los recursos.

4.1.6 Medidas ambientales y gestión sostenible de los recursos

4.25. Prácticamente la mitad de las emisiones de gases de efecto invernadero de Nueva Zelanda proceden del sector agropecuario. La principal fuente de emisiones agrícolas es el metano generado por los rumiantes. El Gobierno está tomando medidas para hacer frente a las emisiones de metano, en particular a través de la *He Waka Eke Noa*, Asociación de Acción Climática del Sector Primario.²⁴

4.26. La Ley de Respuesta al Cambio Climático (Carbono Cero) (Modificación) de 2019 establece un objetivo nacional de reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero. Esto supone un cero neto en emisiones de todos los gases de efecto invernadero, salvo el metano biogénico, para 2050 y una reducción de entre el 24% y el 47% con respecto a los niveles de emisiones de metano biogénico de 2017 también para 2050, con inclusión de una reducción del 10% para 2030. En el marco de la Ley también se ha creado la Comisión de Cambio Climático, una entidad independiente, para que preste asesoramiento especializado y vigilancia con el fin de que los Gobiernos sucesivos no se aparten del cumplimiento de los objetivos a largo plazo.

4.27. Con arreglo a lo dispuesto en Ley de Respuesta al Cambio Climático (Reforma del Comercio de Derechos de Emisión) (Modificación) de 2020, para 2025 se pondrá precio a las emisiones biogénicas procedentes de la producción agropecuaria (metano y óxido nitroso).

4.28. La *He Waka Eke Noa*, Asociación de Acción Climática del Sector Primario, alianza entre el Gobierno, el sector primario y la comunidad maorí, se estableció en 2019 con el objetivo de dotar a los productores de la capacidad necesaria para medir, gestionar y reducir las emisiones de gases de

²² MPI, *Requirements for NZ Commercial Fishers*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/fishing-aquaculture/commercial-fishing/operating-as-a-commercial-fisher/requirements-for-nz-commercial-fishers/>.

²³ MPI, *Aquaculture Planning Fund*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/fishing-aquaculture/fishing-aquaculture-funding-support/aquaculture-planning-fund/>.

²⁴ MPI, *He Waka Eke Noa - Primary Sector Climate Action Partnership*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/funding-rural-support/environment-and-natural-resources/he-waka-eke-noa/>.

efecto invernadero en las explotaciones agrícolas y mejorar la resiliencia del sector ante el cambio climático.²⁵

4.29. Nueva Zelanda ha adoptado también varias medidas relacionadas con la gestión de los recursos en el sector agropecuario. El Reglamento de Gestión de Recursos (Normas Ambientales Nacionales sobre las Aguas Dulces) de 2020 prescribe normas ambientales relativas a las aguas dulces y establece requisitos para realizar determinadas actividades que entrañen un riesgo para estas aguas y sus ecosistemas.

4.2 Energía

4.30. La tasa de autosuficiencia energética de Nueva Zelanda se situó en el 75,7% en 2020, frente al 81,2% en 2015. Durante ese período, la producción total de energía siguió la misma tendencia. Las partes correspondientes al carbón y al petróleo en la producción total de energía disminuyeron enormemente entre 2015 y 2020 (cuadro 4.2). Los principales consumidores de energía siguieron siendo los sectores industrial y residencial (cuadro 4.3).

Cuadro 4.2 Producción de energía y desglose por fuentes, 2015-2020

(Unidad: PJ)

| | Producción total de energía | Carbón | Petróleo | Gas | Hidroeléctrica | Geotérmica | Solar | Eólica | Otros |
|-------------|-----------------------------|--------|----------|--------|----------------|------------|-------|--------|-------|
| 2015 | 724,48 | 85,34 | 98,36 | 188,73 | 88,30 | 193,40 | 0,50 | 8,51 | 61,35 |
| 2016 | 703,32 | 71,57 | 82,63 | 195,95 | 93,36 | 188,97 | 0,57 | 8,43 | 61,85 |
| 2017 | 691,78 | 72,45 | 75,06 | 194,77 | 90,62 | 190,48 | 0,64 | 7,53 | 60,22 |
| 2018 | 676,26 | 83,78 | 59,50 | 174,62 | 94,51 | 196,39 | 0,72 | 7,44 | 59,29 |
| 2019 | 684,91 | 79,99 | 60,65 | 184,39 | 92,15 | 200,98 | 0,82 | 8,12 | 57,81 |
| 2020 | 657,57 | 73,31 | 53,01 | 180,17 | 87,36 | 200,69 | 0,94 | 8,30 | 53,80 |

Nota: PJ corresponde a petajulio, es decir, 278 gigavatios hora.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

Cuadro 4.3 Consumo total de energía por sectores/usuarios, 2015-2020

| Consumo (GWh) sobre la base de las ventas estimadas | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Agricultura, silvicultura y pesca | 2.819 | 2.524 | 2.588 | 2.285 | 2.545 | 2.687 |
| Industrial | 14.609 | 14.547 | 14.616 | 14.622 | 14.828 | 14.036 |
| Industrias extractivas | 405 | 362 | 418 | 450 | 450 | 416 |
| Elaboración de alimentos | 2.437 | 2.507 | 2.663 | 2.776 | 2.807 | 2.873 |
| Madera, pasta de madera, papel e impresión | 2.729 | 2.732 | 2.698 | 2.661 | 2.577 | 2.084 |
| Productos químicos | 775 | 819 | 866 | 780 | 801 | 764 |
| Metales comunes | 6.524 | 6.453 | 6.357 | 6.387 | 6.570 | 6.240 |
| Otros sectores de menor importancia | 1.739 | 1.674 | 1.616 | 1.568 | 1.624 | 1.659 |
| Comercial | 9.456 | 9.460 | 9.435 | 9.492 | 9.520 | 9.175 |
| Residencial | 12.469 | 12.377 | 12.381 | 12.703 | 12.651 | 12.877 |
| Transporte | 83 | 91 | 91 | 94 | 110 | 100 |
| Generación in situ no asignada | 1.309 | 1.233 | 821 | 772 | 665 | 566 |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.31. El Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo es el encargado de formular y aplicar la política energética de Nueva Zelanda. La Dirección de Eficiencia Energética y Conservación de la Energía (EECA) es una entidad pública que fomenta, promueve y apoya la eficiencia energética, la conservación de la energía y el uso de fuentes de energía renovables, como prescribe la Ley de Eficiencia Energética y Conservación de la Energía de 2000. Entre sus actividades figuran la colaboración con las empresas para mejorar su productividad energética y la utilización de energía sostenible con el fin de contribuir al logro de los objetivos de reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero de Nueva Zelanda y de ayudar a los neozelandeses y a los organismos del

²⁵ MPI, *He Waka Eke Noa - Primary Sector Climate Partnership*. Consultado en <https://www.mpi.govt.nz/funding-rural-support/environment-and-natural-resources/he-waka-eke-noa/>.

sector público a hacer un uso más inteligente de la energía sostenible. Según las autoridades, la EECA administra un fondo del Gobierno de NZD 219,5 millones destinado a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y a mejorar la eficiencia energética en el sector público. También administra el Fondo para la Demostración de Tecnologías, que ofrece inversiones conjuntas para ayudar a las empresas a probar tecnologías de ahorro energético nuevas o infrautilizadas y mejoras de procesos que puedan beneficiar también al sector más en general.

4.32. Los compromisos internacionales de Nueva Zelanda, en el contexto del Acuerdo de París sobre el Cambio Climático de 2015, consisten en lograr el objetivo de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero un 30% con respecto a los niveles de 2005 para 2030. El país actualizó su promesa en 2021 y se comprometió a reducir las emisiones netas un 50% con respecto a los niveles brutos de 2005 para 2030.²⁶ También existen diversas estrategias para cumplir los objetivos nacionales (sección 4.1.6), entre ellos el de reducir progresivamente a cero las emisiones netas de carbono de aquí a 2050.²⁷ La orientación de la política energética se establece en la Estrategia Energética de Nueva Zelanda 2011-2021. Según las autoridades, está previsto que la elaboración de una estrategia energética sustitutiva comience en 2022.

4.33. La Estrategia de Nueva Zelanda para la Eficiencia Energética y la Conservación de la Energía 2017-2022 (NZECS) es la estrategia nacional en materia de eficiencia energética.²⁸ Se basa en la Estrategia Energética de Nueva Zelanda, que es el plan estratégico primordial, y proporciona un marco unificado para las ayudas y las intervenciones gubernamentales a lo largo de cinco años. En la Estrategia se establecen objetivos específicos para tres esferas prioritarias: i) disminución de la intensidad de las emisiones industriales de por lo menos un 1% anual en promedio entre 2017 y 2022, mediante el uso renovable y eficiente del calor de proceso; ii) utilización generalizada de vehículos eléctricos de modo que representen el 2% de la flota de vehículos para finales de 2021, a fin de promover el transporte eficiente y de bajas emisiones; y iii) generación del 90% de la electricidad a partir de fuentes de energía renovables para 2025, mediante un uso innovador y eficiente de la electricidad.

4.34. En 2019, el Gobierno de Nueva Zelanda publicó el documento "Visión Hidrógeno" con el fin de aprovechar su potencial de hidrógeno como alternativa limpia a los hidrocarburos con miras a la descarbonización.

4.35. El Plan de Comercio de Derechos de Emisión (NZETS) sigue siendo una parte fundamental de la estrategia global de Nueva Zelanda para la reducción de las emisiones energéticas. Durante el período objeto de examen, el Gobierno introdujo cambios en el NZETS en virtud de la Ley de Respuesta al Cambio Climático (Reforma del Comercio de Derechos de Emisión) (Modificación) de 2020, que se promulgó el 22 de junio de 2020. Entre las novedades introducidas en el NZETS en virtud de la modificación figura el establecimiento de un tope para las emisiones de gases de efecto invernadero, en consonancia con los objetivos a largo plazo de Nueva Zelanda. Eso significa que cada cinco años las autoridades establecerán un límite a la concesión de los derechos totales de emisión de gases de efecto invernadero disponibles en el marco del NZETS.

4.2.1 Electricidad

4.36. En 2020, la capacidad instalada de generación de energía en Nueva Zelanda era de 9.758 MW (prácticamente sin cambios desde 2015). Las centrales hidroeléctricas representan más de la mitad de la capacidad total del país (cuadro 4.4). Como en el caso del consumo total de energía, los principales consumidores de electricidad son los sectores industrial y residencial.

4.37. Durante el período objeto de examen, el marco reglamentario del sector de la electricidad apenas varió. La Ley del Sector de la Electricidad de 2010, junto con sus Reglamentos de

²⁶ CMNUCC (2021), New Zealand's Submission under the Paris Agreement. Consultado en <https://www4.unfccc.int/sites/ndcstaging/PublishedDocuments/New%20Zealand%20First/New%20Zealand%20ONDC%20November%202021.pdf>.

²⁷ MBIE, *Energy Strategies for New Zealand*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/building-and-energy/energy-and-natural-resources/energy-strategies-for-new-zealand>.

²⁸ MBIE, *New Zealand Energy Efficiency and Conservation Strategy 2017-2022*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/346278aab2/nzeecs-2017-2022.pdf>.

Aplicación²⁹, proporciona el marco para la reglamentación del sector de la electricidad. En el Código de Participación en el Sector de la Electricidad de 2010 se definen las obligaciones y responsabilidades de los participantes del sector y del organismo de reglamentación. La Ley de Comercio de 1986 (Parte 4) prevé la regulación de los precios y la calidad de los servicios que prestan Transpower y otras grandes empresas de distribución de electricidad (es decir, 17 empresas de distribución que no son propiedad de la comunidad). Transpower y todos los distribuidores deben cumplir los requisitos en materia de divulgación de información previstos en la Ley.

Cuadro 4.4 Capacidad instalada de generación de energía en Nueva Zelanda, 2015-2020

(MW)

| Final del año | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Centrales que únicamente generan electricidad | | | | | | |
| Hidroeléctricas | 5.426 | 5.426 | 5.426 | 5.426 | 5.434 | 5.434 |
| Geotérmicas | 1.212 | 1.207 | 1.207 | 1.231 | 1.231 | 1.265 |
| De biogás | 37 | 33 | 33 | 33 | 33 | 33 |
| Eólicas | 688 | 689 | 689 | 689 | 689 | 689 |
| Diésel | 180 | 180 | 180 | 183 | 183 | 191 |
| De carbón/gas | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 |
| De gas | 1.130 | 1.130 | 1.130 | 1.130 | 1.130 | 1.130 |
| Subtotal | 9.173 | 9.166 | 9.165 | 9.192 | 9.200 | 9.342 |
| Cogeneración | | | | | | |
| Gas ^a | 327 | 157 | 157 | 157 | 157 | 159 |
| Otros ^b | 259 | 259 | 263 | 263 | 263 | 257 |
| Subtotal | 586 | 416 | 420 | 420 | 420 | 416 |
| Total | 9.759 | 9.581 | 9.585 | 9.612 | 9.620 | 9.758 |

a Las centrales que funcionan únicamente con gas natural se incluyen en la categoría "Gas". Las instalaciones multicombustibles que funcionan en parte con gas natural se incluyen en la categoría "Otros".

b Incluye la cogeneración de algunas centrales multicombustibles o monocombustibles geotérmicas, de biomasa, de carbón y de combustible líquido. También incluye la de instalaciones multicombustibles que funcionan en parte con gas natural.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.38. El sector de la electricidad de Nueva Zelanda consta de cuatro componentes principales: generación, transmisión, distribución y venta al por menor. Alrededor del 95% de la electricidad del país es generada por cinco empresas. Tres de ellas (Meridian Energy, Genesis Energy y Mighty River Power) operan con arreglo a un modelo de propiedad mixta en el que el Gobierno tiene una participación mayoritaria del 51%, mientras que Contact y Trustpower son de propiedad privada. No hay restricciones a la participación privada en el sector de la generación. La inversión extranjera en la generación de electricidad está sujeta a las disposiciones generales de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005.

4.39. Transpower, empresa de propiedad estatal, posee y explota el sistema nacional de transmisión de electricidad de Nueva Zelanda. Según las autoridades, cualquier empresa puede poseer y explotar activos de transmisión de alta tensión, pero la función de Transpower como operador del sistema eléctrico se especifica en la Ley del Sector de la Electricidad. Transpower transmite la mayor parte de la energía eléctrica de Nueva Zelanda a 27 empresas de distribución establecidas en Nueva Zelanda. El régimen de propiedad en el sector de la distribución de electricidad es diverso y comprende cooperativas de consumidores, autoridades territoriales e inversión privada (incluidos propietarios extranjeros). La propiedad extranjera está sujeta a las disposiciones generales de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005. Transpower también suministra directamente electricidad a algunas grandes empresas industriales.

4.40. En la actualidad hay en Nueva Zelanda 31 empresas minoristas de electricidad, de las cuales 5 son propiedad de las empresas dominantes de generación de electricidad. Sin embargo, estos generadores minoristas siguen dominando el mercado minorista (cuota de mercado del 90%). En un reciente examen del sector de la electricidad —el examen de los precios de la electricidad de 2019— se indicaba que las numerosas empresas minoristas independientes que habían entrado

²⁹ El Reglamento del Sector de la Electricidad (Observancia) de 2010, el Reglamento del Sector de la Electricidad (Gravamen Pagadero por los Participantes en el Sector) de 2010 y el Reglamento del Sector de la Electricidad (Participantes y Funciones) de 2012.

en el sector tropezaban con obstáculos para aumentar su cuota de mercado.³⁰ Para atender esa preocupación, se modificaron posteriormente las normas que rigen el comportamiento en el mercado minorista y la liquidez del mercado mayorista de contratos.

4.41. La electricidad se comercia en el mercado mayorista, cuya coordinación está a cargo de la Dirección de la Electricidad (el ente regulador del Estado) y otras organizaciones que desempeñan diversas funciones (administración del mercado, fijación de precios y administración del mecanismo de compensación, entre otras). La Dirección de la Electricidad se encarga de la elaboración de políticas, disposiciones del Código, y sistemas para la compra y la venta de electricidad al por mayor y para la gestión de la seguridad de su suministro. Los generadores hacen ofertas para suministrar electricidad a unos 52 puntos de conexión a la red (en los que sus centrales eléctricas se conectan a la red nacional), y las empresas minoristas y los grandes usuarios industriales presentan ofertas para comprar electricidad en unos 200 puntos de salida de la red.

4.42. Las constataciones del reciente examen de los precios de la electricidad mostraban que los precios de la electricidad residencial en Nueva Zelanda habían aumentado un 48% desde 2000, tras el ajuste en función de la inflación, mientras que los precios para los clientes industriales y comerciales se habían mantenido en gran medida estables durante ese período. Esos incrementos del precio residencial se explicaban principalmente por los aumentos de las cargas de distribución.³¹ Los precios mayoristas y minoristas de la electricidad que pagan todas las categorías de consumidores no están regulados, pero el componente de cargos fijos de las tarifas que cobran las empresas minoristas a los hogares con un consumo inferior al medio no debe exceder de NZD 0,30 por día (los componentes de cargos variables de las tarifas no están regulados). Esta reglamentación se eliminará progresivamente a lo largo de cinco años a partir de 2022. Las empresas de distribución de electricidad están sujetas a la reglamentación de los precios y la calidad establecida por la Comisión de Comercio, salvo en el caso de 12 empresas propiedad de consumidores, que están exentas.

4.2.2 Hidrocarburos

4.43. Los hidrocarburos siguen siendo la principal fuente de energía primaria de Nueva Zelanda y una fuente importante de emisiones de gases de efecto invernadero.

4.44. La producción de petróleo en Nueva Zelanda procede de yacimientos marinos y terrestres. El país exporta la mayor parte de su producción de petróleo e importa una proporción significativa del petróleo que necesita (cuadro 4.5). El petróleo de calidad superior se vende a precios más elevados en el mercado internacional, sobre todo a Australia y Singapur. El petróleo crudo se transporta por tuberías, en buques o en camiones para su exportación a refinerías (predominantemente de Australia y Singapur) o para su ulterior elaboración y/o distribución en Nueva Zelanda.

Cuadro 4.5 Producción, importaciones y exportaciones de petróleo y gas de Nueva Zelanda, 2015-2020

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Petróleo crudo, condensado, nafta, y líquidos de gas natural (kt) | | | | | | |
| Producción bruta | 1.862 | 1.572 | 1.400 | 1.085 | 1.121 | 964 |
| Importaciones | 5.120 | 5.291 | 5.491 | 4.949 | 5.127 | 3.728 |
| Exportaciones | 1.966 | 1.530 | 1.312 | 1.078 | 1.091 | 901 |
| Gas natural (PJ) | | | | | | |
| Producción bruta | 217 | 221 | 216 | 187 | 195 | 190 |
| Importaciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Exportaciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |

Nota: La abreviatura kt corresponde a 1.000 toneladas; y PJ corresponde a petajulio, es decir, 278 gigavatios hora.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

³⁰ MBIE (2019), *Electricity Price Review*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/electricity-price-review-final-report.pdf>.

³¹ MBIE (2019), *Electricity Price Review*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/electricity-price-review-final-report.pdf>.

4.45. La producción de gas natural de Nueva Zelanda se vende sobre todo en el país (cuadro 4.5). El gas, una vez debidamente purificado, se comprime y luego se transporta por tuberías para su distribución en la Isla Norte. El gas licuado de petróleo también se produce y se transporta después por todo el país en camiones o botellas de gas para destinarse a uso doméstico o comercial.

4.46. Las fases iniciales de producción en la industria del petróleo y el gas se rigen principalmente por la Ley de Minerales de la Corona de 1991, complementada por una serie de leyes y reglamentos.³² El Gobierno es propietario de todos los recursos petrolíferos e hidrocarburos conexos. Se necesita un permiso o una licencia para desarrollar actividades de exploración o extracción de petróleo en tierra, en la zona económica exclusiva o en la plataforma continental. Petróleo y Minerales de Nueva Zelanda (NZP&M), que rinde informe al Ministro de Energía y Recursos Naturales, tiene a su cargo la administración del régimen de permisos, de conformidad con la Ley de Minerales de la Corona de 1991 y otra legislación conexas. Se permite en general la inversión extranjera en el sector del petróleo. Sin embargo, con arreglo a la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005, debe obtenerse una autorización para adquirir "activos comerciales importantes" (por valor de más de NZD 100 millones). De conformidad con los regímenes de regalías aplicables, todos los titulares de permisos pagan una regalía *ad valorem* o una regalía basada en las utilidades contables (si esta última es más elevada) en un año determinado. Todos los titulares de licencias pagan regalías con arreglo a sus respectivos acuerdos de licencia.

4.47. Los permisos de exploración se asignan mediante un proceso de licitación anual denominado licitación de bloques petroleros. NZP&M publica anualmente ofertas de bloques petroleros y convoca a licitación en el mercado internacional. Las solicitudes de licitación de las empresas petroleras se evalúan sobre la base de los programas y criterios de trabajo propuestos, incluida su capacidad técnica y financiera para cumplir las prescripciones sanitarias, de seguridad y ambientales previstas. La Ley de Gestión de Recursos de 1991 regula los efectos ambientales de las actividades mineras y petroleras en tierra y en el mar territorial, e impone condiciones para evitar, reparar o mitigar los efectos desfavorables de esas actividades en el medio ambiente.

4.48. En virtud de la Ley de la Zona Económica Exclusiva y la Plataforma Continental (Efectos Ambientales) de 2012, la Dirección de Protección Ambiental (EPA) regula los efectos ambientales de las actividades petroleras y mineras más allá del mar territorial. Para realizar actividades de ese tipo se necesita la autorización de la EPA. En febrero de 2019 entró en vigor la Ley de Minerales de la Corona (Modificación) de 2019. En virtud de la modificación, se requiere el consentimiento previo del Ministerio de Energía y Recursos Naturales para los cambios de propiedad de los permisos de exploración de petróleo y de determinados minerales. Esto se aplica únicamente a las transacciones concluidas después de la aplicación de la modificación.

4.49. En consonancia con la visión de Nueva Zelanda de hacer frente al cambio climático y crear una economía limpia y sostenible, la Ley de Minerales de la Corona (Petróleo) (Modificación) de 2018 establece que no se otorgarán más permisos de exploración de yacimientos marinos de petróleo y gas. Además, en virtud de la modificación se limita la concesión de nuevos permisos de exploración de yacimientos de petróleo a la región de Taranaki únicamente.

4.50. En 2019 se adoptó la Estrategia de Recursos Minerales y Petroleros para 2019-2029.³³ En ella se establece la visión a largo plazo del Gobierno para el sector de los minerales y el petróleo con el fin de apoyar la transición de Nueva Zelanda a una economía neutra en carbono.

4.51. Hay cinco importadores de combustibles: BP, Mobil, Z Energy, Gull NZ y Timaru Oil Services. Cada uno de ellos vende combustible al por mayor a empresas minoristas independientes y lo distribuye y vende al por menor a través de su propia red de puntos de venta al por menor. Gull NZ también importa combustible y lo vende al por menor, y desde 2020 Timaru Oil Services importa y vende en la Isla Sur. Según las autoridades, no se requiere ningún permiso específico para importar,

³² La Ley de Salud y Seguridad en el Trabajo de 2015, la Ley de Gestión de Recursos de 1991, la Ley de Zonas Marinas y Costeras (*Takutai Moana*) de 2011, la Ley de la Zona Económica Exclusiva y la Plataforma Continental (Efectos Ambientales) de 2012, la Ley de Transporte Marítimo de 1994 y la Ley de Sustancias Peligrosas y Nuevos Organismos de 1996.

³³ MBIE (2019), *Responsibly Delivering Value: A Minerals and Petroleum Resource Strategy for Aotearoa New Zealand: 2019-2029*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/nzpm-resource-strategy-multi-agency.pdf>.

fabricar o vender combustibles en Nueva Zelanda. La inversión extranjera en el sector está sujeta a las disposiciones generales de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005.

4.52. La única refinería de petróleo de Nueva Zelanda se encuentra en Marsden Point, Whāngārei, y la explota New Zealand Refining Company, empresa de propiedad privada. La refinería produce gasolina súper y ordinaria, diésel, combustibles para vehículos automóviles y queroseno para el mercado de Nueva Zelanda. Más del 90% del petróleo que elabora es importado y consiste en petróleo crudo de baja calidad (y de costo relativamente bajo) de Oriente Medio. La mayor parte de la producción de la refinería se distribuye a través de un oleoducto de 170 km. El resto se transporta en petroleros costeros y por carretera al resto de Nueva Zelanda. Se prevé que la refinería ponga fin a sus actividades en 2022 y se convierta en una terminal de importación de productos.

4.53. En 2020 se aprobó la Ley del Sector de los Combustibles de 2020 para mejorar la situación de la competencia en el sector de la comercialización de los combustibles y promover la transparencia de los precios minoristas de esos productos. Con arreglo a las normas para la fijación de precios en la terminal, los proveedores de combustibles al por mayor deben publicar un precio de entrega inmediata del combustible y están en general obligados a venderlo a cualquier cliente mayorista que lo quiera a ese precio. Las normas relativas a los contratos de venta al por mayor limitan el uso de condiciones restrictivas en dichos contratos. La Ley establece un procedimiento para que los proveedores de combustibles al por mayor y sus clientes resuelvan las diferencias sobre los contratos de venta al por mayor y las normas relativas a los precios en la terminal.

4.54. El Reglamento de Especificaciones de Combustibles para Motores de 2011 regula la calidad de la gasolina y el diésel vendidos en los puntos de venta al por menor. A partir de 2022 también se regulará la calidad de los combustibles para uso marítimo de conformidad con el Anexo VI del Convenio Internacional para Prevenir la Contaminación por los Buques (MARPOL).

4.3 Manufacturas

4.55. En 2019/2020, el sector manufacturero representó el 10,7% del PIB y el 8,6% del empleo total. En 2021, los productos manufacturados representaron el 17,8% de las exportaciones de mercancías de Nueva Zelanda y el 76,2% de las importaciones. La industria alimentaria, en particular la elaboración de productos lácteos y carne, y la de maquinaria siguen siendo las principales industrias manufactureras (cuadro 4.6). En general, la producción de las principales industrias manufactureras se mantuvo estable durante el período objeto de examen, con una ligera tendencia al alza.

4.56. En el primer semestre de 2020, como consecuencia de la pandemia de COVID-19 y de los confinamientos conexos, la producción manufacturera y las ventas disminuyeron un 12%.³⁴ La mayor disminución del volumen de ventas se registró en la industria petrolera, seguida de la de productos metálicos. Los productos esenciales de las industrias de la carne y los productos lácteos resistieron bien durante la crisis debido a los elevados precios internacionales de los productos lácteos y a las exportaciones de esos productos. Sin embargo, la producción manufacturera se recuperó rápidamente y a finales de 2020 se encontraba en los niveles anteriores a la COVID-19. El bajo crecimiento de la productividad sigue afectando a los resultados del sector. Según las autoridades, el crecimiento de la productividad de la mano de obra en el sector fue en promedio del 0,5% anual entre 2008 y 2020³⁵, muy inferior a la media del conjunto de la economía, del 0,9% (cifra también baja en comparación con las de otros países). Entre los factores que motivan los bajos niveles de crecimiento de la productividad figuran el pequeño mercado de Nueva Zelanda y el aislamiento geográfico del país. También han influido la falta de difusión de tecnología y la debilidad de las inversiones.

³⁴ Stats New Zealand (2020), "Manufacturing Sales Shrink During COVID-19 Lockdown", 9 de septiembre de 2020. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/news/manufacturing-sales-shrink-during-covid-19-lockdown>.

³⁵ Durante el mismo período, las industrias del plástico y el caucho, los productos químicos y el refinado, el equipo y otras industrias manufactureras lograron un crecimiento de la productividad por encima de la tasa media del conjunto de la economía, mientras que los subsectores de los alimentos y bebidas y de los metales registraron tasas de crecimiento de la productividad negativas. Stats New Zealand (2021), "Productivity Statistics: 1978-2020", 16 de febrero de 2021. Consultado en <https://www.stats.govt.nz/information-releases/productivity-statistics-19782020>.

Cuadro 4.6 Producción manufacturera por principales subsectores, 2015-2020

(En millones de NZD)

| Subsector | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Elaboración de carne y productos cárnicos | 1.875 | 1.700 | 1.917 | 1.894 | 2.138 | 2.351 |
| Elaboración de productos marinos | 462 | 542 | 550 | 621 | 604 | 592 |
| Elaboración de productos lácteos | 3.715 | 4.164 | 1.808 | 2.997 | 3.071 | 3.764 |
| Elaboración de frutas, aceites, cereales y otros productos alimenticios | 2.108 | 2.242 | 2.424 | 2.678 | 2.486 | 2.676 |
| Elaboración de bebidas y productos de tabaco | 2.346 | 2.539 | 2.415 | 2.532 | 2.713 | 2.754 |
| Fabricación de productos textiles, productos de cuero, prendas de vestir y calzado | 657 | 671 | 730 | 676 | 633 | 620 |
| Fabricación de productos de madera | 1.243 | 1.409 | 1.491 | 1.536 | 1.606 | 1.653 |
| Fabricación de pasta de madera, papel y productos de papel | 594 | 701 | 676 | 757 | 852 | 642 |
| Impresión | 693 | 655 | 716 | 676 | 676 | 662 |
| Fabricación de productos del petróleo y el carbón | 2.198 | 2.670 | 2.332 | 2.473 | 2.235 | 2.666 |
| Fabricación de sustancias químicas básicas y productos químicos | 1.181 | 1.319 | 1.467 | 1.477 | 1.467 | 1.417 |
| Fabricación de productos de polímeros y productos de caucho | 1.296 | 1.303 | 1.345 | 1.402 | 1.508 | 1.528 |
| Fabricación de productos minerales no metálicos | 1.095 | 1.115 | 1.139 | 1.178 | 1.208 | 1.145 |
| Fabricación de productos primarios de metales y productos metálicos | 723 | 635 | 766 | 859 | 878 | 593 |
| Fabricación de productos elaborados de metal | 1.973 | 2.121 | 2.231 | 2.258 | 2.483 | 2.472 |
| Fabricación de equipo de transporte | 998 | 1.119 | 1.235 | 1.298 | 1.337 | 1.357 |
| Fabricación de maquinaria y equipo | 3.067 | 3.233 | 3.363 | 3.569 | 3.781 | 4.115 |
| Fabricación de muebles y otras manufacturas | 641 | 671 | 778 | 761 | 789 | 841 |
| Total | 26.865 | 28.809 | 27.383 | 29.642 | 30.465 | 31.848 |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.57. El arancel aplicado en el sector manufacturero es por lo general bajo y ha seguido una tendencia descendente desde 2009. En 2021, el promedio de los aranceles NMF aplicados a las manufacturas (CIU 3) fue del 2,3% (2,5% en 2015). Sin embargo, los tipos arancelarios de los plásticos, los metales, los productos textiles, el calzado y el equipo de transporte, entre otros productos, siguen siendo superiores al promedio del sector (cuadro A3.1).

4.58. El enfoque adoptado por el Gobierno con respecto al sector manufacturero tiene por objeto apoyar a las industrias más innovadoras e impulsar la productividad, la sostenibilidad y la inclusión del sector en las industrias clave. Según las autoridades, para ayudar a materializar el potencial del sector se está elaborando un plan estratégico, el Plan de Transformación de la Industria Manufacturera Avanzada.³⁶ El Plan reúne a todas las partes interesadas en torno a una industria a fin de convenir en una visión a largo plazo para el sector e identificar las medidas que pueden adoptar esa industria, el Gobierno y otras entidades para hacer realidad esa visión. Entre los principales pilares del Plan cabe citar el crecimiento de la innovación y la inversión, la atracción y el desarrollo de mano de obra altamente calificada, la creación de un sector líder sostenible y de bajas emisiones, y la mejora de la conectividad y las oportunidades a nivel mundial.

4.59. Como se puso de relieve en el examen anterior, Nueva Zelanda no tiene un régimen de incentivos único dedicado exclusivamente a las actividades manufactureras. Sin embargo, las empresas manufactureras se benefician de varios programas en los que se establecen objetivos económicos más amplios (sección 3.3.1). Esos programas se aplican principalmente a través de dos entidades públicas distintas: Callaghan Innovation (para las empresas orientadas a la innovación) y Comercio y Empresas de Nueva Zelanda (NZTE) (organismo internacional de desarrollo empresarial). Entre las ofertas de Callaghan Innovation figuran su servicio de eficiencia, en cuyo marco se organizan talleres y programas de formación para mejorar la competitividad y los resultados de las empresas, y su División de Soluciones de Investigación y Desarrollo, que presta servicios relacionados con el desarrollo de productos, talleres y plantas piloto, análisis de prueba y error, estudios de mercado o previos a la comercialización y servicios de investigación y desarrollo por contrato. El Fondo para el Crecimiento Internacional, del NZTE, presta asistencia a las empresas

³⁶ MBIE (2021), *Advanced Manufacturing ITP Scope*, julio de 2021. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/advanced-manufacturing-ityp-scope.pdf>.

que tienen posibilidades de contribuir al crecimiento económico a largo plazo de Nueva Zelanda y de adquirir capacidades fundamentales para su propio crecimiento.

4.60. En respuesta a la pandemia de COVID-19 y su repercusión económica, las empresas de Nueva Zelanda, incluidas las que operan en el sector manufacturero, se beneficiaron de varias medidas de apoyo en el marco de un Programa de Subvención a los Salarios y un Programa de Subvención a las Licencias. También se prestaron más servicios de asesoramiento empresarial para que las empresas pudieran acceder a asesoramiento e información sobre la perturbación de las actividades comerciales y la respuesta a esa perturbación.

4.61. Las principales medidas ambientales aplicadas en el sector manufacturero consistieron en la reducción gradual, en el marco del Plan de Comercio de Derechos de Emisión (NZETS), de todas las asignaciones industriales (asignación gratuita de derechos de emisión de carbono) a partir de 2021. Con arreglo al nuevo sistema, el NZETS reducirá la cuantía de las asignaciones gratuitas para cada actividad un 1% cada año entre 2021 y 2030, con reducciones anuales mayores (2%) a partir de 2030 y (3%) a partir de 2040.

4.4 Servicios

4.4.1 Servicios financieros

4.62. En 2018/2019, el sector representó el 6,2% del PIB (gráfico 1.1) y el 3% del empleo total. En el sistema financiero predomina el sector bancario, con activos que sumaron un total de NZD 644.000 millones en 2021, es decir, en torno al 86% de todos los activos del sistema financiero. En cambio, el desarrollo de los mercados de capitales siguió sin alcanzar los estándares internacionales; la capitalización total del mercado de valores de la Bolsa de Nueva Zelanda ascendió a unos NZD 182.000 millones, mientras que el mercado nacional de bonos ascendió aproximadamente a NZD 165.000 millones (excluida la deuda pública). El sector de la gestión de fondos también es pequeño con respecto al sector bancario, y el valor de los activos gestionados asciende a unos NZD 185.000 millones. Además, el sistema bancario proporciona el 94% de los préstamos al sector privado no financiero en Nueva Zelanda. En conjunto, la financiación del mercado de capitales (emisión de bonos corporativos) y las entidades crediticias no bancarias representan solo el 6%.³⁷

4.63. Durante el período objeto de examen no se introdujeron cambios en las condiciones para la participación extranjera. El sector financiero está sujeto a las disposiciones generales de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 (sección 2.4). No se aplican restricciones a las inversiones extranjeras en sectores específicos: las instituciones financieras nacionales y extranjeras compiten en pie de igualdad en el mercado interno. Todas las empresas, tanto nacionales como extranjeras, tienen acceso a diversas opciones financieras en el mercado interno. Nueva Zelanda no aplica un impuesto sobre los beneficios de capital, pero tiene un criterio claro que obliga a las personas que compran y venden una propiedad residencial en menos de 10 años (distinta a su domicilio habitual) a pagar el impuesto sobre la renta por cualquier beneficio que hayan obtenido.

4.64. No existen restricciones para la prestación transfronteriza de servicios financieros, en particular de los servicios de seguro relacionados con el transporte de mercancías y las mercancías en tránsito; los servicios de reaseguro y retrocesión y los servicios auxiliares de los seguros; el suministro y la transferencia de información financiera y el procesamiento de datos financieros y los programas informáticos conexos; los servicios de asesoramiento e intermediación y otros servicios financieros auxiliares; y determinados servicios de pago electrónico y gestión de carteras.

4.65. El Banco de la Reserva de Nueva Zelanda (RBNZ) se encarga de promover el mantenimiento de un sistema financiero sólido y eficiente. Para ello, el RBNZ regula y supervisa los bancos y las aseguradoras, regula las entidades no bancarias de captación de depósitos³⁸ y supervisa las infraestructuras del mercado financiero.

³⁷ Reserve Bank of New Zealand, *The Banking System*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/financial-stability/overview-of-the-new-zealand-financial-system/the-banking-system>.

³⁸ Sociedades de crédito inmobiliario, cooperativas de crédito y sociedades financieras que captan depósitos del público.

4.66. Existe un consejo de entidades de regulación financiera que facilita la cooperación entre el RBNZ (organismos de reglamentación de seguros y bancos), la Dirección de Mercados Financieros (organismo de reglamentación de los mercados de capitales) y otros departamentos gubernamentales que participan en la reglamentación financiera.

4.67. La Ley de Lucha contra el Blanqueo de Dinero y la Financiación del Terrorismo (AML/CFT) de 2009 trata de contribuir a la confianza pública en el sistema financiero de Nueva Zelanda y adecuar a las normas internacionales el enfoque del país para detectar e impedir el blanqueo de dinero y la financiación del terrorismo.³⁹ La Ley prevé un régimen para la supervisión, la vigilancia y el cumplimiento de las obligaciones AML/CFT por parte del RBNZ, la Dirección de Mercados Financieros y el Departamento de Asuntos Internos. También establece un conjunto de requisitos en materia de debida diligencia del cliente, supervisión de cuentas y notificación de transacciones sospechosas. La Ley AML/CFT se modificó en 2018 para ampliar el ámbito de aplicación de la legislación con el fin de abarcar determinadas actividades y profesiones no financieras, por ejemplo, la abogacía.

4.68. El 9 de julio de 2021 entró en vigor un nuevo conjunto de reglamentos AML/CFT.⁴⁰ Algunos de los cambios introducidos por los reglamentos de modificación sirven para aclarar los reglamentos y las excepciones vigentes. Los reglamentos de modificación también amplían y modifican los requisitos en materia de debida diligencia del cliente de las entidades informantes para determinar si su cliente (una empresa) cuenta con directores interpuestos, accionistas interpuestos o asociados generales interpuestos; verificar la información sobre esas personas en la forma prescrita; y extremar la debida diligencia del cliente cuando existan esas personas interpuestas.

4.69. Los principales desafíos que afronta el sector financiero de Nueva Zelanda abarcan el rápido incremento de los precios de la vivienda durante los últimos 18 meses hasta un nivel que ya no parece sostenible, lo que aumenta la posibilidad de que se necesite una corrección. Además, los compradores recientes están solicitando mayores préstamos en relación con sus ingresos, y pueden ser vulnerables a tipos hipotecarios más altos o a una caída de los precios de la vivienda. Otro riesgo importante es el que plantea el cambio climático. El RBNZ considera que el cambio climático pone en peligro la estabilidad financiera debido a los correspondientes riesgos físicos y transitorios. Por ejemplo, en los últimos años los costos de las catástrofes meteorológicas en Nueva Zelanda han ido en aumento. Durante el período objeto de examen, Nueva Zelanda sufrió algunos de sus tornados, inundaciones, granizadas e incendios más costosos. Esto supone un aumento de las reclamaciones a las aseguradoras⁴¹, por lo que los seguros podrían ser más costosos o desaparecer ya que dejarían de ser comercialmente viables.

4.70. En el caso de los bancos, esto significará un aumento del riesgo respecto de las propiedades que utilizan como garantías.⁴² También existe un mayor riesgo de impago, por ejemplo, por parte de los prestatarios agropecuarios que afrontan fenómenos meteorológicos cada vez más extremos, como las sequías. A ese respecto, las autoridades financieras están tratando de obligar a las entidades financieras a divulgar información financiera relacionada con el clima. En octubre de 2021, el Proyecto de Ley del Sector Financiero (Divulgación de Información relacionada con el Clima y Otros Asuntos) (Modificación) se aprobó y recibió la sanción real. Su objetivo es que diversas entidades tengan la obligación de divulgar información relacionada con el clima, especialmente las grandes empresas que cotizan en bolsa con una capitalización bursátil superior a NZD 60 millones y las grandes aseguradoras titulares de licencias, los bancos inscritos en el registro, las cooperativas de crédito, las sociedades de crédito inmobiliario y los gestores de planes de inversión con más de NZD 1.000 millones en activos. El fin es garantizar que las empresas tengan en cuenta los efectos del cambio climático a la hora de tomar decisiones comerciales.⁴³ El Gobierno encomendó a la Junta

³⁹ Parliamentary Counsel, Anti-Money Laundering and Countering Financing of Terrorism Act 2009. Consultado en <https://www.legislation.govt.nz/act/public/2009/0035/latest/DLM2140720.html>.

⁴⁰ Reglamento AML/CFT (Transporte Transfronterizo de Efectivo) (Modificación) de 2021; Reglamento AML/CFT (Definiciones) (Modificación) de 2021; Reglamento AML/CFT (Exenciones) (Modificación) de 2021; y Reglamento AML/CFT (Prescripciones y Cumplimiento) (Modificación) de 2021.

⁴¹ El Consejo de Seguros de Nueva Zelanda informó de que las declaraciones de siniestros por fenómenos meteorológicos representaron un total de NZD 274 millones en 2020.

⁴² RBNZ (2021), *Climate Changed: 2021 and Beyond*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/-/media/ReserveBank/Files/Publications/Financial-stability/climate-change/climate-change-report-2021.pdf?revision=7402a2b1-533a-484e-a1a1-cdc06ba484a1>.

⁴³ External Reporting Board, *Climate-related Disclosures*. Consultado en <https://www.xrb.govt.nz/extended-external-reporting/climate-related-disclosures/>.

de Informes Externos, una entidad independiente de la Corona responsable de las normas de contabilidad, auditoría y aseguramiento en Nueva Zelanda, la formulación de normas de presentación de informes para aplicar el nuevo sistema de información. La primera norma relacionada con el clima está prevista para diciembre de 2022.

4.4.1.1 Banca

4.71. Actualmente hay 27 bancos inscritos en el registro (frente a 25 en 2014) (cuadro 4.7). Los cuatro grandes bancos de propiedad australiana (ANZ Bank, ASB Bank, Bank of New Zealand y Westpac New Zealand) representan el 85% de los préstamos bancarios, mientras que los cinco bancos de propiedad neozelandesa representan el 9%. Esas cifras ponen de manifiesto que el conjunto del sector bancario de Nueva Zelanda siguió estando dominado por esas cuatro entidades, consideradas también como los bancos nacionales de importancia sistémica del país. No obstante, en el informe relativo a la estabilidad financiera correspondiente a noviembre de 2021 elaborado por el RBNZ se indica que se ha reducido gradualmente la concentración en los mercados principales de préstamos bancarios y de depósitos. En los dos últimos decenios, los bancos de propiedad nacional han aumentado su participación en los mercados de préstamos hipotecarios para viviendas y de depósitos de particulares.

Cuadro 4.7 Bancos inscritos en el registro, 2022

| Banco | Casa matriz | País de la casa matriz |
|---|---|------------------------|
| Australia and New Zealand Banking Group Limited | Sucursal | Australia |
| ANZ Bank Limited | Australia and New Zealand Banking Group Limited | Australia |
| Commonwealth Bank of Australia | Sucursal | Australia |
| ASB Bank Limited | Commonwealth Bank of Australia | Australia |
| Bank of New Zealand | National Australia Bank | Australia |
| Bank of Baroda (New Zealand) Limited | Bank of Baroda | India |
| Bank of China (New Zealand) Limited | Bank of China | China |
| Bank of China Limited | Sucursal | China |
| Bank of India (New Zealand) Limited | Bank of India | India |
| Citibank N.A. | Sucursal | Estados Unidos |
| China Construction Bank (New Zealand) Limited | China Construction Bank | China |
| China Construction Bank Corporation | Sucursal | China |
| Heartland Bank Limited | Heartland New Zealand Limited | Nueva Zelanda |
| Industrial and Commercial Bank of China (New Zealand) Limited | Industrial and Commercial Bank of China | China |
| Industrial and Commercial Bank of China | Sucursal | China |
| JPMorgan Chase Bank, N.A. | Sucursal | Estados Unidos |
| Kiwibank Limited | New Zealand Post Limited | Nueva Zelanda |
| Kookmin Bank | Sucursal | Corea, Rep. de |
| Rabobank Nederland | Sucursal | Países Bajos |
| Rabobank New Zealand Limited | Rabobank Nederland | Países Bajos |
| Southland Building Society | SBS Group | Nueva Zelanda |
| The Bank of Tokyo-Mitsubishi Limited | Sucursal | Japón |
| The Co-operative Bank Limited | Cooperativa | Nueva Zelanda |
| The Hong Kong and Shanghai Banking Corporation Limited | Sucursal | Reino Unido |
| TSB Bank Limited | TSB Community Trust | Nueva Zelanda |
| Westpac Banking Corporation | Sucursal | Australia |
| Westpac New Zealand Limited | Westpac Banking Corporation | Australia |

Fuente: RBNZ, *Register of Registered Banks in New Zealand*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/regulation-and-supervision/banks/register>.

4.72. En general, la calidad de los activos de los bancos fue alta durante el período objeto de examen. La proporción de préstamos no productivos, que era del 0,9% en 2014, siguió una tendencia descendente hasta 2019, pero empeoró en 2020 debido a la pandemia de COVID-19 (cuadro 4.8). Los sectores más afectados por las restricciones impuestas a raíz de la COVID-19, como la hostelería, el turismo y el transporte, presentaron tasas de préstamos no productivos superiores a la media. Sin embargo, en 2021 se recuperaron los bajos niveles de préstamos no

productivos observados antes de la pandemia de COVID-19 (0,45%).⁴⁴ La mayoría de los titulares de préstamos hipotecarios que durante el confinamiento inicial de 2020 aplazaron temporalmente sus pagos u optaron por pagar únicamente los intereses han empezado a devolver el principal de nuevo. Además, el porcentaje de prestatarios en los programas de los bancos para situaciones de necesidad sigue siendo baja, pese a la pandemia de COVID-19. La rentabilidad de los bancos fue relativamente alta pero disminuyó ligeramente en 2020 debido a los gastos por deterioro del valor. Los coeficientes de capital de nivel 1 también fueron elevados, superaron los mínimos reglamentarios durante el período objeto de examen y aumentaron todavía más en 2021 (15,4%) al retener los bancos sus beneficios.

Cuadro 4.8 Indicadores del sector bancario, 2015-2020

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Número de bancos inscritos en el registro | 25 | 24 | 25 | 26 | 26 | 27 |
| Total de activos (en millones de NZD) | 479.146 | 510.213 | 525.954 | 548.961 | 583.613 | 634.012 |
| Total de ingresos (en millones de NZD) | 12.409 | 12.713 | 13.076 | 13.868 | 14.059 | 13.632 |
| Ingresos netos por concepto de intereses (en millones de NZD) | 9.411 | 9.725 | 9.919 | 10.708 | 10.812 | 10.969 |
| Gastos de explotación como % del total de ingresos | 40,56 | 42,24 | 41,55 | 40,21 | 43,02 | 46,17 |
| Utilidades netas después de deducidos los impuestos (en millones de NZD) | 5.072 | 4.961 | 5.406 | 5.766 | 5.540 | 4.302 |
| Rendimiento de los activos (%) | 1,10 | 0,99 | 1,05 | 1,07 | 0,98 | 0,70 |
| Rendimiento del capital propio (%) | 15,22 | 13,90 | 14,47 | 13,95 | 12,84 | 9,30 |
| Capital total (como % de los activos ponderados en función del riesgo) ^a | 13,46 | 13,69 | 14,71 | 14,98 | 14,36 | 15,25 |
| Capital de nivel 1 (como % de los activos ponderados en función del riesgo) | 12,05 | 12,41 | 13,59 | 13,87 | 13,50 | 14,32 |
| Capital de nivel 2 (como % de los activos ponderados en función del riesgo) ^a | 1,41 | 1,28 | 1,12 | 1,11 | 0,86 | 0,93 |
| Activos fallidos/préstamos brutos (%) | 0,39 | 0,40 | 0,40 | 0,33 | 0,41 | 0,38 |
| Préstamos no productivos/préstamos brutos (%) | 0,55 | 0,54 | 0,54 | 0,47 | 0,59 | 0,60 |
| Provisiones para fines específicos/activos fallidos (%) | 34,00 | 26,43 | 22,06 | 25,13 | 19,91 | 27,06 |

a Únicamente para los bancos constituidos en Nueva Zelanda; los bancos constituidos en el exterior deben calcular el capital y el riesgo bancario ponderado de conformidad con las prescripciones del país de origen, por lo tanto, los datos no son directamente comparables.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.73. Las entidades no bancarias de captación de depósitos representan una parte relativamente pequeña del sistema financiero de Nueva Zelanda. En 2021, 18 entidades de ese tipo operaban en Nueva Zelanda, entre ellas, sociedades de crédito inmobiliario, cooperativas de crédito y sociedades financieras de captación de depósitos. Esas entidades contribuyen sobremanera a la inclusión financiera al prestar servicios a comunidades que tradicionalmente no han tenido a su disposición suficientes servicios bancarios.

4.74. Durante las primeras fases de la pandemia de COVID-19, el RBNZ adoptó una serie de medidas reglamentarias destinadas a garantizar que los bancos tuvieran suficiente margen para seguir apoyando a los prestatarios. Entre esas medidas cabe mencionar la prestación de apoyo temporal a la financiación y la liquidez, el aplazamiento de los aumentos previstos de los requisitos de capital a julio de 2022 (en lugar de julio de 2021), la suspensión de los pagos de dividendos bancarios al menos hasta julio de 2022 y el ajuste temporal de las políticas del coeficiente préstamo-valor y el coeficiente de capital básico. No obstante, en marzo de 2021, el RBNZ suavizó las restricciones relativas a los dividendos impuestas a los bancos minoristas en lo peor de la pandemia

⁴⁴ RBNZ (2021), *Financial Stability Report*, noviembre de 2021. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/-/media/ReserveBank/Files/Publications/Financial%20stability%20reports/2021/fsr-nov-21.pdf?revision=98c2c2c6-c838-4a59-9297-9d2df221b618>.

de COVID-19, lo que les permitía pagar hasta un máximo del 50% de sus beneficios como dividendos a sus accionistas.

4.75. El RBNZ regula el sector bancario con arreglo a la Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda de 1989. La Ley habilita al RBNZ para registrar y supervisar bancos con miras a promover la solidez y eficiencia del sistema financiero y evitar daños considerables en caso de crisis o quiebra bancaria. Las autoridades indican que la Ley del Banco de la Reserva de Nueva Zelanda de 1989 va a ser modificada por la Ley del Banco de la Reserva de 2021, que entrará en vigor en julio de 2022. La Ley del Banco de la Reserva de 2021 aborda las funciones de gobernanza y no cautelares del RBNZ, entre ellas, la política monetaria y la función del RBNZ como prestamista de última instancia del sistema financiero. Además los bancos están sujetos a la Ley de Contratos de Crédito y Financiación del Consumo de 2003, que es administrada por la Comisión de Comercio y en virtud de la cual los acreedores deben divulgar todos los aspectos de los contratos de crédito (como comisiones, cargos y tasas de interés).

4.76. Tanto las entidades constituidas en el país como las sucursales de bancos constituidos en el extranjero pueden solicitar su inscripción en el registro de bancos. No hay un tope para el número de bancos que pueden inscribirse ni restricciones en cuanto al alcance de los servicios financieros que pueden prestar. Sin embargo, los consorcios bancarios no están autorizados para realizar actividades no financieras ni de seguros con volumen superior al 1% del total de sus activos consolidados. Solo podrán estar inscritas en el registro de bancos las entidades cuyas operaciones consistan fundamentalmente en prestar y tomar en préstamo dinero. Dichas entidades deberán también haber demostrado su capacidad para operar con prudencia y gozar de buena reputación en los mercados financieros. El RBNZ aplica criterios cualitativos y cuantitativos para evaluar las solicitudes de inscripción.

4.77. Los bancos constituidos en Nueva Zelanda deben tener, como mínimo, un capital total de NZD 30 millones y cumplir los siguientes requisitos de Basilea III en materia de coeficientes y colchones de capital: i) un coeficiente del 6% como mínimo entre el capital de nivel 1 y los activos ponderados en función del riesgo, y un coeficiente de capital total del 8% como mínimo; ii) un coeficiente de capital ordinario de nivel 1 del 4,5% como mínimo; y iii) un colchón de capital prudencial mínimo del 2,5%, lo que da lugar a un coeficiente de capital total mínimo del 10,5%. El RBNZ está facultado para exigir la constitución de un colchón de capital anticíclico adicional en determinadas circunstancias. En 2019, el RBNZ decidió aumentar los coeficientes de capital de los bancos. El aumento de capital se introducirá gradualmente en un período de siete años a partir de julio de 2022 (inicialmente julio de 2021). Cuando concluya el período de transición en 2028, los bancos nacionales de importancia sistémica de Nueva Zelanda deberán tener un coeficiente de capital ordinario de nivel 1 del 4,5%, un coeficiente de capital de nivel 1 del 7% y un coeficiente de capital total cuando menos del 18%, es decir, un coeficiente de capital total del 9% y un colchón de capital prudencial mínimo del 9%.⁴⁵ Todos los demás bancos inscritos en el registro deberán tener un coeficiente de capital ordinario de nivel 1 del 4,5%, un coeficiente de capital de nivel 1 del 7% y un coeficiente de capital total cuando menos del 16%, es decir, un coeficiente de capital total del 9% y un colchón de capital prudencial mínimo del 7%.

4.78. Los bancos constituidos en el país deben tener colchones de recursos líquidos de cuantía suficiente para hacer frente a coeficientes de desfase de una semana y un mes de duración. En 2013, el RBNZ adoptó un modelo que exigía el cumplimiento de un requisito relativo al coeficiente de capital básico mínimo con arreglo al cual por lo menos el 75% de los fondos totales deben provenir de pasivos distintos de la deuda a corto plazo, como los depósitos de particulares, los préstamos al por mayor a largo plazo y el capital propio. El 2 de abril de 2020, en el contexto de la pandemia de COVID-19, el RBNZ redujo temporalmente el requisito relativo al coeficiente de capital básico mínimo del 75% al 50% para favorecer la concesión de préstamos de los bancos a la economía. El 1 de enero de 2022, ese requisito mínimo ha aumentado a su nivel previo del 75%.

4.79. Los bancos deben presentar informes mensuales sobre los riesgos de liquidez al RBNZ utilizando un modelo estándar donde muestren sus coeficientes mínimos, un desglose de los activos líquidos que poseen, datos exhaustivos sobre las entradas y salidas de efectivo desglosados por

⁴⁵ RBNZ, *Capital Requirements for Banks in New Zealand*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/regulation-and-supervision/banks/prudential-requirements/information-relating-to-the-capital-adequacy-framework-in-new-zealand>.

vencimiento, detalles de los nuevos recursos obtenidos durante el último mes y el costo de esos recursos.

4.80. Para que una entidad constituida en el extranjero pueda inscribirse como sucursal en Nueva Zelanda deberá tener la condición de banco en su país de origen y obtener la aprobación de la entidad de supervisión de dicho país para desarrollar actividades bancarias en Nueva Zelanda. Las sucursales de bancos extranjeros no están sujetas a los requisitos de capital mínimo, pero la casa matriz deberá demostrar que cumple los requisitos cautelares, incluidas las normas relativas al capital mínimo, impuestos por la entidad de supervisión del país de origen. Sin embargo, en determinadas circunstancias, el RBNZ podrá exigir al banco extranjero que opere a través de una entidad constituida en Nueva Zelanda en lugar de una sucursal, como sucede cuando el banco es de importancia sistémica, cuando tiene la intención de captar depósitos de particulares en Nueva Zelanda y existen medidas de protección de los depositantes en el país de origen o cuando se considere que las disposiciones en materia de supervisión (incluidos los requisitos de divulgación) y la disciplina de mercado del país de origen no son adecuadas. El RBNZ está revisando sus políticas relativas al registro de los bancos constituidos en el extranjero con el objetivo de mejorar la coherencia y la claridad de los requisitos cautelares aplicables a los bancos que operan con arreglo a un modelo de sucursal, además de velar por que esos bancos cumplan el apetito de riesgo y el mandato de estabilidad financiera del RBNZ. El correspondiente procedimiento de consulta se puso en marcha en octubre de 2021 y concluirá en marzo de 2022.⁴⁶

4.81. El RBNZ supervisa detenidamente a los bancos para asegurarse de que cumplan el régimen de supervisión cautelar, pero no ofrece garantías en caso de quiebra bancaria. Durante el período objeto de examen no se registraron quiebras bancarias ni se recurrió a las atribuciones en materia de gestión de crisis bancarias. La legislación vigente no prevé un programa oficial de garantía de depósitos.

4.82. El 29 de mayo de 2018, el RBNZ puso en marcha el Portal de Solidez Financiera Bancaria (el Portal), una innovadora herramienta en línea para compartir información prudencial y financiera sobre los bancos constituidos en Nueva Zelanda.⁴⁷ Facilita el acceso a la información prudencial y su comparación, y tiene por objeto reforzar la disciplina de mercado de los bancos. El Portal se actualiza trimestralmente y se basa en los datos proporcionados por los bancos al RBNZ.

4.83. La Ley de Entidades No Bancarias de Captación de Depósitos de 2013 prevé un marco independiente para la regulación cautelar de este sector. La Ley incorpora requisitos cautelares y disposiciones en materia de concesión de licencias, requisitos de competencia y probidad de los directores y altos funcionarios, traspaso de la propiedad, e investigación y observancia. Esas entidades están sujetas a requisitos reglamentarios en materia de suficiencia del capital, liquidez, préstamos de partes vinculadas, gobernanza, gestión del riesgo y obligaciones en materia de calificación crediticia. Según las autoridades, el Proyecto de Ley de Entidades de Captación de Depósitos, cuya aprobación se prevé para 2023, contempla una regulación cautelar estableciendo un sistema único basado en normas que regulará y supervisará los bancos y las entidades no bancarias de captación de depósitos. También prevé la introducción de seguros de depósitos con un límite de NZD 100.000 por cliente y por institución. Por último, incluirá un conjunto revisado de atribuciones para la gestión de crisis que incluirá la salvaguardia de evitar perjuicios suplementarios para los acreedores.

4.4.1.2 Seguros

4.84. Actualmente, hay 88 aseguradoras titulares de licencias en Nueva Zelanda, con primas brutas suscritas por valor de unos NZD 12.000 millones. Las aseguradoras de propiedad extranjera han suscrito el 77% de las primas brutas. No todas las aseguradoras activas en Nueva Zelanda deben contar con una licencia. Las principales aseguradoras sin licencia son de propiedad estatal. Sobre la base de los ingresos en concepto de primas brutas en 2020, los seguros generales constituyen el 62% de las primas brutas; los seguros de vida, el 23%; y los seguros de salud, el 15%.⁴⁸

⁴⁶ RBNZ, *Review of Policy for Branches of Overseas Banks*. Consultado en <https://www.rbnz.govt.nz/regulation-and-supervision/banks/consultations-and-policy-initiatives/active-policy-development/review-of-policy-for-branches-of-overseas-banks>.

⁴⁷ RBNZ, *Issuer Credit Ratings*. Consultado en <https://bankdashboard.rbnz.govt.nz/summary>.

⁴⁸ No se incluyen las cifras correspondientes a Lloyd's.

4.85. Las aseguradoras que deseen prestar servicios de seguros en Nueva Zelanda deben obtener una licencia con arreglo a la Ley de Seguros (Supervisión Cautelar) de 2010, que establece un marco de requisitos reglamentarios y cautelares. No se han introducido cambios recientemente en los requisitos previstos en la Ley ni en las normas y reglamentaciones conexas. Las siguientes empresas públicas de seguros generales no están sujetas a los requisitos reglamentarios y cautelares en la esfera de los seguros: Accident Compensation Corporation, Earthquake Commission (coaseguradora de viviendas residenciales para determinados desastres naturales) y Southern Response Earthquake Services. Accident Compensation Corporation es el proveedor estatal de seguros de lesiones personales, es un monopolio legal (aunque algunos empleadores grandes pueden recurrir a subcontratistas para asegurar a sus empleados contra accidentes de trabajo), con legislación propia y bajo la supervisión del MBIE y del Tesoro. Earthquake Commission es un proveedor monopolístico de seguros residenciales (terrenos y viviendas) en todo el país, con legislación propia y bajo la supervisión del Tesoro. Southern Response es una aseguradora que únicamente tiene por función indemnizar a titulares de pólizas de seguros por los daños causados por la serie de terremotos que asolaron Canterbury entre 2010 y 2012; Southern Response es supervisada por el Tesoro.

4.86. Las aseguradoras titulares de licencias pueden ofrecer más de un tipo de seguros (vida, general, salud) a través de la misma entidad. Sin embargo, prácticamente todas las compañías de seguros de vida están obligadas a establecer un fondo obligatorio a los efectos de segregar legalmente y proteger mejor a los titulares de pólizas de seguro de vida. Las aseguradoras titulares de licencias pueden realizar transacciones con partes vinculadas (con cargos más altos en función del riesgo según los cálculos de solvencia); asimismo, pueden realizar transacciones no relacionadas con los seguros y suscribir pólizas de seguros en Nueva Zelanda y en otros países desde la misma entidad.

4.87. Las aseguradoras (ya sean de propiedad nacional o extranjera) deberán: i) haber demostrado que opera de manera prudente; ii) aplicar una política satisfactoria en materia de competencia y probidad de los directores y determinados altos funcionarios; iii) tener un programa adecuado de gestión del riesgo; iv) estar inscritas, o reunir las condiciones necesarias para inscribirse, como proveedoras de servicios financieros; v) salvo que estén exentas, tener una calificación actualizada de solidez financiera emitida por una agencia de calificación aprobada (actualmente S&P, AM Best y Fitch); vi) reunir todas las condiciones exigidas para obtener una licencia; y vii) cumplir cualquier otra legislación pertinente (especialmente contra el blanqueo de dinero, según proceda). Los requisitos de solvencia pueden basarse en la normativa de Nueva Zelanda o en la normativa de la jurisdicción de origen de las sucursales que están exentas de la aplicación de los requisitos de Nueva Zelanda.

4.88. En diciembre de 2014, el RBNZ publicó un conjunto de normas sobre la solvencia de las aseguradoras que se modificó posteriormente, en 2018. En las normas se especifican los requisitos de capital para las aseguradoras titulares de licencias que ofrecen seguros de vida y de otro tipo, los métodos para calcular y notificar la solvencia y las cuestiones conexas de una aseguradora titular de licencia, y se aborda la divulgación de información relacionada con la solvencia. Salvo exención, el capital mínimo es de NZD 5 millones para los seguros de vida y de NZD 3 millones para los seguros de otro tipo. En 2020, el RBNZ comenzó la revisión de las normas sobre la solvencia de las aseguradoras. Está previsto que a finales de 2022 se publique una norma sobre la solvencia provisional y actualizada, a la que seguirá una norma definitiva uno o dos años más tarde.

4.89. Los efectos del cambio climático han empezado a repercutir en el mercado de los seguros de Nueva Zelanda. En cuanto al valor nominal de las declaraciones de siniestro, los últimos cinco años naturales fueron los más costosos por lo que respecta a las reclamaciones por fenómenos meteorológicos (es decir, de 2017 a 2021, ambos inclusive). Los distintos fenómenos meteorológicos individuales que han generado mayores costos también se han registrado recientemente, a saber: el tornado de 2021, las inundaciones de 2021, las granizadas de 2019 y los incendios forestales de 2020. Según las autoridades, las pérdidas relacionadas con el clima, así como las cuantiosas pérdidas causadas por terremotos en 2010, 2011, 2013 y 2016 han contribuido a un gran aumento de las primas de los seguros de bienes en los últimos años.

4.4.1.3 Otros servicios financieros

4.90. El mercado de capitales de Nueva Zelanda es reducido, pero en los últimos años ha aumentado, con un mayor número de fondos gestionados. La capitalización de las empresas que cotizan en bolsa fue del 54% del PIB en septiembre de 2021, y la cuantía total de los bonos en

circulación en el mercado nacional fue del 49% del PIB (excluidos los bonos públicos).⁴⁹ En el mercado de bonos predominan las emisiones del Gobierno central y las instituciones financieras.⁵⁰

4.91. La Ley de Prácticas Comerciales en los Mercados Financieros de 2013 sigue siendo la principal legislación que regula las prácticas comerciales en los mercados de capitales. Regula la oferta, promoción, emisión y venta de productos financieros, y entró en vigor progresivamente a partir de abril de 2014. Aunque el nuevo régimen entró en vigor el 1 de diciembre de 2014, la mayoría de las entidades reguladas tuvieron hasta el 1 de diciembre de 2016 para adaptarse a este nuevo régimen. En la Ley se estableció, entre otras cosas, un régimen de concesión de licencias para los gestores de fondos, los síndicos independientes, los emisores de derivados y los proveedores de servicios de financiación participativa, préstamos entre particulares y gestión discrecional de las inversiones. Ninguno de esos servicios puede ser prestado por quien no sea titular de una licencia expedida por la Dirección de Mercados Financieros, el organismo regulador.

4.92. Con arreglo a la Ley de Asesores Financieros de 2008, quienes prestan servicios de corredores o asesores financieros a particulares en Nueva Zelanda deberán cumplir las obligaciones en materia de divulgación de información, competencia y normas de conducta. Además, conforme a esta Ley, todos los asesores financieros también deberán estar inscritos en el registro pertinente y quienes prestan asesoramiento en relación con productos financieros más complejos generalmente deberán estar autorizados para ello por la Dirección de Mercados Financieros.

4.93. La Ley de Modificación de la Legislación sobre Servicios Financieros de 2019, que se aprobó el 8 de abril de 2019, establece, a partir del 15 de marzo de 2021, una nueva reglamentación para el asesoramiento financiero y deroga la Ley de Proveedores de Servicios Financieros (Inscripción y Solución de Diferencias) de 2008. La Ley modifica tanto la Ley de Prácticas Comerciales en los Mercados Financieros como los requisitos de inscripción correspondientes al Registro de Proveedores de Servicios Financieros.⁵¹ Con arreglo a la nueva reglamentación, toda persona que preste asesoramiento financiero reglamentado a clientes minoristas deberá priorizar los intereses de sus clientes, respetar un código de conducta y llevar a cabo sus actividades con una licencia otorgada por la Dirección de Mercados Financieros. Los cambios también están concebidos para que todos los asesores (como los asesores financieros registrados, los asesores financieros autorizados y los asesores de entidades financieras cualificadas) estén sujetos a las mismas normas y códigos de conducta profesional en la esfera de los servicios de asesoramiento financiero, además de para permitir el asesoramiento financiero en persona y a través de Internet, y establecer normas de conducta y competencia para todo el sector.⁵²

4.94. Otro cambio introducido durante el período objeto de examen fue la aprobación, el 30 de agosto de 2019, de la Ley de Reforma de los Mercados Financieros (Margen de los Derivados e Indicadores) (Modificación) de 2019. La Ley habilita el cumplimiento de los requerimientos de márgenes foráneos para derivados negociados en mercados extrabursátiles y establece un régimen de licencias para los administradores de los indicadores financieros previstos en la Ley de Prácticas Comerciales en los Mercados Financieros de 2013.⁵³

4.95. New Zealand's Exchange (NZX) gestiona los mercados de capitales, de riesgos y de productos básicos de Nueva Zelanda. Los emisores cuyos valores cotizan en uno de los mercados autorizados de NZX están sujetos a las normas de cotización aplicables a ese mercado y a la Ley de Prácticas Comerciales en los Mercados Financieros. Las normas de cotización establecen una serie de obligaciones para los emisores, como la preparación y presentación de informes anuales a NZX que

⁴⁹ En el ejercicio económico concluido el 30 de junio de 2021, los bonos públicos de Nueva Zelanda en circulación ascendían al 37% del PIB.

⁵⁰ FMI (2017), *New Zealand: Financial Sector Assessment Program*. Consultado en <https://www.imf.org/en/Publications/CR/Issues/2017/05/08/New-Zealand-Financial-Sector-Assessment-Program-Financial-System-Stability-Assessment-44886>.

⁵¹ MBIE, *Regulations to Support the Financial Services Legislation Amendment Act*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/financial-markets-regulation/regulation-of-financial-advice/regulations-to-support-the-financial-services-legislation-amendment-act/>.

⁵² FMA, *About the New Financial Advice Regime*. Consultado en <https://www.fma.govt.nz/compliance/role/fap-new-regime/about-the-changes/>.

⁵³ MBIE, *International Financial Reforms*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/financial-markets-regulation/international-financial-reforms/>.

contienen determinada información prescrita y el anuncio preliminar al mercado después de cada ejercicio económico o a mitad de ejercicio.

4.96. La Ley de Infraestructuras del Mercado Financiero se aprobó en mayo de 2021. Establece un nuevo marco para la reglamentación y supervisión de las infraestructuras del mercado financiero, a saber, los sistemas utilizados para la transmisión y conciliación, la liquidación o el registro de pagos, bienes personales y otras transacciones dentro del sistema financiero. En virtud de la Ley, tanto el RBNZ como la Dirección de Mercados Financieros, serán los responsables de regular la mayoría de las infraestructuras del mercado financiero, entre otros, los depositarios centrales de valores, los sistemas de liquidación de valores, las entidades de contrapartida central y los registros de operaciones. El RBNZ será el único organismo regulador de los sistemas de pago en el marco del nuevo régimen. Está previsto que el período de transición se prolongue hasta diciembre de 2022.

4.4.2 Telecomunicaciones

4.4.2.1 Características generales y estructura del mercado

4.97. En el sector de las telecomunicaciones, se mantuvieron las principales tendencias señaladas en el examen anterior. Las conexiones telefónicas de línea fija siguieron disminuyendo, a medida que aumentaba el atractivo de los servicios móviles. A finales de junio de 2020, había 1,79 millones de conexiones de línea fija, lo que representa una disminución con respecto a la cifra de 1,85 millones de finales de junio de 2013. El número de conexiones móviles aumentó durante ese mismo período y el número de abonados a servicios móviles con conexiones prepagadas mantuvo su tendencia bajista (cuadro 4.9). Si bien los ingresos del sector minorista de servicios móviles aumentaron de manera constante, en general, los ingresos derivados de las actividades de telecomunicaciones fluctuaron dentro de un pequeño margen durante el período objeto de examen.

Cuadro 4.9 Estadísticas instantáneas sobre las telecomunicaciones de Nueva Zelanda, 2013/2014-2019/2020

| | 2013/ 2014 | 2014/ 2015 | 2015/ 2016 | 2016/ 2017 | 2017/ 2018 | 2018/ 2019 | 2019/ 2020 |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Cifras totales de la rama de producción | | | | | | | |
| Ingresos totales del sector minorista de telecomunicaciones (en miles de millones de NZD) | 5,17 | 5,11 | 5,28 | 5,37 | 5,42 | 5,32 | 5,12 |
| Inversión total en telecomunicaciones (en miles de millones de NZD) | 1,69 | 1,77 | 1,59 | 1,58 | 1,66 | 1,71 | 1,61 |
| Cifras de las líneas fijas | | | | | | | |
| Líneas fijas (en millones) | 1,85 | 1,86 | 1,87 | 1,79 | 1,76 | 1,85 | 1,79 |
| Conexiones totales de banda ancha fija (en millones) | 1,41 | 1,45 | 1,50 | 1,58 | 1,65 | 1,70 | 1,76 |
| Conexiones de banda ancha de línea fija por cada 100 habitantes | 31,6 | 32,0 | 32,5 | 32,9 | 33,7 | 34,4 | 34,6 |
| Uso mensual de datos por conexión de banda ancha fija (GB) | 32 | 48 | 69 | 117 | 172 | 207 | 284 |
| Redes inalámbricas fijas (en millares) | 24 | 20 | 27 | 122 | 165 | 191 | 221 |
| Minutos de llamadas de voz por línea fija cobrables (en miles de millones) | 5,13 | 4,66 | 4,34 | 3,44 | 3,10 | 2,72 | 2,44 |
| Ingresos totales del sector minorista de línea fija (en miles de millones de NZD) | 2,68 | 2,58 | 2,60 | 2,62 | 2,58 | 2,49 | 2,39 |
| Cifras de los servicios móviles | | | | | | | |
| Conexiones móviles (en millones) ^a | 5,6 | 5,8 | 6,1 | 6,4 | 6,4 | 6,0 | 6,2 |
| Conexiones móviles activas por cada 100 habitantes | 124 | 127 | 129 | 134 | 131 | 122 | 122 |
| Conexiones móviles prepagadas (%) | 63,6 | 62,3 | 60,7 | 60,3 | 58,1 | 52,7 | 51,8 |
| Uso medio mensual de datos móviles (GB) | 0,32 | 0,47 | 0,72 | 1,25 | 2,04 | 2,75 | 3,29 |
| Minutos de llamadas de voz por telefonía móvil (en miles de millones) | 5,30 | 6,63 | 7,81 | 8,77 | 9,34 | 9,41 | 10,1 |
| Mensajes SMS enviados (en miles de millones) | 12,0 | 12,1 | 11,3 | 9,2 | 8,8 | 8,1 | 7,3 |
| Ingresos totales del sector minorista de servicios móviles (en miles de millones de NZD) | 2,49 | 2,54 | 2,68 | 2,75 | 2,83 | 2,83 | 2,74 |

a Las conexiones prepagadas correspondientes a cada uno de los años se refieren a las conexiones que estaban activas en los seis meses anteriores.

Fuente: Commerce Commission (2021), *Annual Telecommunications Monitoring Report: 2020 Key Facts*. Consultado en https://comcom.govt.nz/_data/assets/pdf_file/0030/247377/2020-Annual-Telecommunications-Monitoring-Report-Revised-version-16-March-2021.pdf.

4.98. La crisis desatada por la COVID-19 afectó al sector de las telecomunicaciones en varios aspectos. Se aceleró el crecimiento del uso de datos de banda ancha fija, ya que el uso medio de banda ancha fija por mes aumentó 77 GB en 2020 hasta alcanzar 284 GB (una tasa de crecimiento del 37% frente a la de 2019, que fue del 15%). En el sector de las comunicaciones móviles, las restricciones a los viajes causaron una disminución de los ingresos totales por itinerancia móvil del 15%, hasta los NZD 96,6 millones, en el ejercicio que finalizó el 30 de junio de 2020. Los ingresos procedentes de clientes nacionales en itinerancia en el extranjero disminuyeron un 20%, mientras que los ingresos procedentes de abonados de redes extranjeras en itinerancia en Nueva Zelanda aumentaron un 2% en 2019.⁵⁴

4.99. En el sector de las telecomunicaciones de Nueva Zelanda operan varias empresas de propiedad privada. La inversión estatal, unida a las inversiones privadas, sirve para crear infraestructuras. En el marco de la iniciativa gubernamental Banda Ancha Ultrarrápida (UFB), Crown Infrastructure Partners Limited (CIP) es una entidad encargada de gestionar las inversiones públicas con el fin de proveer al 85% de los neozelandeses con conexiones de banda ancha a una velocidad de descarga de 100 Mbps y una velocidad de carga de 50 Mbps. Para desplegar una red de fibra en el marco del programa UFB, CIP concertó contratos con Chorus, Tutahi First Fibre, Northpower y Enable Services Limited (ESL). Los tipos de servicios de banda ancha ultrarrápida más utilizados en Nueva Zelanda son la red óptica pasiva con capacidad de gigabit (GPON) y la red punto a punto (P2P). Chorus ha sido contratada por la Corona para desplegar aproximadamente el 70% de la infraestructura de red de banda ancha ultrarrápida y es propietaria de la red de línea de cobre en toda Nueva Zelanda. Chorus es una compañía cotizada en bolsa. La Corona aportó fondos de inversión para el programa UFB mediante instrumentos de capital y deuda, y Chorus y otras tres empresas de telecomunicaciones por fibra (Tutahi First Fibre, Northpower y ESL) despliegan la infraestructura de banda ancha ultrarrápida. Las cuatro empresas actúan como mayoristas de conectividad de banda ancha y los proveedores de servicios al por menor se encargan de prestar servicios a los usuarios finales. Las empresas mayoristas no pueden prestar servicios minoristas. La Ley de Telecomunicaciones (Nuevo Marco Reglamentario) (Modificación) de 2018 contiene disposiciones que permiten a Chorus retirar, en determinadas condiciones, los servicios mayoristas por línea de cobre únicamente en las zonas en las que ya exista fibra. En las zonas donde todavía no haya fibra, Chorus debe seguir suministrando servicios mayoristas por línea de cobre. En el Código relativo a la Retirada de Servicios por Línea de Cobre se establecen los requisitos mínimos que Chorus debe cumplir para poder dejar de prestar servicios mayoristas de telefonía y banda ancha por cobre.⁵⁵ El mercado minorista de servicios de banda ancha ultrarrápida es competitivo y hay un buen número de proveedores de servicios al por menor que operan en la red.

4.100. Existen tres cables de fibra submarinos internacionales principales: i) el cable de Southern Cross, el único cable importante de Nueva Zelanda entre 2000 y 2018, propiedad de Southern Cross Cables Limited, una asociación entre proveedores de telecomunicaciones de Nueva Zelanda, Australia y los Estados Unidos; ii) el cable Tasman Global Access, que conecta Nueva Zelanda con Australia y es propiedad de Spark, Vodafone y Telstra; y iii) el cable submarino de Hawaiki, que conecta Nueva Zelanda con los Estados Unidos, cuyo despliegue recibió la ayuda del Gobierno en 2018.

4.101. Spark New Zealand, que es la empresa principal en el mercado de la telefonía de línea fija, presta servicios de telefonía de voz y banda ancha en todo el país a través de la red de cable de cobre. Vodafone era propietaria de la red de cable con acceso de banda ancha que presta servicios a buena parte de Wellington y Christchurch y también utilizaba bucles locales desagregados de cable de cobre y servicios de reventa para prestar servicios de línea fija al por menor en otras zonas del país. Otras empresas que prestan servicios de telecomunicaciones al por menor también tienen acceso a los cables de cobre y el equipo electrónico de Chorus para prestar servicios de banda ancha. Según estimaciones, a finales de marzo de 2020, la participación, por número de conexiones, de las distintas empresas en el mercado minorista de banda ancha de línea fija era la siguiente: Spark

⁵⁴ Commerce Commission (2021), *Annual Telecommunications Monitoring Report: 2020 Key Facts*. Consultado en https://comcom.govt.nz/_data/assets/pdf_file/0030/247377/2020-Annual-Telecommunications-Monitoring-Report-Revised-version-16-March-2021.pdf.

⁵⁵ Commerce Commission, *Copper Withdrawal Code*. Consultado en <https://comcom.govt.nz/regulated-industries/telecommunications/projects/copper-withdrawal-code>.

(incluida su marca derivada Skinny), 40%; Vodafone, 21%; Vocus, 13%; 2degrees, 7%; Trustpower, 6%; y otros, 13%.⁵⁶

4.102. Las redes móviles son propiedad de Spark, Vodafone y 2degrees.⁵⁷ Junto con estos operadores de redes móviles, existe un pequeño número de proveedores de servicios móviles que funcionan como operadores de redes móviles virtuales. En 2020, Spark y Vodafone contaban con el 40% del total de las conexiones móviles, seguidos de 2degrees (19%); la participación total de los operadores de redes móviles virtuales era del 1,4%. La mayoría de los proveedores de servicios móviles de Nueva Zelanda utilizan predominantemente redes 3G o 4G.

4.103. Vodafone puso en marcha la primera red 5G de Nueva Zelanda en diciembre de 2019 en zonas de Auckland, Wellington, Christchurch y Queenstown. En mayo de 2020, se asignaron derechos de uso del espectro para redes 5G mediante un procedimiento de asignación directa. Se realizaron ofertas a Dense Air (una empresa con sede en el Reino Unido), Spark y 2degrees. Vodafone ya tiene suficiente espectro de banda media. En la actualidad, Spark presta servicios de redes 5G en Auckland, Christchurch, Hamilton, Dunedin, New Plymouth y Palmerston North, y en agosto de 2021 anunció que invertirá NZD 35 millones más para acelerar el despliegue de su red 5G y dar así cobertura 5G aproximadamente al 90% de la población a finales de 2023. Según las autoridades, los tres operadores principales de redes móviles han comenzado a desplegar infraestructura de red celular 5G. En la actualidad, se están celebrando consultas públicas sobre un proyecto de estrategia para la gestión del espectro durante los próximos cinco años, publicado por el Gobierno.⁵⁸

4.104. En 2019, la Comisión de Comercio publicó un estudio sobre los mercados de servicios móviles de Nueva Zelanda para captar mejor la situación de la competencia. El estudio puso de relieve que, gracias al aumento de la competencia, los consumidores se han visto beneficiados con precios más bajos, mejor calidad y mayor variedad de servicios.⁵⁹

4.105. Según el Informe Anual de Seguimiento de las Telecomunicaciones de 2020, los precios de los servicios móviles en Nueva Zelanda fueron inferiores en 2020 al precio medio de la OCDE para las categorías de uso básico y uso medio, pero superiores al precio medio de la OCDE para las categorías de uso intensivo y uso muy intensivo. El precio medio de los planes de banda ancha fija de alta velocidad disminuyó en 2020, pero siguió siendo superior al precio medio de la OCDE. La categoría de uso muy intensivo es la única categoría con paquetes de banda ancha y voz cuyo precio en Nueva Zelanda es más barato que el precio medio de la OCDE. Las autoridades señalan que los servicios de terminación móvil se autorregulan mediante contratos comerciales celebrados entre los operadores de redes.

4.4.2.2 Régimen reglamentario

4.106. El sector siguió rigiéndose por la Ley de Telecomunicaciones de 2001 y la reglamentación conexas hasta que, el 18 de abril de 2017, esta Ley se modificó por cauce de la Ley de Telecomunicaciones (Acceso a la Propiedad y Otros Asuntos) (Modificación) de 2017 para facilitar la conexión a la banda ancha ultrarrápida a las personas que viven en edificios de varias unidades o que utilizan el mismo paso de acceso a sus viviendas, en los casos de propiedad compartida. La Ley modificatoria también establece métodos y prescripciones en materia de instalación de la fibra que habilitan el nuevo régimen de acceso a la propiedad. También creó un sistema de solución de diferencias para resolver cuestiones controvertidas que afecten a propietarios y a consumidores. En

⁵⁶ Commerce Commission (2021), *Annual Telecommunications Monitoring Report: 2020 Key Facts*. Consultado en https://comcom.govt.nz/_data/assets/pdf_file/0030/247377/2020-Annual-Telecommunications-Monitoring-Report-Revised-version-16-March-2021.pdf.

⁵⁷ Spark es una compañía que cotiza en las bolsas de Nueva Zelanda y Australia; Vodafone es propiedad en un 50% de la empresa neozelandesa Infratil y en un 50% de la empresa canadiense Brookfield Asset Management. 2degrees es propiedad en un 51,1% de Trilogy International, una empresa de telecomunicaciones inalámbricas con sede en los Estados Unidos que cotiza en la bolsa del Canadá, y en un 49,9% de una empresa holandesa, Tesbriit BV.

⁵⁸ Radio Spectrum Management, *Five-Year Spectrum Outlook 2022-2026*. Consultado en <https://www.rsm.govt.nz/projects-and-auctions/consultations/five-year-spectrum-outlook-2022-2026/>.

⁵⁹ Commerce Commission (2019), *Mobile Market Study*. Consultado en https://comcom.govt.nz/_data/assets/pdf_file/0022/177331/Mobile-Market-Study-Findings-report-26-September-2019.PDF.

julio de 2017, el Ministro de Comunicaciones designó a Utilities Disputes Limited como proveedor autorizado del programa.⁶⁰

4.107. Además, el 12 de noviembre de 2018, con la Ley de Telecomunicaciones (Nuevo Marco Reglamentario) (Modificación) de 2018 se reformaron los servicios mayoristas de fibra mediante el establecimiento de un nuevo marco reglamentario relativo a la fibra de banda ancha ultrarrápida; la desregulación de los servicios de acceso a líneas fijas de cobre en zonas en las que los consumidores disponen de servicios de fibra, pero manteniendo la regulación en zonas en las que no se dispone de fibra; y la intensificación de la supervisión reglamentaria para mejorar la calidad del servicio.⁶¹

4.108. Durante el período objeto de examen no se introdujeron modificaciones en el marco institucional. El MBIE tiene a su cargo el establecimiento del marco reglamentario en materia de telecomunicaciones, incluida la fijación de las normas que rigen el funcionamiento de las empresas de telecomunicaciones, así como del marco de conformidad de los productos. La Comisión de Comercio tiene la responsabilidad de supervisar la competencia en el mercado de las telecomunicaciones y regular determinados servicios de telecomunicaciones. Así, la Comisión puede recomendar la regulación o desregulación de los servicios. También puede, por medio de decisiones sobre las condiciones estándar, estipular las condiciones (incluidos los precios) para la prestación de servicios regulados. Asimismo, está habilitada para solicitar la prestación de servicios (como la portabilidad de los números de teléfono) en todo el sector, imponer prescripciones en materia de divulgación de información e imponer la aplicación de medidas correctivas de carácter estructural, como la desagregación. El Ministro de Comunicaciones puede aceptar o rechazar las recomendaciones de la Comisión en materia de regulación o desregulación de servicios y transmitir una "declaración de política económica" que la Comisión deberá tener en cuenta. El sector tiene la obligación legal de elaborar, por intermedio del Foro de Telecomunicaciones de Nueva Zelanda, claves de acceso para los servicios de telecomunicaciones regulados; las claves, una vez aprobadas por la Comisión de Comercio, son vinculantes para todo el sector. El Foro también participa en la elaboración de normas y códigos voluntarios de prácticas y facilita el diálogo sobre cuestiones de interés común para el sector.

4.109. No existen restricciones a la inversión extranjera en empresas privadas de telecomunicaciones salvo las disposiciones de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 (sección 2.4). Sin embargo, en el acta de constitución de Chorus se estipula que ninguna persona que no tenga la nacionalidad neozelandesa podrá ser propietaria de más del 49,9% del total de las acciones con derecho a voto de Chorus sin la aprobación previa, por escrito, de la Corona, y que por lo menos la mitad de los miembros del consejo de administración deberán ser ciudadanos neozelandeses. No existen restricciones expresas a la inversión en Spark New Zealand.

4.110. Nueva Zelanda no impone prescripciones en materia de licencias para el ingreso en el mercado de las telecomunicaciones, y el control de los precios minoristas es mínimo. En cambio, existen medidas reglamentarias para acceder a las redes de los principales proveedores. El MBIE se encarga de dar acceso a las bandas de frecuencia del espectro radioeléctrico para nuevos usos, incluidas las bandas para la red 5G.

4.4.2.3 Inclusión digital y ciberseguridad

4.111. La COVID-19 hizo más evidente la desigualdad social en cuanto al acceso digital. Dado que algunos servicios esenciales, como la sanidad y la educación, tuvieron que administrarse en línea, las personas que carecían de acceso digital se vieron perjudicadas. El Gobierno ha contribuido en gran medida a reducir la brecha digital en los últimos años por lo que respecta al acceso a los servicios de telecomunicaciones. En 2018, se anunció que la segunda fase del programa público Iniciativa de Banda Ancha para Zonas Rurales (RBI2) prestaría servicios de banda ancha rápida al mayor número posible de los 84.000 hogares y empresas de zonas rurales deficientemente atendidas.⁶² Además, como la cobertura móvil abarca actualmente las zonas donde vive y trabaja en torno al 95% de la población neozelandesa, el Fondo para las Zonas Sin Cobertura Móvil (MBSF),

⁶⁰ MBIE, *Fast Broadband Policy and Regulation*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/science-and-technology/it-communications-and-broadband/fast-broadband/policy-and-regulation/>.

⁶¹ MBIE, *Fibre Regulatory Framework*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/science-and-technology/it-communications-and-broadband/our-role-in-the-ict-sector/fibre-regulatory-framework/>.

⁶² CIP, *What Is the Mobile Black Spots Fund (MBSF)?* Consultado en <https://www.crowninfrastructure.govt.nz/blackspots/what/>.

que también se puso en marcha en 2018, tiene por objeto mejorar el acceso a los servicios móviles en las carreteras estatales y en los principales destinos turísticos, donde actualmente no presta servicio ningún operador de servicios móviles. En el marco de la RBI2 y del MBSF, se han concertado contratos por valor de NZD 130 millones aproximadamente.⁶³ También en el marco de la RBI2 y del MBSF, se estableció como proveedor de infraestructuras la empresa mixta Rural Connectivity Group (RCG), integrada por los tres principales operadores de servicios móviles en asociación con la empresa CIP.⁶⁴ El Gobierno se comprometió a dar acceso a servicios de banda ancha al 99,8% de la población para 2023.

4.112. En general, una parte de la infraestructura de telecomunicaciones de Nueva Zelanda se financia con cargo al gravamen para el desarrollo de las telecomunicaciones, un gravamen sectorial que se impone a los proveedores de telecomunicaciones para prestar servicios no disponibles comercialmente o de otro modo a un precio asequible. La Comisión de Comercio asigna de manera proporcional la cuantía del gravamen anualmente a los proveedores de telecomunicaciones que reúnen las condiciones requeridas y cuyos ingresos en servicios de telecomunicaciones superaron los NZD 10 millones durante el ejercicio económico anterior. A finales de junio de cada año, la Comisión de Comercio publica la lista de las empresas sujetas al gravamen que reúnen las condiciones requeridas.

4.113. En marzo de 2019, el Gobierno publicó un plan donde se definía la función del Gobierno en la construcción de una Nueva Zelanda con un entorno digital inclusivo. Con el plan se pretende, en un plazo inmediato, facilitar el acceso a Internet y garantizar su uso seguro.⁶⁵

4.114. Las aplicaciones de Internet cada vez más diversas, por ejemplo a través de la Internet de las cosas, adquirieron progresivamente importancia durante el período objeto de examen. En 2016, por ejemplo, empezó a operar una empresa especializada en la Internet de las cosas (KotahiNet). En 2017, dos operadores de redes móviles (Vodafone y Spark) anunciaron el despliegue de varias redes para la Internet de las cosas.

4.115. A medida que las tecnologías de las telecomunicaciones siguen evolucionando y la conectividad sigue prestando servicio al entorno socioeconómico de Nueva Zelanda, cada vez resulta más importante protegerse contra las amenazas cibernéticas que van creciendo en número, alcance y escala. En 2020, se denunciaron a las autoridades 7.809 incidentes de ciberseguridad, que comportaron una pérdida financiera total de NZD 16,7 millones (en 2017 se denunciaron 1.131 incidentes con un costo de NZD 5,3 millones).⁶⁶ En la Estrategia de Ciberseguridad de 2019 (que abarca el período 2019-2023) se exponen las esferas que el Gobierno priorizará y los planes para asegurar que el entorno digital sea confiable y seguro en Nueva Zelanda, con miras a fomentar una economía más productiva y competitiva.⁶⁷ La Estrategia de Ciberseguridad tiene por objeto, entre otras cosas: i) reforzar la resiliencia cibernética (proteger los activos más importantes); ii) aumentar la capacidad cibernética (desarrollar las aptitudes y las herramientas necesarias para que particulares, empresas, departamentos gubernamentales y organizaciones se protejan en línea); y iii) promover la cooperación internacional (potenciar la credibilidad internacional del país, incluida la capacidad de las empresas para ser competitivas en el plano internacional).

4.116. Nueva Zelanda publicó dos estrategias de ciberseguridad anteriormente en 2011 y 2015. Entre otras medidas, la estrategia de 2011 estableció el Centro Nacional para la Ciberseguridad y la Oficina Nacional de Política de Ciberseguridad. En el marco de la estrategia de 2015, se estableció el Equipo de Respuesta para Emergencias Informáticas (CERT NZ) a fin de responder ante las amenazas de ciberseguridad en Nueva Zelanda, se celebró la primera Cumbre sobre la Ciberseguridad del país y se elaboró un plan para ayudar a las pequeñas empresas a mejorar su ciberseguridad.

⁶³ MBIE, *Broadband and Mobile Programmes*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/science-and-technology/it-communications-and-broadband/fast-broadband/broadband-and-mobile-programmes/>.

⁶⁴ Las entidades que gestionan las inversiones del Gobierno en la banda ancha ultrarrápida.

⁶⁵ Digital Government New Zealand, *The Digital Inclusion Blueprint*. Consultado en <https://www.digital.govt.nz/dmsdocument/113-digital-inclusion-blueprint-te-mahere-mo-te-whakaurunga-matihiko/html>.

⁶⁶ CERT NZ, *2020 Report Summary*. Consultado en <https://www.cert.govt.nz/about/quarterly-report/2020-report-summary/>.

⁶⁷ New Zealand Government (2019), *New Zealand's Cybersecurity Strategy 2019*. Consultado en <https://dpmc.govt.nz/sites/default/files/2019-07/Cyber%20Security%20Strategy.pdf>.

4.117. La seguridad de las redes está regulada en la Parte 3 de la Ley de Telecomunicaciones (Capacidad de Interceptación y Seguridad) de 2013 (TICSA).⁶⁸ La finalidad de la TICSA es impedir, mitigar suficientemente o eliminar los riesgos de seguridad derivados del diseño, la construcción o el funcionamiento de una red pública de telecomunicaciones, o derivados de la interconexión a redes públicas de telecomunicaciones o entre ellas en Nueva Zelanda o con redes en el extranjero. La TICSA establece un marco en virtud del cual los operadores de redes están obligados a comunicar a la Oficina del Gobierno para las de Comunicaciones y la Seguridad, por medio del Centro Nacional para la Ciberseguridad, los cambios y acontecimientos que se produzcan en sus redes cuando estos repercutan en la seguridad nacional. La legislación establece un medio para identificar y abordar, prevenir, mitigar o eliminar los riesgos de seguridad que puedan surgir en las redes.

4.118. El Gobierno está elaborando una Estrategia Digital para Nueva Zelanda⁶⁹ en la que se establecerán objetivos, prioridades y actividades a corto y largo plazo. La Estrategia se estructurará en torno a tres temas fundamentales: confianza, inclusión y crecimiento. Según las autoridades, la consulta pública sobre la elaboración de esta estrategia concluyó recientemente y el texto definitivo se publicará a principios de 2022.

4.119. A fin de plasmar los cambios experimentados en la tecnología y en la esfera socioeconómica en general, y a fin de aumentar la protección de los datos personales, se aprobó la Ley de Protección de los Datos Personales de 2020 para sustituir a la propia Ley de 1993.⁷⁰ El Comisario de Protección de los Datos Personales es el encargado de la observancia de la Ley y está facultado para investigar cualquier actuación que parezca afectar a la privacidad de una persona; el Comisario llevará a cabo la investigación a instancia de parte o por iniciativa propia. La Ley establece los principios para proteger la información personal y estipula que recae en las entidades y las organizaciones la responsabilidad de la forma en que deben recopilar, utilizar, divulgar, almacenar y retener la información personal y permitir el acceso a esta. Es aplicable a toda persona o grupo de personas, constituidas o no en sociedades y tanto si pertenecen al sector público como al privado, y tiene alcance extraterritorial; es decir, se aplica a cualquier medida adoptada por un entidad extranjera en el transcurso de su actividad empresarial en Nueva Zelanda.

4.120. La Ley difiere en algunos aspectos de las leyes de protección de datos vigentes en otras jurisdicciones. Por ejemplo, la Ley no prevé expresamente el "derecho al olvido" ni el derecho a la portabilidad de los datos y, como se trata de un sistema de reclamaciones civiles, su marco de sanciones por incumplimiento es relativamente indulgente, ya que el Comisario solo puede imponer a las empresas multas de hasta NZD 10.000 por las infracciones previstas en la Ley. Sin embargo, la Ley incluye nuevas prescripciones sobre la obligación de notificar los casos de filtración de datos y nuevas prescripciones sobre la transmisión transfronteriza de información personal. Por ejemplo, una organización o una empresa solo puede divulgar información personal a una entidad que se encuentre fuera de Nueva Zelanda si la entidad receptora está sujeta a medidas de salvaguardia similares a las previstas en la Ley de Protección de los Datos Personales. Si una jurisdicción no ofrece una protección similar, se debe informar claramente a las personas afectadas de que sus datos pueden quedar en cierta manera desprotegidos y estas deben autorizar expresamente la divulgación.

4.4.3 Servicios de transporte

4.4.3.1 Panorama general

4.121. El sector del transporte es crucial para la industria del turismo del país, así como para el comercio internacional de mercancías. Representa el 5% del PIB y emplea a 108.000 trabajadores (4% del empleo total).⁷¹ Prácticamente todo el comercio internacional de Nueva Zelanda se realiza

⁶⁸ National Cyber Security Centre, *Telecommunications (Interception Capability and Security) Act 2013*. Consultado en <https://www.ncsc.govt.nz/ticsa/>.

⁶⁹ New Zealand Government, *Towards a Digital Strategy for Aotearoa*. Consultado en <https://www.digital.govt.nz/assets/Digital-government/Strategy/Towards-a-Digital-Strategy-for-Aotearoa-discussion-document.pdf>

⁷⁰ New Zealand Legislation, *Privacy Act 2020*. Consultado en https://www.legislation.govt.nz/act/public/2020/0031/latest/LMS23223.html?search=ts_act%40bill%40regulation%40deemedreg_privacy_resel_25_a&p=1#LMS23417.

⁷¹ MBIE (2019), *Transport Fact Sheet*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/assets/transport-factsheet.pdf>.

a través del transporte aéreo y marítimo. A nivel nacional, el transporte de mercancías por carretera y ferrocarril se utiliza principalmente para productos agropecuarios y lácteos.

4.122. El Ministerio de Transporte es el principal organismo encargado de prestar asesoramiento de expertos al Gobierno respecto de todas las cuestiones relacionadas con el transporte, incluidas las cuestiones legislativas, reglamentarias, normativas y de financiación. El Ministerio también supervisa el funcionamiento de cuatro entidades de la Corona con funciones en la esfera del transporte: la Dirección de Aviación Civil, Servicios Marítimos de Nueva Zelanda, el Organismo de Transporte de Nueva Zelanda (transporte terrestre) y la Comisión de Investigación de Accidentes de Transporte. Además, tres empresas de propiedad estatal (Airways Corporation of New Zealand Limited, New Zealand Railways Corporation y Meteorological Services of New Zealand Limited) cumplen funciones relacionadas con el transporte, mientras que las autoridades locales son responsables principalmente de las redes viales y los servicios de transporte público, y algunas de ellas son propietarias de puertos marítimos y aeropuertos o comparten su propiedad con la Corona.

4.123. Las emisiones de carbono que genera el transporte constituyen una gran parte del problema climático de Nueva Zelanda porque representan en torno al 20% de las emisiones totales y el 43% de las emisiones de CO₂. El proyecto de Plan de Reducción de las Emisiones del país establecerá compromisos nacionales vinculantes cuando se finalice en abril de 2022 y propondrá diversas intervenciones destinadas a reducir las emisiones provocadas por el transporte en un 41% para 2035. En el marco de este plan, el Gobierno está estudiando la posibilidad de promulgar leyes para establecer normas estrictas en relación con el CO₂ para los vehículos ligeros, ha introducido rebajas para los vehículos de bajas emisiones, está planteándose el cobro de tasas por congestión en los principales centros urbanos, está formulando un mandato sobre los biocombustibles sostenibles y exige que todos los nuevos autobuses públicos tengan emisiones nulas para 2025.

4.4.3.2 Transporte aéreo

4.124. El transporte aéreo es muy importante para el comercio internacional de Nueva Zelanda de productos de alto valor que deben comercializarse en un plazo breve. Aunque la carga aérea solo representa el 0,3% del comercio de Nueva Zelanda (importaciones y exportaciones) en peso, representa el 19% del comercio en valor.

4.125. El Plan Nacional para la Navegación y el Espacio Aéreos de 2012 sigue siendo el documento rector de Nueva Zelanda en lo que respecta al sector del transporte aéreo.⁷² Recoge el punto de vista del Gobierno en las esferas del espacio aéreo, la navegación aérea y la ordenación del tráfico aéreo, y aclara el plan de modernización del espacio aéreo de Nueva Zelanda. Según las autoridades, se han realizado algunos progresos en el marco del Plan, como la aplicación de sistemas de navegación basada en el rendimiento en los principales aeropuertos internacionales (Auckland, Wellington y Christchurch)⁷³ y la modernización de parte de la infraestructura aeroportuaria básica.

4.126. La COVID-19 y el colapso de los servicios aéreos internacionales han repercutido negativamente en el flujo de bienes esenciales y el desplazamiento de pasajeros. En respuesta, el Gobierno implementó un paquete de apoyo financiero temporal, el Programa de Mejora de la Capacidad de Transporte Aéreo Internacional de Carga (IAFC), para favorecer la conectividad esencial a principios de agosto de 2020. Se asignó un total de NZD 372 millones para financiar ese programa hasta abril de 2021. Los objetivos del programa eran mantener las corrientes comerciales básicas, como la importación de material sanitario, preservar la conectividad aérea de los pasajeros y la futura capacidad turística, y garantizar la sostenibilidad del sector de la aviación. Únicamente los vuelos que no tenían pasajeros y carga suficientes a un nivel económicamente viable pudieron beneficiarse de la ayuda. El IAFC concluyó en abril de 2021.

⁷² Ministry of Transport (2012), *National Airspace Policy of New Zealand*. Consultado en <https://www.transport.govt.nz/assets/Uploads/Policy/National-Airspace-Policy-of-New-Zealand-April-2012.pdf>.

⁷³ La navegación basada en el rendimiento forma parte de un programa decenal para coordinar las diversas actividades de los organismos neozelandeses relacionados con la aviación (como Airways Corporation, el Ministerio de Transporte y las Fuerzas de Defensa de Nueva Zelanda) en el marco del Plan Nacional para la Navegación y el Espacio Aéreos con el fin de lograr beneficios sociales, ambientales, económicos y para la seguridad.

4.127. En mayo de 2021, el Gobierno estableció un nuevo programa temporal, el Programa de Mantenimiento de la Conectividad Aérea Internacional (MIAC) para favorecer la continuación de los servicios aéreos. Está previsto que ese programa concluya el 31 de marzo de 2022. En abril de 2021 se puso en marcha un proceso de contratación pública abierto en el que podían participar todos los proveedores potenciales, como las aerolíneas de pasajeros, los cargueros especializados y otros agentes del sector.

4.128. Con el fin de apoyar la conectividad nacional, el Gobierno asignó NZD 30 millones al Programa de Conectividad del Transporte Esencial (ETC) para las iniciativas relacionadas con la aviación y NZD 20 millones más para las iniciativas no relacionadas con la aviación en el marco del ETC.

4.129. Antes de la COVID-19, Nueva Zelanda contaba con 5 aeropuertos con vuelos internacionales regulares y 28 aeropuertos regionales. A finales de noviembre de 2021, solo 2 de esos aeropuertos recibían vuelos internacionales. El aeropuerto internacional de Auckland tiene el mayor volumen de tráfico aéreo de Nueva Zelanda, seguido de los aeropuertos internacionales de Christchurch y Wellington. El transporte de carga aérea se concentra principalmente en los aeropuertos de Auckland y Christchurch. Empresas autónomas de propiedad pública y privada (como Auckland International Airport Limited) gestionan y operan los aeropuertos internacionales de Nueva Zelanda:

- Christchurch International Airport Limited cuenta con tres accionistas: el consejo local posee el 75%, mientras que dos Ministerios de la Corona (Gobierno central) poseen el 25% restante.
- Wellington International Airport Limited cuenta con dos accionistas: el consejo local posee el 34% e Infratil, una empresa de inversión privada, posee el 66%.
- Dunedin International Airport Limited cuenta con dos accionistas: el consejo local posee el 50% y los Ministerios con participación (la Corona) poseen el 50%.
- Queenstown Airport Corporation cuenta con dos accionistas: Auckland International Airport Limited posee el 24,99% y el consejo local posee el 75,01%.

Los aeropuertos regionales son propiedad de las autoridades locales o de empresas mixtas constituidas por autoridades locales y la Corona.

4.130. Hay dos aerolíneas internacionales de pasajeros con base en Nueva Zelanda: Air New Zealand, la compañía aérea nacional, y Air Chathams, que vuela al territorio australiano de la Isla Norfolk. Nueva Zelanda ha registrado una reducción significativa del número de líneas aéreas regulares debido a la pandemia de COVID-19. A finales de noviembre de 2021 había 15 líneas aéreas extranjeras (24 durante el período objeto de examen anterior)⁷⁴ que explotaban aeronaves con vuelos regulares o semirregulares (de pasajeros o carga) hacia y desde Nueva Zelanda y otras 18 líneas aéreas (21 en el período objeto de examen anterior)⁷⁵ que prestaban servicios en Nueva Zelanda con acuerdos de código compartido. La Corona tiene una participación del 52,3% en Air New Zealand. También tiene la "acción Kiwi", que permite al Gobierno imponer un límite máximo del 10% a la participación individual extranjera en el capital de la compañía aérea nacional a fin de conservar una parte considerable de la propiedad y el control efectivo de Air New Zealand. La Corona también es propietaria del 100% del capital de Airways Corporation of New Zealand Limited, que es el único proveedor de servicios de gestión del tráfico aéreo y navegación aérea del país.

4.131. El sector del transporte aéreo está sujeto a las disposiciones de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 (sección 2.4). No existen restricciones expresas en relación con los extranjeros que prestan servicios aeroportuarios, servicios aeroportuarios auxiliares o servicios de sistemas informatizados de reservas.

⁷⁴ Aircalin, Air Tahiti Nui, Air Vanuatu, Cathay Pacific, China Airlines, China Eastern Airlines, China Southern Airlines, Emirates Airline, Federal Express, Fiji Airways, Jetstar, Korean Air, Qantas Airways, Qatar Airways y Singapore Airlines.

⁷⁵ All Nippon Airways, American Airlines, Asiana, Austrian Airlines, British Airways, EVA Airways Corporation, Finnair, Iberia, Japan Airlines, JetBlue Airways Corporation, Lufthansa, Oman Air, Scandinavian Airlines System, SriLankan Airlines, Swiss International, TATA SIA Airlines, Turkish Airlines y United Airlines.

4.132. La Ley de Comercio (Modificación) de 2018 reforzó el marco reglamentario para los principales aeropuertos internacionales de Nueva Zelanda al introducir un proceso de investigación breve y aclarar la forma de realizar los cambios en el tipo de reglamentación.

4.133. La Ley de Aviación Civil de 1990 y la Ley de Direcciones Aeroportuarias de 1966 son las principales leyes específicas que regulan este sector.

4.134. En virtud de la Ley de Autoridades Aeroportuarias de 1966 (modificada), todas las empresas aeroportuarias tienen la obligación de celebrar consultas con sus líneas aéreas clientes sobre los cargos y los gastos de capital importantes, así como de divulgar determinada información financiera anualmente. A fin de impedir un posible abuso de poder monopolístico en los aeropuertos de Auckland, Wellington y Christchurch, con arreglo a la Ley de Comercio (Modificación) de 2008, se sometió a determinados servicios aeroportuarios (actividades relacionadas con las pistas de aterrizaje y determinadas actividades relacionadas con las terminales de pasajeros) a requisitos adicionales en materia de divulgación, como la divulgación de información sobre sus resultados financieros y la calidad de los servicios aeroportuarios. También deben divulgar información sobre el marco y la metodología utilizados para fijar precios y explicar en qué medida la aplicación de su metodología de fijación de precios permite que los precios sean eficientes. El 25 de octubre de 2018, se aprobó y aplicó la Ley de Comercio (Modificación) para fortalecer el régimen reglamentario de los aeropuertos de Nueva Zelanda con la inclusión de un nuevo proceso de investigación que podría dar lugar a una mayor reglamentación de determinadas actividades que realizan los aeropuertos.⁷⁶ Las autoridades han indicado que el 8 de septiembre de 2021 se presentó un nuevo Proyecto de Ley de Aviación Civil, que está examinando un Comité Parlamentario Especial.

4.135. Con arreglo a la Ley de Aviación Civil de 1990, toda línea aérea que desee explotar un servicio de vuelos internacionales regulares hacia o desde Nueva Zelanda deberá ser titular de una licencia para prestar esa clase de servicios o de una licencia para operar en el mercado abierto de la aviación. Esta última solo se concede para prestar servicios regulares entre Nueva Zelanda y una lista de países o territorios expresamente designados por el Ministro de Transporte. En 2015, esos países eran Australia, Brunei Darussalam, Chile, los Emiratos Árabes Unidos, los Estados Unidos, las Islas Cook, Luxemburgo, Malasia, Samoa, Singapur y Tonga.

4.136. Como ocurría durante el anterior período objeto de examen, las solicitudes para obtener licencias de servicios aéreos internacionales regulares deben presentarse al Secretario de Transporte. Para poder obtener una licencia, la línea aérea que la solicita deberá haber sido designada por su Gobierno de conformidad con las disposiciones pertinentes del acuerdo de servicios aéreos entre ese Gobierno y el Gobierno de Nueva Zelanda. Además, podrá pedirse al solicitante que presente pruebas de la nacionalidad del control de la línea aérea y de la nacionalidad de la propiedad o del domicilio del establecimiento principal y el lugar de constitución de la sociedad. A fin de cumplir los requisitos en materia de seguridad, el solicitante deberá también obtener un certificado de operador aéreo extranjero expedido por el Director de la Dirección de Aviación Civil. Con arreglo a un acuerdo de reconocimiento mutuo concertado con Australia, las líneas aéreas australianas y neozelandesas no están obligadas a obtener certificados de seguridad de las autoridades de aviación civil de los dos países.

4.137. Dependiente del Ministerio de Transporte, la Dirección de Aviación Civil es la autoridad de reglamentación de la aviación civil en Nueva Zelanda. Se encarga del establecimiento y la aplicación de normas de seguridad para todos los operadores de servicios aéreos. New Zealand Airways Corporation, una empresa de propiedad estatal establecida en virtud de la Ley de Empresas Públicas de 1986, presta servicios de control del tráfico aéreo.

4.138. A 30 de octubre de 2021, Nueva Zelanda tenía acuerdos de servicios aéreos con 71 asociados en todos los continentes (cuadro A4.1).⁷⁷ No obstante, según las autoridades, seis de los acuerdos de servicios aéreos están suspendidos porque Nueva Zelanda es signatario del Acuerdo Multilateral sobre la Liberalización del Transporte Aéreo Internacional (MALIAT), un acuerdo multilateral de cielos abiertos para la explotación de servicios aéreos al que pueden adherirse otras partes. Actualmente, las partes en el MALIAT son Brunei Darussalam, Chile, los Estados Unidos, las

⁷⁶ MBIE, *Effectiveness of Information Disclosure Regulation for Airports*. Consultado en <https://www.mbie.govt.nz/business-and-employment/business/competition-regulation-and-policy/economic-regulation-of-goods-or-services/airport-regulation/>.

⁷⁷ Las fechas de firma y entrada en vigor se pueden consultar en <https://www.treaties.mfat.govt.nz/>.

Islas Cook, Nueva Zelandia, Singapur y Tonga. La participación de Mongolia se limita al transporte de carga.

4.139. Las autoridades indican que se siguen promoviendo acuerdos de cielos abiertos de conformidad con la Política de Transporte Aéreo Internacional de Nueva Zelandia.

4.4.3.3 Transporte marítimo

4.140. El transporte marítimo desempeña un papel fundamental para el traslado de carga en Nueva Zelandia. Los servicios de transporte marítimo corren a cargo tanto de armadores neozelandeses como de líneas de transporte marítimo internacional. Los armadores neozelandeses tienden a concentrarse en el transporte de cargas nacionales. El transporte nacional de productos petrolíferos se realiza principalmente desde la refinería de Northland a través de un oleoducto a Auckland y a su aeropuerto, y mediante servicios de cabotaje marítimo a todo el país. Un importante fabricante de cemento de Northland primero realiza la distribución en transporte de cabotaje marítimo y después por carretera y ferrocarril.

4.141. Las autoridades indican que no se registraron cambios importantes durante el período objeto de examen. En la Ley de Transporte Marítimo de 1994 se establece el marco jurídico para los servicios marítimos, como las prescripciones en materia de licencias para los buques y la tripulación, y la protección del medio marino. Con arreglo a la Ley, Servicios Marítimos de New Zealand, que es una entidad de la Corona, tiene a su cargo la elaboración y supervisión de las normas y reglas relacionadas con cuestiones ambientales y de seguridad en el ámbito del transporte marítimo. También tiene la responsabilidad de aplicar la Ley de Seguridad Marítima de 2004, administrar el Registro de matrícula de buques de Nueva Zelandia (en virtud de la Ley de Registro de Buques de 1992) y hacer respetar las convenciones y los convenios internacionales de protección marítima y del medio ambiente marino.⁷⁸

4.142. Con arreglo a la Ley de Transporte Marítimo, hay tres categorías de buques autorizados para el transporte de cabotaje de carga, a saber: i) los buques neozelandeses; ii) los buques extranjeros que hacen escala en Nueva Zelandia para descargar mercancías importadas y cargar mercancías de exportación; y iii) los buques de matrícula extranjera explotados o controlados por una entidad de Nueva Zelandia siempre que la tripulación esté sujeta a la legislación nacional. Los demás buques no están autorizados a llevar a cabo actividades de transporte de cabotaje de carga, a menos que reciban autorización para ello y mientras no esté disponible a tal fin un buque neozelandés o extranjero en viaje internacional.

4.143. Los buques de propiedad de Nueva Zelandia (es decir, los buques de propiedad mayoritaria o exclusiva de nacionales de Nueva Zelandia) deben estar matriculados de conformidad con las disposiciones de la Ley de Registro de Buques de 1992. Las personas extranjeras solo podrán matricular bajo pabellón neozelandés buques cuya propiedad compartan con una mayoría de nacionales de Nueva Zelandia. Cuando la propiedad de un buque esté en manos de accionistas, nacionales de Nueva Zelandia deberán tener más de la mitad de las acciones.

4.144. La Ley de Comercio de 2017 derogó las disposiciones de la Ley de Transporte Marítimo de 1987 que se aplicaban anteriormente a la competencia en el transporte marítimo internacional y eximió a ese transporte de la regulación sobre la competencia estipulada en la Ley de Comercio de 1986. La Ley modificó la Ley de Comercio para establecer excepciones condicionadas en relación con los servicios por línea regular de transporte marítimo internacional. Las excepciones contemplan arreglos relativos a la fijación de precios y la limitación de la capacidad con fines de cooperación que tengan por efecto mejorar los servicios prestados a los propietarios o expedidores de las mercancías transportadas por mar.

4.145. La Ley de Empresas Portuarias de 1988 prevé la creación de empresas portuarias para llevar a cabo actividades comerciales relacionadas con los puertos y controlar su propiedad. Actualmente, hay 13 empresas portuarias constituidas con arreglo a la Ley. En la Ley no se impone ninguna clase de limitación a la adquisición o tenencia de las acciones de las empresas portuarias por particulares nacionales o extranjeros, pero para la adquisición, por personas extranjeras, de acciones por un

⁷⁸ Maritime New Zealand, *Legislation We Administer*. Consultado en <https://www.maritimenz.govt.nz/about/legislation-and-regulations/legislation-we-administer.asp>.

valor superior a un umbral determinado debe obtenerse consentimiento previo de conformidad con las disposiciones de la Ley de Inversiones Extranjeras.

4.146. Las empresas privadas también están autorizadas para prestar servicios auxiliares en zonas de puertos marítimos. Sin embargo, en 2021, la participación de accionistas privados en la propiedad de las empresas portuarias seguía siendo limitada: 8 de las 13 empresas portuarias eran exclusivamente de propiedad de las autoridades locales.

4.147. Las dos mayores empresas portuarias son Port of Tauranga y Ports of Auckland. En 2020, las dos empresas poseían el 51% de todos los activos de los 12 puertos. Tauranga es el principal puerto de exportación de Nueva Zelanda (48% del total de exportaciones en valor en 2020) y Auckland es el principal puerto de importación (51% de todas las importaciones en valor).⁷⁹

4.4.4 Turismo

4.148. Debido a los efectos de la COVID-19, Nueva Zelanda recibió en torno a 53.000 visitantes internacionales en el ejercicio concluido en marzo de 2021 (frente a unos 3,7 millones en 2020) (cuadro 4.10).

4.149. En el ejercicio concluido en marzo de 2020, los seis mercados principales abarcaban el 70% del número total de visitantes internacionales, a saber: Australia (41%), los Estados Unidos (10%), el Reino Unido (6%), China (9%), Alemania (2%) y el Japón (2%). Las tasas de ocupación hotelera reflejaron esta tendencia creciente, al pasar del 64% en 2015 al 69% en 2018, para estabilizarse después en torno al 68,6% en el ejercicio concluido en septiembre de 2019.⁸⁰

Cuadro 4.10 Visitantes por principales mercados y porcentaje del total, 2015-2021

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|----------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|-----------------|
| Total de visitantes | 2.947.901 | 3.255.463 | 3.543.631 | 3.819.817 | 3.867.756 | 3.651.967 | 52.690 |
| Australia | 1.273.152 (43%) | 1.364.736 (42%) | 1.406.256 (40%) | 1.495.392 (39%) | 1.491.000 (39%) | 1.491.252 (41%) | 15.106 (29%) |
| China | 295.552 (10%) | 377.840 (12%) | 404.384 (11%) | 437.696 (11%) | 434.323 (11%) | 328.145 (9%) | 2.155 (4%) |
| Estados Unidos | 226.960 (8%) | 253.792 (8%) | 312.816 (9%) | 340.144 (9%) | 362.394 (9%) | 347.629 (10%) | 6.123 (12%) |
| Reino Unido | 199.760 (7%) | 213.792 (7%) | 222.784 (6%) | 254.832 (7%) | 230.307 (6%) | 223.102 (6%) | 6.855 (13%) |
| Alemania | 81.152 (3%) | 90.496 (3%) | 102.608 (3%) | 102.864 (3%) | 102.107 (3%) | 91.067 (2%) | 718 (1%) |
| Japón | 83.392 (3%) | 91.344 (3%) | 102.320 (3%) | 102.416 (3%) | 99.300 (3%) | 90.326 (2%) | 496 (1%) |

Nota: Ejercicio finalizado en marzo.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

4.150. Hasta principios de 2020, antes del brote de COVID-19, el turismo fue el mayor sector de exportación de Nueva Zelanda. En el ejercicio concluido en marzo de 2020, el turismo generó una contribución directa de NZD 16.300 millones o del 5,5% al PIB de Nueva Zelanda. El valor añadido indirecto de las industrias que apoyan el turismo generó otros NZD 11.200 millones (3,8% del PIB). El turismo fue la principal fuente de ingresos de exportación de Nueva Zelanda (20% de las exportaciones), empleó directamente a 218.580 personas (7,9% del empleo total) y generó NZD 3.900 millones en ingresos fiscales de bienes y servicios.

4.151. A raíz del brote de COVID-19, en el ejercicio concluido en marzo de 2021, las estimaciones provisionales indican que la contribución directa del turismo al PIB de Nueva Zelanda disminuyó hasta los NZD 8.600 millones (2,9% del PIB). El valor añadido indirecto de las industrias que apoyan

⁷⁹ Controller and Auditor-General (2021), *Results of Our 2019/20 Audits of Port Companies*. Consultado en https://oag.parliament.nz/2021/port-companies/part1.htm#port_companies.

⁸⁰ La última encuesta sobre alojamiento publicada por Stats NZ corresponde al ejercicio concluido en septiembre de 2019 (Stats NZ, *Accommodation Survey: September 2019*). Consultado en <https://www.stats.govt.nz/information-releases/accommodation-survey-september-2019>). En junio de 2020, se substituyó por un programa de datos sobre alojamientos (*Accommodation Data Programme*). Consultado en <https://freshinfo.shinyapps.io/ADPReporting/>). No obstante, debido a la diferencia en las metodologías y a las lagunas en las estadísticas sobre alojamiento, los datos de ambas fuentes no son directamente comparables.

el turismo se redujo a NZD 5.800 millones (1,9% del PIB). El turismo constituyó el 2,1% de todas las exportaciones (se redujo en 17,9 puntos porcentuales), su empleo disminuyó hasta 146.295 trabajadores (una disminución de 72.285 empleos) —es decir, el 5,2% del empleo total (se redujo en 2,7 puntos porcentuales)— y generó NZD 2.400 millones en impuestos sobre bienes y servicios (se redujo un 37,7%).

4.152. La categoría de servicios relacionados con los viajes, que representaba más del 60% de las exportaciones de servicios entre 2014 y 2018, se redujo a algo menos del 60% en los ejercicios terminados en marzo de 2019 y 2020, para desplomarse hasta el 35% en el ejercicio concluido en marzo de 2021.

4.153. La inversión extranjera en el turismo está sujeta a las disposiciones de la Ley de Inversiones Extranjeras de 2005 (sección 2.4). Nueva Zelanda no cuenta con una legislación específica que regule el sector turístico. La función del Gobierno en el sector del turismo consiste principalmente en establecer la estrategia, financiar la promoción de Nueva Zelanda como destino turístico e invertir en instalaciones e infraestructuras para mejorar la experiencia de los visitantes.

4.154. En la Estrategia Turística del Gobierno de Nueva Zelanda de 2019 se establece la función del Gobierno como gestor del turismo para garantizar que este sector enriquezca al país a través de un crecimiento más productivo, sostenible e inclusivo. Entre las medidas prioritarias para ello figuran la coordinación entre el sector turístico, el establecimiento de mecanismos de financiación sostenible a largo plazo, la facilitación de la ordenación y planificación de los destinos y la mejora de los datos y los conocimientos.

4.155. En 2019, se introdujo la tasa turística y de conservación para visitantes internacionales. Esta tasa de NZD 35 se aplica a la mayoría de los visitantes internacionales que llegan a Nueva Zelanda y se utiliza para invertir en proyectos que contribuyan al crecimiento de un turismo productivo, sostenible e inclusivo que proteja el medio ambiente y apueste por él.

4.156. En respuesta a la COVID-19, el Gobierno de Nueva Zelanda ha adoptado medidas para apoyar al sector turístico del país. En 2020, se ofreció ayuda inmediata a través de medidas de estímulo para toda la economía, como los NZD 1.800 millones del Programa de Subvención a los Salarios y los NZD 285 millones del Plan de Flujo de Efectivo para las Pequeñas Empresas. En 2020 se creó el Fondo para la Recuperación del Turismo de NZD 400 millones, que proporciona financiación para diversas iniciativas de apoyo, a saber: el Programa de Protección de Activos Turísticos Estratégicos para proteger las ofertas y los activos turísticos básicos; el Programa de Transición del Sector Turístico para prestar asesoramiento y apoyo a los negocios turísticos sobre cómo enfocarse hacia el mercado interno, ampliar, reducir o suspender operaciones, y desarrollar la capacidad digital; y el Equipo de Trabajo sobre el Futuro del Turismo de Nueva Zelanda, creado para señalar los cambios que podrían introducirse en el sistema turístico a fin de enriquecer a Nueva Zelanda y mejorar el bienestar de la comunidad.

4.157. En 2021, se destinaron NZD 200 millones más a través del Plan de Apoyo, Recuperación y Reestructuración de las Comunidades Turísticas, que tiene como objetivo la supervivencia inmediata del sector turístico y abarca iniciativas que se centran en garantizar la futura sostenibilidad y resiliencia del turismo. Contempla inversiones en la asistencia a las pequeñas empresas, las infraestructuras turísticas, la conservación del patrimonio, el desarrollo turístico maorí, el desarrollo económico y regional, y la diversificación en las regiones que antes dependían del turismo internacional, y el apoyo al bienestar mental de los trabajadores del sector turístico. Las autoridades han indicado que también se destinaron fondos al Plan de Transformación de la Industria, que se basará en la labor realizada previamente, entre otros, por el Equipo de Trabajo sobre el Futuro del Turismo, el Comisionado Parlamentario para el Medio Ambiente y la Comisión de Cambio Climático para aumentar la sostenibilidad del turismo.

4.158. El MBIE es el organismo supervisor del país y se encarga de las políticas y la reglamentación en la esfera del turismo. Su Dependencia de Políticas de Turismo orienta al Gobierno y colabora con otros departamentos gubernamentales sobre las principales cuestiones en materia de políticas turísticas. En virtud de la Ley de la Junta de Turismo de Nueva Zelanda de 1991, el Organismo de Turismo Nueva Zelanda (TNZ) se encarga de vender Nueva Zelanda al mundo como destino

turístico.⁸¹ Qualmark Limited y Visitor Information Network Incorporated, sus dos organizaciones subsidiarias, trabajan en mejorar la satisfacción de los visitantes y la calidad de los productos. El Instituto de Artes y Oficios Maoríes de Nueva Zelanda (NZMACI) trata de alentar, fomentar y promover todas las culturas maoríes y la práctica y valoración de las artes y los oficios maoríes.

4.159. Para favorecer el acceso a la información sobre el sector turístico, el MBIE creó el Centro de Datos y Perspectivas sobre el Turismo (TEIC) en colaboración con representantes del sector turístico, el sector académico y las autoridades centrales y locales. El TEIC, que se puso en marcha en 2021, sirve de plataforma común para recopilar datos, informes y artículos sobre el turismo e incluye un portal interactivo para compartir datos y perspectivas sobre el turismo a fin de ayudar a medir el impacto de este sector en el país.

4.160. En 2016, se creó el Grupo de Directores Generales para Asuntos Turísticos, que está integrado por los directores generales de los principales organismos del Gobierno central. Este Grupo facilita la coordinación entre las distintas carteras y la supervisión estratégica para cumplir los objetivos turísticos, y se encarga de coordinar y armonizar las actividades gubernamentales relacionadas con el turismo, por ejemplo, proporcionando una supervisión estratégica, facilitando el intercambio de información y favoreciendo la gestión de las relaciones entre distintos organismos cuyos proyectos están interrelacionados con el sector turístico, especialmente entre los Departamentos de Conservación y de Asuntos Internos y los Ministerios de Cultura y Patrimonio, y de Transporte.

4.161. Las administraciones locales cada vez participan más en el desarrollo turístico a través de las organizaciones regionales de turismo y han recibido más de NZD 40 millones para llevar a cabo la ordenación y planificación de los destinos y animar a más personas a que visiten sus regiones. Emprenden iniciativas para atraer a visitantes a sus regiones y proporcionar servicios e infraestructuras locales, y se encargan del cumplimiento de los correspondientes reglamentos locales.

⁸¹ Tras el cierre de las fronteras internacionales de Nueva Zelanda, el Organismo de Turismo de Nueva Zelanda se centró temporalmente en promover los viajes nacionales de los neozelandeses.

5 APÉNDICE - CUADROS

Cuadro A1.1 Exportaciones de mercancías por Secciones y principales Capítulos/subpartidas del SA, 2015-2020

| Sección/Capítulo/subpartida del SA | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|--|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|
| Exportaciones totales (en miles de millones de USD) | 34,4 | 33,7 | 38,1 | 39,8 | 39,5 | 38,9 | 44,8 |
| | (% de las exportaciones totales) | | | | | | |
| 01 Animales vivos y productos del reino animal | 42,6 | 40,7 | 43,6 | 42,7 | 44,9 | 45,3 | 45,9 |
| 02 Carne y despojos comestibles | 13,9 | 12,2 | 12,3 | 6,9 | 13,4 | 13,5 | 13,7 |
| 0202 Carne de animales de la especie bovina, congelada | 6,0 | 5,0 | 4,7 | 4,7 | 5,2 | 5,4 | 5,5 |
| 0204 Carne de animales de las especies ovina o caprina, fresca, refrigerada o congelada | 6,3 | 5,5 | 6,1 | 6,6 | 6,5 | 6,5 | 6,5 |
| 03 Pescados, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos | 3,0 | 3,3 | 3,0 | 0,4 | 3,1 | 2,7 | 2,7 |
| 04 Leche y productos lácteos, huevos de ave, miel natural | 24,1 | 23,7 | 26,8 | 11,5 | 26,9 | 27,3 | 27,8 |
| 0402 Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante | 13,0 | 12,0 | 13,5 | 12,5 | 14,3 | 15,0 | 15,7 |
| 0405 Mantequilla (manteca) y demás materias grasas de la leche; pastas lácteas para untar | 4,8 | 5,1 | 6,2 | 6,6 | 5,8 | 4,9 | 4,6 |
| 0406 Quesos y requesón | 3,4 | 3,6 | 3,6 | 3,3 | 3,4 | 3,4 | 3,3 |
| 02 Productos del reino vegetal | 6,2 | 7,2 | 6,5 | 6,9 | 7,2 | 8,1 | 7,6 |
| 08 Frutas y frutos comestibles | 4,7 | 5,6 | 5,0 | 5,6 | 5,7 | 6,6 | 6,2 |
| 03 Grasas y aceites | 0,3 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,3 | 0,3 | 0,5 |
| 04 Productos de las industrias alimentarias, bebidas y tabaco | 10,1 | 11,5 | 11,4 | 11,5 | 12,1 | 12,7 | 11,1 |
| 19 Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería | 1,8 | 2,5 | 2,8 | 3,2 | 3,8 | 4,2 | 3,2 |
| 21 Preparaciones alimenticias diversas | 2,2 | 2,5 | 2,3 | 2,2 | 2,3 | 2,2 | 1,9 |
| 22 Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre | 3,6 | 3,8 | 3,7 | 3,5 | 3,6 | 3,9 | 3,6 |
| 05 Productos minerales | 2,0 | 1,6 | 1,8 | 2,0 | 1,6 | 0,9 | 1,1 |
| 06 Productos de las industrias químicas y de las industrias conexas | 6,1 | 4,8 | 4,4 | 3,9 | 4,0 | 4,4 | 4,4 |
| 35 Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas | 3,0 | 2,5 | 2,3 | 1,9 | 2,1 | 2,4 | 2,7 |
| 07 Plástico y caucho | 1,1 | 1,1 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 0,9 |
| 08 Pieles, cueros, peletería y manufacturas de estas materias | 1,2 | 1,0 | 0,8 | 0,8 | 0,6 | 0,4 | 0,4 |
| 09 Madera, corcho, espartería | 7,2 | 8,5 | 8,7 | 9,1 | 8,4 | 7,5 | 8,8 |
| 44 Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera | 7,2 | 8,5 | 8,7 | 9,1 | 8,4 | 7,5 | 8,7 |
| 4403 Madera en bruto | 4,1 | 5,3 | 5,7 | 6,2 | 5,8 | 5,1 | 6,3 |
| 10 Pasta de madera; papel y cartón | 2,6 | 2,5 | 2,5 | 2,5 | 2,1 | 1,9 | 2,0 |
| 11 Materias textiles y sus manufacturas | 2,9 | 2,6 | 1,9 | 1,9 | 1,7 | 1,4 | 1,5 |
| 12 Calzado, sombreros y demás tocados, etc. | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 |
| 13 Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,1 | 0,2 |
| 14 Piedras preciosas y metales preciosos | 1,6 | 1,4 | 1,3 | 1,3 | 1,2 | 1,0 | 0,9 |
| 15 Metales comunes y manufacturas de estos metales | 3,9 | 3,6 | 3,7 | 4,0 | 3,6 | 3,2 | 3,8 |
| 76 Aluminio y sus manufacturas | 2,1 | 2,0 | 2,1 | 2,2 | 2,0 | 1,7 | 2,2 |
| 16 Máquinas, material eléctrico | 5,7 | 5,4 | 5,0 | 5,2 | 4,9 | 4,5 | 4,9 |
| 84 Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos | 3,5 | 3,3 | 3,1 | 3,2 | 3,1 | 2,8 | 3,1 |
| 85 Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes | 2,2 | 2,1 | 1,9 | 2,0 | 1,8 | 1,7 | 1,8 |
| 17 Material de transporte | 1,5 | 1,8 | 1,2 | 1,0 | 1,1 | 1,8 | 1,1 |
| 18 Instrumentos de precisión | 1,7 | 1,7 | 1,7 | 1,6 | 1,7 | 2,6 | 2,2 |
| 90 Instrumentos de óptica, fotografía, de medida, instrumentos médicos (...) | 1,7 | 1,7 | 1,6 | 1,6 | 1,7 | 2,6 | 2,2 |
| 19 Armas y municiones | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| 20 Mercancías y productos diversos | 0,4 | 0,5 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,3 | 0,3 |
| 21 Objetos de arte, etc. | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 |
| Otros | 2,4 | 3,2 | 3,3 | 3,4 | 3,1 | 2,4 | 2,2 |

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

Cuadro A1.2 Exportaciones de mercancías por destino, 2015-2021

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|
| Exportaciones totales (en miles de millones de USD) | 34,4 | 33,7 | 38,1 | 39,8 | 39,5 | 38,9 | 44,8 |
| | (% de las exportaciones totales) | | | | | | |
| Las Américas | 16,2 | 14,7 | 13,4 | 13,1 | 12,7 | 14,4 | 13,7 |
| Estados Unidos | 11,8 | 10,9 | 9,9 | 9,6 | 9,4 | 11,0 | 10,6 |
| Otros países de América | 4,5 | 3,7 | 3,5 | 3,5 | 3,2 | 3,4 | 3,1 |
| Canadá | 1,4 | 1,2 | 1,3 | 1,3 | 1,2 | 1,3 | 1,1 |
| México | 0,7 | 1,0 | 0,7 | 0,6 | 0,6 | 0,5 | 0,7 |
| Europa | 11,4 | 11,0 | 10,0 | 10,4 | 9,6 | 9,5 | 9,0 |
| UE-27 | 6,8 | 6,7 | 6,2 | 6,2 | 5,5 | 5,4 | 5,1 |
| Alemania | 1,4 | 1,4 | 1,3 | 1,5 | 1,4 | 1,6 | 1,3 |
| Países Bajos | 1,7 | 1,7 | 1,6 | 1,5 | 1,3 | 1,2 | 1,2 |
| Francia | 0,8 | 0,8 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,8 | 0,7 |
| AELC | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,3 | 0,3 |
| Otros países de Europa | 4,3 | 4,0 | 3,5 | 3,9 | 3,7 | 3,9 | 3,6 |
| Reino Unido | 3,4 | 3,0 | 2,7 | 2,7 | 2,5 | 2,5 | 2,2 |
| Otros países de Europa, n.e.p. | 0,6 | 0,7 | 0,6 | 1,1 | 1,0 | 1,2 | 1,3 |
| CEI ^a | 0,5 | 0,6 | 0,6 | 0,4 | 0,6 | 0,7 | 0,5 |
| África | 4,0 | 4,0 | 3,3 | 2,9 | 2,5 | 2,5 | 2,2 |
| Egipto | 1,0 | 0,9 | 0,5 | 0,6 | 0,5 | 0,4 | 0,5 |
| Oriente Medio | 4,1 | 3,5 | 3,8 | 3,6 | 3,4 | 3,6 | 3,1 |
| Emiratos Árabes Unidos | 1,7 | 1,3 | 1,6 | 1,4 | 1,3 | 1,4 | 1,4 |
| Arabia Saudita, Reino de la | 1,2 | 1,1 | 1,1 | 1,0 | 1,1 | 1,3 | 1,0 |
| Asia | 62,9 | 65,2 | 67,9 | 68,6 | 70,3 | 68,7 | 71,1 |
| China | 17,6 | 19,5 | 22,3 | 24,2 | 27,9 | 27,8 | 31,7 |
| Japón | 6,0 | 6,1 | 6,0 | 6,1 | 5,8 | 5,9 | 5,7 |
| Otros países de Asia | 39,2 | 39,6 | 39,6 | 38,3 | 36,6 | 35,0 | 33,6 |
| Australia | 17,0 | 17,1 | 16,4 | 15,9 | 14,5 | 13,6 | 12,4 |
| Corea, República de | 3,2 | 3,1 | 2,8 | 3,0 | 2,8 | 2,9 | 3,1 |
| Taipei Chino | 2,3 | 2,2 | 2,1 | 2,1 | 2,0 | 2,2 | 2,1 |
| Indonesia | 1,7 | 1,8 | 1,8 | 1,7 | 1,8 | 1,8 | 2,1 |
| Singapur | 2,2 | 2,3 | 2,1 | 2,2 | 1,9 | 1,8 | 2,0 |
| Hong Kong, China | 1,5 | 1,6 | 2,3 | 2,0 | 2,1 | 2,0 | 1,9 |
| Tailandia | 1,6 | 1,7 | 1,6 | 1,6 | 1,7 | 1,6 | 1,7 |
| Malasia | 1,9 | 1,6 | 1,9 | 1,8 | 1,8 | 1,8 | 1,6 |
| Viet Nam | 1,1 | 1,1 | 1,3 | 1,2 | 1,3 | 1,4 | 1,3 |
| Filipinas | 1,3 | 1,3 | 1,3 | 1,3 | 1,5 | 1,2 | 1,1 |
| India | 1,3 | 1,3 | 1,3 | 1,2 | 1,2 | 0,8 | 0,7 |
| Bangladesh | 0,4 | 0,4 | 0,6 | 0,6 | 0,7 | 0,6 | 0,7 |
| Fiji | 0,9 | 1,0 | 0,9 | 0,9 | 0,7 | 0,7 | 0,6 |
| Sri Lanka | 0,5 | 0,5 | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,6 |
| Otros | 1,0 | 1,1 | 1,0 | 1,0 | 0,9 | 0,6 | 0,5 |
| <i>Pro memoria:</i> | | | | | | | |
| UE-28 | 10,2 | 9,7 | 8,9 | 8,9 | 8,0 | 7,9 | 7,3 |
| APEC | 72,5 | 73,8 | 75,2 | 75,9 | 77,5 | 78,1 | 80,2 |

a Comunidad de Estados Independientes, incluidos determinados antiguos Estados miembros y Estados miembros asociados.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

Cuadro A1.3 Importaciones de mercancías por Secciones y principales Capítulos/subpartidas del SA, 2015-2021

| Sección/Capítulo/subpartida del SA | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|--|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|
| Importaciones totales (en miles de millones de USD) | 36,5 | 36,0 | 40,1 | 43,7 | 42,3 | 37,1 | 49,4 |
| | (% de las importaciones totales) | | | | | | |
| 01 Animales vivos y productos del reino animal | 1,5 | 1,4 | 1,4 | 1,4 | 1,6 | 1,8 | 1,3 |
| 02 Productos del reino vegetal | 2,4 | 2,3 | 2,3 | 2,2 | 2,3 | 2,5 | 2,0 |
| 03 Grasas y aceites | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,7 | 0,6 |
| 04 Productos de las industrias alimentarias, bebidas y tabaco | 7,3 | 7,7 | 7,7 | 7,5 | 7,5 | 8,9 | 7,8 |
| 23 Residuos, desperdicios de las industrias alimentarias, alimentos para animales | 1,6 | 1,4 | 1,6 | 1,8 | 1,6 | 2,2 | 2,0 |
| 05 Productos minerales | 10,6 | 9,0 | 9,8 | 12,6 | 11,4 | 8,9 | 8,1 |
| 27 Combustibles y aceites minerales | 10,0 | 8,5 | 9,4 | 12,1 | 11,1 | 8,5 | 7,7 |
| 2709 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso | 6,1 | 4,9 | 5,5 | 6,7 | 6,6 | 4,2 | 3,7 |
| 2710 Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos | 3,6 | 3,3 | 3,7 | 5,1 | 4,1 | 4,0 | 3,6 |
| 06 Productos de las industrias químicas y de las industrias conexas | 9,2 | 9,0 | 8,8 | 9,1 | 8,9 | 10,0 | 9,8 |
| 30 Productos farmacéuticos | 2,4 | 2,6 | 2,4 | 2,3 | 2,3 | 2,7 | 2,9 |
| 07 Plástico y caucho | 5,1 | 5,0 | 5,0 | 4,8 | 4,7 | 5,1 | 5,4 |
| 39 Plástico y sus manufacturas | 3,9 | 3,8 | 3,8 | 3,7 | 3,6 | 3,9 | 4,1 |
| 08 Pieles, cueros, peletería y manufacturas de estas materias | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,4 | 0,4 |
| 09 Madera, corcho, espartería | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,9 |
| 10 Pasta de madera; papel y cartón | 2,4 | 2,6 | 2,4 | 2,2 | 2,2 | 2,3 | 2,0 |
| 48 Papel y cartón | 1,8 | 1,9 | 1,8 | 1,7 | 1,7 | 1,8 | 1,6 |
| 11 Materias textiles y sus manufacturas | 4,8 | 4,9 | 4,4 | 4,3 | 4,4 | 4,8 | 4,5 |
| 12 Calzado, sombreros y demás tocados, etc. | 0,9 | 0,9 | 0,9 | 0,8 | 0,9 | 0,8 | 0,8 |
| 13 Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento | 1,3 | 1,4 | 1,3 | 1,3 | 1,4 | 1,4 | 1,6 |
| 14 Piedras preciosas y metales preciosos | 0,6 | 0,8 | 0,6 | 0,6 | 0,7 | 1,0 | 0,9 |
| 15 Metales comunes y manufacturas de estos metales | 4,8 | 4,9 | 4,8 | 4,7 | 4,8 | 4,8 | 5,6 |
| 73 Manufacturas de fundición, hierro o acero | 1,8 | 1,9 | 1,9 | 1,9 | 2,0 | 2,0 | 2,4 |
| 16 Máquinas, material eléctrico | 21,6 | 21,6 | 22,7 | 21,9 | 22,9 | 23,7 | 22,9 |
| 84 Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos | 13,3 | 13,3 | 14,4 | 13,8 | 14,5 | 14,4 | 14,1 |
| 8411 Turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas | 1,4 | 1,6 | 2,0 | 1,9 | 2,5 | 2,0 | 1,6 |
| 8471 Máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos y sus unidades (...) | 2,5 | 2,1 | 2,3 | 2,1 | 2,2 | 2,6 | 2,3 |
| 85 Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes | 8,3 | 8,3 | 8,3 | 8,1 | 8,4 | 9,3 | 8,9 |
| 8517 Teléfonos, incluidos los teléfonos para redes inalámbricas (...) | 2,7 | 2,8 | 2,8 | 2,8 | 2,8 | 2,9 | 2,6 |
| 17 Material de transporte | 18,1 | 18,7 | 18,2 | 17,1 | 16,2 | 13,5 | 16,0 |
| 87 Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres | 13,4 | 14,9 | 15,8 | 14,3 | 13,3 | 11,3 | 14,6 |
| 8703 Vehículos automóviles para el transporte de personas (<10) | 8,3 | 9,3 | 9,6 | 8,2 | 7,7 | 6,6 | 8,6 |
| 8704 Vehículos automóviles para transporte de mercancías | 2,8 | 2,9 | 3,2 | 3,0 | 2,8 | 2,2 | 3,0 |
| 18 Instrumentos de precisión | 3,3 | 3,4 | 3,2 | 3,0 | 3,4 | 3,8 | 3,6 |
| 90 Instrumentos de óptica, fotografía, de medida, instrumentos médicos (...) | 3,1 | 3,2 | 3,0 | 2,8 | 3,1 | 3,6 | 3,3 |
| 19 Armas y municiones | 0,2 | 0,1 | 0,2 | 0,1 | 0,2 | 0,1 | 0,1 |
| 20 Mercancías y productos diversos | 3,5 | 3,7 | 3,5 | 3,4 | 3,5 | 3,6 | 4,0 |
| 94 Muebles; aparatos de alumbrado; anuncios y letreros; construcciones prefabricadas | 2,0 | 2,2 | 2,1 | 2,0 | 2,1 | 2,1 | 2,3 |
| 21 Objetos de arte, etc. | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 |
| Otros | 0,5 | 0,7 | 0,8 | 1,0 | 1,1 | 1,0 | 1,4 |

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

Cuadro A1.4 Importaciones de mercancías por origen, 2015-2021

| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|---|------|------|------|------|------|------|
| Importaciones totales (en miles de millones de USD) | 36,5 | 36,0 | 40,1 | 43,7 | 42,3 | 37,1 | 49,4 |
| | (% de las importaciones totales) | | | | | | |
| Las Américas | 15,0 | 14,6 | 13,8 | 13,3 | 13,3 | 13,1 | 11,5 |
| Estados Unidos | 11,8 | 11,3 | 10,7 | 10,1 | 10,0 | 9,7 | 8,6 |
| Otros países de América | 3,2 | 3,3 | 3,1 | 3,2 | 3,3 | 3,4 | 2,9 |
| Canadá | 1,2 | 1,3 | 1,1 | 1,1 | 1,2 | 1,1 | 1,0 |
| México | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,8 | 0,7 |
| Argentina | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,5 | 0,4 |
| Europa | 18,9 | 19,2 | 19,6 | 19,1 | 20,1 | 19,2 | 19,3 |
| UE-27 | 15,1 | 15,1 | 15,3 | 15,0 | 16,0 | 15,4 | 15,7 |
| Alemania | 4,7 | 4,8 | 5,3 | 5,1 | 5,6 | 4,7 | 4,9 |
| Italia | 1,9 | 2,1 | 2,1 | 2,1 | 2,1 | 2,3 | 2,3 |
| Francia | 2,6 | 2,2 | 1,8 | 1,8 | 1,9 | 1,6 | 1,9 |
| Bélgica | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,6 | 0,8 | 1,1 |
| Países Bajos | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,0 | 1,0 | 0,9 |
| España | 1,0 | 0,8 | 0,8 | 0,8 | 0,7 | 1,0 | 0,7 |
| Suecia | 0,6 | 0,6 | 0,7 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,6 |
| Austria | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,5 |
| Polonia | 0,2 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,5 | 0,5 |
| AELC | 0,8 | 0,9 | 0,8 | 0,9 | 0,9 | 0,9 | 0,8 |
| Suiza | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,7 |
| Otros países de Europa | 3,0 | 3,2 | 3,5 | 3,2 | 3,2 | 2,9 | 2,8 |
| Reino Unido | 2,6 | 2,8 | 3,1 | 2,9 | 2,8 | 2,5 | 2,3 |
| CEI ^a | 1,0 | 0,3 | 0,6 | 0,4 | 1,0 | 0,7 | 0,2 |
| África | 0,7 | 0,6 | 0,5 | 0,6 | 0,6 | 0,5 | 0,5 |
| Oriente Medio | 3,7 | 4,3 | 4,9 | 5,9 | 5,3 | 3,8 | 4,3 |
| Emiratos Árabes Unidos | 0,9 | 2,1 | 3,5 | 4,5 | 4,2 | 2,7 | 3,5 |
| Arabia Saudita, Reino de la | 1,0 | 1,4 | 0,6 | 0,9 | 0,7 | 0,6 | 0,4 |
| Asia | 60,7 | 60,9 | 60,7 | 60,7 | 59,6 | 62,4 | 64,2 |
| China | 19,6 | 20,0 | 19,3 | 19,8 | 20,2 | 22,6 | 23,8 |
| Japón | 6,5 | 7,1 | 7,4 | 6,9 | 6,5 | 5,7 | 6,5 |
| Otros países de Asia | 34,6 | 33,9 | 34,0 | 34,0 | 32,9 | 34,2 | 34,0 |
| Australia | 11,9 | 12,6 | 12,2 | 11,5 | 11,5 | 12,1 | 11,3 |
| Tailandia | 4,1 | 4,5 | 4,7 | 4,4 | 4,2 | 4,0 | 4,6 |
| Corea, República de | 3,7 | 4,3 | 3,5 | 4,6 | 3,8 | 4,9 | 4,5 |
| Malasia | 3,3 | 2,6 | 3,1 | 3,3 | 3,2 | 2,9 | 2,7 |
| Singapur | 3,5 | 2,8 | 3,4 | 3,4 | 2,9 | 2,7 | 2,2 |
| Indonesia | 1,7 | 1,3 | 1,5 | 1,5 | 1,6 | 1,8 | 2,1 |
| Viet Nam | 1,2 | 1,3 | 1,5 | 1,5 | 1,6 | 1,7 | 1,8 |
| Taipei Chino | 1,5 | 1,4 | 1,4 | 1,4 | 1,4 | 1,5 | 1,7 |
| India | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,2 | 1,2 | 1,3 | 1,4 |
| Otros | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,4 | 0,0 |
| <i>Pro memoria:</i> | | | | | | | |
| UE-28 | 17,7 | 18,0 | 18,4 | 17,8 | 18,8 | 17,9 | 18,1 |
| APEC | 73,9 | 72,8 | 72,1 | 71,5 | 70,8 | 72,8 | 72,6 |

a Comunidad de Estados Independientes, incluidos determinados antiguos Estados miembros y Estados miembros asociados.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la base de datos UN Comtrade.

Cuadro A2.1 Algunas notificaciones presentadas a la OMC, 1 de enero de 2015 a 31 de diciembre de 2021

| Acuerdo | Descripción | Periodicidad | Documentos de la OMC (documento(s) más reciente(s) cuando la notificación es periódica) |
|--|---|---------------------------------------|---|
| Acuerdo sobre la Agricultura | | | |
| Artículos 10 y 18.2 (ES.1, ES.2) | Subvenciones a la exportación | Anual | G/AG/N/NZL/127, 3.8.2021 |
| Artículo 18.2 (DS.1) | Ayuda interna | Anual | G/AG/N/NZL/126, 26.2.2021 |
| Artículo 18.2 (MA.2) | Compromisos sobre contingentes arancelarios y de otro tipo | Anual | G/AG/N/NZL/124, 26.2.2021 |
| Artículo 18.3 (DS.2) | Introducción o modificación de medidas de ayuda interna exentas de la reducción | <i>Ad hoc</i> | G/AG/N/NZL/122, 22.9.2020 |
| Artículos 5.7 y 18.2 (MA.5) | Disposiciones de salvaguardia especial | Anual | G/AG/N/NZL/125, 26.2.2021 |
| Artículo 16.2 | Medidas relativas a los posibles efectos negativos del programa de reforma en los países menos adelantados y en los países en desarrollo importadores netos de productos alimenticios | Anual | G/AG/N/NZL/128, 6.10.2021 |
| Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994 (Acuerdo Antidumping) | | | |
| Artículo 16.4 | Informes sobre medidas antidumping | <i>Ad hoc</i> | G/ADP/N/358, 15.7.2021 G/ADP/N/354, 13.4.2021 G/ADP/N/348, 13.11.2020 G/ADP/N/337, 29.1.2020 G/ADP/N/318, 24.9.2018 G/ADP/N/398, 20.4.2017 G/ADP/N/275, 31.8.2015 G/ADP/N/274, 24.7.2015 |
| Artículo 16.4 | Informes semestrales sobre las medidas antidumping (adoptadas en los seis meses precedentes) | Semestral | G/ADP/N/357/NZL, 11.10.2021 |
| Artículo 18.5 | Leyes y reglamentos | Una vez, y modificaciones posteriores | G/ADP/N/1/NZL/2/Suppl.6/Rev.1, 23.8.2017 |
| Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias | | | |
| Artículo 25.1 | Informe sobre subvenciones | Bienal | G/SCM/N/372/NZL, 30.6.2021 |
| Artículo 25.11 | Informe semestral sobre las medidas en materia de derechos compensatorios | Semestral | G/SCM/N/379, 15.6.2021 |
| Acuerdo sobre Contratación Pública | | | |
| ACP de 2012, artículo XIX | Notificación de las modificaciones de los compromisos de acceso a los mercados | <i>Ad hoc</i> | GPA/MOD/NZL/7, 23.4.2018 GPA/MOD/NZL/6, 26.2.2018 GPA/MOD/NZL/5, 29.11.2017 GPA/MOD/NZL/4, 11.5.2017 GPA/MOD/NZL/3, 27.10.2016 GPA/MOD/NZL/2, 11.8.2016 GPA/MOD/NZL/1, 12.8.2015 |
| Apéndice 1 | Valores de umbral | | GPA/THR/NZL/2, 16.12.2021 |
| Entendimiento relativo a la interpretación del párrafo 4 a) del artículo XVII del GATT de 1994 (Comercio de Estado) | | | |
| Artículo XVII.4 a) | Actividades de comercio de Estado | Bienal | G/STR/N/18/NZL, 2.7.2020 |
| Participación en acuerdos comerciales regionales | | | |
| GATT de 1994, artículo XXIV.7 a) | Establecimiento de una zona de libre comercio | <i>Ad hoc</i> | WT/REG451/N/1, 12.4.2021 WT/REG395/N/1, 20.12.2018 WT/REG367/N/1, 4.1.2016 |
| AGCS, artículo V.7 a) | Acuerdos de integración económica | <i>Ad hoc</i> | S/C/N/1052, 12.4.2021 S/C/N/920, 20.12.2018 S/C/N/855, 4.1.2016 |

| Acuerdo | Descripción | Periodicidad | Documentos de la OMC (documento(s) más reciente(s) cuando la notificación es periódica) |
|---|--|--|---|
| Acuerdo sobre Normas de Origen | | | |
| Artículo 5 y Anexo II, párrafo 4 | Modificaciones de las normas de origen preferenciales; nuevas normas de origen preferenciales | <i>Ad hoc</i> | G/RO/N/183, 15.4.2019 G/RO/N/136, 11.4.2016 |
| Artículo 5 y Anexo II, párrafo 4 - Primera vez | Normas de origen preferenciales en vigor; decisiones judiciales y disposiciones administrativas de aplicación general referentes a normas de origen preferenciales | Una vez (dentro de los 90 días siguientes a la entrada en vigor del Acuerdo sobre la OMC para el Miembro interesado) | G/RO/N/224, 29.4.2021 G/RO/LDC/N/NZL/1, 5.9.2017 |
| Acuerdo sobre Procedimientos para el Trámite de Licencias de Importación | | | |
| Artículo 7.3 | Respuestas al cuestionario sobre procedimientos para el trámite de licencias de importación | Anual | G/LIC/N/3/NZL/8, 17.11.2021 |
| Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias | | | |
| Artículo 7 y Anexo B | Reglamentación sanitaria/fitosanitaria | <i>Ad hoc</i> | G/SPS/N/NZL/512 (7.1.2015) a G/SPS/N/NZL/677 (20.12.2021) |
| Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio | | | |
| Artículo 2.9.2 | Reglamentos técnicos | <i>Ad hoc</i> | G/TBT/N/NZL/71 (15.4.2015) a G/TBT/N/NZL/109 (27.12.2021) |
| Artículo 2.10.1 | Reglamentos técnicos (urgentes) | <i>Ad hoc</i> | G/TBT/N/NZL/96, 21.1.2020 G/TBT/N/NZL/87, 16.4.2019 |
| Artículos 2.10 y 5.7 | Reglamentos técnicos y procedimientos de evaluación de la conformidad (urgentes) | <i>Ad hoc</i> | G/TBT/N/NZL/105, 3.5.2021 G/TBT/N/NZL/101, 15.6.2020 G/TBT/N/NZL/99, 1.4.2020 |
| Decisión sobre el procedimiento de notificación de restricciones cuantitativas (G/L/59/Rev.1) | | | |
| G/L/59/Rev.1 | Lista de restricciones cuantitativas en vigor | Bienal; <i>ad hoc</i> (modificaciones) | G/MA/QR/N/NZL/5, 25.3.2021 G/MA/QR/N/NZL/4, 31.10.2019 G/MA/QR/N/NZL/3, 18.5.2018 |
| Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio | | | |
| Artículo 63.2 | Leyes y reglamentos | Una vez, y modificaciones posteriores | IP/N/1/NZL/5 - IP/N/1/NZL/P/5 (23.2.2015) a IP/N/1/NZL/19 - IP/N/1/NZL/C/10 - IP/N/1/NZL/P/12 - IP/N/1/NZL/T/9 (9.4.2021) |
| Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios | | | |
| Artículo III.3 | Cambios en la reglamentación que afectan al comercio de los sectores consignados en las Listas | <i>Ad hoc</i> | S/C/N/931 a S/C/N/945, 11.3.2019 |
| Artículo III.4 | Puntos de contacto y servicios de información | Una vez, y modificaciones posteriores | S/ENQ/78/Rev.17, 7.6.2018 |
| Artículo VII.4 | Medidas en materia de reconocimiento existentes o nuevas y sus modificaciones | Una vez | S/C/N/961, 15.10.2019 |
| Acuerdo sobre Facilitación del Comercio (WT/L/911, sustituido por WT/L/931) | | | |
| Artículo 1, párrafo 4 | Procedimientos de importación, exportación y tránsito | Una vez, y modificaciones posteriores | G/TFA/N/NZL/1, 27.6.2017 |
| Artículo 10, párrafo 4.3 | Funcionamiento de la ventanilla única | Una vez, y modificaciones posteriores | |
| Artículo 10, párrafo 6.2 | Recurso a agentes de aduanas | Una vez, y modificaciones posteriores | |
| Artículo 12, párrafo 2.2 | Punto de contacto para el intercambio de información | Una vez, y modificaciones posteriores | |

| Acuerdo | Descripción | Periodicidad | Documentos de la OMC (documento(s) más reciente(s) cuando la notificación es periódica) |
|----------------|--|---------------------------------------|--|
| Artículo 22.1 | Información sobre la asistencia y el apoyo para la creación de capacidad desembolsados durante el año anterior y en el año siguiente | Anual | G/TFA/N/NZL/2, 11.8.2017 |
| Artículo 22.2 | Puntos de contacto e información sobre el proceso y el mecanismo para solicitar asistencia | Una vez, y modificaciones posteriores | G/TFA/N/NZL/2, 11.8.2017 |

Fuente: Información recopilada por la Secretaría de la OMC.

Cuadro A2.2 ALC firmados, al 31 de diciembre de 2021

| Nº | Título | Fecha de entrada en vigor | Abarca mercancías y servicios | Disposiciones jurídicas en el marco de la notificación a la OMC | Documento de la OMC y serie correspondiente |
|----|---|---------------------------|-------------------------------|---|--|
| 1 | Asociación Económica Amplia Regional (RCEP) | 1.1.2022 | Sí | .. | .. |
| 2 | Acuerdo del Pacífico sobre Estrechamiento de Relaciones Económicas (PACER Plus) | 12.12.2020 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | .. |
| 3 | Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) | 30.12.2018 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG395 |
| 4 | Nueva Zelanda - Corea, República de | 20.12.2015 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG367 |
| 5 | Nueva Zelanda - Taipei Chino | 1.12.2013 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG348 |
| 6 | Nueva Zelanda - Hong Kong, China | 1.1.2011 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG291 |
| 7 | Nueva Zelanda - Malasia | 1.8.2010 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG306 |
| 8 | ASEAN - Australia - Nueva Zelanda | 1.1.2010 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG284 |
| 9 | Nueva Zelanda - China | 1.10.2008 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG266 |
| 10 | Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica | 28.5.2006 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida, WT/REG229 |
| 11 | Nueva Zelanda - Tailandia | 1.7.2005 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Presentación fáctica distribuida (solo mercancías), WT/REG207 |
| 12 | Nueva Zelanda - Singapur | 1.1.2001 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Resúmenes fácticos distribuidos (mercancías y servicios), WT/REG127 |
| 13 | Acuerdo comercial por el que se estrechan las relaciones comerciales entre Australia y Nueva Zelanda (ANZCERTA) | 1.1.1983 | Sí | Artículo XXIV del GATT y artículo V del AGCS | Informe adoptado (mercancías); resumen fáctico distribuido (servicios), WT/REG40 y WT/REG111 |

.. No disponible.

Fuente: Secretaría de la OMC.

Cuadro A3.1 Resumen de los aranceles NMF aplicados, 2021

| | Número de líneas | Promedio (%) | Intervalo (%) | Coefficiente de variación (%) | Libres de derechos (%) |
|---|------------------|--------------|---------------|-------------------------------|------------------------|
| Total | 7.927 | 2,2 | 0-10 | 1,4 | 61,1 |
| Capítulos 1 al 24 del SA | 1.345 | 1,5 | 0-5 | 1,5 | 69,0 |
| Capítulos 25 al 97 del SA | 6.582 | 2,3 | 0-10 | 1,3 | 59,5 |
| Por categorías de la OMC | | | | | |
| Productos agropecuarios (definición de la OMC) | 1.082 | 1,8 | 0-5 | 1,4 | 64,6 |
| Animales y productos del reino animal | 137 | 1,8 | 0-5 | 1,4 | 65,0 |
| Productos lácteos | 27 | 1,3 | 0-5 | 1,7 | 74,1 |
| Frutas, legumbres y hortalizas, y plantas | 254 | 1,4 | 0-5 | 1,6 | 72,4 |
| Café y té | 27 | 2,4 | 0-5 | 1,0 | 51,9 |
| Cereales y preparaciones | 141 | 2,7 | 0-5 | 0,9 | 46,1 |
| Semillas oleaginosas, grasas y aceites y sus productos | 96 | 0,8 | 0-5 | 2,2 | 83,3 |
| Azúcares y artículos de confitería | 20 | 1,8 | 0-5 | 1,4 | 65,0 |
| Bebidas, líquidos alcohólicos y tabaco | 223 | 2,6 | 0-5 | 1,0 | 47,5 |
| Algodón | 5 | 0,0 | 0-0 | 0,0 | 100,0 |
| Otros productos agropecuarios n.e.p. | 152 | 1,0 | 0-5 | 2,1 | 80,9 |
| Productos no agropecuarios (definición de la OMC) | 6.845 | 2,3 | 0-10 | 1,3 | 60,6 |
| Pescado y productos de pescado | 336 | 0,6 | 0-5 | 2,6 | 87,5 |
| Minerales y metales | 1.235 | 2,1 | 0-10 | 1,2 | 58,6 |
| Productos químicos y productos fotográficos | 1.181 | 1,1 | 0-10 | 1,9 | 78,2 |
| Madera, pasta de madera, papel y muebles | 514 | 1,7 | 0-10 | 1,5 | 68,7 |
| Textiles | 796 | 2,3 | 0-10 | 1,3 | 59,0 |
| Prendas de vestir | 286 | 9,6 | 0-10 | 0,2 | 1,7 |
| Cuero, caucho, calzado y artículos de viaje | 308 | 3,8 | 0-10 | 1,0 | 41,2 |
| Máquinas no eléctricas | 858 | 2,4 | 0-5 | 1,0 | 51,5 |
| Máquinas eléctricas | 446 | 1,9 | 0-10 | 1,3 | 62,3 |
| Material de transporte | 270 | 3,9 | 0-10 | 1,0 | 40,7 |
| Otros productos no agropecuarios n.e.p. | 547 | 1,6 | 0-10 | 1,5 | 66,5 |
| Petróleo | 68 | 0,9 | 0-5 | 2,2 | 82,4 |
| Por sectores de la CIIU | | | | | |
| CIIU 1 - Agricultura, caza, pesca | 427 | 0,3 | 0-5 | 3,8 | 93,7 |
| CIIU 2 - Explotación de minas | 96 | 0,1 | 0-5 | 9,7 | 99,0 |
| CIIU 3 - Sector manufacturero | 7.404 | 2,3 | 0-10 | 1,3 | 58,8 |
| Industrias manufactureras, excepto la elaboración de productos alimenticios | 6.442 | 2,4 | 0-10 | 1,3 | 58,6 |
| Por etapas de elaboración | | | | | |
| Primera etapa de elaboración | 813 | 0,3 | 0-5 | 4,1 | 94,2 |
| Productos semielaborados | 2.408 | 1,4 | 0-5 | 1,6 | 72,9 |
| Productos totalmente elaborados | 4.706 | 3,0 | 0-10 | 1,1 | 49,4 |
| Por Secciones del SA | | | | | |
| 01 Animales vivos y productos del reino animal | 409 | 0,7 | 0-5 | 2,5 | 86,6 |
| 02 Productos del reino vegetal | 341 | 1,0 | 0-5 | 2,0 | 80,1 |
| 03 Grasas y aceites | 61 | 1,1 | 0-5 | 1,9 | 78,7 |
| 04 Productos de las industrias alimentarias, bebidas y tabaco | 534 | 2,6 | 0-5 | 1,0 | 47,4 |
| 05 Productos minerales | 213 | 0,4 | 0-5 | 3,6 | 93,0 |
| 06 Productos de las industrias químicas y de las industrias conexas | 1.022 | 0,6 | 0-5 | 2,6 | 57,3 |

| | Número de líneas | Promedio (%) | Intervalo (%) | Coefficiente de variación (%) | Libres de derechos (%) |
|--|------------------|--------------|---------------|-------------------------------|------------------------|
| 07 Plástico, caucho y sus manufacturas | 393 | 3,1 | 0-10 | 0,8 | 39,4 |
| 08 Pieles, cueros y manufacturas de estas materias | 102 | 2,5 | 0-10 | 1,1 | 52,9 |
| 09 Madera y manufacturas de madera | 250 | 2,3 | 0-5 | 1,1 | 53,2 |
| 10 Pasta de madera, papel y cartón | 223 | 0,0 | 0-0 | 0,0 | 100,0 |
| 11 Materias textiles y sus manufacturas | 1.053 | 4,2 | 0-10 | 1,0 | 45,6 |
| 12 Calzado, sombreros y demás tocados, etc. | 105 | 5,7 | 0-10 | 0,8 | 36,2 |
| 13 Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento | 232 | 2,5 | 0-10 | 1,1 | 51,7 |
| 14 Piedras y metales preciosos, perlas | 68 | 1,2 | 0-5 | 1,8 | 76,5 |
| 15 Metales comunes y manufacturas de estos metales | 798 | 2,6 | 0-10 | 1,0 | 49,4 |
| 16 Máquinas y aparatos, material eléctrico, etc. | 1.325 | 2,1 | 0-10 | 1,2 | 57,0 |
| 17 Material de transporte | 285 | 3,9 | 0-10 | 1,0 | 41,4 |
| 18 Instrumentos de precisión | 240 | 0,4 | 0-5 | 3,5 | 90,8 |
| 19 Armas y municiones | 32 | 2,0 | 0-5 | 1,2 | 56,3 |
| 20 Mercancías y productos diversos | 234 | 3,9 | 0-10 | 0,7 | 26,5 |
| 21 Objetos de arte, etc. | 7 | 0,0 | 0-0 | 0,0 | 100,0 |

Nota: Cuando han estado disponibles, se han incluido los equivalentes *ad valorem* (EAV); se han excluido las líneas arancelarias aplicables a las partes y los componentes, para los que el arancel varía dependiendo de la máquina, el aparato o el equipo para el que se hayan concebido.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades.

Cuadro A3.2 Protección de la propiedad intelectual, 2022

| Ley principal | Alcance | Duración | Exclusiones y limitaciones específicas |
|---|--|---|--|
| Patentes | | | |
| Ley de Patentes de 2013 | Invenciones que, en comparación con las técnicas en que se basan, son nuevas, entrañan una actividad inventiva y tienen una utilidad específica, verosímil y sustancial | 20 años a partir de la fecha de la patente | Una invención no es patentable si su explotación comercial es contraria al orden o la moral públicos No son patentables las invenciones siguientes: teorías científicas o fórmulas matemáticas; obras artísticas y literarias; proyectos comerciales o formas de presentar información; programas de computadoras informáticos en sí; métodos de tratamiento médico del ser humano; métodos de diagnóstico aplicados al ser humano; seres humanos y procedimientos para su creación; procedimientos para la clonación de seres humanos; utilización de embriones humanos con fines industriales o comerciales; obtenciones vegetales previstas en la Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de 1987. |
| Información no divulgada | | | |
| Ley de Contratos y Comercio de 2017 | Toda información que las partes acuerden mantener confidencial en el marco de un contrato | Duración del contrato | Queda excluida la divulgación exigida en virtud de cualquier disposición legislativa. Se concede protección cuando la información se divulga en el interés general del público, como la "denuncia de irregularidades" que ponga al descubierto casos de mala gestión, fraude, corrupción, conducta ilícita u otras infracciones. |
| Ley de Delincuencia de 1961 | Secretos comerciales, es decir, toda información que se utiliza o puede utilizarse con fines industriales o comerciales y que en general no está disponible para uso industrial o comercial, y tiene o puede tener valor económico para el que la posee; y respecto de la cual se han hecho esfuerzos razonables para preservar su carácter confidencial | Indefinidamente, cuando se realicen todos los esfuerzos razonables para preservar su carácter confidencial | |
| Ley de Medicamentos de 1981 | Protección a los datos suministrados en apoyo de una solicitud de aprobación de un nuevo producto farmacéutico | 5 años | No se protegen los datos extraídos de información que ya se encuentre a disposición pública. |
| Ley de Productos Químicos para la Agricultura y Medicamentos Veterinarios de 1997 | Protección a los datos suministrados en apoyo de una solicitud de aprobación de un nuevo producto químico agrícola | 10 años para los productos químicos agrícolas innovadores y 5 años para los productos químicos agrícolas no innovadores | No se protegen los datos extraídos de información que ya se encuentre a disposición pública. |
| Derechos sobre las obtenciones vegetales | | | |
| Ley de Derechos sobre las Obtenciones Vegetales de 1987 | Todas las obtenciones vegetales nuevas, diferentes, estables y homogéneas | 20 años a partir de la fecha de concesión del derecho sobre una obtención vegetal (23 años en el caso de las plantas leñosas) | Fines no comerciales, consumo humano u otros fines no relacionados con la reproducción y el fitomejoramiento |

| Ley principal | Alcance | Duración | Exclusiones y limitaciones específicas |
|--|---|--|--|
| Dibujos y modelos industriales | | | |
| Ley de Dibujos y Modelos de 1953 | Todo dibujo o modelo nuevo u original que no haya sido publicado en Nueva Zelanda antes de la fecha de presentación de la solicitud; consistente en características de forma, configuración, modalidad u ornamentación aplicadas a un artículo mediante un proceso o medio industrial; se trata de características que resultan visualmente atractivas, juzgadas solamente por su aspecto | 5 años a partir de la fecha de registro; puede prorrogarse por otros dos períodos de 5 años | Diseños no registrables: métodos o principios de construcción; diseños que son estrictamente funcionales; artículos de carácter principalmente literario o artístico; diseños cuyo uso sería contrario a la ley o la moralidad |
| Marcas de fábrica o de comercio | | | |
| Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002 | Signos que puedan representarse gráficamente y sirvan para distinguir los bienes o servicios de una persona de los de otra | 10 años a partir de la fecha de registro; puede renovarse por períodos de 10 años | No pueden registrarse las marcas comerciales no distintivas: los signos que no son marcas comerciales; las marcas comerciales que no tengan un carácter diferente; las marcas comerciales que consistan únicamente en signos o indicaciones que en el comercio puedan servir para designar el tipo, la calidad, la cantidad, la finalidad, el valor, el origen geográfico, la fecha de producción de los bienes o de la prestación de servicios, u otras características de los bienes o servicios; las marcas comerciales que consisten únicamente en signos o indicaciones que se utilizan corrientemente en el lenguaje común o en las prácticas comerciales establecidas de buena fe; marcas de fábrica o de comercio cuya explotación sería contraria a la ley o la moral |
| Indicaciones geográficas | | | |
| Ley de Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) de 2006 Ley de Comercio Leal de 1986 Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002 | Indicaciones que identifiquen un producto como originario de un territorio, una región o una localidad específicos, cuando determinada calidad, reputación u otra característica del producto sea atribuible fundamentalmente a su origen geográfico | Ley de Registro de las Indicaciones Geográficas (Vinos y Bebidas Espirituosas) 5 años, tras los cuales se puede renovar de manera indefinida por períodos sucesivos de 10 años Ley de Comercio Leal Válida mientras siga utilizándose Ley de Marcas de Marcas de Fábrica o de Comercio de 2002 10 años, tras los cuales se puede renovar de manera indefinida por períodos sucesivos de 10 años | Quedan excluidos de la protección/el registro los nombres comunes descriptivos de los productos y los nombres de las variedades vegetales y los animales; el uso de un nombre propio de persona en actividades comerciales no constituye una infracción |

| Ley principal | Alcance | Duración | Exclusiones y limitaciones específicas |
|--|---|---|--|
| <p>Derechos de autor y derechos conexos Ley de Derecho de Autor de 1994</p> | <p>Obras literarias, dramáticas, musicales o artísticas originales; grabaciones de sonido; películas cinematográficas; obras de comunicación; configuración tipográfica de ediciones publicadas</p> | <p>Obras literarias, dramáticas, musicales o artísticas: la vida del autor más 50 años, contados a partir del fin del año civil en que haya fallecido el autor. Obras generadas por computadora: 50 años a partir del fin del año civil en que se haya ejecutado la obra. Grabaciones de sonido o películas cinematográficas: 50 años contados a partir del fin del año civil en que la obra se haya ejecutado o se haya puesto a disposición de público mediante un acto autorizado, si esto fuera posterior Obras de comunicación: 50 años contados a partir del fin del año civil en que se hayan comunicado por primera vez al público. Configuración tipográfica de ediciones publicadas: 25 años contados a partir del fin del año civil en que se haya publicado la edición por primera vez. Derecho de autor de la Corona: 100 años contados a partir del fin del año civil en que se haya ejecutado la obra. Obras artísticas de aplicación industrial: 16 años contados a partir de la fecha de aplicación de la obra. Obras de artesanía artística de aplicación industrial): 25 años contados a partir de la fecha de aplicación de la obra. Ejecución: 50 años contados a partir del fin del año civil en que haya tenido lugar la ejecución o representación. Los derechos morales no son asignables.</p> | <p>No vulneran el derecho de autor entre otras cosas, los actos siguientes: copia incidental de la obra en una obra artística, una grabación de sonido, una película cinematográfica o una obra de comunicación; utilización de buena fe de la obra para fines de crítica, examen o divulgación de noticias; utilización de buena fe de la obra para fines de investigación o estudio privado; reproducción transitoria de la obra; copia de la obra con fines educativos; copia por bibliotecarios de partes de obras publicadas y de artículos publicados en periódicos; comunicación de una obra archivada de conformidad con el artículo 29C de la Ley de Televisión de Nueva Zelanda de 2003; todo acto relacionado con procedimientos parlamentarios o judiciales o con la difusión de noticias.</p> |
| <p>Esquemas de trazado (topografías) de los circuitos integrados Ley de Esquemas de Trazado de 1994</p> | <p>Toda configuración tridimensional original (independientemente de la forma en que esté expresada) de los elementos del circuito integrado, de los que por lo menos uno sea un elemento activo, y de algunas o de todas las interconexiones; incluye la configuración tridimensional de un circuito integrado destinado al proceso de fabricación</p> | <p>Diez años contados a partir del año civil en que se haya explotado comercialmente por primera vez, si este hecho ocurriera dentro de los cinco años civiles siguientes a la fecha de producción. Otros casos: 15 años contados a partir del año civil de su realización.</p> | <p>No se consideran infracciones, entre otras cosas: la explotación comercial de buena fe; las copias para uso privado, para fines de investigación o para fines educativos, de evaluación o de análisis</p> |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

Cuadro A3.3 Solicitudes y registros de marcas de fábrica o de comercio, patentes y dibujos y modelos industriales, 2014-2020

| | | Solicitudes | | | | | | | Registros | | | | | | |
|--|-------------------------|-------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|-----------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
| Marcas de fábrica o de comercio^a | Residentes | 15.650 | 15.769 | 16.577 | 17.099 | 17.806 | 18.081 | 22.625 | 12.441 | 13.359 | 12.840 | 13.819 | 14.995 | 14.851 | 16.282 |
| | No residentes | 23.955 | 26.382 | 29.120 | 30.111 | 32.473 | 32.634 | 33.024 | 25.735 | 29.155 | 26.564 | 32.336 | 33.262 | 34.513 | 34.056 |
| | Total | 39.605 | 42.151 | 45.697 | 47.210 | 50.279 | 50.715 | 55.649 | 38.176 | 42.514 | 39.404 | 46.155 | 48.257 | 49.364 | 50.338 |
| | % no residentes | 60% | 63% | 64% | 64% | 65% | 64% | 59% | 67% | 69% | 67% | 70% | 69% | 70% | 68% |
| | <i>En el extranjero</i> | 20.469 | 22.500 | 26.742 | 24.171 | 30.100 | 29.784 | 28.191 | 21.433 | 23.503 | 22.243 | 23.990 | 26.939 | 30.691 | 27.594 |
| Patentes | Residentes | 1.636 | 1.184 | 1.075 | 1.014 | 1.017 | 324 | 348 | 389 | 344 | 304 | 177 | 82 | 94 | 71 |
| | No residentes | 6.092 | 5.317 | 5.311 | 5.146 | 5.221 | 5.690 | 5.417 | 4.288 | 3.915 | 3.606 | 2.253 | 1.957 | 1.548 | 1.770 |
| | Total | 7.728 | 6.501 | 6.386 | 6.160 | 6.238 | 6.014 | 5.765 | 4.677 | 4.259 | 3.910 | 2.430 | 2.039 | 1.642 | 1.841 |
| | % no residentes | 79% | 82% | 83% | 84% | 84% | 95% | 94% | 92% | 92% | 92% | 93% | 96% | 94% | 96% |
| | <i>En el extranjero</i> | 1.793 | 2.103 | 1.988 | 2.169 | 2.022 | 1.849 | 2.029 | 786 | 799 | 966 | 989 | 1.154 | 1.066 | 1.239 |
| Dibujos y modelos industriales^b | Residentes | 400 | 345 | 358 | 343 | 463 | 321 | 352 | 286 | 293 | 249 | 299 | 311 | 341 | 277 |
| | No residentes | 885 | 984 | 1.000 | 948 | 1.118 | 960 | 1.015 | 777 | 1.024 | 932 | 968 | 1.015 | 991 | 1.076 |
| | Total | 1.285 | 1.329 | 1.358 | 1.291 | 1.581 | 1.281 | 1.367 | 1.063 | 1.317 | 1.181 | 1.267 | 1.326 | 1.332 | 1.353 |
| | % no residentes | 69% | 74% | 74% | 73% | 71% | 75% | 74% | 73% | 78% | 79% | 76% | 77% | 74% | 80% |
| | <i>En el extranjero</i> | 3.634 | 2.859 | 4.279 | 4.368 | 6.418 | 4.019 | 5.910 | 2.163 | 2.794 | 3.443 | 4.341 | 5.670 | 4.254 | 6.601 |

a Recuento de clases.

b Recuento de dibujos y modelos.

Note: Las solicitudes de residentes son aquellas presentadas en Nueva Zelanda por un residente en el país, mientras que las solicitudes de no residentes son las presentadas por un solicitante extranjero. Las solicitudes presentadas "en el extranjero" son aquellas presentadas por un residente de Nueva Zelanda en una oficina del extranjero.

Fuente: Base de datos estadísticos de la OMPI.

Cuadro A3.4 Infraestructura de normas y conformidad, 2022

| Actividad | Organización internacional | Organización regional | Autoridad nacional | Legislación pertinente |
|---|--|--|--|--|
| Normas | Organización Internacional de Normalización (ISO) Comisión Electrotécnica Internacional (CEI) | Congreso de Normalización de la Zona del Pacífico (PASC) | Normas Nueva Zelanda | Ley de Normas y Acreditación de 2015 |
| Normas físicas de medición | Oficina Internacional de Pesos y Medidas (BIPM) | Programa de Metrología de Asia y el Pacífico (APMP) | Laboratorio de Normas de Medición (MSL) | Ley de Normas de Medición de 1992 |
| Metrología legal | Organización Internacional de Metrología Legal (OIML) | Foro de Metrología Legal de Asia y el Pacífico (APLMF) | Servicio de Normas de Comercialización Ministerio de Empresa, Innovación y Empleo | Ley de Pesos y Medidas de 1987 |
| Acreditación de laboratorios, organismos de inspección y servicios de radiología | Cooperación Internacional de Acreditación de Laboratorios (ILAC) | Cooperación para la Acreditación en la Zona de Asia y el Pacífico (APAC) | International Accreditation New Zealand (IANZ) | Ley de Normas y Acreditación de 2015 Ley de Entidades de la Corona de 2004 |
| Acreditación de organismos de certificación e inspección | Foro Internacional de Acreditación (FIA) ILAC | APAC | Sistema Conjunto de Acreditación de Australia y Nueva Zelanda (JAS-ANZ) | Acuerdo entre Nueva Zelanda y Australia por el que se establece el Consejo de Administración, el Consejo Asesor Técnico y la Junta de Examen de Acreditaciones del Sistema Conjunto de Acreditación de Australia y Nueva Zelanda, de 1998. |

Fuente: Información facilitada por las autoridades.

Cuadro A4.1 Acuerdos sobre transporte aéreo de Nueva Zelanda, 2021

| Interlocutor | Nota | Derechos de tráfico | Código compartido | Propiedad |
|------------------------------------|----------------------------------|---|--|---|
| Alemania | | 1-5, 7f carga | Tercer país | LC y PCA |
| Arabia Saudita, Reino de la | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Argentina | | 1-6 | Tercer país | PS y CE |
| Australia | | 1-6 + 7f carga y 8 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Austria | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Bélgica | | 1-4 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Brasil | | 1-6 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Brunei Darussalam | (Véase el MALIAT y su Protocolo) | | | |
| Camboya | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Canadá | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | PS y CE |
| Chile | (Véase el MALIAT y su Protocolo) | | | |
| China | | 1-6 | Tercer país | PCA y CRE |
| Colombia | | 1-5 para pasajeros y 1-4 para carga + 5 para carga 14 veces por semana en dos puntos por designar | Tercer país | PCA y CRE |
| Corea, República de | | 1-5 | Tercer país | PS y CE |
| Dinamarca | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Ecuador | | 1-6 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Emiratos Árabes Unidos | | 1-7, código compartido para cabotaje con líneas aéreas designadas de la otra parte | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| España | | 1-4 Quinta libertad por determinar | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Estados Unidos | (Véase el MALIAT) | | | |
| Federación de Rusia | | 1-6 | Tercer país | PS y CE |
| Fiji | | 1-6 | Tercer país | PS y CE |
| Filipinas | | 1-5 | Se permiten los códigos compartidos con un tercer país respecto de los servicios de tercera y cuarta libertad a través de cualquier punto intermedio que se designe; se permiten los derechos de escala propios; la capacidad no ha de imputarse al transportista encargado de la comercialización | LC, PCA y CE |
| Finlandia | | 1-8 | Tercer país | PCA y CRE |
| Francia | | 1-4 + 5 (limitada) | Restricción de los códigos compartidos con terceros países para los transportistas franceses | PS y CE |
| Grecia | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE para Nueva Zelanda/establecimiento en Grecia conforme a lo dispuesto en el Acuerdo sobre el Espacio Económico Europeo y posesión de una licencia de explotación válida en cumplimiento de la legislación nacional adoptada con arreglo a dicho Acuerdo; y CRE; y PS y CE por los Estados y/o nacionales del Espacio Económico Europeo |
| Guyana | | 1-5 para pasajeros y 1-7 para carga | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Hong Kong, China | | 1-5 | Tercer país | LC y PCA |

| Interlocutor | Nota | Derechos de tráfico | Código compartido | Propiedad |
|---------------------------|-------------------------------|--|--|---|
| India | | 1-5 | Tercer país, excepto a Nueva Delhi. Los puntos de código compartido para Nueva Zelanda son Nueva Delhi, Mumbai, Bangalore, Chennai, Calcuta, Hyderabad y Kochi. Los puntos de código compartido para la India son cualquier punto de Nueva Zelanda + Wellington y Christchurch para vuelos nacionales. | PS y CE |
| Indonesia | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE para Nueva Zelanda/PS y CE para Indonesia |
| Irlanda | | 1-7 Los derechos entre las Américas e Irlanda pueden ejercerse con origen y destino en otros puntos de Irlanda siempre y cuando la misma compañía aérea designada explote servicios transatlánticos directos de quinta libertad con origen y destino en Shannon | Tercer país Los acuerdos de código compartido vía Londres para el tráfico entre las Américas e Irlanda estarán permitidos siempre y cuando la misma compañía aérea designada explote servicios transatlánticos directos de quinta libertad con origen y destino en Shannon | LC, PCA, participación mayoritaria y CE |
| Islas Cook | (Véase el MALIAT) | | | |
| Islas Salomón | | 1-5 | No hay ninguna disposición sobre códigos compartidos | PS y CE |
| Israel | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Italia | | 1-4 | Tercer país | LC, PCA y CRE para Nueva Zelanda/establecimiento en Italia conforme a lo dispuesto en el Acuerdo sobre el Espacio Económico Europeo y posesión de una licencia de explotación válida en cumplimiento de la legislación nacional adoptada con arreglo a dicho Acuerdo; y CRE; y PS y CE por los Estados y/o nacionales del Espacio Económico Europeo |
| Jamaica | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CRE + una disposición relativa a los transportistas de la CARICOM para Jamaica |
| Japón | | 1-5 | Tercer país | PS y CE |
| Kiribati | | 1-7 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Kuwait, Estado de | | 1-6, 7 carga | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Luxemburgo | | 1-6, 7 carga | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Macao, China | | 1-6 | No hay ninguna disposición sobre códigos compartidos | LC y PCA |
| Malasia | | 1-7 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| MALIAT | | 1-6 + 7f carga | | LC, PCA y CE |
| MALIAT, solo carga | | 1-7f | | LC, PCA y CE |
| Mauricio | | 1-4 para pasajeros y 1-5 para carga | Tercer país | LC, PCA y CRE para Nueva Zelanda y LC, PS, CE y CRE para Mauricio |
| México | | 1-4 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Mongolia | (Véase el MALIAT, solo carga) | | Tercer país | |
| Myanmar | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Nauru | | 1-4 | No hay ninguna disposición sobre códigos compartidos | PS y CE |
| Niue | | 1-5 | No hay ninguna disposición sobre códigos compartidos | PS y CE |
| Noruega | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Nueva Caledonia | | 1-4 | Códigos compartidos, pero no con terceros países | PS y CE |

| Interlocutor | Nota | Derechos de tráfico | Código compartido | Propiedad |
|--|----------------------------------|--|--|--|
| Papua Nueva Guinea | | 1-4 + 5 (limitada) para Nueva Zelanda | No hay códigos compartidos con terceros países | LC, PCA y CRE |
| Perú | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Polinesia Francesa | | 1-6 | Tercer país | PS y CE |
| Polonia | | 1-5 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CRE para Nueva Zelanda/establecimiento en Polonia conforme a lo dispuesto en el Acuerdo sobre el Espacio Económico Europeo y posesión de una licencia de explotación válida en cumplimiento de la legislación nacional adoptada con arreglo a dicho Acuerdo; y CRE; y PS y CE por los Estados y/o nacionales del Espacio Económico Europeo |
| Protocolo del MALIAT | | 7 pasajeros + 8 | | LC, PCA y CE |
| Qatar | | 1-8 | Tercer país | PS y CE |
| Reino Unido | | 1-9 | Tercer país | Nueva Zelanda: LC, PCA y CRE Reino Unido: PCA y CRE en Estados miembros de la UE Participación directa o mayoritaria y control efectivo por Estados miembros de la UE, Islandia, Liechtenstein, Noruega o Suiza y/o nacionales de estos Estados |
| República Democrática Popular Lao | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Samoa | | 1-7 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Seychelles | | 1-5 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Singapur | (Véase el MALIAT y su Protocolo) | | | |
| Sri Lanka | | 1-5 | Tercer país | PCA y CRE |
| Sudáfrica | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CE recaen en la parte contratante (no en nacionales) |
| Suecia | | 1-5 | Tercer país | LC, PCA y CE |
| Suiza | | 1-6 | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Tailandia | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | PS y CE |
| Taipei Chino | | 1-6 | Tercer país | PCA y CRE |
| Tonga | (Véase el MALIAT) | | | |
| Turquía | | 1-4 + 7f carga Quinta libertad por determinar | Tercer país | PS y CE LC y PCA |
| Uruguay | | 1-6 + 7f carga | Tercer país | LC, PCA y CRE |
| Vanuatu | | 1-5 | Tercer país | PS y CE |
| Viet Nam | | 1-4 + 7f carga (limitada) | Tercer país | PCA y CRE |
| Zambia | | 1-6 | Tercer país | PCA y CRE |

Nota: PS = participación sustancial, CE = control efectivo, LC = lugar de constitución, PCA = principal centro de actividad, CRE = control reglamentario efectivo.

Fuente: Información facilitada por las autoridades.